

федеральное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Курский государственный медицинский университет»
Министерства здравоохранения Российской Федерации

СБОРНИК ТРУДОВ

по материалам Всероссийской
научно-практической конференции

**Моделирование и прогнозирование
развития отраслей социально-
экономической сферы**



Курск – 2023

ФГБОУ ВО КГМУ Минздрава России, г. Курск, Россия



Международная научно-практическая конференция
«Окружающая среда и здоровье населения»



Курск – 2023

УДК 330.101.8
ББК 65.011.3

**Печатается по решению
редакционно-издательского
совета ФГБОУ ВО КГМУ
Минздрава России**

Моделирование и прогнозирование развития отраслей социально-экономической сферы : Сборник научных трудов по материалам Всероссийской научно-практической конференции (Курск, 25 мая 2023 года) / Курский гос. мед. ун-т, сост. Н.С. Бушина; отв. ред. М.П. Куркина. – Курск : КГМУ, 2023. – 1 CD-ROM. – Текст: электронный. – 226 с.

Редакционная коллегия:
проректор по научной работе
и инновационному развитию **В.А. Липатов**
заведующий кафедрой экономики и менеджмента **М.П. Куркина**

Составитель: **Н.С. Бушина**
Компьютерная верстка: **А.А. Денисов**

Рецензент: заведующий кафедрой экономики и менеджмента,
к.э.н., доцент **М.П. Куркина**

В сборнике опубликованы материалы Всероссийской научно-практической конференции «Моделирование и прогнозирование развития отраслей социально-экономической сферы», проходившей в Курском государственном медицинском университете 25 мая 2023 г.

ISBN 978-5-7487-3061-7

DOI 10.21626/cb.23.economy

© ФГБОУ ВО КГМУ Минздрава России, 2023

Оглавление

ПАРАМЕТРЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА КАК ПОКАЗАТЕЛИ ЗРЕЛОСТИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ (МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ) <i>Куркина М.П., Бабына И.В.</i>	11
СТРЕМИТЕЛЬНОЕ ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КАК ПРОБЛЕМА МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА <i>Лоза С.В.</i>	13
ЭКОНОМИКА ГЕРМАНИИ В КОВИДНЫЙ ПЕРИОД <i>Зимакова Е.С.</i>	16
ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ПРОЯВЛЕНИЯ <i>Радченко Е.О.</i>	20
ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КВАНТОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РАЗРАБОТКЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ <i>Басалаева О.Г., Шелгачёва В.А., Третьякова Е.С.</i>	24
ГИБРИДНЫЙ КЛАССИФИКАТОР ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНОВ И СИСТЕМ ЧЕЛОВЕКА НА ОСНОВЕ БИОИМПЕДАНСНЫХ ДИАГРАММ ВО ФРОНТАЛЬНОЙ И САГИТТАЛЬНОЙ ПЛОСКОСТЯХ <i>Серебровский А.В., Лях А.В., Стадниченко Н.С.</i>	27
АЛГОРИТМ АНАЛИЗА ДИНАМИКИ СУРРОГАТНОГО МАРКЕРА КАК ИНСТРУМЕНТ КОНТРОЛЯ СОСТОЯНИЯ ЗДОРОВЬЯ В ПРОЦЕССЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ <i>Бутусов А.В., Лукаш О.Ю., Петрунина Е.В.</i>	32
МЕТОД КОНТРОЛЯ МЫШЕЧНОЙ УСТАЛОСТИ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ПОВЕРХНОСТНЫХ ЭЛЕКТРОМИОСИГНАЛОВ <i>Ермаков Д.А., Карачевцев Р.А.</i>	37
КЛАССИФИКАТОР РИСКА ВНЕБОЛЬНИЧНОЙ ПНЕВМОНИИ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА СИСТЕМНЫХ РИТМОВ КАРДИОРЕСПИРАТОРНОГО СИНХРОНИЗМА <i>Алаеси Хайдер Х.А., Пшеничный А.Е., Песок В.В.</i>	42
ВИРУСНЫЕ НАНОТЕХНОЛОГИИ И НАНОТЕРАПИЯ <i>Ауэр Д.Р., Елескина В.Е., Басалаев Ю.М.</i>	46
ТЕХНОЛОГИИ ТКАНЕВОЙ ИНЖЕНЕРИИ: БИОИМПЛАНТЫ <i>Басалаев Ю.М., Басалаева О.Г., Кучмистов М.А.</i>	49
АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Сергеева Н.М.</i>	52

УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК БИЗНЕС-ПРОЦЕСС <i>Попова А.С., Орлова П.В., Цыбенко А.Ю., Даниленко Е.Е.</i>	55
ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ И РЕБРЕНДИНГ: СПЕЦИФИКА И СЛОЖНОСТИ ПРОЦЕССОВ В СФЕРЕ МАЛОГО ОТЕЧЕСТВЕННОГО БИЗНЕСА <i>Хмелев А.В., Мулюкина Е.В., Скоробогатов Р.Ю.</i>	58
РИСКИ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ТРАНСГРАНИЧНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ КЛАСТЕРОВ <i>Смирнов А.И.</i>	61
УПРАВЛЕНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЕМ В РОССИИ В КОНТЕКСТЕ ЦЕЛЕЙ И ЗАДАЧ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА <i>Кирилова Е.А.</i>	64
ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ УРОВНЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ <i>Гопцей Е.А., Худяков А.С.</i>	68
RESEARCH AND COMPARATIVE ANALYSIS OF TOURIST AND EXCURSION ROUTES OFFERED IN THE KALININGRAD REGION <i>Ditman A.A., Gumenchuk O.V.</i>	Ошибка! Закладка не определена.
МОДИФИКАЦИЯ РЫНКА КЛИНИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ <i>Нартова М.А.</i>	72
АНАЛИЗ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ МАКРОСРЕДЫ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ БИЗНЕС-ПЛАНА СТАРТАПА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Гомон В.А.</i>	75
ПРОГНОЗИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГУП «МОСКОВСКИЙ МЕТРОПОЛИТЕН» <i>Латышев О.Ю., Латышева П.А., Луизетто М.</i>	77
ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В УЧРЕЖДЕНИЯХ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Репринцева Е.В., Мезенцева К.М.</i>	83
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЦВЕТОЧНОГО БИЗНЕСА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ <i>Атласкина А.А.</i>	85
ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ТРАДИЦИОННОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ В РОССИИ <i>Петров Ю.В., Скрицкая М.К.</i>	88

ПРОБЛЕМА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РАЗВИТИИ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ <i>Трофимова А.О., Варакин Д.С., Барабошкина М.А.</i>	91
ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ДЕНЕЖНОЙ ВАЛЮТЫ <i>Соколова Я.И., Барабошкина М.А.</i>	97
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ТРУДА МОЛОДЕЖИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОТРАСЛИ «МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА» <i>Ефимова А.А.</i>	103
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕГО ОКРУЖЕНИЯ НА ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Пождаева К.В.</i>	109
ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Чайковская Ю.С.</i>	113
СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ПОСТРОЕНИЮ РЕКЛАМНЫХ ПРЕЗЕНТАЦИЙ <i>Фам Чан Бак</i>	116
ОЦЕНКА УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРОДУКЦИЕЙ «ФАРМСТАНДАРТ» <i>Шевцов А.С., Постоев Н.Д.</i>	118
ВЛИЯНИЕ ФАКТОРОВ МАКРОСРЕДЫ НА ОРГАНИЗАЦИЮ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Корнилова Н.А.</i>	120
ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ДЕГЛОБАЛИЗАЦИИ <i>Бренман А.И.</i>	123
ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Беляев С.А.</i>	128
TAXATION OF ACCOMMODATION SERVICES IN THE RUSSIAN FEDERATION: TAX BASE AND ITS CALCULATION FEATURES <i>Kamzina N.B.</i>	132
ЦИФРОВЫЕ БИЗНЕС-МОДЕЛИ КОМПАНИЙ ЛОКАЛЬНЫХ РЫНКОВ <i>Герасименко О.А., Орлов П.В.</i>	135
ПРОБЛЕМЫ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ОСНАЩЕНИЯ АМБУЛАТОРНО- ПОЛИКЛИНИЧЕСКОГО УЧРЕЖДЕНИЯ <i>Бушина Н.С.</i>	138

ОЦЕНКА ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Власова О.В.</i>	141
ПРИМЕНЕНИЕ ФАКТОРНЫХ МОДЕЛЕЙ В ОЦЕНКЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В УЧРЕЖДЕНИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Маршалкина М.И.</i>	144
ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ СРЕДСТВ В МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Старикова А.Д., Казаринова А.К.</i>	147
АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Бородина М.А.</i>	149
ОЦЕНКА КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Котов А.С.</i>	151
ИЗУЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КУРСКОЙ ОБЛАСТНОЙ МНОГОПРОФИЛЬНОЙ КЛИНИЧЕСКОЙ БОЛЬНИЦЫ <i>Давыденко П.А., Чернова К.С., Бородина М.А.</i>	153
СОСТОЯНИЕ ИСТОЧНИКОВ ФОРМИРОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Гончаренко У.А., Элизбарян Э.В.</i>	155
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В АСПЕКТЕ РАЗРАБОТКИ БИЗНЕС-ПЛАНА НОВОЙ УСЛУГИ <i>Гомон В.А.</i>	157
ОПТИМИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВНЕОБОРОТНЫХ И ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Манукян Л.А., Курсанова А.Н.</i>	159
ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Бородина М.А., Чернова К.С.</i>	161
ВЛИЯНИЕ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА УЧРЕЖДЕНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В КУРСКОЙ ОБЛАСТИ <i>Шафорост А.А.</i>	163
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ КАК СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ВНУТРЕННЕГО ПОТЕНЦИАЛА УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ <i>Скворцова Ю.С.</i>	165

ХАРАКТЕРИСТИКА РОССИЙСКОГО РЫНКА ГЕНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ <i>Халимова А.А.</i>	167
ПРОБЛЕМЫ СБОРА И ОБРАБОТКИ СТАТИСТИЧЕСКИХ ДАННЫХ О РАЗВИТИИ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ <i>Медведева Л.С.</i>	170
ПЛАНИРОВАНИЕ БЮДЖЕТА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ <i>Казаринова А.К., Старикова А.Д.</i>	174
ИЗУЧЕНИЕ ФАКТОРОВ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ВЫБОРА ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ <i>Элизбарян Э.В., Жиденко В.В., Гончаренко У.А.</i>	176
ПРОГНОЗИРОВАНИЕ И СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ЭКОНОМИКИ ПРИРОДНЫМИ РЕСУРСАМИ И ЭФФЕКТИВНОГО ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ <i>Бурлак К.Д., Раскатова А.Е.</i>	178
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ АДМИНИСТРАТИВНО-ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ЕДИНИЦ ГОМЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ <i>Гавриленко В.Н., Гавриленко А.В.</i>	181
ИСТОРИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ШЕРИНГОВОЙ МОДЕЛИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ <i>Митяшин Г.Ю.</i>	185
О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ <i>Мисбахова Ч.А.</i>	189
ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧНОСТИ ГОРОДСКОЙ ЛОГИСТИКИ <i>Лычакова А.Д.</i>	191
ВЛИЯНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА ЭВОЛЮЦИЮ ТОРГОВЫХ ФОРМАТОВ НА РЫНКЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ РОЗНИЦЫ РОССИИ <i>Лытнева Л.Е.</i>	197
ВЛИЯНИЕ АНТИРОССИЙСКИХ САНКЦИЙ НА ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ <i>Малиновская С.Д., Бухаркина С.С., Барабошкина М.А.</i>	202
АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В РЕГИОНАХ РОССИИ <i>Егазарьянц К.А.</i>	206

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРЕДСТОЯЩЕЙ МУНИЦИПАЛЬНОЙ РЕФОРМЫ <i>Костина Т.А.</i>	213
ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ОСНОВА ЕЕ ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ <i>Наджафова М.Н.</i>	217
КОНТРОЛЛИНГ В ОЦЕНКЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ <i>Салтыков М.К.</i>	219
ПЕРЕХОД К ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: ФИНАНСОВЫЙ АСПЕКТ <i>Арашкевич О.В., Бабына И.В.</i>	223

Уважаемые участники конференции!

Разрешите поприветствовать коллег и студентов в связи с началом работы Всероссийской научно-практической конференции «Моделирование и прогнозирование развития отраслей социально-экономической сферы».

Примечательно, что активное, заинтересованное обсуждение ее проблематики, участие в ее работе профессорско-преподавательского сообщества и молодых ученых разных регионов страны и Курского края поможет определить перспективы решения проблем социально-экономического развития со стороны взглядов ученого и экспертного сообщества.

В современных условиях возрастает роль образования и науки в долгосрочном социально-экономическом развитии страны и региона, укреплении национальной безопасности. Университет как символ высокого уровня культуры, науки и социума выполняет просветительскую функцию. Научная составляющая университетского образования всегда способствует достижению устойчивости многих социальных институтов и передовому развитию в условиях нестабильности в современном мире.

Значительный круг проблем в профессиональном поле экономики управления требует профессионального подхода и научного обоснованного решения. Совместно выработанные варианты и модели решения проблем, управленческие технологии позволяют на практике трансформировать социально-экономические процессы в различных сферах человеческой деятельности на новом качественном уровне с учетом более высокой степени управляемости.

Научный форум всегда создает и дополнительные условия для практически полезного диалога экспертного, научного сообщества и специалистов. От всей души желаю участникам конференции конструктивной работы и диалога, творческого взаимодействия и инновационного прорыва в «мир идей».

Заместитель Губернатора Курской области Карамышев В.Н.

ПАРАМЕТРЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА КАК ПОКАЗАТЕЛИ ЗРЕЛОСТИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ (МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ)

Куркина М.П., Бабына И.В.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины, Беларусь

Проблемы управляемости в социальной системе не новы, но и не решены на современном этапе общественного развития. Отнюдь, нарастание социальных конфликтов, расхождение интересов и ценностных оснований поведения людей все чаще воспроизводятся и повторяются.

Управляемость экономикой и социальными процессами как предмет исследования рассмотрена в трудах ученых А.В. Тихонова, Ю.П. Сурмина, В.П. Бабинцева. Интерес к данной тематике обусловлен исследовательским поиском и попыткой решения проблем формирования социальной ответственности и социальной компетентности как качественных параметров воспроизводства человеческого потенциала. Воспроизводство человеческого потенциала – категория параметрическая и отражает пропорции обновления, восполнения человеческих ресурсов, их качественного приращения, новой силы для социального производства или творческого созидания, направленной в конкретную деятельность или на решение социальных проблем [1].

Можно согласиться с учеными, что само общество наблюдает себя в этом зеркале иногда абсолютно стихийно неуправляемых или менее выраженных разбалансированных процессов не без интереса.

Параметры воспроизводства могут быть выражены в координатах количества и качества. Количественными параметрами обычно представлена степень расширения, обновления, приращения. Качественные параметры отражают степень совершенствования через реализацию какой-либо компоненты человеческого потенциала.

В самом общем смысле на коллективном уровне воспроизводство базового человеческого потенциала путем увеличения рождаемости, роста продолжительности жизни, сокращения заболеваемости может быть обусловлено как самоорганизационными процессами, так и сознательными усилиями членов общества в системе социального управления. Эффективность этих усилий подтверждается параметрами не только количественного выражения (процент сокращения заболеваемости, изменение коэффициента рождаемости или смертности), но и параметрами воспроизводства, представляющие собой качественный показатель – здоровье населения и в данном случае его рост [2].

Ограничителями системы управления воспроизводства базового человеческого потенциала и ее же воспроизводственными качественными параметрами, по нашему мнению, являются: социальная ответственность, социальная компетентность, социальная мобильность.

Продуктивность системы социального управления в конкретный период развития общества следует рассматривать в зависимости от полноты проявления таких ее свойств, как структурная многомерность, иерархическая сложность и взаимообусловленность причинно-следственных связей между внутренними элементами системы и факторами внешней среды, функционально-целевая определенность, адекватность социально-экономическим реалиям и изменениям, результативность системы в целом и ее отдельных компонентов. Свойства проявляются в реальной среде

комплексно, их анализ дает представление о ее главной цели и особенностях соподчиненных механизмов, решающих более частные задачи.

Для решения этих задач необходима научно обоснованная концепция (модель) социального управления, определение ее функциональных элементов во взаимосвязи с внешней и внутренней средой. Качество моделируемой системы социального управления основывается на верности научно-теоретических обоснований ее функционального содержания для системы конкретных условий в определенное время общественного развития.

Функции любой социальной системы призваны выражать ее объективное и субъективное начало, которые в ходе теоретико-концептуальном обосновании моделируются в органическом единстве.

Методология познания и реализации функций системы социального управления содержательно представляет собой теоретические положения о трансформации сущностных свойств в совокупности ее функциональных форм, которыми раскрывается ее общественное предназначение.

Функции системы социального управления в концептуальной трактовке проходят проверку в социально-культурных, социально-политических, экономических реалиях и условиях государственного управления, подтверждая свою продуктивность или требуя новой интерпретации и обоснования. Логика познания функционального действия системы социального управления в конкретных социально-экономических условиях.

Что такое «подсознание общества»? Это память накопленных паттернов и образцов поведения, откуда они воспроизводятся автоматически, поскольку обусловлены опытом и конкретным уровнем знаний. Следовательно, определенная степень свободы предполагает осознанное влияние на координацию своей мотивации и социальной ответственности в выборе средств для достижения целей, в которых всегда транслируются те или иные ценностные ориентации членов общества.

Условно определенный уровень зрелости члена общества, коллектива, социальных групп, находясь в данной системе координат, пребывает в определенной степени управляемости социального процесса, обуславливая его же своим отношением и поведением, уровнем знаний и ценностями, умениями сосуществовать в коммуникациях и договариваться в области схождения-расхождения интересов.

Зрелость субъекта и эффективность системы социального управления определяется ее функциями: регулятивной, стимулирующей и поддерживающей, которые управленческим структурам всех уровней необходимо обеспечивать для воспроизводства человеческого потенциала. В отсутствии конфликта зрелость системы социального управления обеспечивает выработку коллективно обусловленного процесса построения пространства с конкретными правилами в отношениях и поведении. Это тонкая настройка общественного взаимодействия определяет эффективность социального развития, продуктивность совместных усилий и глубину проработки проблем, возникающих в поле интересов участников процесса.

Список литературы.

1. Бабинцев В.П., Куркина М.П. Человеческий потенциал как научная категория. Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Философия. Социология. Право. – 2012. – № 8 (127). – С. 223-229.

2. Куркина М.П. Оценка показателей развития базового человеческого потенциала в регионах ЦФО. Казанская наука. – 2016. – № 12. – С. 83.

СТРЕМИТЕЛЬНОЕ ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ КАК ПРОБЛЕМА МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Лоза С.В.

Донской государственной технической университет, Ростов-на-Дону,
Российская Федерация

Быстрое инновационное развитие все чаще признается в качестве ключевого фактора международного экономического роста, но оно также сопряжено с рядом проблем, которые необходимо решать. Актуальность изучения быстрого инновационного развития как проблемы международного экономического роста заключается в его потенциальном воздействии на широкий спектр экономических, социальных и экологических факторов, а также в необходимости эффективной политики и стратегий для максимизации его выгод при минимизации рисков.

Цель изучения быстрого инновационного развития как проблемы международного экономического роста состоит в том, чтобы лучше понять вызовы и возможности, которые оно представляет, и определить эффективные стратегии для решения этих проблем. Изучение быстрого инновационного развития как проблемы международного экономического роста может опираться на целый ряд материалов и методов. Данная работа включает следующие методы: анализ данных, тематические исследования, обзоры литературы.

Влияние быстрого инновационного развития неоднозначно для международного экономического роста. С одной стороны, инновации могут стимулировать экономический рост за счет повышения производительности, создания новых продуктов и услуг и открытия новых рынков. С другой стороны, быстрые инновации также могут привести к экономическим потрясениям и перемещению рабочих мест по мере развития отраслей и секторов или их устаревания. Кроме того, могут возникнуть опасения по поводу справедливого распределения выгод от инноваций, при этом некоторые слои общества извлекают выгоду больше, чем другие.

Для решения проблем, связанных с быстрыми инновациями и использования их потенциала для экономического роста страны, могут проводить политику, поддерживающую инновации, одновременно устраняя потенциальные негативные последствия. Это может включать инвестиции в образование и профессиональную подготовку, чтобы помочь работникам адаптироваться к изменениям в экономике, адресную поддержку отраслей и секторов, которые испытывают сбой, и усилия по обеспечению широкого распространения преимуществ инноваций [2].

Еще одной проблемой, связанной с быстрым инновационным развитием, является потенциальная возможность возникновения споров в области интеллектуальной собственности (ИС) между странами. Поскольку инновации стимулируют экономический рост и конкурентоспособность, страны могут быть более склонны защищать свою интеллектуальную собственность и препятствовать тому, чтобы другие извлекали выгоду из их инноваций без надлежащей компенсации. Это может привести к напряженности и конфликтам между странами, особенно если считается, что одна страна несправедливо извлекает выгоду из инноваций другой.

Кроме того, быстрое инновационное развитие может усугубить существующее неравенство между развитыми и развивающимися странами. Развитые страны часто располагают большими ресурсами и инфраструктурой для поддержки инноваций, что дает им конкурентное преимущество перед развивающимися странами. Для решения этой проблемы может потребоваться международное сотрудничество и партнерство для

обеспечения того, чтобы развивающиеся страны имели доступ к ресурсам и знаниям, необходимым им для участия в глобальной инновационной экономике.

В целом, быстрое инновационное развитие может быть важной движущей силой международного экономического роста, но оно также создает проблемы, которые необходимо решать. Осуществляя политику и укрепляя сотрудничество на национальном и международном уровнях, страны могут работать над тем, чтобы максимизировать выгоды от инноваций при минимизации их потенциальных негативных последствий.

Еще одна проблема, связанная с быстрыми инновациями, — потенциальная технологическая безработица. Поскольку автоматизация и искусственный интеллект (ИИ) продолжают развиваться, существует риск того, что многие рабочие места устареют, что приведет к безработице и экономическим потрясениям. Это может усугубить существующее неравенство и вызвать социальные и политические волнения. Чтобы решить эту проблему, директивным органам необходимо будет рассмотреть такие меры, как программы переквалификации и переподготовки, сети социальной защиты и даже возможность всеобщего базового дохода, чтобы гарантировать, что работники не останутся без внимания при переходе к более автоматизированной экономике [3].

Еще одна проблема, связанная с быстрыми инновациями, — это вероятность непредвиденных последствий. Поскольку технологии продолжают развиваться, могут возникнуть непредвиденные последствия, которые трудно предсказать или контролировать. Например, быстрое развитие социальных сетей вызвало обеспокоенность по поводу распространения дезинформации, киберзапугивания и других негативных последствий. Для решения этих проблем директивным органам необходимо тесно сотрудничать с технологами и другими заинтересованными сторонами, чтобы выявлять и устранять потенциальные риски и обеспечивать внедрение инноваций таким образом, чтобы это соответствовало общественным интересам.

Наконец, существует риск того, что быстрые инновации могут усугубить экологические проблемы, такие как изменение климата. По мере появления новых технологий и повышения эффективности существующих мер присутствует риск того, что они будут применяться способами, наносящими ущерб окружающей среде. Чтобы решить эту проблему, директивным органам необходимо будет рассмотреть такие меры, как установление цен на выбросы углерода, регулирование выбросов и поддержка технологий экологически чистой энергии, чтобы гарантировать, что инновации внедряются устойчивым образом и не усугубляют экологические проблемы [1].

В целом, быстрое инновационное развитие создает ряд проблем для международного экономического роста, но, работая вместе и применяя стратегический подход, страны могут помочь максимизировать преимущества инноваций, сводя к минимуму их потенциальное негативное воздействие.

Есть несколько решений, которые страны могут рассмотреть для решения проблем, связанных с быстрым инновационным развитием:

1. Инвестирование в образование и обучение: один из способов помочь работникам адаптироваться к изменениям в экономике — это инвестировать в программы образования и обучения, которые вооружают их навыками, необходимыми для достижения успеха в новой экономике. Это может включать обучение цифровой грамотности, техническим навыкам и другим востребованным областям.

2. Внедрение сетей социальной защиты. Чтобы устранить возможность технологической безработицы, политики могут рассмотреть возможность внедрения сетей социальной защиты, таких как страхование по безработице, программы переподготовки и даже возможность всеобщего базового дохода.

3. Содействовать международному сотрудничеству: для решения проблем, связанных с быстрыми инновациями, страны могут работать вместе, чтобы делиться знаниями и ресурсами и разрабатывать политику, которая поддерживает инновации, а также устраняет потенциальные негативные последствия.

4. Приоритет устойчивости: политики могут предпринять шаги для обеспечения того, чтобы инновации развертывались таким образом, чтобы они были устойчивыми и не усугубляли экологические проблемы. Это может включать такие меры, как установление цен на выбросы углерода, регулирование выбросов и поддержка экологически чистых энергетических технологий.

5. Учитывать общественный интерес: наконец, лица, определяющие политику, могут работать над тем, чтобы инновации внедрялись таким образом, чтобы они соответствовали общественным интересам. Это может включать тесное сотрудничество с технологами и другими заинтересованными сторонами для выявления и устранения потенциальных рисков, а также для обеспечения того, чтобы преимущества инноваций широко распределялись в обществе [4].

Применяя эти и другие решения, страны могут помочь максимизировать преимущества быстрого инновационного развития, сводя к минимуму его потенциальное негативное воздействие.

В заключение следует отметить, что быстрое инновационное развитие создает как возможности, так и проблемы для международного экономического роста. С одной стороны, инновации обладают потенциалом для стимулирования экономического роста, повышения производительности и улучшения качества жизни людей по всему миру. С другой стороны, это также сопряжено с рядом проблем, включая потенциальную технологическую безработицу, непреднамеренные последствия и воздействие на окружающую среду.

Для решения этих проблем страны могут принять ряд мер, включая инвестиции в образование и профессиональную подготовку, внедрение систем социальной защиты, развитие международного сотрудничества, уделение приоритетного внимания устойчивому развитию и учет общественных интересов. Работая сообща и применяя стратегический подход, страны могут помочь максимизировать выгоды от инноваций, сводя к минимуму их потенциальные негативные последствия. В конечном счете, это потребует совместного и перспективного подхода, который ставит людей и планету в центр экономического развития.

Список литературы.

1. Agrawal, A., Gans, J., Goldfarb, A. The economics of artificial intelligence: implications for the future of work // *Journal of Economic Perspectives*. 2019. 33(2). P. 1-30.

2. Baum, C. F., Caglayan, M. The impact of innovation on international trade // *Journal of International Economics*. 2018. 112. P. 31-48.

3. Bessen, J., Denk, E. Innovation and inequality: new insights for the age of digital disruption // *The Review of Income and Wealth*. 2020. 66(2). P. 254-272.

4. Williamson J. G. Globalization, technological change, and inequality: what can history tell us about the future? // *World Development*. 2019. 122. P. 667-677.

ЭКОНОМИКА ГЕРМАНИИ В КОВИДНЫЙ ПЕРИОД

Зимакова Е.С.

Владимирский государственный университет
имени А.Г. и Н.Г. Столетовых, Владимир, Российская Федерация

Последствия пандемии коронавируса для мировой экономики оказались весьма негативными для многих стран. Это означает, что мировой экспорт рос медленнее, чем мировой валовой внутренний продукт. За 20 лет до этого было иначе. Мировой экспорт рос почти в два раза быстрее, чем мировой валовой внутренний продукт. Каковы последствия? Экспорт заменяется прямыми инвестициями. Кроме того, происходит дематериализация международного обмена. Экспорт услуг и, прежде всего, данных растет быстрее, чем экономика в целом.

Появились новые экономические и политические правила игры. За последнее десятилетие мир пережил относительную деглобализацию [2]. Наблюдается не конец глобализации, а ее новый вариант. Хорошая сторона глобализации заключалась в том, что она миллионы людей вывела из страшной бедности. Но слишком многие ученые и политики недооценили темные стороны глобализации. Наряду с проблемами неравенства и маргинализации более слабых игроков, появился мир, в котором взаимные экономические зависимости используются как оружие. В этом мире геоэкономической конкуренции появились никогда прежде не существовавшие расчеты относительно затрат и эффективности в плоскости выбора между благополучием и безопасностью. Для того, чтобы успешно справиться с этой ситуацией, необходима реструктуризация цепочек поставок, особенно в стратегически важных сферах, а также фундаментальный пересмотр мерок мультилатерализма. Примером этому являются сложности, с которыми сталкивается Германия, пытаясь освободиться от зависимости, связанной с поставками энергоресурсов из России, а еще одним примером является зависимость Индии от поставок российского вооружения. Это жестокие уроки, которые не должны повториться во взаимоотношениях с Китаем [5].

Германия является важной экономической державой на международном уровне. Германия является крупнейшей экономикой в Европейском союзе (ЕС) и четвертой по величине в мире после США, Китая и Японии. Своей конкурентоспособностью немецкая экономика обязана мощной промышленной базе, высокому уровню инновационной мощи и в то же время сильной экологической ориентации.

Промышленность является важной опорой экономики Германии. В последнем выпуске Индекса конкурентоспособности промышленных предприятий ЮНИДО, Организации Объединенных Наций по промышленному развитию Германия (опять же) заняла наивысшее место. Индекс оценивает способность разрабатывать, совершенствовать, производить и экспортировать промышленные товары [6]. Немецкая промышленность особенно ориентирована на экспорт. Она извлекает выгоду из непрерывной глобальной тенденции роста. Несмотря на замедление экономического роста Китая, вызванное коронавирусом, Международный валютный фонд и Клуб развитых стран ОЭСР ожидают, что реальный объем производства вырастет. В результате мировая торговля также продолжает гудеть. Важным опережающим показателем для этого является перевалка контейнеров морским транспортом: «В целом она остается довольно стабильной в восходящем направлении», – говорит Торстен Шмидт, эксперт по экономическим вопросам из Института экономических исследований RWI в Эссене.

Дела у автомобильных концернов идут очень быстро: высокие цены продолжают приносить рекордную прибыль. Что касается роста прибыли, то немецкие производители

продемонстрировали опережение конкурентов из США и Дальнего Востока: прибыль местных автопроизводителей выросла на 58 процентов, в среднем все производители, опрошенные аудиторско-консалтинговой фирмой Ernst Young (EY), получили прирост прибыли на 28 процентов. Mercedes-Benz и Volkswagen также были крупнейшими автоконцернами в мире по прибыли.

Дела в других отраслях тоже идут блестяще. Почти все компании Дах увеличили выручку – только в одной компании выручка была ниже, чем за аналогичный период прошлого года. Концерны Дах снова завершили третий квартал на рекордно высоком уровне с общим увеличением выручки на 23 процента – это самый сильный рост по крайней мере за десять лет. Это результаты недавнего анализа EY. Новый рекорд был установлен и по прибыли: операционная прибыль выросла на 28 процентов до 44,7 миллиарда евро, что является рекордным показателем за третий квартал. Еще весной профсоюзные экономисты, близкие к бизнесу, предвидели, что разразится самый серьезный кризис со времен Второй мировой войны, если Германия перестанет закупать российский природный газ. Тем временем газохранилища были заполнены, промышленность сократила потребление, и каскадный эффект, которого опасались, остался в силе. Последние данные вселяют надежду на то, что рецессия будет, по крайней мере, более мягкой, чем ожидалось [4].

Согласно текущему рейтингу Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС), Германия входит в число стран с самыми высокими расходами на исследования и разработки. Уровень и качество инноваций, производимых Германией, исключительны, как и уровень взаимодействия в немецкой инновационной экосистеме. Германия занимает 8-е место по сотрудничеству между университетами и промышленностью, 3-е место по развитию кластеров и 1-е место по количеству национальных патентных заявок [8]. Патенты становятся все более важными. Самые ценные сокровища на земле изобретателей охраняются в Мюнхене, Берлине и Йене: Немецкое ведомство по патентам и товарным знакам (DPMA) является крупнейшим национальным патентным ведомством в Европе и пятым по величине в мире [1].

Германия — самая инновационная страна. В авторитетном отчете Всемирного экономического форума о глобальной конкуренции Германия лидирует по инновационному фактору. В общем рейтинге он также занимает первое место в Европе – и третье место в мире после США и Сингапура. «Германия в настоящее время является лидером инноваций – в том числе благодаря скорости, с которой она разрабатывает новые технологии, такие как беспилотные автомобили», – говорится в оценке. Ни одна другая страна не освоила процесс от идеи до продукта так идеально. В дополнение к ее способности к инновациям, экономическая стабильность Германии с низкой инфляцией и низким уровнем долга является выдающейся [6]. В настоящее время федеральное правительство инвестирует самые большие суммы в исследования в области здравоохранения и управление здравоохранением, аэрокосмические исследования, исследования в области энергетики и энергетические технологии, а также крупномасштабное оборудование для фундаментальных исследований. Большинство патентных заявок подано автомобильными компаниями и поставщиками: BMW, Daimler, Volkswagen, Audi, Bosch, Schaeffler и ZF Friedrichshafen. В Европейском патентном ведомстве Siemens, Bosch и BASF находятся в верхней группе. В общей сложности 426 университетов собрали 17,7 процента от суммы, неуниверситетские научно-исследовательские учреждения – 13,5 процента. К ним относятся Центры Гельмгольца, институты Общества Фраунгофера и Общества Макса Планка, а также учреждения Ассоциации Лейбница [4].

Но есть и слабые стороны. Например, Германия занимает лишь 31-е место в мире по информационным технологиям и телекоммуникациям, что особенно важно из-за плохой инфраструктуры широкополосного доступа. Поэтому федеральное правительство активно продвигает расширение сети [8].

В Германии доля промышленности в валовой добавленной стоимости составляет 22,9 процента, что является самым высоким показателем среди всех стран G7. Наиболее сильными секторами являются автомобилестроение, электротехника, машиностроение и химия.

Наряду с Китаем и США Германия входит в тройку крупнейших экспортеров. Экспорт составлял почти 40 процентов, в промышленности – даже более 50 процентов [1]. Наиболее важными экспортными товарами в 2020 году были автомобили и запчасти на сумму 187,4 млрд евро, что соответствует 15,5% доле всего немецкого экспорта. Далее следуют машины с долей 14,5% и химическая продукция с долей 9,3%. Очень сильно увеличился экспорт необработанной древесины. Экспорт был на 42 процента выше, чем в 2019 году, добрая половина которого пришлось на Китай [7].

Китайская Народная Республика была самым важным торговым партнером Германии в 2020 году со стоимостью товаров 212,7 млрд евро (экспорт и импорт). Нидерланды и США заняли второе и третье места. Доля Германии в мировой торговле в 2019 году составила 7,1 процента. Это ставит Германию на третье место после Китая (12 процентов) и США (11 процентов).

По важности внешней торговли для валового внутреннего продукта (ВВП) Германия является самой открытой экономикой среди стран G7. Валовой внутренний продукт (ВВП) в третьем квартале вырос на 0,3 процента по сравнению с предыдущим кварталом с учетом цен, сезона и календаря. Месяц спустя оперативное сообщение было пересмотрено после более подробных расчетов: ВВП даже вырос на 0,4 процента. Таким образом, объем производства в экономике впервые превысил уровень до начала кризиса – при этом глобальные экономические условия с продолжающейся пандемией коронавируса, нарушениями цепочек поставок, ростом цен и войной в Украине предполагали другие результаты. «Все те, кто видел, как Германия и Европа погрузились в глубокую рецессию, должны быть горько разочарованы», – заявил Мартин Морисон, главный экономист инвестиционной дочерней компании Deutsche Bank DWS.

Основным драйвером, и это тоже стало неожиданностью, было частное потребление, и это несмотря на рекордно высокий уровень инфляции. В последнее время прогнозы исследователей и аналитиков экономического роста также стали более ясными. 2023 год также может стать годом расслабления на финансовых рынках, пишет Commerzbank, в основном ориентированный на средний бизнес. Наконец, ожидается, что уровень инфляции в этом году заметно снизится. В частности, рынок труда вызывает хорошее настроение: число работающих в среднем за 2022 год выросло на 1,3 процента до 45,6 миллиона человек, согласно данным Федерального статистического управления Германии. Это превысило предыдущий пиковый показатель до пандемии 2019 года в 45,3 миллиона человек. И даже число занятых в секторе с низкой заработной платой сокращается, хотя и с высокого пьедестала. В настоящее время нехватка квалифицированных кадров считается одной из самых серьезных проблем, но в то же время это иллюстрирует динамику экономики. В настоящее время по всем профессиям требуется полмиллиона специалистов – и этот показатель растет. Особенно большие пробелы в сфере социальной работы, образования, сестринского дела, информационных технологий и ремесел видит Институт экономики Германии в Кельне, близкий к бизнесу [3].

На самом деле, несмотря на войну в Украине, экономика Германии неплохо провела 2022 год: дефицита газа пока не произошло, вместо этого в последние дни европейские цены на газ упали до довоенного уровня, а запасы газа пополняются, в том числе благодаря мягкой погоде. Эксперты в области экономики прогнозируют лишь довольно мягкую рецессию в этом году. Институт макроэкономических и экономических исследований (ИМК) Профсоюзного фонда Ханса Беклера прогнозирует снижение объема производства на 0,3 процента. Для сравнения: в коронном 2020 году местная экономика сократилась на 4,9 процента [2].

Но, по мнению экономистов ИМК, еще слишком рано для полной ясности. «Экономические потрясения, вызванные российским вторжением на Украину, также тяжелы и болезненны в Германии, и они еще не закончились», – предупредил директор ИМК Себастьян Дуллиен, представляя исследование проблем, с которыми столкнется Германия в 2023 году, только что начавшемся. По словам Дуллиена и его коллег, повышение цен на энергоносители в результате войны на Украине представляет собой не шок производительности, а так называемый шок условий торговли. Таким образом, возможные проблемы могут быть связаны, в частности, с денежно-кредитной политикой Европейского центрального банка (ЕЦБ), социальной несбалансированностью мер по оказанию помощи, а также подготовкой «Закона о снижении инфляции» (IRA) правительством США. По данным ИМК, долгосрочную проблему представляет инвестиционный пакет IRA правительства США. Выделив в общей сложности 369 миллиардов долларов, он стремится поддержать отечественную экономику и энергетический переход в рамках этой структуры. Это ставит европейскую экономику в невыгодное положение. Вот почему спор между ЕС и США по поводу ИРА обострился. Тем не менее экономика Германии до сих пор хорошо справлялась с кризисом.

Список литературы.

1. Зех Т. Насколько инновационна Германия? / deutschland.de 11.04.2018. – URL: <https://www.deutschland.de/de/topic/wirtschaft/patente-wie-innovativ-ist-deutschland> (дата обращения: 05.03.2023).
2. Пельчау С. Остается ряд строительных площадок / <https://www.nd-aktuell.de> 05.01.2023. – URL: <https://www.nd-aktuell.de/artikel/1169887.konjunktur-es-bleibt-eine-reihe-von-baustellen.html> (дата обращения: 27.02.2023).
3. Пфайффер Г. Почему экономика пока работает лучше, чем ожидалось / <https://www.nd-aktuell.de> 05.01.2023. – URL: <https://www.nd-aktuell.de/artikel/1169888.konjunktur-warum-die-konjunktur-bisher-besser-als-erwartet-laeuft.html> (дата обращения: 28.02.2023).
4. Орт М. Германия такая инновационная / deutschland.de 10.09.2020. – URL: <https://www.deutschland.de/de/topic/wirtschaft/forschung-und-entwicklung-deutschland-innovativstes-land> (дата обращения: 04.03.2023).
5. Орт М. Новый вариант глобализации / deutschland.de 18.05.2022. – URL: <https://www.deutschland.de/ru/topic/ekonomika/globalizaciya-amrita-narlikar-o-pereustroystve-mirovoy-ekonomiki> (дата обращения: 21.02.2023).
6. Орт М. Китайский век / deutschland.de 27.09.2021. – URL: <https://www.deutschland.de/de/topic/wirtschaft/weltwirtschaft-und-china-neue-spielregeln-fuer-deutschland> (дата обращения: 25.02.2023).
7. Орт М. Основы импорта-экспорта / deutschland.de 11.06. 2021. – URL: <https://www.deutschland.de/de/topic/wirtschaft/deutschland-im-welthandel-import-export-wichtigste-fakten> (дата обращения: 04.03.2023).
8. Орт М. Чемпион мира по инновациям / deutschland.de 08.03.2019. – URL: <https://www.deutschland.de/de/topic/wirtschaft/warum-ist-deutschland-das-innovativste-land-der-welt> (дата обращения: 06.03.2023).

ФИНАНСОВАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ПРОЯВЛЕНИЯ

Радченко Е.О.

Донецкая академия управления и государственной службы при главе Донецкой Народной Республики, Донецк, Российская Федерация

Актуальность. Обеспечение финансовой стабильности является объективным условием устойчивого функционирования экономической системы и ее развития. По оценкам ученых, в период с 1990 по 2008 гг. в мире было зафиксировано более 20 финансовых кризисов, которые в той или иной степени были связаны с наращиванием системных рисков и проблемами обеспечения ликвидности финансовых учреждений. Мировые финансовые кризисы продемонстрировали необходимость исследования финансовой стабильности не только на уровне отдельных финансовых институтов, но и ее системного понимания. При этом на сегодня понятие «финансовой стабильности» недостаточно исследовано, что требует его фундаментального анализа.

Вопросу финансовой стабильности посвящено много научных работ, в частности, таких известных ученых, как: Г. Шинази, Т. Падоа-Шиоппа, Э. Крокетт, Дж. Чент, Э. Дэвис, М. Фут и др. Однако, несмотря на значительное количество научных исследований, в настоящее время не существует единого оптимального подхода к пониманию финансовой стабильности и особенностям ее проявления.

Цель исследования. Исследование основных подходов к трактовке понятия «финансовая стабильность» и ее характеристикам.

Материалы и методы. Понятие финансовой стабильности привлекло внимание ученых не так давно, в начале 1990-х годов. Именно на этот период пришлось активное развитие экономической глобализации, сопровождавшейся накоплением финансовых дисбалансов. На этом фоне и приобрели актуальность проблемы снижения вероятности системной финансовой дестабилизации и обеспечения финансовой стабильности в целом. Однако, несмотря на большое количество интерпретаций концепции финансовой стабильности, до сих пор не существует единой общепринятой модели для ее оценки или измерения [1, с. 49].

В научной литературе [1-8] выделяют три подхода к определению финансовой стабильности:

1. Прямой подход определяет понятие «финансовой стабильности» через призму функций и характеристик, которыми финансовая система должна обладать при стабильном состоянии. То есть финансовая система является стабильной до тех пор, пока она в состоянии выполнять функции, характерные для финансовой системы в рыночной экономике. Именно поэтому этот подход также называют функциональным.

Американский ученый Г. Шинази посвятил феномену финансовой стабильности несколько фундаментальных исследований, согласно которым определил ее как ситуацию, при которой финансовая система способна выполнять три ключевые функции одновременно: 1) способствовать эффективному распределению экономических ресурсов во времени и пространстве; 2) позволяет оценивать, распределять финансовые риски и осуществлять управление ими; 3) абсорбировать реальные и финансовые экономические потрясения, шоки и дисбалансы, что обеспечит непрерывное выполнение ею своих функций [3, с. 15].

Т. Падоа-Шиоппа утверждает, что финансовая стабильность – это состояние, при котором финансовая система способна противостоять шоковым явлениям, при этом не допуская развития кумулятивных процессов, которые нарушают трансформацию сбережений в инвестиции и осуществление расчетных операций в экономике. Автор этого определения делает акцент на амортизирующей способности или устойчивости

финансовой системы, которая позволяет ей бесперебойно выполнять свои основные функции по осуществлению платежей и распределению ресурсов [4, с. 6-10].

На основе проведенного анализа вышеупомянутых определений к их общим особенностям, кроме функциональной составляющей, можно отнести также устойчивость финансовой системы к шокам.

2. Обратный подход определяет финансовую стабильность как отсутствие нестабильности. Наиболее распространенным примером обратного определения является утверждение, предложенное председателем Банка международных расчетов Э. Крокеттом, который предлагает рассматривать финансовую стабильность именно как отсутствие нестабильности. При этом определяет финансовую нестабильность как ситуацию, при которой функционирование экономики потенциально усугубляется неспособностью финансовых институтов выполнять свои договорные обязательства и колебанием цен на финансовые активы. Таким образом, Э. Крокетт учитывает состояние финансовых посредников, но не учитывает состояние финансовой инфраструктуры [5, с. 1-2].

Дж. Чент также утверждает, что понятие «финансовой стабильности» можно лучше понять по пути рассмотрения ее отсутствия, то есть финансовой нестабильности, которую предлагает рассматривать как условия на финансовых рынках, наносящие ущерб или угрожающие росту экономики из-за ее влияния на финансовую систему. Он утверждает, что на различные элементы финансовой системы влияют различные формы нестабильности. Ученый подчеркивает необходимость разграничения финансовой нестабильности от макроэкономической, поскольку макроэкономическая нестабильность часто возникает в результате шоков совокупного спроса и предложения, а ключевым фактором финансовой нестабильности являются финансовые рынки [6]. Следует отметить, что внутренние и внешние факторы взаимосвязаны, однако их воздействие на финансовую стабильность предприятия может быть разнонаправленным, поэтому позитивное влияние конкретного фактора может быть понижено или ликвидировано негативным воздействием другого фактора [1, с. 53].

Э. Дэвис отождествляет понятие системного риска и финансовой нестабильности и определяет их как «повышенный риск финансового кризиса». Под финансовой кризисом он понимает «крах финансовой системы, что влечет за собой невозможность осуществления платежей и предоставления кредитов на инвестиционные цели». Э. Дэвис также отмечает, что системный риск может проявляться путем деформации рыночной инфраструктуры и снижения ликвидности. Таким образом, в своем определении автор подчеркивает роль финансовой системы в поддержке реального сектора через осуществление расчетов и механизм кредитования [7, с. 92].

Однако стоит отметить, что обратный подход к определению понятия «финансовая стабильность» имеет определенные недостатки. Во-первых, само по себе понятие «финансовая нестабильность» является многоаспектным, комплексным и требует точного научного определения. Во-вторых, этот подход не дает четких указаний для деятельности органов государственной власти в целях поддержания финансовой стабильности.

3. Смешанный подход характеризуется использованием одновременно двух предыдущих подходов, прямого и смешанного, с целью наиболее точного формирования определения финансовой стабильности. Также к смешанному подходу относят альтернативные определения, не соответствующие первым двум подходам. Так, согласно определению, предложенному М. Футом, финансовая стабильность существует при наличии следующих необходимых условий: 1) монетарная стабильность; 2) уровень занятости, близкий к естественному; 3) уверенность в операциях большинства ключевых

финансовых институтов и рынков в экономике; 4) отсутствие резких ценовых колебаний финансовых и реальных активов, которые нарушают условия 1) и 2) [8]. Это определение из немногих, рассматривающих монетарную стабильность как основу обеспечения финансовой стабильности. М. Фут также подчеркивает важность «доверия» к работе финансовой системы.

Сторонники третьего подхода отмечают, что своевременная диагностика финансовой стабильности позволяет существенно повысить эффективность процесса управления ей как в текущем, так и в перспективном периодах и обеспечить высокий уровень инвестиционной привлекательности и финансовой надежности системы [2, с. 35].

Результаты. В узком смысле категория финансовой стабильности включает стабильность структурных элементов финансовой системы, в частности финансовых институтов, финансовых рынков и финансовой инфраструктуры, что проявляется в следующих характеристиках:

1) стабильность финансовых рынков характеризуется отсутствием значительных колебаний цен на финансовые активы;

2) стабильность финансовой инфраструктуры обеспечивается прежде всего бесперебойностью работы платежной системы;

3) стабильность финансовых институтов предполагает их способность выполнять свои договорные обязательства.

Чтобы понятие «финансовая стабильность» приобрело более практическое значение, необходимо перейти к его пониманию в широком смысле, предполагающем включение таких составляющих:

1) эффективное управление финансовыми рисками в экономике;

2) запас прочности для противодействия негативным экономическим внутренним и внешним шокам;

3) эффективное распределение финансовых ресурсов в экономике.

Выводы. На основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

1. В научной практике существует три подхода к определению понятия «финансовой стабильности»: прямой, обратный и смешанный.

2. Целью финансовой стабильности является предотвращение краха не только отдельных финансовых учреждений, но и создание условий, обеспечивающих финансовую систему запасом прочности к эндогенным и экзогенным шокам.

3. Финансовая стабильность является результатом взаимодействия финансовых институтов, финансовых рынков и инфраструктуры, а также совокупности финансовых отношений, возникающих в реальной экономике.

Список литературы.

1. Егоркина Т.А., Лазарева И.Е. Основы финансовой стабильности предприятия / Т.А. Егоркина, И.Е. Лазарева // Научные исследования и разработки. Экономика. – 2017. – Т. 5. № 1. – С. 49-54.

2. Лазарева И.Е. Алгоритм оценки финансовой стабильности предприятий-заемщиков // Фундаментальные исследования. – 2021. – № 5. – С. 30-35.

3. Schinasi G.J. Defining Financial Stability / G.J. Schinasi // IMF Working Paper. International Monetary Fund. – № 187. – 2004. – 18 p.

4. Padoa-Schioppa T. Central banks and financial stability: exploring a land in between: Paper presented at the Second ECB Central Banking Conference «The transformation of European Financial system». – Frankfurt on Main. – 2002. – P. 48.

5. Crockett A. The Theory and Practice of Financial Stability [Electronic resource] / A. Crockett // GEI Newsletter Issue. Global Economic Institutions. № 6. – 1997. – Mode of access: http://aulavirtual.bde.es/wav/documentos/area_docu_estabilidad_1.pdf.
6. Chant, J. Financial Stability as a Policy Goal / J. Chant // in Essays on Financial Stability, Technical Report. Bank of Canada. – № 95. – September, 2003.
7. Davis, E.A Typology of Financial Instability / E. Davis // Oesterreichische Nationalbank (Central Bank of Australia), Financial stability Report. – № 2. – 2001. – 110 p.
8. Foot M. What is financial stability and how do we get it? / M. Foot // Speech on Meeting of the Financial Services Authority and ACI (UK). – 2007. – 122 p.

ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КВАНТОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РАЗРАБОТКЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

Басалаева О.Г., Шелгачёва В.А., Третьякова Е.С.

Кемеровский государственный медицинский университет, Кемерово,
Российская Федерация

Актуальность. Развитие науки и техники и широкое распространение их результатов создало представление о возникновении особого социального слоя и особой культуры – технократической [4, с. 216]. Технократическая культура – культура, в которой человек ощущает себя частью техносферы и следует изменениям в области науки и техники, в том числе и цифровым технологиям.

Цель исследования. Исследование квантовых технологий, относящихся к основными «сквозным» цифровым технологиям, которые входят в рамки программы «Цифровая экономика Российской Федерации».

Материалы и методы. Авторами проанализированы данные научных статей, аналитических обзоров интернет-ресурсов, статистические данные, официальные документы, касающиеся применения квантовых технологий в фармацевтике.

Результаты. Развитие квантовых технологий полностью соответствует Стратегии научно–технологического развития Российской Федерации (СНТР), Стратегии развития информационного общества Российской Федерации (СРИО) и 204 Указу Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».

В области фундаментальных исследований утвердился термин «теоретический эксперимент», который, как правило, реализуется с помощью современных компьютеров и суперкомпьютеров на основе квантово-механических моделей, главной целью которых является получение достоверной информации, согласующейся с известными экспериментальными данными» [3, с. 16]. В рамках развития квантовых технологий разработаны и широко применяются методы компьютерного моделирования, позволяющие изучать большие группы соединений сложного состава [1-2]. Накопленный опыт может быть применен к моделированию и разработке новых лекарственных препаратов [10].

Необходимым условием для прорыва в области квантовых технологий является не только поддержка исследований и запуск инфраструктурных проектов национального масштаба, но и реализация организационных мероприятий по преодолению барьеров. Общий бюджет программы, предлагаемый «Дорожной картой» развития «сквозной» цифровой технологии «квантовые технологии», составляет 51,1 млрд руб., включая внебюджетное финансирование в размере 8,7 млрд руб. [5]

Квантовые технологии в значительной мере основываются на достижениях фундаментальной науки в тех направлениях, в которых российские ученые традиционно сильны. Советско-российская школа квантовой физики является одной из сильнейших в мире. Все Нобелевские премии по физике советских и российских ученых связаны с достижениями в области квантовой физики. В России работают десятки научных групп, проводящих исследования мирового уровня. Появившаяся в последнее десятилетие тенденция к возвращению состоявшихся за границей российских ученых и к привлечению зарубежных ученых без российского опыта позволит обеспечить для России потенциал для прорыва и захвата лидирующих позиций в отдельных направлениях квантовых технологий [5].

Квантовые технологии относятся к приоритетным направлениям научно-технологического развития и были упомянуты Президентом РФ В.В. Путиным в

Ежегодном Послании Федеральному Собранию в 2016 г.: «Нам нужны собственные передовые разработки и научные решения. Цифровые технологии, другие так называемые сквозные технологии, которые сегодня определяют облик всех сфер жизни. Страны, которые смогут их генерировать, будут иметь долгосрочное преимущество. Другие окажутся в зависимом, уязвимом положении. Это цифровые, квантовые технологии, робототехника, нейротехнология и т.д.» [6].

В рамках реализации национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» квантовые технологии включены в перечень субтехнологий «сквозных» цифровых технологий (СЦТ).

Под квантовыми технологиями чаще всего подразумеваются квантовые компьютеры. В свое время классический компьютер появился благодаря квантовой физике. На рубеже XIX и XX веков для решения ряда физических вопросов возникла квантовая теория.

Квантовые компьютеры являются аналогами классических процессоров общего назначения в том смысле, что могут решать любую алгоритмическую задачу, при этом их функционирование существенно базируется на использовании квантовых эффектов.

Однако сфера применения квантовых технологий гораздо шире. Например, уже протянуты многие тысячи километров квантовых сетей, несколько компаний заняты разработкой постквантовых алгоритмов шифрования, тестируются квантовые сенсоры для биомедицинских приложений [7].

Разработка квантового компьютера является чрезвычайно сложной научно-технической задачей.

Другое направление развития технологии квантовых вычислений – разработка квантовых симуляторов.

Если классические алгоритмы – это описание команд для работы на привычных персональных компьютерах, то квантовые – это такая же база для совершения вычислений на квантовых устройствах.

Квантовый алгоритм задает последовательность операций и указывает, над какими кубитами, т. е. квантовыми битами эти операции надо совершить.

Квантовые компьютеры работают принципиально иначе, чем классические, и эти различия дают возможность не только решать определенные классы задач, с которыми стандартные компьютеры не справляются, но и проводить вычисления в сотни раз быстрее.

Например, для полного и точного моделирования молекулы пенициллина, которая состоит всего из 41 атома, классическому компьютеру потребуется 1086 бит, квантовому – всего 286 кубит [8].

Объем данных, генерируемых в области наук о жизни, за последние несколько лет экспоненциально увеличился и достиг диапазона в тысячу эксабайт, поэтому вычислительной мощности классических компьютеров не хватает для обработки подобных массивов. Геномика генерирует колоссальные объемы данных: так, на хранение 1 генома человека, состоящего из 3,2 млрд пар оснований ДНК, требуется порядка 800 Мб. Квантовая геномика позволит оперировать этими массивами, чтобы решать глобальные вопросы здоровья населения.

Персонализированные лекарства и в целом персонализированная медицина – один из наиболее востребованных трендов, ведь еще Гиппократ говорил, что нужно «лечить не болезнь, а больного». У разных людей патологические процессы отличаются по своему характеру, то же можно утверждать в отношении эффектов лекарственных препаратов.

Известно, что любой конкретный класс противораковых препаратов неэффективен для 75% пациентов. Поэтому в борьбе с онкологическими заболеваниями важна разработка препаратов, прицельно воздействующих на конкретные типы опухолей.

Такой подход с применением квантовых алгоритмов имеет огромное преимущество перед стандартными методами химиотерапии, которые также воздействуют на здоровые ткани организма, в свою очередь способствуя возникновению новых проблем.

Изучение геномных особенностей клеток позволяет определять чувствительность к лекарствам на клеточном уровне. Например, в мире уже исследуются модели, предсказывающие эффективность противораковых лекарств на гранулированном уровне. Квантово-усовершенствованное машинное обучение может способствовать дальнейшим прорывам в этой области, также выявляя причины неэффективности отдельных лекарственных компонентов.

Сегодня все разрабатываемые препараты сначала тестируются *in silico*, то есть виртуально. Инструменты виртуального скрининга при изучении больших библиотек соединений, как правило, обходятся дешевле и быстрее, чем тестирование в лаборатории. Но польза виртуальных инструментов зависит от их способности точно моделировать результат, особенно для сложных молекул. Выводы. Квантовые вычисления способны улучшить виртуальный скрининг не только ускоряя обработку огромных виртуальных библиотек, но и с высокой точностью моделируя взаимодействие лекарств-мишеней – молекул, реагирующих на активное вещество. В перспективе это позволит открывать новые лекарства, опираясь исключительно на виртуальные тестирования [9].

Список литературы.

1. Басалаев, Ю.М. Первопринципное моделирование электронного строения кристаллов MCN_2 ($M = Be, Mg, Ca, Zn, Cd, Hg$) / Ю.М. Басалаев, О.Г. Басалаева, А.В. Сидорова // Журнал структурной химии. – 2020. – Т. 61. – № 3. – С. 361-367.

2. Басалаев, Ю. М. Моделирование электронной структуры соединений $Hg-IV-V_2$ / Ю.М. Басалаев, М.Ю. Басалаева // Журнал структурной химии. – 2020. – Т. 61. № 7. – С. 1069-1078.

3. Басалаев, Ю.М. Влияние подрешеток на формирование зонной структуры кристаллов с решеткой халькопирита: b_2CN , BC_2n , BCN_2 / Ю.М. Басалаев // Журнал структурной химии. – 2016. – Т. 57. № 1. – С. 15-20.

4. Басалаева, О. Г. Функция понимания в частнонаучной картине мира / О.Г. Басалаева // Вестник Кемеровского государственного университета культуры и искусств. – 2012. – № 18. – С. 215-221.

5. Дорожная карта развития «сквозной» цифровой технологии «квантовые технологии». – URL: ДК (digital.gov.ru) (дата обращения: 21.02.2023).

6. Ежегодное Послание Президента РФ Федеральному Собранию. – URL: Послание Президента Российской Федерации от 01.12.2016 г. б/н • Президент России (kremlin.ru) (дата обращения: 21.02.2023).

7. Разнообразие квантовых технологий: вычисления, сети, криптография, сенсорика. – URL: Разнообразие квантовых технологий: вычисления, сети, криптография, сенсорика / Хабр (habr.com) (дата обращения: 21.02.2023).

8. Федоров, А.К. Квантовые технологии: от научных открытий к новым приложениям / А.К. Федоров // Фотоника. – 2019. – Т. 13. № 6. – С. 574-583.

9. Что такое квантовая технология и зачем человечеству суперкомпьютер. – URL: РБК Тренды (rbc.ru) (дата обращения: 21.02.2023).

10. Zhuravlev, Y.N. Electronic structure of alkali metal oxides and sulfides / Y.N. Zhuravlev, Y.M. Basalaev, A.S. Poplavnoi // Russian Physics Journal. – 2001. – Vol. 44. – No 4. – P. 398-403.

ГИБРИДНЫЙ КЛАССИФИКАТОР ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНОВ И СИСТЕМ ЧЕЛОВЕКА НА ОСНОВЕ БИОИМПЕДАНСНЫХ ДИАГРАММ ВО ФРОНТАЛЬНОЙ И САГИТТАЛЬНОЙ ПЛОСКОСТЯХ

Серебровский А.В., Лях А.В., Стадниченко Н.С.

Юго-Западный государственный университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Спектроскопия биоимпеданса (СБИ) – это метод, который используется во многих медицинских приложениях. Сдерживающим фактором развития этой технологии в биотехнических системах являлось отсутствие программно-аппаратных средств проведения биоимпедансных исследований в широком диапазоне частот с приемлемыми для практики временными затратами [1]. Однако современный уровень развития технических средств и их программной поддержки позволяет преодолеть эту проблему.

В связи с вышеизложенным, остается актуальными развитие методов СБИ для разработки на их основе объективных и реально доступных критериев оценки тяжести и прогноза заболеваний, а также оценки эффективности методов лечения, разработки критериев к использованию вариантов консервативной терапии и методов хирургических вмешательств у тяжелых больных [2].

Острый и хронический панкреатит (ХП) относятся к основным заболеваниям поджелудочной железы (ПЖ). Сложности возникают при необходимости проведении дифференциальной диагностики между раком поджелудочной железы (РПЖ) и ХП, который часто маскирует мелкие опухоли, делая имеющиеся методики раннего распознавания РПЖ малоэффективными. Кумулятивный риск развития РПЖ после установления диагноза ХП составляет 2,6% через 10 лет и достигает 12,2% через 25 лет, что делает ХП важным фактором риска развития РПЖ [2, 3, 4, 5].

Традиционно эндоскопическая ретроградная панкреатография (ЭРП) и тесты функции поджелудочной железы (например, секретин-стимулирующий тест) считались золотыми стандартами для диагностики ХП. Однако к тому времени, когда с помощью этих обычных тестов будут обнаружены аномалии, ХП может уже находиться на поздней стадии. Поэтому существует необходимость в более качественной диагностике и оценке тяжести ХП на ранней стадии для обеспечения надлежащего лечения [4].

Методы. За основу формирования дата сет для классификатора заболеваний ПЖ взят метод импедансной спектроскопии, изложенный в [6, 7, 8]. Метод предполагает зондирование биоматериала в квазиортогональных отведениях полигармоническими токами. В результате в каждом квазиортогональном отведении получаем амплитудно-фазочастную характеристику (АФЧХ) импеданса биоматериала, которая известна в литературе как график Коула или импедансная диаграмма [9, 10, 11].

Для получения дата сет используем четыре квазиортогональных отведения. Электроды отведений лежат во фронтальной плоскости и сагиттальной плоскости. Первая пара электродов в этих плоскостях расположена в области грудной клетки, а вторая пара – в области живота. Это позволяет сформировать четыре импедансных диаграммы, которые дадут восемь векторов информативных признаков (по два на каждую импедансную диаграмму).

В процессе дифференциальной диагностики панкреатита возникает необходимость в оценке вероятностей альтернативных гипотез, которые выражается либо в баллах, либо в процентах. При этом лицо, принимающее решение (ЛПР), имеет возможность оценить апостериорную вероятность нулевой гипотезы на фоне известных апостериорных вероятностей альтернативных гипотез.

Гибридный классификатор построен на основе многоагентной идеологии. На нижнем уровне находятся автономные интеллектуальные агенты, формирующие пространство информативных признаков для автономных интеллектуальных агентов, находящихся на верхнем иерархическом уровне. На верхнем иерархическом уровне классификатора используем агрегатор, агрегирующий решения модулей классификации медицинского риска, находящихся на нижнем иерархическом уровне. Она включает совокупность независимых модулей классификации, которые анализируют различные или слабо коррелированные пространства информативных признаков (ПИП), но заключения дают по одной и той же группе заболеваний.

Гибридная нейронная сеть разделяет дата сет на три класса: класс рак ПЖ (РПЖ), класс хронический панкреатит ПЖ (ХП) и класс без патологии (БП) ПЖ. Для разделения дата сет на эти три класса используется пятислойная гибридная нейронная сеть. Первый слой – слой вероятностных нейронных сетей. На каждый класс выделяется по две вероятностной нейронной сети (PNN). Учитывая, что имеется четыре ПИП, то всего в первом слое содержится 24 PNN, по шесть на каждое ПИП.

Каждая PNN работает как дихотомический классификатор и имеет на выходе четыре скалярных величины. Первые две из них показывают вероятность наличия классифицируемого заболевания по дата сет RE и IM, а две другие – вероятность отсутствия данного заболевания по дата сет RE и IM. Так как каждая пара вероятностей подтверждает один и тот же класс патологий, то их можно сложить по правилу сложения вероятностей независимых событий и сформировать второй слой нечеткой нейронной сети FNN1, содержащий 12 модулей с нечеткими операциями алгебраического сложения вероятностей. На выходе каждого из этих 12 модулей присутствуют две скалярные величины, одна из которых показывает уверенность в наличии разделяемого модулем классе, а другая – уверенность в отсутствии разделяемого модулем класса. По 24 выходам этого слоя формируется третий слой гибридной нечеткой сети – FNN2.

Слой FNN2 состоит из шести нечетких нейронов двух типов. В трех нейронах слоя FNN2 первого типа выполняется операция нечеткого «ИЛИ», а в нечетких нейронах второго типа выполняется нечеткая операция «И». Каждый нечеткий нейрон первого типа связан с выходами уверенности в одной и той же патологии, поступающими от различных ПИП. В результате все нечеткие нейроны типа «ИЛИ» имеют четыре входа. Нейроны типа нечеткое «И» также имеют по четыре входа, на которые поступают уверенности в отсутствии определенной патологии от различных ПИП.

Четвертый слой FNN3 содержит три нечетких нейрона (по числу дискриминируемых патологий), в которых выполняется нечеткая операция алгебраического сложения. На каждый нечеткий нейрон макрослоя FNN3 поступают уверенности в соответствующей патологии (четыре входа) и уверенности в отсутствии других двух патологий (два входа). В самом нейроне выполняется операция пересечения множеств с помощью так называемой S-нормы.

Выходной слой модуля классификации гибридной нейронной сети содержит всего лишь один нейрон, который выполняет роль агрегатора решений нечетких решающих модулей макрослоя FNN3.

После того как гибридная нейронная сеть построена, неизвестный экземпляр можно подать на вход сети, и в результате прямого прохода через сеть на выходах модулей классификации появятся вероятности, соответствующие каждой дифференцируемой патологии.

Результаты. Для апробации метода на основании комплекса диагностических мероприятий (сбор анамнеза, осмотр больного и оценка сопутствующей патологии, лабораторные тесты, ультрасонография, лапароскопия, интраоперационная ревизия,

компьютерная томография) были сформированы три экспериментальных группы. У пациентов были подписаны формы добровольного информированного согласия на участие в научном эксперименте. Все пациенты и волонтеры были предупреждены о использовании их биометрических, персональных и медицинских данных для публикации в научных журналах.

В первую группу вошли 40 пациентов с опухолью ПЖ. В этой группе было 60% мужчин. Возраст больных составил от 45 до 80 лет. Распределение больных по стадии онкологического процесса представлено следующим образом: I стадия выявлена у 3 пациентов; II – у 20 больных; III – у 2 больных и IV – у 15 больных.

Во II группу вошло 35 пациентов с ХП. Мужчин было 16, женщин – 19. Возраст больных составил от 25 до 75 лет. Сопутствующая патология выявлена у 32 человек из I группы и у 25 человек II группы. При статистическом анализе было выявлено отсутствие различий между I и II группами больных по полу ($p \leq 0,05$). В I группе преобладали пациенты пожилого возраста. Во II группе преобладали пациенты моложе 60 лет, т.е. молодого и среднего возрастов. Это свидетельствует о том, что возрастной критерий нельзя использовать в дифференциальной диагностики ПЖ.

В качестве основных клинических симптомов при обследовании функционального состояния ПЖ использовались: желтуха, боль в животе, дискомфорт в животе, тошнота, рвота, анорексия, слабость, снижение массы тела, пальпируемая опухоль, синдром Курвуазье. Анализ основных клинических симптомов в двух группах статистически значимого различия не выявил ($p \geq 0,05$). Было установлено, что на основании клинических данных невозможно осуществить точный дифференциальный диагноз между опухолью ПЖ и ХП.

Третья группа состояла из 30 добровольцев (мужчины – 70%, женщины 30%) возрастом от 20 до 30 лет без патологии желудочно-кишечного тракта. Из этих трех групп была сформирована обучающая выборка. Контрольная выборка формируется из обучающей методом скользящего экзамена.

Частотный диапазон зондирующего тока составлял от нуля герц до 20 кГц. Величина зондирующего тока подбиралась индивидуально для каждого пациента и лежала в диапазоне от 10 до 20 мкА.

Была проведена оценка качества дифференциальной диагностики трех экспериментальных групп пациентов по трем классам: «РПЖ», «ХП» и «БП», а также проведена ее сравнение с показателями эффективности ультразвуковой дифференциальной диагностики.

Сравнение показателей качества диагностики рассматриваемого в данной работе классификатора проводилось как с прототипом, с показателями качества ультразвуковых исследований на той же контрольной выборке. Максимальное значение показателей качества дифференцирования РПЖ и ХП гибридного классификатора составило 89%, минимальное – 63%, демонстрируя близкие значения к показателям качества методов ультразвуковой диагностики.

Выводы

1. Разработан метод формирования дескрипторов, основанный на результатах биоимпедансной спектроскопии, позволяющей сформировать четыре квазиортогональных пространства информативных признаков, предназначенный для гибридного классификатора для дифференциальной диагностики заболеваний поджелудочной железы.

2. Разработан гибридный классификатор по оценки риска и дифференциальной диагностики заболеваний поджелудочной железы, построенный на

основе модели вероятностной нейронной сети с макрослоями и дифференцирующий риск панкреатит и рак поджелудочной железы.

3. Осуществлена программная реализация гибридного классификатора в среде MATLAB и апробация программного обеспечения на репрезентативных обучающих и контрольных выборках.

4. Экспериментальные исследования программного обеспечения и клинические испытания системы поддержки принятия врачебных решений, построенной на основе предложенной структурно-функциональной организации гибридной нейронной сети, показали, что по диагностической чувствительности и диагностической специфичности предложенные технические решения достигают показателей качества классификации сопоставимые с известными, что показывает целесообразность практического использования разработанных методов дифференциальной диагностики заболеваний поджелудочной железы.

Список литературы.

1. Barsoukov, E. Impedance Spectroscopy Theory, Experiment, and Applications: 2nd Edition / E. Barsoukov, J.R. Macdonald/ Wiley Interscience Publication. New Jersey, 2005. 595 p.

2. Булатов Р.Д. Применение интегральной двухчастотной импедансометрии в клиническом мониторинге у больных деструктивным панкреатитом // Анестезиология и реаниматология. – 2012. – № 3. – С. 59-62.

3. Usefulness of endoscopic ultrasound to diagnose the severity of chronic pancreatitis /Atsushi Irisawa¹, Kyoko Katakura¹, Hiromasa Ohira, Ai Sato, Manoop S. Bhutani, Lyndon V. Hernandez, and Masaru Koizumi//J Gastroenterol 2007; 42[Suppl XVII]:90–94. DOI 10.1007/s00535-006-1916-9.

4. Торнуев, Ю.В. Диагностические возможности неинвазивной биоимпедансометрии / Ю.В. Торнуев, Д.Л. Непомнящий, Д.Б. Никитюк [и др.]// Фундаментальные исследования. – 2014. – № 10-4. – С. 782-788.

5. Свиридов С.В., Николаев Д.В., Гафоров Д.А. Исследование водных секторов у хирургических больных острым панкреатитом методом биоимпедансометрии / С.В. Свиридов, Д.В. Николаев, Д.А. Гафоров // Российский медицинский журнал. – 2010. – № 3. – С. 23-27.

6. Пат. 2504328 Российская Федерация, МПК А 61 В 5/053. Устройство для контроля анизотропии электрической проводимости биотканей / Р.А. Томакова, С.А. Филист, А.А. Кузьмин, М.Н. Кузьмина, В.А. Алексенко, И.И. Волков; заявитель и патентообладатель Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Юго-Западный государственный университет» (ЮЗГУ). – № 2012128471/14; заявл. 06.07.2012; опубл. 20.01.2014, Бюл. № 2. – 2 с. : ил.

7. Попечителей, Е.П. Способы и модели идентификации биоматериалов на основе анализа многочастотного импеданса / Е.П. Попечителей, С.А. Филист // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника. Медицинское приборостроение. – 2011. – № 1. – С. 74-80.

8. Мирошников, А.В. Классификации биологических объектов на основе многомерного биоимпедансного анализа / А.В. Мирошников, О.В. Шаталова, Н.С. Стадниченко, Л.В. Шульга // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2020. – Т. 10, № 3/4. – С. 29-49.

9. Мирошников, А.В. Алгоритм оптимизации модели Войта в классификаторах функционального состояния живых систем / А.В. Мирошников, О.В. Шаталова,

М.А. Ефремов, Н.С. Стадниченко, А.Ю. Новоселов, А.В. Павленко // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2022. – Т.12, № 2. – С. 59-75.

10. Филист, С.А. Биотехническая система для контроля импеданса биоматериалов в экспериментах *in vivo* / С.А. Филист, А.А. Кузьмин, М.Н. Кузьмина // Биомедицинская радиоэлектроника. – 2014. – № 9. – С. 38-42.

11. Шаталова О.В. Итерационная многопараметрическая модель биоимпеданса в экспериментах *in vivo* // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2019. – Т. 9, № 1 (30). – С. 26-38.

АЛГОРИТМ АНАЛИЗА ДИНАМИКИ СУРРОГАТНОГО МАРКЕРА КАК ИНСТРУМЕНТ КОНТРОЛЯ СОСТОЯНИЯ ЗДОРОВЬЯ В ПРОЦЕССЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ

Бутусов А.В., Лукаш О.Ю., Петрунина Е.В.

Юго-Западный государственный университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Состояние здоровья пациента может быть определено в более узком смысле как степень выраженности конкретного, уже диагностированного, заболевания. Такое исследование необходимо проводить в процессе лечения пациента для определения эффективности проводимого курса лечения [1, 2, 3, 4].

В настоящее время состояние здоровья пациента определяется путем исследования различных анализов, взятых у пациента, что требует значительного времени как со стороны пациента, так и со стороны специалистов, занятых их обработкой. Клинический анализ крови на сегодняшний день наиболее полно отражает общее состояние здоровья, поскольку кровь циркулирует по организму и является показателем изменений организма, поэтому часто используется в качестве суррогатного маркера [5, 6, 7, 8].

Цель работы состоит в создании метода определения состояния организма пациента, в котором данные клинических наблюдений подвергаются математической обработке с помощью компьютера, что позволяет врачу определять состояние здоровья пациента в процессе осуществления терапевтических воздействий в контрольных точках, а также эффективность проводимого курса лечения, включая и побочные реакции в реальном масштабе времени, снизить количество проводимых анализов и увеличить объективность получаемой оценки.

Методы. Поставленная цель достигается посредством анализа динамики суррогатного маркера, позволяющего оценить изменение состояния здоровья пациента в контрольных точках и тем самым определить эффективность проводимого лечения. Суррогатный маркер может быть получен, например, по результатам анализа межклеточных соотношений в крови пациента или по результатам биохимического анализа крови. Алгоритм контроля динамики суррогатного маркера предназначен для проведения массового обследования состояния здоровья населения после экологических катастроф, в период эпидемий или для статистического анализа состояния здоровья определенных социальных групп населения.

Алгоритм заключается в выполнении следующих процедур:

- выделяют группу из 50-100 пациентов с одним и тем же заболеванием в различных стадиях (класс «патология»);
- выделяют группу из 15-20 пациентов, у которых не обнаружено заболевание, которым больны пациенты в экспериментальной группе, а также относящихся к тому же полу, возрастной группе и проживающих в той же местности, что и предлагаемые к обследованию пациенты (класс «норма»);
- совокупность пациентов классов «норма» и «патология» разбивают на кластеры в соответствии с принципами динамического кластерного анализа;
- ставят в соответствии пациентом в выделенных кластерах оценку их состояние здоровья на основе выбранных суррогатных маркеров.

В результате работы алгоритма получаем динамический ряд, характеризующей состояние здоровья пациента в экспериментальной группе в евклидовом пространстве, построенном на основе характеристик суррогатных маркеров и на основе интегрального показателя, полученного экспертами на основе клинических наблюдений.

На следующем этапе выполнения алгоритма необходимо выбрать фармакологический препарат или фактор внешней среды, посредством которого осуществляется влияние на состояние здоровья пациентов экспериментальной группы.

Для объективного определения межкластерного расстояния в евклидовом пространстве, которое строится только на основе показателей суррогатных маркеров в контрольных точках, параллельно необходимо проводить клинические исследования пациентов.

После определения контрольных точек и построения евклидова пространства по суррогатным маркерам, осуществляется формирование кластеров в каждой контрольной точке. При этом кластеры формируются отдельно для экспериментальной и контрольной групп. Цель кластерного анализа состоит в том, чтобы установить эффект обработки, то есть выявить статистическую связь между фармакологическим (экологическим) воздействием и движением координат пациента в евклидовом пространстве в направлении центров кластеров от контрольной точки к контрольной точке. От многомерного динамического ряда переходят к одномерному путем замены координат центроид в экспериментальной группе на их расстояния до соответствующих центроид контрольной группы [9, 10, 11].

Если после исследования полученного динамического ряда выявляется, что выбранный маркер (мишень) обладает необходимой чувствительностью к данному фармакологическому препарату или экологическому фактору, то на основе этого показателя (группы показателей) может быть построен алгоритм определения динамики состояния здоровья пациента в процессе лекарственных воздействий.

Кластеризация обучающих данных проводится в соответствии с принципами многомерного динамического кластерного анализа, то есть в пространстве показателей, рассматриваемом как многомерное евклидово пространство, выделяются геометрические «сгустки» объектов одного класса.

Подсистема принятия решения состоит в вычислении оценки принадлежности суррогатного маркера обследуемого пациента каждому из классов «норма» и «патология». Вычисление этой оценки осуществляется в 2 этапа: вычисление оценки принадлежности суррогатного маркера обследуемого пациента каждому из кластеров и, затем на основании этих оценок – вычисление оценки принадлежности суррогатного маркера обследуемого пациента каждому из классов. В качестве оценки принадлежности суррогатного маркера кластеру может выступать, например, функция взвешенного евклидова расстояния до центра кластера в n -мерном пространстве суррогатных маркеров или любая другая функция.

Принадлежность суррогатного маркера к кластеру определяется на основе нечеткого логического вывода или нейросетевого моделирования [12, 13, 14]. Наилучший результат достигается при использовании функции, вычисляющей для любого класса сумму оценок принадлежности суррогатного маркера ко всем кластерам данного класса, и затем нормирующую полученную сумму к количеству кластеров. Вычисленные таким образом оценки принадлежности суррогатного маркера к классам «норма» и «патология» нормируются так, что их сумма составляет 100%. В этом случае оценка принадлежности к классу «норма» называется «процентом здоровья» и определяет состояние здоровья пациента.

Результаты. Для оценки качества метода и алгоритмов мониторинга эффективности лечения в лечебных учреждениях города Курска в течение трех лет наблюдались больные, впервые перенесшие инфаркт миокарда (ИМ). Выбор объема обучающей и контрольной выборок осуществлялся по рекомендациям [15]. Среди пациентов было 330 мужчин и 49 женщин. Критериями включения пациентов в

экспериментальную группу явились: 1) возраст пациента от 18 до 60 лет; 2) установленный диагноз ИМ; 3) поступление в стационар в течение первых 24 часов с момента развития клинической симптоматики; 4) получение информированного согласия на медицинское вмешательство и обработку персональных данных. Критерии не включения: 1) возраст пациента менее 18 лет и более 60 лет; 2) ИМ, осложнившийся чрескожное коронарное вмешательство; 3) наличие тяжелой соматической патологии, самостоятельно влияющей на прогноз в контрольной точке [15].

Предикторы развития повторного ИМ выявляли из широкого набора параметров, зарегистрированных при поступлении и выписке из стационара. В практике определения риска повторного ИМ используют различные наборы предикторов. Несмотря на всестороннее исследование факторов, влияющих на прогноз в отдаленном периоде ИМ, данные об их прогностической ценности подчас противоречивы.

Каждый пациент в экспериментальной группе наблюдался 24 месяца. В качестве контрольной точки сердечно-сосудистого события выбрано событие «Повторный ИМ» или «Летальный исход».

Для ранжирования пациентов экспериментальной группы на графике кумулятивной выживаемости выбраны три диапазона: [0, 8 месяцев], [8 месяцев, 24 месяца] и $p \geq 24$ месяцев]. Гибридный классификатор (ГК) АП синтезируется ЛПР посредством соответствующих модулей программного обеспечения. ГК включает пять решающих модулей, в соответствии со структурой пространства информативных признаков [10, 12, 13, 14]. Нейронная сеть NET остается работоспособной даже при отсутствии некоторых информативных параметров. На уверенность в прогностическом решении не влияет отсутствие некоторых информативных признаков в случае наличия большого количества информативных признаков, подтверждающих риск с высоким диагностическим коэффициентом. Для каждой группы признаков строится нечеткая модель, согласно методике, рассмотренной в [10, 13]. Дополнительным входом нейронной сети NET является виртуальный поток, сформированный на основе математической модели. Его вес определяется в результате настройки нейронной сети NET.

Классификатор адаптационного потенциала, построенный на основе нейронной сети, имеет три выхода, соответствующие классам «Низкий АП», «Удовлетворительный АП» и «Высокий АП». На ее основе были получены веса для элементов входного вектора и для их оценок, полученных после формирования виртуального потока.

Для оценки эффективности полученных результатов использовался ROC-анализ. Используя получаемые различные показатели, характеризующие риск появления повторного ИМ, как шкалы для построения гистограмм распределения классов ω_1 , ω_2 и ω_3 , были определены классификационные пороги, позволившие решать задачу ROC-анализа. В качестве прототипа для ГК АП была выбрана регрессионная модель [16].

В ходе сравнительного анализа полученных данных было установлено, что оценки, полученные в ходе работы предложенного ГК, в удовлетворительной степени соответствуют экспертным оценкам. Из чего следует, что результаты проверки на контрольной выборке эффективности работы правил прогнозирования повторного ИМ в период реабилитации на основании комплексного учета информативных признаков показывают приемлемое для практики качество решения поставленных в работе цели.

Выводы.

1. Разработан алгоритм анализа динамики суррогатного маркера, позволяющего оценить изменение состояния здоровья пациента в контрольных точках под воздействием контролируемых и не контролируемых экзогенных факторов и тем самым определить эффективность проводимого лечения.

2. Аprobация алгоритма анализа динамики суррогатного маркера как инструмент контроля состояния здоровья в процессе лекарственных воздействий осуществлена на экспериментальной группе постинфарктных больных. Показатели качества классификатора, построенного на основе разработанного алгоритма, позволяют рекомендовать его для биотехнических систем реабилитационного типа, осуществляющих лечебно-восстановительные процедуры для постинфарктных больных.

Список литературы.

1. Флетчер, Р. Клиническая эпидемиология / Р. Флетчер, С. Флетчер, Э. Вагнер. – М. : МедиаСфера, 2008. – 350 с.

2. Петрунина, Е.В. Гибридные методы и модели для биотехнических систем с адаптивным управлением диагностическими и реабилитационными процессами: монография / Е.В. Петрунина, Р.А. Томакова, С.А. Филист. – Юго-Зап. гос. ун-т, Курск, 2022. – 249 с.

3. Трифонов, А.А. Адаптивная биотехническая система с роботизированным устройством для восстановления двигательных функций нижних конечностей постинсультных больных / С.А. Филист, А.А. Трифонов, А.А. Кузьмин, Е.В. Петрунина, М.Т. Шехине // Моделирование, оптимизация и информационные технологии. – 2021. – Т. 9. № 3 (34). – С. 1-26.

4. Курочкин, А.Г. Алгоритмы мета-анализа эффективности диагностических и терапевтических решений на основе мониторинга суррогатных маркеров, получаемых по результатам анализа сложноструктурируемых изображений / А.Г. Курочкин, А.А. Кузьмин, Е.А. Старцев, С.А. Филист // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2016. – № 4 (21). – С. 41-55.

5. Кудрявцев, П.С. Структурно-функциональная модель для мониторинга влияния управляющих воздействий на функциональное состояние самоорганизующихся систем / П.С. Кудрявцев, А.Н. Шуткин, В.В. Протасова [и др.] // Прикаспийский журнал: управление и высокие технологии. – 2015. – № 2 (30). – С. 105-119.

6. Бороноев, В.В. Оценка динамики функционального состояния человека по параметрам пульсовой волны / В.В. Бороноев, Б.З. Гармаев, В.Д. Омпоков, С.С. Ямпиллов // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2017. – № 2-2. – С. 277-277.

7. Филист, С.А. Структурно-функциональная модель мета-анализа медико-экологических данных / С.А. Филист, А.Н. Шуткин, В.В. Уварова // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. – 2015. – Т. 3, № 8-1 (19-1). – С. 364-367.

8. Киселев, А.В. Модели латентных предикторов в интеллектуальных системах прогнозирования состояния живых систем / А.В. Киселев, О.В. Шаталова, З.У. Протасова, С.А. Филист, Н.С. Стадниченко // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2020. – Т. 10, № 1. – С. 114-133.

9. Шаталова О.В. Интеллектуальные системы мониторинга медицинских рисков с учетом биоимпедансных исследований: монография / О.В. Шаталова; Юго-Зап. гос. ун-т. – Курск, 2020. – 356 с.

10. Филист, С.А. Гибридная нейронная сеть с макрослоями для медицинских приложений / С.А. Филист, О.В. Шаталова, М.А. Ефремов // Нейрокомпьютеры. Разработка и применение. – 2014. – № 6. – С. 35-39.

11. Киселев, А.В. Нейросетевые модули с виртуальными потоками для классификации и прогнозирования функционального состояния сложных систем /

А.В. Киселев, Т.В. Петрова, С.В. Дегтярев, А.Ф. Рыбочкин, С.А. Филист, О.В. Шаталова, В.Н. Мишустин // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2018. – Т.22, № 4 (79). – С. 123-134.

12. Киселев, А.В. Слабые классификаторы с виртуальными потоками в интеллектуальных системах прогнозирования сердечно-сосудистых осложнений / А.В. Киселев, М.В. Томаков, Е.В. Петрунина [и др.] // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2019. – Т. 9, № 1 (30). – С. 6-19.

13. Киселев, А.В. Виртуальные потоки в гибридных решающих модулях классификации сложноструктурируемых данных / А.В. Киселев, Д.Ю. Савинов, С.А. Филист, О.В. Шаталова, В.В. Жилин // Прикаспийский журнал: управление и высокие технологии. – 2018. – № 2 (42). – С. 137-149.

14. Филист, С.А. Нейросетевой решающий модуль для исследования живых систем / С.А. Филист, С.Г. Емельянов, А.Ф. Рыбочкин // Известия Курского государственного технического университета. – 2008. – № 2 (23). – С. 77-82.

15. Серегин С.П. Математические модели прогнозирования и профилактики рецидивов инфаркта миокарда в реабилитационном периоде: монография / С.П. Серегин [и др.]; под науч. ред. д-ра техн. наук, проф. Н.А. Кореневского. – Курск: Юго-Зап. гос. ун-т, 2015. – 166 с.

16. Шишкина, Е.А. Возможности прогнозирования повторного инфаркта миокарда у больных трудоспособного возраста / Е. А. Шишкина, О.В. Хлынова, А.В. Туев [и др.] // Российский кардиологический журнал. – 2020. – Т. 25, № 8. – С. 69-74.

МЕТОД КОНТРОЛЯ МЫШЕЧНОЙ УСТАЛОСТИ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ПОВЕРХНОСТНЫХ ЭЛЕКТРОМИОСИГНАЛОВ

Ермаков Д.А., Карачевцев Р.А.

Юго-Западный государственный университет, Курск, Российская Федерация

Введение. В последние годы в робототехнической технике все шире используются устройства, выполняющие функции ассистента при выполнении оператором тяжелой физической работы или нагрузочных пробах при прохождении пациентом курса реабилитации [1, 2]. Как в том, так и другом случае робототехническому устройству необходимо оценить размеры физической помощи, необходимой оператору для выполнения заданного физического упражнения. Если на робототехническое устройство перекладывается вся физическая нагрузка пользователя, то оценить размер помощи не представляет труда, для этого необходимо измерить моменты на соответствующих серводвигателях. Однако в ряде случаев в процесс выполнения работы необходимо задействовать пользователя, поделив выполняемую физическую работу между пользователем и робототехническим устройством в некоторой пропорции [3]. Для вычисления этого соотношения необходима информация, как о физических возможностях оператора, так и о его функциональном состоянии, которую в физиологических и клинических исследованиях получают посредством дешифрации поверхностной электромиограммы (пЭМГ) или/и электроэнцефалограммы [4, 5, 6].

Мышцы человека даже при внешней помощи могут утомиться, и работоспособность человека или его физические возможности могут значительно снизиться. Механизмы развития этого процесса зависят от индивидуальных особенностей человека, от характера его деятельности, уровня профессиональной и физической подготовки. Регуляция в таких случаях осуществляется как нервным, так и гуморальным путем. Вопрос о роли гуморальных и периферических изменений в развитии утомления при работе различных групп мышц является дискуссионным. Таким образом, информация об утомляемости мышц может быть полезна для улучшения управления робототехническим устройством, а также для предварительного предупреждения пользователя, например, для обеспечения безопасности во время реабилитации или подъема тяжелых предметов [7, 8, 9].

Методы.

Исследования пЭМГ показали, что в процессе выполнения интенсивной нагрузки появляются признаки развития утомления мускулатуры – снижение силы сокращения мышцы, несмотря на увеличивающийся уровень ее электрической активации. В представленном методе оценки мышечной усталости для оценки степени усталости мышц, а, следовательно, и для коррекции экзогенного момента, используется поверхностная пЭМГ. Метод основан на анализе двух паттернов мышечной синергии и передачи результатов этого анализа в процессор робототехнического устройства. В качестве исходной информации о мышечном утомлении используются показатели синхронности двух паттернов мышечной синергии, из которых формируются два показателя синхронности $Z1$ и $Z2$.

Электроды миоэлектронных устройств считывания (МЭУС) устанавливаются на мышцы-агонисты и мышцы-синергисты, или на мышцы антогонисты и мышцы-синергисты. В результате получаем два паттерна мышечной синергии $x1(t)$ и $x2(t)$. Паттерны анализируются и результат их анализа используется бортовым процессором робототехнического устройства для коррекции экзогенного момента. С этой целью используется не менее двух МЭУС. Сигналы в двух каналах пЭМГ усиливаются

усилителями биопотенциалов МЭУС [5, 6, 10]. Для формирования показателя синхронности Z1 отчеты пЭМГ $x_1(t)$ и $x_2(t)$ преобразуются в отчеты RMS

Для получения исходных данных для формирования дескрипторов в блоке нейросетевого классификатора (БНСК) используются спектральные коэффициенты RMS, вычисляемые в модулях оконного преобразования Фурье (ОПФ). Для определения показателя синхронности и на его основе дескрипторов нейронной сети БНСК используется взаимный спектр RMS в двух каналах пЭМГ.

Для формирования показателя Z2 используется блок нечеткого логического вывода (БНЧВ). На его входе образуются два подканала пЭМГ. Сигнал в первом подканале получают в результате амплитудного детектирования пЭМГ в блоке ДАМ ($xa_1[t_i]$ и $xa_2[t_i]$), а сигнал во втором подканале – в результате частотного детектирования пЭМГ в блоке ДЧМ ($xc_1[t_i]$ и $xc_2[t_i]$). В результате амплитудного и частотного детектирования канальных пЭМГ образуются четыре подканала, сигналы которых передаются в бортовой процессор робототехнического устройства, который осуществляет их программную обработку в БНЛВ.

Цифровые сигналы $xa_1[t_i]$ и $xa_2[t_i]$ с подканалов ДАМ и цифровые сигналы $xc_1[t_i]$ и $xc_2[t_i]$ с подканалов ДЧМ поступают на соответствующие входы блока корреляционных детекторов, включающего умножители и фильтры нижних частот. В результате на выходе блока корреляционных детекторов формируются два паттерна сигналов синергии, которые поступают на вход фуззификатора, где они преобразуются, согласно нелинейным преобразованиям. Число преобразований определяется числом нечетких термов для паттернов синергии.

Паттерны синергии представлены тремя нечеткими термами: L - низкий уровень корреляции синергистов, M - средний уровень корреляции синергистов и H - высокий уровень корреляции синергистов. Для второго синергетического паттерна строятся аналогичные функции принадлежности.

Нечеткие термы, полученные согласно нелинейным преобразованиям, поступают в базу нечетких решающих правил. В базе нечетких решающих правил сформированы предпосылки и следствия. Предпосылки обычно объединяются по логической функции И, в нечеткой логике этой функции соответствует функция MIN. При наличии трех термов и двух лингвистических переменных следствия в решающих правилах могут быть сформированы посредством таблицы, строки и столбцы которой соответствуют используемым термам, а в ячейках таблицы записывается терм выходной переменной Z.

Для перехода от нечеткой переменной к четким значениям Z2, которые передаются в бортовой процессор робототехнического устройства, осуществляется ее дефуззификация в соответствии с функциями принадлежности для нечеткой переменной Z2. Полученная величина определяет синергетику мышц пользователя робототехнического устройства и на основе ее анализа бортовой процессор робототехнического устройства формирует соответствующие управляющие токи на серводвигатели робототехнического устройства.

Для агрегации решений БНСК и БНЛВ использовались агрегаторы, методы, модели и алгоритмы, построения которых представлены в работах [11, 12, 13]. При низком или среднем уровне синергии необходимо сформировать экзогенный момент на соответствующий сустав, синергисты которого подключены к соответствующим каналам ЭМГ.

Результаты.

Так как пЭМГ отражает реакцию мышцы на предъявление нагрузки определенного уровня, то для контроля амплитуды и формы сил, действующих на исследуемую мышцу, а, следовательно, для формирования дескрипторов для первого канала Z1 и для

формирования базы нечетких импликаций для второго канала Z2, необходимо экспериментальным путем определить соответствие между приложенной нагрузкой на мышцы синергисты и параметрами пЭМГ. Для этого нагрузку необходимо прикладывать через измерительный датчик, закрепленный на специальном держателе, которые вместе образуют подсистему контроля амплитуды и формы нагрузки. Это позволит формировать обучающие выборки для нейронных сетей БНСК, а также корректировать функции принадлежности в БНЛВ.

В процессе экспериментальных исследований были изучены зависимости параметров пЭМГ, используемых при построении модулей принятия решений, от величины статических мышечных усилий и их длительности. В эксперименте, для исследования характера этой зависимости, пЭМГ снималась в зоне предплечья, где находятся такие мышцы, как поверхностный сгибатель пальцев, длинная ладонная мышца, лучевой сгибатель запястья и др. Одной из главных функций этих мышц является сгибание кисти. Для контроля величины нагрузки на кисть использовался динамометр электронный медицинский типа ДМЭР. Испытуемому ставилась задача с такой силой сжимать динамометр, чтобы на экране отображалось определенное значение: 5, 10, 15 и т.д. дан (*10 Ньютон). Таким образом, замыкалась биологическая обратная связь (БОС), которая позволяет связать регистрируемый параметр RMS с усилием динамометра.

Для исследования возможности применения RMS в качестве одного из дескрипторов для определения степени утомления мышц был проведен эксперимент, когда испытуемому предлагали сжимать динамометр с достаточно большим усилием продолжительное время. В этом эксперименте испытуемый старался сжимать динамометр с силой 20 дан (200 Н) в течение около 40 секунд. В начале процесса сжатия кисти наблюдались всплески, вызванные перерегулированием и излишним сжатием средства измерения. Но, в результате БОС, параметр RMS стабилизируется около определенной величины и с течением времени эта величина начинает заметно дрейфовать в сторону увеличения. Заканчивается эксперимент усталостью мышц и дальнейшей невозможностью выдерживать заданную нагрузку. Перед окончанием снятия усилия регистрируется максимальный всплеск RMS, который отражает максимальные усилия, прикладываемые испытуемым для поддержания необходимой силы сжатия динамометра.

Таким образом, относительное изменение усредненного показателя RMS при статичной нагрузке может служить объективным показателем степени усталости мышцы.

Заключение.

Разработан метод оценки мышечной усталости, основанный на гибридном подходе формирования модуля принятия решений, заключающийся в использовании двух классификаторов синхронности электромиосигналов пациента с мышц-синергистов, принимающих участие в процедуре выполнения физического упражнения. Первый классификатор является обучаемым классификатором и для его обучения используется набор данных, полученный в результате тарирования пЭМГ. Второй классификатор мышечного утомления построен на основе нечеткой логики принятия решений и использует два паттерна мышечной синергии, которые формируются посредством образования в каждом канале электромиосигнала частотного и амплитудного подканалов. В качестве информативных признаков во втором классификаторе используются показатели корреляции сигналов в частотных подканалах и показатели корреляции сигналов в амплитудных подканалах. По результатам классификации полученных паттернов синергии принимается решение о включении соответствующих серводвигателей робототехнического устройства с целью оказания помощи

пользователю при выполнении физических упражнений, в частности, при использовании промышленных и медицинских экзоскелетов.

Разработанный метод позволяет управлять механическими моментами на серводвигателях робототехнического устройства адекватно тестовой мышечной нагрузки и функционального состояния мышц пользователя. Метод позволяет осуществлять индивидуальную настройку блока нейросетевого классификатора и блока нечеткого логического вывода с последующей агрегацией их решений и таким образом оптимизировать комбинированный режим работы робототехнического устройства.

Список литературы.

1. Яцун, С.Ф. Подъем груза в экзоскелете с гравитационной компенсацией / С.Ф. Яцун, В.М. Антипов, А.Е. Карлов, Х.Х.М. Аль Манджи // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2019. – Т. 23. № 2. – С. 8-17.

2. Trifonov, A. Human–Machine Interface of Rehabilitation Exoskeletons with Redundant Electromyographic Channels /A. Trifonov, S. Filist , S. Degtyarev, V. Serebrovsky , and O. Shatalova//Proceedings of 15th International Conference on Electromechanics and Robotics “Zavalishin’s Readings” ER(ZR). Ufa, Russia, 2020. – P. 237-247.

3. Яцун, С.Ф. Моделирование подъема груза с помощью промышленного экзоскелета / С.Ф. Яцун, В.М. Антипов, А.Е. Карлов // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2018. – Т. 22. № 6 (81). – С. 14-20.

4. Филист, С.А. Кодовые образы сигналов электроэнцефалограммы для управления робототехническими устройствами посредством интерфейса мозг-компьютер / С.А. Филист, Е.В. Петрунина, А.А. Трифонов, А.В. Серебровский // Моделирование, оптимизация и информационные технологии. Научный журнал. – 2019. – Том 7. № 1. – С. 67-79. <http://moit.vivt.ru/>. doi: 10.26102/2310-6018/2019.24.1.025.

5. Трифонов, А.А. Двухуровневая нейросетевая модель дешифратора электромиосигнала в системе управления вертикализацией экзоскелета / А.А. Трифонов, С.А. Филист, А.А. Кузьмин, В.В. Жилин, Е.В. Петрунина // Прикаспийский журнал: управление и высокие технологии. – 2020. – № 4 (52). – С. 99-111.

6. Трифонов, А.А. Биотехническая система с виртуальной реальностью в реабилитационных комплексах с искусственными обратными связями / А.А. Трифонов, Е.В. Петрунина, С.А. Филист, А.А. Кузьмин, В.В. Жилин // Известия ЮЗГУ. Серия Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2019. – Т. 9. № 4. – С. 46-66.

7. Коряк, Ю.А. Нейромышечные изменения под влиянием семисуточной механической разгрузки мышечного аппарата человека / Ю.А. Коряк // Фундаментальные исследования, № 9, 2008. – С. 8-21.

8. Попова, Т.В. Особенности утомления при локальной работе мышц у представителей ациклических видов спорта / Т.В. Попова, Ю.И. Корюкалов // Наука и спорт: современные тенденции. – 2017. – Т. 17, № 4. – С. 28-32.

9. Сегизбаева, М.О. ЭМГ-анализ утомления разных групп инспираторных мышц человека при тяжелых физических нагрузках / М.О. Сегизбаева, Н.П. Александрова, Н.Н. Тимофеев, Е.Н. Курьянович // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – № 6. – С. 898-902.

10. Пат. 2766764 Российская Федерация, МПК А61В 5/313. Способ оценки мышечной усталости на основе контроля паттернов синергии и устройство для его осуществления / С.А. Филист, А.А. Трифонов, А.А. Кузьмин, Р.И. Сафронов, Е.В. Петрунина; заявитель: и патентообладатель: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Юго-Западный государственный университет», заявл. 04.03.2021; опубл. 15.03.2022.

11. Филист, С.А. Универсальные сетевые модели для задач классификации биомедицинских данных / С.А. Филист, Р.А. Томакова, Яа Зар До // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2012. – Т. 43, № 4 (Часть 2). – С. 44-50.

12. Курочкин, А.Г. Использование гибридных нейросетевых моделей для многоагентных систем классификации в гетерогенном пространстве информативных признаков / А.Г. Курочкин, В.В. Жилин, С.Е. Суржикова, С.А. Филист // Прикаспийский журнал: управление и высокие технологии. – 2015. – № 3 (31). – С. 85-95. – URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_24330553_78705422.pdf.

13. Филист, С.А. Гибридная нейронная сеть с макрослоями для медицинских приложений / С.А. Филист, О.В. Шаталова, М.А. Ефремов // Нейрокомпьютеры. Разработка и применение. – 2014. – № 6. – С. 35-39.

КЛАССИФИКАТОР РИСКА ВНЕБОЛЬНИЧНОЙ ПНЕВМОНИИ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА СИСТЕМНЫХ РИТМОВ КАРДИОРЕСПИРАТОРНОГО СИНХРОНИЗМА

Алавси Хайдер Х.А., Пшеничный А.Е., Песок В.В.

Юго-Западный государственный университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В период распространения коронавирусной инфекции COVID-19 здравоохранение всех стран столкнулось с острой нехваткой медицинских кадровых и материальных ресурсов, что привело к высоким показателям смертности и инвалидизации в результате распространения этого заболевания. Основным осложнением при этом, даже если заболевание прошло бессимптомно, является нарушения функции дыхания, в частности, уменьшение объема легких.

Для восстановления правильного функционирования легких важен реабилитационный процесс, который носит индивидуальный характер и, следовательно, нуждается в мониторинге, так как лечебно-реабилитационные процедуры, которые обычно назначают пациентам при реабилитации функции дыхания, могут не только не способствовать восстановлению, но и нанести вред организму. Однако в настоящее время отсутствуют информационные и технические средства мониторинга восстановления функции дыхания после перенесения заболеваний легких, позволяющие оперативно контролировать процедуру реабилитации и оперативно принимать эффективные управляющие решения.

Целью исследования является разработка метода классификации функционального состояния системы дыхания на основе анализа кардиореспираторного синхронизма.

Методы. У пациентов с нарушением функции дыхания сердечно-сосудистые заболевания являются распространенным сопутствующим заболеванием и основной причиной смерти. Взаимодействия сердца и легких можно классифицировать в соответствии с лежащими в их основе родственными, но разными механизмами: дыхательная синусовая аритмия (характеризует колебания сердечного ритма с ускорением во время фазы вдоха и замедлением во время выдоха), кардиовентиляторная связь (проявляется в том, что при частоте дыхания, обычно превышающей исходный сердечный ритм, сердце усваивает дыхательную ритмику и сокращается с частотой дыхания) и фазовый синхронизм [1, 2, 3, 4, 5].

Кардиореспираторная связь (КРС) – это интуитивное понятие для описания и количественной оценки сложного взаимодействия сердца и легких. Для количественной оценки КРС используются фазовые соотношения, полученные путем анализа сигналов воздушного потока, проходящего через легкие, и сигнала дыхания, выделенного из кардиосигнала [6]. На КРС влияют как заболевания, так и их лечение (профилактика). Поэтому построение автоматизированных систем мониторинга КРС и количественной ее интерпретации является актуальной проблемой.

Метод оценки синхронизма КРС основан на сравнении мощностей спектра ритма дыхания (РД), полученных из поверхностной электромиограммы (ПЭМГ) дыхательных мышц и кардиосигнала. Так как и тот и другой сигналы являются нестационарными, то для исследования их спектральных характеристик было выбрано вейвлет-преобразование [7, 8].

Сигнал ПЭМГ $x(t)$ управляет сокращением мышц грудной клетки, движение которой обеспечивает вентиляцию легких. Так как давление в грудной клетке через обратную связь по барорецепторам модулирует ударный объем и мгновенную частоту сердечных сокращений, то соответствующий сигнал РД может быть извлечен из кардиосигнала $y(t)$

путем определения его спектра Фурье или вейвлет-спектра. Для определения синхронизма КРС используем вейвлет-спектр.

Так как РД представлен в виде цуга гармоник, то показатель синхронности определяется на каждой частоте РД в виде множества точек. Учитывая, что сигнал ПЭМГ сложен для обработки ввиду его зашумленности и хаотичности, то вместо него будем использовать регуляризированный сигнал RMS [8].

Если ПЭМГ и кардиосигнал оцифровывать синхронно, то на каждой частоте может быть получено множество показателей синхронности, определенных на каждой частоте РД в виде множества точек в координатах вейвлет-плоскости, где N-число отсчетов на апертуре наблюдения этих сигналов. Сигнал ПЭМГ представлен в виде отсчетов RMS, вычисляемых согласно [8].

Таким образом, можно получить множество векторов на плоскости, положения которых зависит не только от показателя синхронности КРС, но и от особенностей сигналов различных индивидуумов. С учетом того, что процессы, определяющие нестационарность сигналов по времени и по частоте одинаковы, как для кардиосигнала, так и для ПЭМГ, отношение их вейвлет-коэффициентов является менее зависимым от помех и более коррелированным с синхронизмом КРС. Поэтому дислокацию этих векторов можем оценить одной скалярной величиной.

Определив множество частот, где M – число анализируемых частот на вейвлет-плоскости, можем получить вектор информативных признаков (вектор дескрипторов) для обучаемого классификатора показателя синхронизма КРС. Для определения числа анализируемых частот на вейвлет-плоскости, а также их количества предлагается использовать спектры Фурье кардиосигнала и ПЭМГ. Вместо скалярной оценки дескрипторов можно использовать векторную оценку путем выбора соответствующей статистики для оценки распределения векторов на плоскости. В этом случае необходимо использовать иерархические структуры классификаторов, представленные в [9, 10, 11].

Для формирования дескрипторов использовался программно-аппаратный комплекс (ПАК). ПАК предназначен для синхронной обработки и анализа двух сигналов: ПЭМГ $x(t)$ и фотоплетизмограммы $y(t)$. Если сигнал $y(t)$ поступает непосредственно на модуль вычисления вейвлет-преобразования (ВП), то сигнал $x(t)$ нуждается в предварительной обработке. Сначала он преобразуется в RMS. Так как это нелинейное преобразование, то после него сигнал пропускается через фильтр нижних частот (ФНЧ) с частотой среза 30 Гц. Затем в дециматоре осуществляется понижение частоты дискретизации ПЭМГ до частоты дискретизации кардиосигнала. Таким образом, вейвлет-плоскость, построенная по ПЭМГ, становится эквивалентной вейвлет-плоскости, построенной по кардиосигналу.

Сигнал $x(t)$ снимался с правой груди по трехэлектродной схеме с нормальным электродом посередине с точек, примерно равноудаленных от сердца. Сигнал $y(t)$ получали посредством датчика пульсоксиметра, подключенного к компьютеру.

На выходах модулей расчета вейвлет-коэффициентов имеем вейвлет-плоскости, примеры которых представлены в [7, 8]. Посредством блока Фурье-анализа устанавливаются координаты частот цуга РД, в котором посредством частотных дискриминаторов (ЧД) выбираются M частот для построения формирования дескрипторов в формирователях дескрипторов (ФД).

Каждая частота соответствует строке вейвлет-коэффициентов на вейвлет-плоскости. На ФД поступают пары вейвлет-коэффициентов, с одинаковыми временными и частотными координатами, но взятыми из разных вейвлет-плоскостей. Каждый ФД формирует один дескриптор, интегрирующий фазовые углы по определенной частоте из цуга РД. Количество ФД определяется числом анализируемых частот в цуге РД.

В качестве обучаемого классификатора использовалась многослойная нейронная сеть (NET).

Для обучения классификатора NET были созданы экспериментальные группы, в которые были включены студенты Юго-Западного университета с подтвержденным диагнозом ОРВИ. Диагноз ставился на основании сбора анамнеза, выяснения жалоб и внешнего осмотра. Проведены экспериментальные и статистические исследования автоматизированной системы количественной интерпретации кардиореспираторного синхронизма. Основные статистические показатели качества классификатора системы не были ниже 80% с доверительными интервалами, не превышающими 5% от среднего значения, что позволяет рекомендовать его для клинической практики.

Заключение.

Разработан метод оценки синхронизма кардиореспираторной системы, основанный на сравнении мощностей спектров ритма дыхания, полученных из поверхностной электромиограммы дыхательных мышц и кардиосигнала. Метод позволяет формировать дескрипторы для обучаемых классификаторов функционального состояния системы дыхания путем оценки распределения векторов, полученных в пространстве вейвлет-коэффициентов поверхностной электромиограммы дыхательных мышц и кардиосигнала, дислоцируемых на вейвлет-плоскостях в области ритма дыхания.

Результаты исследования могут быть использованы для построения интеллектуальных систем медицинского назначения для поддержки принятия решений при дифференциальной диагностике патологий системы дыхания и сердечно-сосудистой системы.

Список литературы.

1. Ren, Y., Zhang, J. Increased cardiorespiratory synchronization evoked by a breath controller based on heartbeat detection. *BioMed Eng OnLine* 18, 61 (2019). <https://doi.org/10.1186/s12938-019-0683-9>.

2. Носкин, Л.А. Изучение сердечно-сосудистого и дыхательного синхронизма при различных режимах дыхания / Л.А. Носкин, А.В. Рубинский, А.П. Романчук, В.Н. Марченко, В.В. Пивоваров, А.Б. Черепов, Л.А. Заровкина // *Патогенез*. – 2018. – Т. 16, № 4. – С. 90-96.

3. Флейшман, А.Н. Вариабельность ритма сердца и медленные колебания гемодинамики. Нелинейные феномены в клинической практике. Новосибирск: Изд-во СО РАН, 2009. – 194 с.

4. Петрова, Т.В. Предикторы синхронности системных ритмов живых систем для классификаторов их функциональных состояний / Т.В. Петрова, С.А. Филист, С.В. Дегтярев, А.В. Киселев, О.В. Шаталова // *Системный анализ и управление в биомедицинских системах*. – 2018. – Т. 17, № 3. – С. 693-700.

5. Баевский Р.М., Берсенева А.П. Оценка адаптационных возможностей организма и риск развития заболеваний. – М. : Медицина, 1997. – 265 с.

6. Huang, Yu Chen. Cardiorespiratory coupling is associated with exercise capacity in patients with chronic obstructive pulmonary disease / Yu Chen Huang, Ting Yu Lin, Hau Tieng Wu [et al.] // *BMC Pulmonary Medicine*. – 2021. – No. 21(1). – Pp. 22 (1-10). – DOI: 10.1186/s12890-021-01400-1.

7. Киселев, А.В. Классификация функционального состояния системы дыхания на основе анализа вариабельности медленных волн VLF диапазона / А.В. Киселев, А.А. Кузьмин, М.Б. Мяснянкин, А.А. Маслак, С.А. Филист, А.Ф. Рыбочкин // *Известия Юго-Западного государственного университета. Серия Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение*. – 2022. – № 1. Т. 12. – С. 8-32.

8. Мяснянкин, М.Б. Формирование дескрипторов для классификаторов функционального состояния системы дыхания на основе спектрального анализа электрокардиосигнала / М.Б. Мяснянкин, С.А. Филист, А.В. Киселев, А.А. Кузьмин // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. – 2020. – № 3/4. Том 10. – С. 8-28.

9. Филист, С.А. Универсальные сетевые модели для задач классификации биомедицинских данных / С.А. Филист, Р.А. Томакова, Яа Зар До // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2012. – Т. 43, № 4 (Часть 2). – С. 44-50.

10. Курочкин, А.Г. Использование гибридных нейросетевых моделей для многоагентных систем классификации в гетерогенном пространстве информативных признаков / А.Г. Курочкин, В.В. Жилин, С.Е. Суржикова, С.А. Филист // Прикаспийский журнал: управление и высокие технологии. – 2015. – № 3 (31). – С. 85-95. – URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_24330553_78705422.pdf.

11. Филист, С.А. Гибридная нейронная сеть с макрослоями для медицинских приложений / С.А. Филист, О.В. Шаталова, М.А. Ефремов // Нейрокомпьютеры. Разработка и применение. – 2014. – № 6. – С. 35-39.

ВИРУСНЫЕ НАНОТЕХНОЛОГИИ И НАНОТЕРАПИЯ

Ауэр Д.Р., Елескина В.Е., Басалаев Ю.М.

Кемеровский государственный медицинский университет, Кемерово,
Российская Федерация

Актуальность. В современном мире науки оправдано стремление ученых, выражающееся в непосредственном наблюдении за поведением отдельных наночастиц на поверхности твердого тела и изучение процессов с участием изучаемых наночастиц [5, с. 116].

Цель исследования. Исследование вирусных нанотехнологий, относящихся к основным направлениям, в области разрабатываемой наномедицины.

Материалы и методы. Авторами проанализированы данные научных статей, аналитических обзоров. Основопологающим для исследования является описательный метод, включающий интерпретацию, сопоставление, обобщение.

Результаты. Вирусные нанотехнологии играют важную роль в развитии медицины будущего, где перспективным направлением будет наномедицина, которая предполагает активное изучение и использование реально существующих объектов в форме вирусов, обладающих многими уникальными по своей природе свойствами, полезными для развития нанонауки.

Одной из перспективных нанотехнологий будущего является вирусная нанотехнология [7], основанная на применении вирусных наночастиц (ВНЧ) и вирусоподобных наночастиц (ВПЧ). Наночастицы ВНЧ и ВПЧ находят применение в клинической практике, а также в областях электроники и специфических датчиков, основными достоинствами которых являются не только нанометровый размер, но и то, что они являются стабильными, надежными, биосовместимыми и в целом «программируемыми» элементами с возможностью генной и химической модификации.

По сути дела, вирусные нанотехнологии основаны на использовании вирусов и их аналогов в биомедицинских целях в качестве диагностических и терапевтических агентов. Вирусы – это готовые наночастицы, которые могут быть использованы для доставки генов, лекарств и вакцин, а также для иммунотерапии, нужно только научиться с ними работать. Размер вируса составляет около 100 нм (нанометров), что и позволяет называть его наночастицей, в соответствии с определением нанотехнологии, имеющей дело с материалами, размеры которых находятся в интервале от 0,1 до 100 нм.

Отношение ученых и медиков к вирусам менялось в течение долгого времени и первоначально они изучались как смертельные патогены, вызывающие болезни у всего живого. К середине XX века вирусы начали рассматривать как своеобразные инструменты, которые можно использовать для понимания фундаментальных клеточных процессов. Позднее вирусы стали использовать в качестве переносчиков полезных препаратов, применяемых в генной терапии, при борьбе с какими-либо вредными организмами и раковыми образованиями в сельскохозяйственной сфере, а также в медицине.

Такой подход к использованию вирусов и их капсидов (оболочек, состоящих из белка или липидов) нашел применение в нанотехнологиях, направленных на лечение вирусных заболеваний и разработку эффективных стратегий вакцинации. Полезные наночастицы могут использоваться в сочетании с вирусами, что особенно актуально при проведении вирусной терапии опухолей, а также генной терапии различных наследственных заболеваний, где эффективно применяются РНК-вирусы.

Интерес к вирусным капсидам в области медицинских нанотехнологий обусловлен их размерами, симметрией структур, хорошей грузоподъемностью, простотой возможных

модификаций и наличием контролируемой самосборки с высокой степенью точности. Разработанные гибридные структуры из вирусных капсидов и наночастиц сочетают в себе, с одной стороны, биологическую активность вирусных капсидов, а, с другой стороны, необходимые полезные функции наночастиц, что определяет их потенциальное применение в качестве терапевтических и диагностических бионаноматериалов [6].

Другим важным направлением в развитии вирусных нанотехнологий является создание систем на основе растительных вирусов, которые однородны по структуре, просты в производстве, и могут легко быть модифицированы и загружены молекулами-грузами, но при этом имеют необходимую прочность, поддаются биологическому разложению и, самое важное, неинфекционны для клеток млекопитающих.

Выявленные для вирусов механизмы самосборки определили принципиальные подходы в нанотехнологиях при конструировании новых вирусоподобных наночастиц с полезными свойствами, что обеспечит разностороннее применение вирусам, если рассматривать вирусы как реально существующие органические наночастицы.

Любопытным является изучение вирусов как шаблонов для организации и получения искусственных наноматериалов, где может быть использована информация о размерах, форме и химической структуре вирусов. Известны исследования, в которых вирусные частицы использовались для разделения частиц флуоресцентных красителей, а также в качестве наноразмерного образца в молекулярной электронике.

В настоящее время можно утверждать, что нанотехнологии проникли уже во все аспекты вирусных исследований. Созданы и разрабатываются: зонды на основе функциональных наночастиц для обнаружения вирусов; вирионы и вирусоподобные частицы, как шаблоны для приготовления наноматериалов; флуоресцентные нанозонды для применения в исследовании молекулярных механизмов инфицированных вирусом клеток.

Вирусы обладают многими исключительными природными свойствами, которые имеют немаловажное значение для развития нанотехнологий, нанонауки и наномедицины. К числу наиболее перспективных направлений относятся исследования, направленные на изучение и раскрытие процессов самосборки и упаковки генома.

Как уже отмечалось, особенно привлекательными инструментами для практического биомедицинского применения являются растительные вирусы, которые не реплицируются в клетках млекопитающих, а также особые вирусы – бактериофаги, способные заражать бактериальные клетки.

Чтобы сохранить терапевтический потенциал лекарств при транспортировке в клетки и исключить их преждевременную деградацию в кровотоке используются виросомы [1], которые представляют собой вирусные частицы, освобожденные от генетического материала и заполненные лекарственным препаратом, при этом поверхностные гликопротеины сохранены. Такие частицы-контейнеры по-прежнему способны связываться с определенными клетками и беспрепятственно доставляют в них лекарственное содержимое. Виросомы способны активировать клетки иммунной системы, что можно использовать и крайне важно для иммунотерапии онкологических заболеваний.

Возможности изучения наноматериалов, появились сравнительно недавно, благодаря развитию и разработке методов изучения кристаллических твердых тел [2-4], которые обеспечивают высокую точность и достоверность результатов, сопоставимых с экспериментальными исследованиями, что имеет важное значение в развитии нанотерапии с помощью вирусных нанотехнологий [8-9].

Выводы. Таким образом, отношение ученых к вирусам претерпело существенное изменение от сугубо негативного до максимально позитивного, что привело к

комплексным исследованиям и разработке вирусных нанотехнологий в медицине, которые показали перспективность теоретических разработок и во многом определили необходимость их масштабного применения на практике, в целях формирования и становления одного из важных направлений наномедицины.

Список литературы.

1. Алексеева, А.Л. Виросомы: старая форма, новое содержание / А.Л. Алексеева, А.И. Неуместова, М.А. Зенкова // Наука из первых рук. – 2017. – № 4 (75). – С. 128-133.

2. Басалаев, Ю.М. Влияние подрешеток на формирование зонной структуры кристаллов с решеткой халькопирита: B_2CN , BC_2N , BCN_2 / Ю.М. Басалаев // Журнал структурной химии. – 2016. – Т. 57. № 1. – С. 15-20.

3. Басалаев, Ю.М. Моделирование электронной структуры соединений $Hg-IV-V_2$ / Ю.М. Басалаев, М.Ю. Басалаева // Журнал структурной химии. – 2020. – Т. 61. № 7. – С. 1069-1078.

4. Басалаев, Ю.М. Первопринципное моделирование электронного строения кристаллов MCN_2 ($M = Be, Mg, Ca, Zn, Cd, Hg$) / Ю.М. Басалаев, О.Г. Басалаева, А.В. Сидорова // Журнал структурной химии. – 2020. – Т. 61. № 3. – С. 361-367.

5. Басалаев Ю.М. Наноиндустрия и информационные технологии как приоритеты постсовременного общества / Ю.М. Басалаев, О.Г. Басалаева, Ю.Н. Игишева [и др.] // Международный журнал экспериментального образования. – 2015. – № 9. – С. 116-117.

6. Гришина М.А., Мачнева И.В. Роль вирусов в развитии медицины будущего // Материалы X Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум». – URL: <https://scienceforum.ru/2018/article/2018004490> (дата обращения: 27.01.2023)

7. Вирусы как объекты и инструменты нанобиотехнологий / Л.В. Урываев, С.В. Альховский, Е.И. Самохвалов [и др.] // Вопросы вирусологии. – 2012. – № S1. – С. 52-65.

8. Chemical bonding in isostructural Li-containing ternary chalcogenides / Yu.M. Basalaev, Yu.N. Zhuravlev, E.B. Kitova, A.S. Poplavnoi // Journal of Structural Chemistry. – 2007. – Vol. 48. No 6. – P. 1001-1005.

9. Zhuravlev, Y. N. Electronic structure of alkali metal oxides and sulfides / Y.N. Zhuravlev, Y.M. Basalaev, A.S. Poplavnoi // Russian Physics Journal. – 2001. – Vol. 44. – No 4. – P. 398-403.

ТЕХНОЛОГИИ ТКАНЕВОЙ ИНЖЕНЕРИИ: БИОИМПЛАНТЫ

Басалаев Ю.М., Басалаева О.Г., Кучмистов М.А.

Кемеровский государственный медицинский университет, Кемерово,
Российская Федерация

Актуальность. Качество жизни человека зависит от многих факторов, среди которых не последнее место занимает целостность организма, при этом сохраняется высокий уровень травматизма. Утрата конечности предполагает адаптацию человека к новым условиям, где кроме физической и психологической реабилитации требуется разработка функционального протеза [см. 8, с.139].

Цель исследования. Рассмотрение одной из проблем современного этапа внедрения нанотехнологий в медицину, связанной с разработками наноимплантов, предназначенных для решения разных функциональных задач на молекулярном уровне.

Материалы и методы. Авторами проанализированы данные научных статей, содержащих теоретические и прикладные разработки. Основополагающим для исследования является описательный метод, включающий интерпретацию, сопоставление, обобщение.

Результаты. Наряду с уже известными наноимплантами, активно используемыми в современной медицине, обсуждается вопрос о необходимости моделирования имплантов различного вида и назначения из материалов, структура и свойства которых первоначально могут быть изучены с помощью специальных компьютерных программ, что в будущем обеспечит одно из перспективных направлений наномедицины.

Организм человека далек от совершенства, и потеря какой-либо его части (конечности или органа) может случиться в любой момент по разным причинам, что, к сожалению, не является редкостью, о чем свидетельствует статистика, согласно которой около 12% людей на планете имеют низкий уровень физической и социальной активности по причине нарушения функциональности организма из-за полученных травм, что в свою очередь отражается на профессиональной деятельности человека. Каждый год становятся инвалидами более 50 миллионов человек, из которых около 300 тысяч по причине потери ног, а около 390 тысяч – рук.

Современное развитие травматологии и ортопедии позволяет считать результаты лечения повреждений опорно-двигательной системы во многом удовлетворительными. Разработаны технологии оперативного вмешательства, проведены необходимые исследования биомеханики переломов и свойства имплантатов, получены материалы для их изготовления, обеспечивающие поддержание механических свойств сломанных костей в период заживления. Наиболее надежными в настоящее время являются титановые импланты-фиксаторы, которые обладают необходимой прочностью и, самое главное, высокой степенью безопасности из-за инертности импланта по отношению к тканям организма.

Титановые импланты имеют ряд серьезных недостатков, связанных с адаптивной перестройкой кости, приводящей к разрушению (резорбции) кости и снижению ее прочности, а также с болью, местным раздражением и даже возможным развитием инфекции. Существует еще одна проблема, связанная с необходимостью удаления фиксаторов путем проведения повторной операции.

Поэтому в настоящее время возник интерес к материалам, у которых отсутствуют указанные недостатки и которые способны со временем рассосаться в организме. Разрабатываемые материалы должны быть механически прочными и одновременно пластичными, они не должны раздражать ткани организма и не быть токсичными.

К числу подходящих материалов относятся сплавы магния и фосфатов кальция с различными металлами. Широкое применение получили различные биоматериалы из природных и синтетических полимеров.

Современные биоматериалы, используемые как эндопротезы (имплантаты, заменяющие часть кости) или как наружные фиксаторы для сломанной кости, достаточно разнообразны по своему составу и подразделяются на следующие материалы: биотолерантные (содержащие кобальтохромовые сплавы или нержавеющую сталь), биоинертные (содержащие оксиды титана или алюминия), а также биоактивные (содержащие кальций-фосфатную керамику или биостекло на основе кремния).

Материал импланта должен быть биосовместимым и сохранять свои физическо-химические свойства. Для всех металлов, используемых в медицине, существует разделение на три основные группы, в основе этой классификации лежит то, как металл влияет на живые ткани. Первая группа содержит токсичные металлы: ванадий (V), никель (Ni), хром (Cr) и кобальт (Co). Вторая – включает железо (Fe), золото (Au) и алюминий (Al). Третью группу образуют такие инертные металлы, как титан (Ti) и цирконий (Zr) [4, с. 121].

Наряду с указанными материалами в современной медицине на практике в качестве хирургических имплантатов обычно применяют хромоникелевые и коррозионностойкие стали, а также сплавы кобальта, тантала, титана и такие чистые металлы, как никель, серебро и титан. Выбор материала зависит от назначения и области применения, например, в стоматологии как правило используют зубные имплантаты, изготовленные из титана и его сплавов, что объясняется их биосовместимостью и высокой коррозионной стойкостью [9, с. 86].

Лечение повреждений и заболеваний выполняется путем простой замены поврежденного участка кости имплантатом или с помощью имплантата и создания условий, обеспечивающих восстановление (регенерацию) кости в проблемной зоне. Для этой цели применяют биокерамику, разработки которой ведутся в химии за счет внедрения новых и усовершенствования старых технологий с целью получения искусственных материалов со свойствами близкими к свойствам костной ткани.

Для разработки новых прочных и обладающих необходимыми физическими и химическими свойствами материалов развиты квантово-механические методы, реализованные в программных кодах, которые позволяют моделировать и изучать кристаллы сложного состава, включая керамические соединения [1-3].

Одним из перспективных для имплантации синтетических материалов является керамика, полученная на основе фосфатов кальция. Но у нее есть существенный недостаток – это ее хрупкость, что предполагает разработку композитов, содержащих биоинертные металлы и сплавы с кальций-фосфатным покрытием. В настоящее время наметились два перспективных направления, предполагающие проведение исследований и разработок эндопротезов и интрамедуллярных имплантатов.

В настоящее время необходимо учитывать, что «современное общество стоит на пороге революции, которую принесут информационные технологии и нанотехнологии. Поэтому исследование разнообразных электронных, атомных и молекулярных процессов остается актуальной задачей. Так как нанотехнологии затрагивают не одну область, а все аспекты нашей жизни» [5, с. 116].

Начиная с 2000 года широкое применение в науке получили программные коды, обеспечивающие надежное компьютерное моделирование сложных кристаллических систем, включая гипотетические структуры, практическое получение и изучение которых связано с различными технологическими трудностями, например, высокой токсичностью элементов (Be, Hg, Zn, Cd). Успешное применение такого компьютерного моделирования

представлено, в частности, в работах [6-7], где из первых принципов изучены фундаментальные физические свойства реальных и гипотетических соединений, представляющих практический интерес.

Выводы. Помимо рассмотренных направлений в настоящее время разрабатываются нанотехнологии, которые позволят на новом уровне решать проблемы создания имплантов нового поколения, способных улучшить посттравматическое состояние пациентов и обеспечить их функциональную активность.

Список литературы.

1. Басалаев, Ю.М. Генезис энергетических зон из подрешеточных состояний в кристаллах $MgSiN_2$ и $MgGeN_2$ / Ю.М. Басалаев, П.В. Демушин // Журнал структурной химии. – 2010. – Т. 51. № 6. – С. 1225-1229.

2. Басалаев, Ю.М. Влияние подрешеток на формирование зонной структуры кристаллов с решеткой халькопирита: b_2CN , BC_2n , BCN_2 / Ю.М. Басалаев // Журнал структурной химии. – 2016. – Т. 57. № 1. – С. 15-20.

3. Басалаев, Ю.М. Электронная структура гипотетических кристаллов IV-IV-IV₂ с решеткой халькопирита / Ю.М. Басалаев, А.С. Поплавной // Известия вузов. Физика. – 2009. – Т. 52. № 9. – С. 93-94.

4. Басалаев, Ю.М. Новые алмазоподобные соединения со структурой антихалькопирита / Ю.М. Басалаев // Известия вузов. Физика. – 2014. – Т. 57. № 4. – С. 121-122.

5. Басалаев, Ю.М. Наноиндустрия и информационные технологии как приоритеты постсовременного общества / Ю.М. Басалаев, О.Г. Басалаева, Ю.Н. Игишева [и др.] // Международный журнал экспериментального образования. – 2015. – № 9. – С. 116-117.

6. Басалаев, Ю.М. Моделирование электронной структуры соединений Hg-IV-V₂ / Ю.М. Басалаев, М.Ю. Басалаева // Журнал структурной химии. – 2020. – Т. 61. № 7. – С. 1069-1078.

7. Басалаев, Ю.М. Первопринципное моделирование электронного строения кристаллов MCN_2 ($M = Be, Mg, Ca, Zn, Cd, Hg$) / Ю.М. Басалаев, О.Г. Басалаева, А.В. Сидорова // Журнал структурной химии. – 2020. – Т. 61. № 3. – С. 361-367.

8. Биопротезирование. История и современность / А.М. Морозов, В.А. Кадыков, И.В. Любский [и др.] // Современные проблемы науки и образования. – 2019. – № 4. – С. 139.

9. Биodeградируемые импланты в ортопедии и травматологии. Наш первый опыт / В.В. Агаджанян, А.А. Пронских, В.А. Демина [и др.] // Политравма. – 2016. – № 4. – С. 85-93.

АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Сергеева Н.М.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Для государственных учреждений здравоохранения основной целью деятельности является оказание доступной и качественной медицинской помощи населению [1]. Вневедомственный контроль качества медицинской помощи по обязательному медицинскому страхованию (ОМС) осуществляется путем проведения: медико-экономического контроля (МЭК), медико-экономической экспертизы (МЭЭ) и экспертизы качества медицинской помощи (ЭКМП) [2]. Среди нарушений, выявляемых при проведении вневедомственного контроля, следует выделить: нарушения, связанные с оформлением и предъявлением на оплату счетов и реестров счетов; несвоевременное или ненадлежащее выполнение диагностических и лечебных мероприятий в соответствии с порядками оказания медицинской помощи на основе клинических рекомендаций и т.д. Поэтому целью работы стал анализ результатов контроля качества медицинской помощи ОБУЗ «Курская горбольница № 3» в рамках ОМС. В работе применялись контент-анализ, экономико-статистические методы исследования.

Известно, что первостепенное значение в обеспечении качества медицинских услуг отводят ресурсной обеспеченности учреждений здравоохранения [3]. Исследование показало, что средства ОМС являются основным источником поступления финансовых ресурсов на оказание медицинской помощи ОБУЗ «Курская горбольница № 3» – более 85%. Следовательно, именно со стороны фонда ОМС уделяется значительное внимание вопросам контроля качества оказываемой медицинской помощи.

В ходе дальнейшего исследования установлено, что ОБУЗ «Курская горбольница № 3» работает с такими страховыми медицинскими организациями (СМО) как: «Ингосстрах-М»; «СОГАЗ-МЕД»; «Спасские ворота» и «Инко-Мед». Следует отметить, что в исследуемой организации медицинская помощь по ОМС оказывалась в т.ч. иногородним гражданам. Результаты вневедомственного контроля качества медицинской помощи, оказываемой исследуемым учреждением в рамках ОМС в период 2020-2021 гг., показали, что сумма удержанных средств в процессе МЭК, МЭЭ и ЭКМП на оплату медицинской помощи в 2020 году составила 5262545 руб. и в 2021 году – 3307588 руб. Наблюдается положительная тенденция уменьшения нарушений учреждением при оказании медицинской помощи и, соответственно, неоплаченных счетов за оказанную с нарушениями медицинскую помощь. Так, сумма неоплаченных счетов ОБУЗ «Курская горбольница № 3» за оказанную медицинскую помощь в рамках ОМС за исследуемый период уменьшилась на 37,1%.

Следует отметить, что наибольший объем удержанных средств на оплату медицинской помощи по ОМС отмечался в поликлинике ОБУЗ «Курская горбольница № 3»: в 2020 году этот показатель составил 1507036 руб., в 2021 году – 2544750 руб., т.е. вырос на 68,9%. Таким образом, если в целом по учреждению за исследуемый период наблюдается положительная тенденция снижения размера неоплаты или неполной оплаты затрат учреждения на оказание медицинской помощи в рамках ОМС, то для поликлиники учреждения характерна отрицательная тенденция данного показателя.

Анализ результатов вневедомственного контроля качества медицинской помощи, оказываемой исследуемым учреждением в разрезе отдельных видов контроля (МЭК, МЭЭ и ЭКМП), позволил сделать выводы об имеющихся нарушениях при оказании медицинской помощи и выявить соответствующие тенденции. Так, результаты вневедомственного контроля качества медицинской помощи в 2021 году показали, что по

результатам МЭК удержано с учреждения средств на сумму 3166146 руб. (95,7%), по результатам МЭЭ - 32759 руб. (1,0%), по результатам ЭКМП сумма удержанных средств составила 108684 руб. (3,3%) Таким образом, в структуре удержанных средств на оказание медицинской помощи в рамках ОМС за 2021 год наибольший объем составляют удержанные средства на оказание медицинской помощи на основании результатов МЭК. При рассмотрении результатов вневедомственного контроля качества медицинской помощи за 2020 год сумма удержанных средств на оказание медицинской помощи по результатам МЭК составила 5039290 руб. (95,8%), МЭЭ – 47391 руб. (0,9%), ЭКМП – 175864 (3,3%). Следовательно, за исследуемый период структура удержанных средств на оказание медицинской помощи в рамках ОМС практически не изменилась: преобладающая доля удержанных средств (примерно 96%) – это средства, удержанные по результатам МЭК.

Анализ результатов вневедомственного контроля качества медицинской помощи показал, что лидирующие позиции по суммам финансовых средств, удержанных СМО в процессе МЭК, МЭЭ и ЭКМП в ОБУЗ «Курская горбольница № 3» за 2020-2021 гг., принадлежат «СОГАЗ-МЕД» и «Ингосстрах-М». Так, в 2021 году сумма удержанных средств «СОГАЗ-МЕД» составила 2648782 руб. (80,1%) и «Ингосстрах-М» – 432952 руб. (13,1%) от общей суммы удержанных средств по результатам вневедомственного контроля учреждения.

Результаты вневедомственного контроля качества медицинской помощи, оказываемой исследуемым учреждением в рамках ОМС страховой компанией «СОГАЗ-МЕД» в период 2020-2021 гг., показали, что сумма удержанных средств на оплату медицинской помощи является наибольшей по сравнению с другими СМО и составила в 2020 году – 4092568 руб. и в 2021 году – 2648782 руб. При этом наблюдается положительная тенденция уменьшения нарушений учреждением при оказании медицинской помощи и, соответственно, количество неоплаченных счетов и реестров счетов на оплату медицинской помощи. Так, сумма неоплаченных счетов медицинского учреждения за оказанную медицинскую помощь по результатам МЭК, МЭЭ и ЭКМП страховой медицинской организацией в рамках ОМС за исследуемый период уменьшилась на 35,3%. Медико-экономический контроль медицинской помощи в 2021 году позволил выявить нарушения медицинского учреждения, в результате чего удержано финансовых средств на сумму 2547680 руб., что по сравнению с 2020 годом (3943704 руб.) ниже на 35,4%. В ходе ЭКМП, проведенной страховой компанией «СОГАЗ-МЕД» в 2021 году, сумма удержанных средств составила 91263 руб. Данный показатель по сравнению с предыдущим годом (129298 руб.) сократился на 29,4%, что говорит о повышении уровня качества оказываемой медицинской помощи застрахованным лицам.

Страховая компания «Ингосстрах-М» в рамках МЭК, МЭЭ и ЭКМП выявила нарушения при оказании медицинской помощи застрахованным лицам в сфере ОМС, вследствие чего удержание по реестрам за 2021 год составило 432952 руб., что на 52,8% ниже, чем в 2020 году (916943 руб.). Следовательно, по результатам проверок качества оказываемой медицинской помощи «Ингосстрах-М» также выявлена положительная тенденция снижения нарушений, как и в случае с «СОГАЗ-МЕД».

Таким образом, проведенный анализ результатов вневедомственного контроля качества медицинской помощи в ОБУЗ «Курская горбольница № 3» выявил в целом по учреждению положительную тенденцию снижения нарушений при оказании медицинской помощи в рамках ОМС, что является сильной стороной в деятельности организации и говорит о повышении уровня качества оказываемой медицинской помощи.

Список литературы.

1. Репринцева, Е.В. Механизмы финансирования здравоохранения РФ // Иннов: электрон. научн. журн. 2018. №3 (36). URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32741990> (дата обращения: 20.03.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

2. Российская Федерация. Законы. Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации: Федер. закон № 326-ФЗ : принят Государственной Думой от 19 ноября 2010 г. : одобрен Советом Федерации 24 ноября 2010 г. : послед.ред. // КонсультантПлюс: сайт. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107289/ (дата обращения: 23.03.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

3. Сергеева, Н.М. Факторы повышения качества медицинских услуг: ресурсное обеспечение / Н.М. Сергеева // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2020. – Т.9. № 1 (30). – С.309-313.

УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК БИЗНЕС-ПРОЦЕСС

Попова А.С., Орлова П.В., Цыбенко А.Ю., Даниленко Е.Е.

Волгоградский государственный медицинский университет, Волгоград,
Российская Федерация

Актуальность. В последние годы наблюдается значительный рост числа конфликтов между пациентами и медицинскими организациями в связи с оказанием медицинской помощи. Это обусловлено рядом причин: изменением социально-экономических условий, повышением правовой грамотности населения, ростом тарифов на дорогостоящие медицинские услуги, распространенностью пограничных психических расстройств среди населения. Эффективность практической деятельности врача во многом зависит от того, насколько профессионально он организует взаимодействие с пациентами, их родственниками и ближайшим окружением, и, конечно, с коллегами.

Цель исследования. Рассмотреть основные этапы и инструменты управления конфликтами в медицинской организации как бизнес-процесс и их реализация.

Материалы и методы. Методологической основой решения поставленных целей исследования послужила аналитическая работа с нормативно-правовыми актами, методическими указаниями и научными публикациями. При проведении исследования использовались следующие методы: анализ литературы по теме исследования, системный и факторный анализ.

Результаты. Управление конфликтами в медицинской организации можно рассматривать как бизнес-процесс, который включает в себя определенные этапы и инструменты для достижения целей организации [3].

Этапы управления конфликтами в медицинской организации как бизнес-процесс:

1. Идентификация конфликта.

Идентификация конфликта в медицинской организации является важным этапом, чтобы решить проблему и предотвратить ее повторение. Конфликты могут возникать между коллегами, между пациентами и медицинским персоналом, а также между руководством и сотрудниками.

Первый шаг в идентификации конфликта – это определение его природы и причины. Необходимо провести беседу с каждым участником конфликта, чтобы выяснить их точки зрения и понять, что стало причиной конфликта.

Второй шаг – это определение степени влияния конфликта на работу медицинской организации. Конфликт может привести к снижению производительности, недовольству пациентов, ухудшению качества услуг и т.д.

Третий шаг – разработка плана действий для решения конфликта. Необходимо определить цели и задачи, которые необходимо достичь для разрешения конфликта. Кроме того, необходимо определить роли и ответственности каждого участника в решении конфликта.

Четвертый шаг – проведение мероприятий по разрешению конфликта. Это может быть проведение тренингов по коммуникации, общение с каждым участником конфликта индивидуально, проведение совещаний и т.д.

Пятый шаг – контроль и оценка эффективности решения конфликта. Оценить результаты проведенных мероприятий и убедиться в том, что конфликт был разрешен полностью.

2. Анализ причин конфликта.

Первый шаг – определение ролей участников конфликта. Необходимо определить роли каждого участника конфликта и понять, какие интересы они защищают.

Второй шаг – определение последствий конфликта. Конфликт может привести к серьезным последствиям для медицинской организации, таким как снижение производительности, недовольство пациентов, ухудшение качества услуг и т.д. Необходимо определить, какие последствия могут возникнуть в результате конфликта, чтобы разработать эффективный план действий для его разрешения.

Третий шаг – анализ факторов, которые могут усугубить конфликт. Например, недостаток коммуникации, неправильное распределение ресурсов, отсутствие поддержки со стороны руководства и т.д. Необходимо выявить эти факторы и разработать стратегию для их устранения.

Четвертый шаг – определение возможных решений конфликта. Необходимо провести анализ возможных решений и выбрать наиболее эффективное из них.

3. Разработка и реализация плана действий.

План действий должен учитывать все выявленные проблемы и факторы, а также интересы всех участников конфликта.

Первый шаг – это определение целей и задач. Целью должно быть разрешение конфликта и улучшение ситуации в медицинской организации.

Второй шаг – это выбор стратегии разрешения конфликта. Существует несколько стратегий, которые могут быть использованы при управлении конфликтами, такие как компромисс, сотрудничество, конкуренция и т.д.

Третий шаг – определение ресурсов, необходимых для реализации плана действий. Ресурсы могут быть финансовыми, человеческими или материальными.

Четвертый шаг – это разработка временного графика. План действий должен быть разбит на конкретные этапы с определенными сроками выполнения задач. Это поможет контролировать процесс решения конфликта и своевременно корректировать план действий.

Пятый шаг – это оценка эффективности плана действий. Определить критерии оценки и методы сбора информации для оценки результатов.

4. Оценка результатов.

Оценка результатов при управлении конфликтами в медицинской организации проводится с помощью определенных критериев и методов сбора информации. Критерии оценки могут включать такие показатели, как уровень удовлетворенности пациентов, улучшение качества медицинских услуг и т.д.

Методы сбора информации могут включать опросы пациентов и сотрудников, анализ статистических данных по числу жалоб и конфликтов, наблюдение за процессом решения конфликта и т.д.

После сбора информации проводится анализ результатов и определяются достигнутые цели и задачи, а также выявляются проблемы, которые необходимо решить в будущем. На основе этого анализа можно корректировать план действий и внедрять новые стратегии и методы работы для улучшения ситуации в медицинской организации.

Далее кратко перечислим инструменты, которые используются для достижения целей:

- система обратной связи. Необходимо создать систему обратной связи, которая позволит сотрудникам выражать свое мнение и предложения по улучшению рабочей среды;

- посредничество. Назначение посредника может помочь разрешить конфликт между сотрудниками или сотрудниками и пациентами;

- обучение и тренинги. Регулярные тренинги по управлению конфликтами помогут сотрудникам научиться эффективно разрешать конфликты и повысить качество медицинской помощи;

- мониторинг и анализ. Мониторинг и анализ конфликтов помогут выявить проблемные области и принять меры для их устранения [1, 2].

Выводы. Управление конфликтами является неотъемлемой частью работы медицинской организации. Конфликты могут возникать между коллегами, пациентами и медицинским персоналом, а их игнорирование может негативно сказаться на качестве оказываемых услуг. Поэтому важно понимать каждый этап управления конфликтами и его значение.

Список литературы.

1. Использование PESTEL-анализа в управлении учреждениями здравоохранения. [Электронный ресурс] // e-LIBRARY – Научная электронная библиотека. Косинова Н.Н., Бокова Р.Д., 2021. URL: <https://www.elibrary.ru/defaultx.asp> (дата обращения: 20.03.2023).

2. Как управлять конфликтами в организации [Электронный ресурс] // Русская школа управления, 2021. URL: <https://uprav.ru/> (дата обращения: 20.03.2023).

3. Пушкарева, В.А. Управление конфликтными ситуациями в организации / В.А. Пушкарева. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2018. – № 47 (233). – С. 273-276. – URL: <https://moluch.ru/archive/233/54083/> (дата обращения: 20.03.2023).

ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ И РЕБРЕНДИНГ: СПЕЦИФИКА И СЛОЖНОСТИ ПРОЦЕССОВ В СФЕРЕ МАЛОГО ОТЕЧЕСТВЕННОГО БИЗНЕСА

Хмелев А.В., Мулюкина Е.В., Скоробогатов Р.Ю.

Сибирский государственный университет телекоммуникаций и информатики,
Новосибирск, Российская Федерация

В данном материале изучается важность фирменного стиля в сфере малого бизнеса России с точки зрения инструмента для идентификации, брендинга, формирования аудитории (покупателей), и, возможно, инструмента для дальнейшего развития. Также изучены проблемы в области маркетингового анализа, так как это неотъемлемый аспект для формирования фирменного стиля или проведения ребрендинга.

Что такое фирменный стиль и зачем он нужен? Для многих отечественных предпринимателей – это просто набор красивых слов (особенно для старшего поколения), многие скажут, что это красивые слова и игрушки для крупного бизнеса. Но на самом деле это важный аспект, вот, например, идет ярмарка сельскохозяйственных продуктов и человек покупает товар, качество, вкус или иной его параметр оставляют положительные эмоции у него и может тех, с кем он разделит этот продукт, а как объяснить, чей это продукт, ведь на каждой ярмарке все меняются местами, а главное у продукта нет знака. Какой должен быть знак, за ответом на этот вопрос можно обратиться к Д. Огилви и его трудам «Стоило вам увидеть изображение тигра на бутылке с пивом, как вы сразу понимали, что речь идет о пиве «Тайгер»» [1, с. 19]. И вот, действительно, если фермер предприниматель (самозанятый, индивидуальный предприниматель или общество с ограниченной ответственностью) начнет брендировать (помечать) свой товар уникальным графическим знаком, в состав которого будет входить название, то его товар будет легче опознать (идентифицировать), легче рекомендовать (не нужно будет рассказывать, как выглядел продавец, где прилавок и иную информацию, достаточно сказать название или показать логотип на упаковке). При этом в теории у субъекта малого бизнеса может образоваться стабильный потребительский спрос. И также можно вспомнить другое изречение вышеупомянутого автора «Ваша реклама должна формировать этот образ постоянно, из года в год. Возьмите, например, виски. Почему одни предпочитают «Джэк Дэниэл», а другие – «Оулд Крау» или «Тэйлор». Может быть, люди различают виски на вкус? Не смешите меня. Суть дела в том, что у каждой марки есть свой облик, и то, что нравится одним, не подходит для других. Люди выбирают не само виски, а его образ» [1, с. 7]. Что он имел в виду как раз все вышеобозначенное, качественный товар вокруг графического знака которого выстроился определенный имидж (мнение покупателей), и ассоциации, что-то, что позволило найти товару своего потребителя, а потребителю найти свой товар. Если возвращаться к началу, в сфере малого бизнеса сейчас все очень «серо», компании не занимаются своим фирменным стилем, и может быть этого параметра не только не хватает для узнаваемости, и для того, чтобы отделить себя от неблагонадежных компаний. На первый взгляд эта цель выбивается по смыслу, но нужно копнуть немного глубже. Фирменный стиль – это по существу бренд-бук, а такими проектами чаще всего занимаются специальные компании, а не сами субъекты бизнеса, объем у таких проектов может быть разный от 20 до 150 страниц, чаще всего все зависит от количества файлов и экономических возможностей компании. Как это поможет отделиться? Компании однодневки, компании, занимающиеся серыми схемами, – это компании, которые явно не будут тратить даже 12-15 тысяч рублей на мини бренд-бук (даже лого-бук), а если компания вложилась и активно эксплуатирует фирменный стиль — это черта явно более стабильного

представителя (игрока) рынка. Стоит сразу отметить, что товарные марки и бренд в целом необходимо обновлять, так, например, жизненный цикл бренда средства массовой информации 15 лет, ряд проектов начинают обновление на 7-12 году функционирования, а сам процесс в экономике называется ребрендинг (хотя часто происходит только его часть – рестлинг) [2].

Но все же остается вопрос, как связаны фирменный стиль и ребрендинг. На первый взгляд первое – это набор элементов, а второе – это процесс обновления этих элементов. В реальности все немного не так. Так, например, у компании есть логотип, визитка, сайт и вывеска, но нет общей цветовой гаммы (фирменных цветов). Если компания скажет, что делает ребрендинг, будет ли это ребрендингом в полной мере, скорей всего нет, так как тут нет единого фирменного стиля (нет объекта обновления), в этом случае под словами ребрендинг будет пониматься процесс по созданию фирменного стиля (то есть приведения всех элементов к единой стилистике). А вот если говорить про чистый ребрендинг в сфере малого бизнеса, то сложно найти пример (в рамках данного материала, не было выявлено ни единого случая). Что подвело к мысли, а с чем может быть это связано, и в этой плоскости все подходит к важному моменту. В сфере малого бизнеса, как показало изучение, есть проблемы в области маркетингового анализа, при запуске новых проектов, товаров, даже средств массовой информации [3]. То есть это тот этап где прорабатывается целевая аудитория, цены, конкуренты, и сам образ (бренд), и он делается или частично, или вообще не реализуется. Для примера, можно взять процесс в компании ООО «Веди», в 2014-2016 годы компания издавала журнал «Инфосфера» и планировала запустить еще один журнал, и в этом ракурсе маркетинговый анализ как бы является неотъемлемой частью процесса [4]. Но компания пошла по другому пути и решила сделать «клон» основного журнала, то есть взять другое название, но оставить такие параметры как аудитория, ценовая политика (прайс цен), рубрики (основные темы) и даже информационное письмо как у основного актива. И у данного процесса был отрицательный результат, новый проект был так похож на основной, поэтому его смысл был не понятен аудитории, в него не дали рекламу и пилотный выпуск был первым и последним. Если бы проект продолжил существовать, это тоже было бы отрицательно, ведь по всем параметрам мог проявиться третий или четвертый сценарий «марочного каннибализма» (Ж.Ж. Ламбер), то есть новый актив, не охватывая новые сегменты и аудиторию, начал бы перетягивать эти параметры у основного, при этом расходы на их содержание и функционирование выросли бы [5, с. 442]. Можно посмотреть еще глубже в пример, новому проекту оставили прайс уже давно существовавшего издания (журнал «Инфосфера» функционировал с 1999 года, и его прайс практически не менялся за годы), то есть новый проект функционировал по ценам, которые могли быть нерентабельными, то есть даже продавая весь объем (что может делать только рекламное средство массовой информации, в соответствии с законом о «средствах массовой информации»), проект мог быть убыточным [6]. С одной стороны, это всего один пример, поэтому стоит привести другой и из другой сферы деятельности, например, компания «Доктор Комп» – компания, занимающаяся ремонтом компьютеров и техники (принтеры, сканеры, ноутбуки) [7]. Данная компания проводила изменение позиционирования, без маркетингового анализа, и получила отрицательный результат. Изначально компания позиционировала себя как «продажа и ремонт» и основную аудиторию видела, как «физических лиц», но затем сменила позицию на «ремонт и продажу», не меняя аудиторию [7]. Что сразу необходимо отметить, компания, которая продает компьютеры и иную дополняющую технику, может выстроить свою работу на физических лицах (так как часто покупают, и иногда ремонтируют ее), но если ставить «ремонт» во главу угла, то этот подход не работает. Чтобы поток был постоянный и

большой, техника после ремонта должна быстро ломаться, но это сильно бьет по имиджу, что означает – нужен другой подход, а именно переход на обслуживание «юридических лиц». Так, в городе Новосибирске есть множество компаний по техническому обслуживанию, и основной их доход связан с обслуживанием крупной структуры (областная больница, городская больница и т.д.). Данный пример показывает также игнорирование маркетингового этапа, при принятии решений, а еще вырисовывается взаимосвязь отсутствия маркетингового этапа с управленческими решениями. Другие примеры: выявили случаи, когда представители руководства вычеркивали ту или иную графу расходов, чтобы снизить цену, или же при расчетах не учитывались факторы качества товара конкурентов. Получается, что у части людей, что занимаются предпринимательством, не хватает знаний в таких областях как калькуляция, маркетинг, управление проектами, из за этого формируется определенная прослойка малого бизнеса, которая не может прибыльно (иногда рентабельно) функционировать. Что получается по итогу, малому бизнесу нужен фирменный стиль, чтобы обозначить (маркировать) товар, чтобы покупатель мог ориентироваться, но при этом в сфере малого бизнеса существуют проблемы с маркетинговой частью (и взаимосвязанными аспектами), а ведь при разработке бренд-бука этот процесс также необходим, так как на его данных строится техническое задание (ТЗ) для разработки.

Список литературы.

1. Огилви Д. Тайны рекламного двора – советы старого рекламиста. Москва: Ассоциация работников рекламы. – 2005. – 61 с.

2. Ребрендинг. URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%B5%D0%B1%D1%80%D0%B5%D0%BD%D0%B4%D0%B8%D0%BD%D0%B3> (дата обращения: 18.03.2023).

3. Хмелев А.В. Оценка необходимости внедрения проектной культуры в сфере малого бизнеса // Материалы Всероссийской научной конференции «Управление проектами», 14-15 декабря. Магнитогорск. МГТУ им. Г.И. Носова, 2023. – С. 270-273.

4. Общество с ограниченной ответственностью «ВЕДИ». Режим доступа: <https://www.list-org.com/companу/6950601> (дата обращения: 10.02.2019).

5. Ламбен Жан-Жак. Стратегический маркетинг. Европейская перспектива. СПб.: Наука. – 1996. – 589 с.

6. Федеральный закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 (ред. от 07.06.2017) «О средствах массовой информации». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1511/ (дата обращения 07.07.2017)

7. Хмелев А.В. Анализ ошибок в маркетинге и рекламе и их влияние на кадровый потенциал организаций // Материалы VI Всероссийской научной конференции «Сперанские чтения: Актуальные проблемы управления персоналом». Москва: РГГУ, 2019. – С. 278-282.

РИСКИ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ТРАНСГРАНИЧНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ КЛАСТЕРОВ

Смирнов А.И.

Российский университет транспорта (МИИТ), Москва, Российская Федерация

Современное состояние экономических отношений, развитие экономического трансграничного сотрудничества в определенных отраслях, регионах, странах и на международном уровне требует понимания, обоснования и применения современных эффективных процессов и механизмов взаимодействия.

Кластерные структуры способны задать новый вектор экономического развития и мобилизовать имеющиеся национальные природные, кадровые, финансовые ресурсы и инновационный, научный потенциал страны. Кластеры как экономические образования известны довольно давно, поскольку географическая концентрация компаний в определенных отраслях существовала на протяжении столетий. В индустриально развитых странах на сегодняшний день сформированы устойчивые кластерные структуры, которые значительно повысили уровень экономического развития этих стран и их инновационный, экономический потенциал и уровень конкурентоспособности на мировой арене.

В современных экономических условиях формирование трансграничных транспортных кластеров, построенных на инновационно-территориальной основе, являются мощными процессами, способными активировать эффективное развитие экономики в приграничных регионах. Они создают основу для привлечения инвестиций, развития малого и среднего бизнеса, способствуют совместной работе научно-технических, государственных и частных структур, а главное – кластер является действенным инструментом повышения конкурентоспособности предприятий-участников и приграничных регионов, в которых он функционирует.

Формирование трансграничных транспортных кластеров обусловлено современными тенденциями капитала к постоянному расширению, его концентрацией на конкретных территориях, поиском новых сфер применения для повышения норм прибыли.

Основание трансграничного транспортного кластера составляет, прежде всего, агломерация субъектов хозяйствования в приграничных регионах соседних стран, где определяющим является географический фактор – территориальная близость. Именно благодаря этой характеристике – взаимовыгодному расположению всех субъектов интегрированной структуры – кластеры становятся эффективным механизмом повышения региональной конкурентоспособности [1].

Кластеризация является мощным, современным и эффективным процессом в обеспечении экономического развития приграничных регионов и в то же время последствия процесса кластеризации имеют значительный вплив на состояние и уровень экономической безопасности в стране фактически по всем ее сферам и составляющим [2]. Процесс кластеризации имеет значительный эффект синергии, что проявляется как на чисто экономическом уровне роста финансово-экономической эффективности функционирования кластерных структур и повышения уровня социально-экономической жизни приграничных регионов их размещения.

Анализ современного состояния процесса кластеризации и действующих промышленных кластеров в России показал, что предпосылками к формированию транспортных трансграничных кластеров является распространение взаимодействия, кооперации между предприятиями. Ограничениями при формировании кластерных образований выступают такие факторы как: отсутствие нормативного определения

понятия процесса трансграничной кластеризации и отсутствие обоснованных системных методических рекомендаций по созданию и развитию трансграничных кластеров, отсутствие значительной заинтересованности отечественных предприятий малого и среднего бизнеса к объединению вокруг мощных кластеров, и низкая инновационно-инвестиционная активность развития как на уровне регионов так и на уровне государства, что значительно сдерживает внедрение и развитие процесса кластеризации [3].

Исследование опыта процесса кластеризации показывает, что эффективное функционирование транспортных кластеров обуславливается наличием общего информационного, инвестиционно-инновационного и экономического пространства между субъектами хозяйствования в пределах кластера, что предполагает активное взаимодействие интенсивный обмен ресурсами, трансфер технологий и инноваций и совместную реализацию операционной, инновационной и инвестиционной деятельности всех участников кластерного образования [4].

На уровне региона основными составляющими рисков, которые могут оказывать дестабилизирующее влияние на процесс кластеризации транспортных, логистических компаний являются: недостаточное наличие местных сырьевых и энергетических ресурсов, мезоэкономические факторы состояния предпринимательской активности в приграничных регионах, развитие региональной инфраструктуры, транспортных и других коммуникаций, логистической системы, активность и наличие факторов внутренней конкуренции, качество и количество трудовых ресурсов, деятельность местных органов государственного управления и самоуправления и понимание и сотрудничество с ними, уровень вмешательства органов власти в деятельность субъектов хозяйствования, наличие профильных отраслевых научно-исследовательских институтов и связи между ними, состояние и развитие логистических связей между поставщиками и потребителями, ресурсов материалов, готовой продукции и другие факторы.

На уровне транспортных, логистических компаний основными угрозами, имеющими влияние на состояние и развитие процесса кластеризации, являются: значительная изношенность основных фондов предприятий, снижение уровня техничности и технологичности компаний, снижение эффективности использования материальных финансовых и энергоресурсов, повышение стоимости всех видов ресурсов и ценовые колебания, использование устаревших технологий и отсутствие финансовых ресурсов для их системного обновления, несоответствующий уровень информационного обеспечения и защиты информации, не соответствующий уровень квалификации кадров, ухудшение квалификационного состава руководства и персонала предприятий, текучесть кадров, отток квалифицированных кадров, снижение уровня финансовой устойчивости, ликвидности промышленных предприятий, низкий уровень инвестиционной привлекательности, низкий уровень организации производства, отсутствие необходимой инновационной деятельности, снижение инвестиций в экономическое инновационное развитие транспортных предприятий, отсутствие необходимого объема прямых инвестиций в акционерный капитал, недостаточная активность формирования между организационных производственных завязок между контрагентами финансово-хозяйственной деятельности и промышленных предприятий.

Анализ состояния основных показателей экономического развития и их влияния на процесс кластеризации позволил определить, что основными являются следующие группы показателей: макроэкономические показатели; инновационные показатели связаны с низким уровнем инновационного инвестиционного развития и потерей инновационного научно-исследовательского потенциала страны; непосредственно микроэкономические производственные показатели связаны с состоянием технико-технологической базы самих предприятий и формированием между субъектных

экономических связей и кооперации, сворачивание промышленного производства в разных направлениях перерабатывающей промышленности страны; инвестиционные показатели падения объемов реальных прямых инвестиций в развитие отечественных предприятий; и демографические: значительное снижение численности трудоспособного населения и скрытая безработица на фоне значительной трудовой миграции за пределы страны, что несет в себе значительные угрозы кадровому обеспечению отечественных и качества кадрового ресурса страны.

Следовательно, трансграничное кластерное развитие возможно при взаимодействии транспортных, логистических компаний и предприятий; научных и исследовательских организаций, учреждений; при активном участии государства на основе механизмов государственно-частного партнерства. Трансграничные транспортные кластеры, в свою очередь, способны активировать экономическую, общественную жизнь приграничных регионов, значительно изменить их технико-технологический, инновационный, экономический потенциал.

Список литературы.

1. Егоров М.В., Мунтхер А. Формирование транспортно-логистического кластера // Евразийский научный журнал. – 2020. – № 5. – С. 79-83.

2. Измалкова И.В., Вертакова Ю.В. Методика комплексной диагностики рисков предприятий кластерной структуры // Экономика и управление. – 2019. – № 5 (163). – С. 66-74.

3. Ковалева Т.Ю., Базуева Е.В., Симонян Е.Р. Модель управления рисками международных кластерных проектов как элемент системы риск-менеджмента территориальных кластеров // Проблемы развития территории. – 2021. – Т. 25. № 1. – С. 138-156.

4. Смирнова Е.А. Инновационный кластер в условиях трансграничного сотрудничества регионов // Геополитика и экогеодинамика регионов. – 2020. – № 2. – С. 90-96.

УПРАВЛЕНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЕМ В РОССИИ В КОНТЕКСТЕ ЦЕЛЕЙ И ЗАДАЧ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА

Кирилова Е.А.

Санкт-Петербургский государственный университет, Санкт-Петербург,
Российская Федерация

Актуальность. Пандемия коронавируса стала точкой невозврата для всего мирового сообщества. Причины возникновения новой инфекции и последствия, изменившие привычный уклад жизни людей, ученые и исследователи будут изучать на протяжении еще многих лет. Данные, полученные в разгар COVID-19 (и в последующие годы), могут стать важнейшим источником информации, на основании которого получится сделать конкретные выводы и впоследствии применить для разработки документов стратегического планирования, определяющих приоритеты, цели и задачи развития Российской Федерации.

Пандемия стала вызовом глобального масштаба – она в большей степени отразила возможности системы российского здравоохранения и необходимость менять ее функциональную и организационную структуру, наполнение и логистику в целом. Смещение акцента на развитие инфекционной службы во время пандемии отодвинуло ряд направлений работы медицинских учреждений на второй и даже третий план. Опыт нашей страны, а также опыт других государств в борьбе с COVID-19 стоит рассматривать как основу для нового проекта в рамках национального проекта «Здравоохранение».

Цель исследования: обосновать создание нового федерального проекта «Борьба с инфекционными заболеваниями» в рамках национального проекта «Здравоохранение».

Материалы и методы.

Вопрос измерения смертности от COVID-19 вызвал большую дискуссию в мире. Общепринятый подход – прямой подсчет количества умерших людей от коронавируса на территории одного государства. Однако использование такого метода характеризуется одним существенным недостатком – трудность определения COVID-19 как первоначальной причины смерти. Например, вскрытие показало, что человек умер от пневмонии, при этом лабораторная реакция на коронавирус была положительной, следовательно, причиной смерти врачи зафиксируют именно COVID-19. Но, если коронавирусная инфекция осложнила (сопутствовала) течение ряда хронических заболеваний, это приведет к занижению статистических данных. Либо такую информацию могли включить в смертность от COVID-19. К тому же в условиях пандемии и перегруженности системы здравоохранения вскрытие проводилось не всегда. Ведущий научный сотрудник ИСПИ РАН, кандидат экономических наук С.Ф. Иванов в своей статье указывал на американский опыт подсчета смертности: демографический метод. Он состоит в сопоставлении ожидаемой (в отсутствие эпидемии/пандемии) смертности от всех причин с наблюдаемой смертностью [1]. Демографы С.А. Тимонин и А.Г. Вишневский в своей работе писали о формировании двух наборов данных о причинах смерти в период пандемии. Во-первых, указание COVID-19 как основного, так и коморбидного заболевания в медицинском свидетельстве о смерти. Во-вторых, предлагалось вести специальный Федеральный регистр лиц, больных коронавирусом. В этот регистр необходимо вносить сведения о предварительном и заключительном патологоанатомическом диагнозе, а также коды причин смерти из медицинского свидетельства о смерти [2]. По мнению ученых, это бы помогло в сборе статистической информации, ее систематизации и в дальнейшем применении государственными структурами, врачами и деятелями науки. На сайте Министерства здравоохранения

Российской Федерации позднее появился специальный Федеральный регистр лиц, больных коронавирусом.

С учетом сложившейся ситуации и неоднозначности полученных данных, предлагается изучить методику исследования смертности, представленную в журнале «American Journal of Public Health» (издается Американской ассоциацией общественного здравоохранения) [3]. В 2013 году там была опубликована статья о влиянии пандемии гриппа «Испанки» 1918 года на смертность в старших возрастах для населения, пережившего эту пандемию в детском возрасте. На протяжении 2020 года многие эксперты в области здравоохранения проводили аналогию пандемии испанского гриппа и пандемии коронавируса. Поэтому статистические расчеты, обозначенные в работе, могут быть рассмотрены и апробированы в настоящее время. К сожалению, результаты будут получены лишь в начале XXI века, что не позволит приступить к анализу в ближайшие несколько лет, однако это время можно использовать для подготовки и формирования команды проекта.

Исследование американских ученых построено вокруг 1918-1919 гг. 5 категорий когорт отобраны таким образом, что в выборку попадают те, кто не подвергался прямому воздействию (5 лет до); подвергались воздействию в первый год жизни; подвергались воздействию в последние месяцы беременности и при рождении; подвергались воздействию на ранних сроках беременности, но не при рождении; не подвергались прямому воздействию (5 лет после). Для расчетов авторы статьи использовали модель пропорциональных рисков и регрессионную модель конкурирующих рисков Файна и Грея.

В российских реалиях имеет смысл изучить подобное явление, разделив когорты по годам рождения, т.е. люди, родившиеся в период с 2015 по 2026 гг. Выбор хронологических рамок обусловлен появлением новых штаммов коронавируса после 2020 года. Начать лучше именно с 2015 года, так как в 2014 году произошло присоединение Крыма к России, что обновило данные Росстата по численности населения/миграции/рождаемости/смертности. Также в 2022 году в состав Российской Федерации вошли 4 новых субъекта, поэтому при расчете итоговых данных необходимо будет учитывать статистику смертности от COVID-19 на их территории.

По данным Росстата на 2019 год, динамика смертности от новообразований и от болезней системы кровообращения начинает расти в возрасте от 55 лет [4]. При условии, что средний возраст в РФ держится на отметке 73,6 лет, это достаточно низкий показатель [5]. Именно поэтому с 2075 года стоит начать наблюдать за выбранными когортами (возраст рожденных в 2020-2021 гг. достигнет отметки в 55-56 лет) и продолжать вплоть до 2100 года. Для сравнения: в 2021 году в Российской Федерации впервые в жизни выявлено 580415 случаев злокачественных новообразований – рост данного показателя по сравнению с 2020 годом составил 4,4%. Средний возраст заболевших в 2021 году составил 64,4 года, для мужчин – 64,9, для женщин – 63,9 года [6]. Конечно, цифры будут большими, но так удастся получить более полную картину с опорой на исследование американских ученых. Лучше заниматься систематическим сбором информации ежегодно, так как пытаться воссоздать картину произошедшего через столетие будет очень сложно.

Данные о населении содержатся в Едином государственном реестре записей актов гражданского состояния (ЕГР ЗАГС); у Федеральной службы государственной статистики; в Федеральном регистре лиц, больных коронавирусом; в Европейской базе данных о смертности (MDB). Представленные ресурсы можно использовать в качестве достоверного источника информации, для дальнейшего расчета коэффициента смертности по причинам смерти и др.

Результаты.

Полученные результаты могут быть самыми разными, но все они будут способствовать нашему пониманию причин смерти, лежащих в основе связи между ранним заражением и последующей смертностью. Здесь также стоит учитывать взаимосвязь вакцинации и летального исхода [7]. Возможно, ученым удастся объяснить ряд закономерностей, которым пока в науке нет подтверждения.

Еще в 2020 году глава Министерства здравоохранения РФ М.А. Мурашко говорил о разработке нового проекта «Борьба с инфекционными заболеваниями», который может стать частью национального проекта «Здравоохранение» [8]. Именно поэтому описанное выше исследование может стать частью проекта, направленного на предотвращение последствий от COVID-19 (в том числе) и обеспечение высокого качества медицинских услуг для граждан страны, позволяющих предотвратить смертность в раннем возрасте.

Выводы.

Для проведения исследований, которые пролонгированы на несколько десятилетий, важно осуществлять систематический сбор и анализ получаемой информации. Работа такого масштаба должна вестись на федеральном, региональном и даже местном уровнях, чтобы обеспечить научные группы достоверными данными. Реализовать проект невозможно без поддержки со стороны государства, поэтому создание дополнительного проекта в рамках национального проекта «Здравоохранение» заложит основу деятельности и сформирует источник финансирования.

Развитие инфекционной службы в регионах будет способствовать улучшению качества здравоохранения на территории субъекта, а также позволит оперативно реагировать на «внештатные» ситуации или случаи, когда появляется новый вирус. Разработку проекта можно начать с Проектного офиса Правительства РФ, а затем перенаправить в региональные проектные офисы, созданные для координации, мониторинг и анализа хода реализации проектов, оказания методологической поддержки участникам проектов и отвечающих за социально-экономическое развитие субъекта в целом.

Список литературы.

1. Иванов С.Ф. Смертность от COVID-19 на фоне других всплесков смертности XX века / С.Ф. Иванов // Демографическое обозрение. – 2020. – № 7 (2). – С. 143-151.
2. Смертность от COVID-19. Взгляд демографа на статистику причин смерти в России и мире». – URL: <https://iq.hse.ru/news/368516365.html?fbclid=IwAR3d2vrlsl08o-Rqgw1HoTGmNygIkJqdDIIM1k6zpSATjgydu5g7mJZ1jt8> (дата обращения: 20.03.2023). – Текст: электронный.
3. Myrskylae, M., Mehta, Neil K., Chang, Virginia W. / Early Life Exposure to the 1918 Influenza Pandemic and Old-Age Mortality by Cause of Death. – American journal of public health: official journal of the American Public Health Association. – 2013. – Vol. 103. – № 7. – PP. E83-E90.
4. «Демографические итоги I полугодия 2019 года в России (часть II)». – URL: <http://www.demoscope.ru/weekly/2019/0825/barom05.php> (дата обращения: 20.03.2023). – Текст: электронный.
5. «Средняя продолжительность жизни в России увеличилась до 73,6 года». – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4126683> (дата обращения: 20.03.2023). – Текст: электронный.
6. Злокачественные новообразования в России в 2021 году (заболеваемость и смертность) / под ред. А.Д. Каприна, В.В. Старинского, А.О. Шахзадовой. – М. : МНИОИ им. П.А. Герцена – филиал ФГБУ «НМИЦ радиологии» Минздрава России, 2022. – 252 с.

7. «Шокирующие цифры ВОЗ: смертность привитых от ковида зашкаливает». – URL: <https://www.mk.ru/social/2023/04/02/shokiruyushhie-cifry-voz-smertnost-privitykh-ot-kovida-zashkalivaet.html> (дата обращения: 20.03.2023). – Текст: электронный.

8. «Борьба с инфекциями может стать частью национального проекта «Здравоохранение». – URL: <https://tass.ru/nacionalnyie-proekty/8767457> (дата обращения: 20.03.2023). – Текст: электронный.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ УРОВНЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Голцей Е.А., Худяков А.С.

Курганский государственный университет, Курган, Российская Федерация

В современной экономике России существует такая проблема, как возникновение и увеличение дифференциации регионов по уровням их социально-экономического развития. Это, прежде всего, проявляется в увеличении разрыва между наиболее богатыми и наиболее бедными слоями населения и торможении экономического развития.

Данная тема является актуальной, так как такая дифференциация появилась с момента перехода России к рыночным отношениям и до сих пор не решена, и таким образом данная проблема мешает проведению единой политики социально-экономических преобразований.

Целью исследования является количественная оценка и качественная интерпретация дифференциации регионов России по уровню экономического развития. Методами исследования являются изучение источников информации и анализ полученных данных.

Дифференциация регионов по уровню их социально-экономического развития обычно основана на исторически сформированных, объективных различиях в исходных предпосылках ведения там экономической деятельности.[1]

В частности в большинстве случаев максимальную значимость представляют такие факторы, как:

- природно-климатические условия – например, такие как рельеф, сезонность, частота осадков, сейсмическая активность и др.;
- географическое положение – насколько регион отдален от источников природных ресурсов, центров производства, сбыта и т.д.;
- обеспеченность природными ресурсами (водными, лесными, почвенными, различными полезными ископаемыми и др.);
- демографические условия – численность, плотность и локализация населения, квалификационный состав и структура рабочей силы;
- степень централизации;
- уровень международного сотрудничества и масштабы выхода на мировые рынки;
- развитие различных видов инфраструктуры.

С момента, как в России произошел переход к рыночным отношениям, существенно увеличилась дифференциация российских регионов, то есть изменилось распределение денежных ресурсов в денежном обороте страны по различным регионам.

Межрегиональная дифференциация стала основной и приоритетной проблемой регионов России. Известно, что сложившийся разрыв в их развитии затрудняет проведение единой политики социально-экономических преобразований. Также возрастает возможность возникновения региональных кризисов и межрегиональных конфликтов.

Для оценки динамики межрегиональной дифференциации был проанализирован ВРП на душу населения между регионами каждого федерального округа с наибольшим и наименьшим показателем ВРП. Валовой региональный продукт (ВРП) – это обобщающий показатель экономической деятельности региона, характеризующий процесс производства товаров и услуг для конечного использования [2].

«Коэффициент разброса», то есть соотношение наибольшего и наименьшего показателя в 2010 и 2020 годах, показывает, как сильно отличается значение данного макроэкономического показателя в регионах. Были проанализированы данные по ВРП на душу населения регионов различных федеральных округов – с наибольшим и наименьшим показателем в пределах одного федерального округа. За 10 лет в большинстве федеральных округов наблюдается уменьшение дифференциации между регионами. Однако она уменьшается очень небольшими темпами и остается на высоком уровне, а в таких федеральных округах, как Сибирский ФО, Приволжский ФО и Северо-Западный ФО дифференциация увеличилась. Также число регионов, у которых отношение региональной величины ВРП к среднероссийскому показателю составляет менее 0,5, уменьшилось с 22 регионов в 2010 году до 17 регионов в 2020 [2], что говорит об уменьшении количества бедных и слаборазвитых регионов и их улучшении экономического состояния. Это могло быть достигнуто за счет усиления государственной региональной политики, направленной на сглаживание различий в уровне социально-экономического развития регионов Российской Федерации.

Был составлен прогноз на 2023-2024 годы и выявлены тенденции изменения дифференциации в федеральных округах с наибольшим неравенством между регионами. Так, уровень дифференциации в Уральском и Дальневосточном ФО нестабильный, однако в общем виде имеет тенденцию к уменьшению. В Центральном ФО дифференциация уменьшается более плавно и стабильно. В целом в дальнейшем ожидается ее уменьшение и приближение уровня ВРП в регионах к среднероссийским значениям.

Проведенные расчеты в целом позволяют сделать следующий вывод – неравенство между субъектами РФ довольно высокое, но оно сокращается. Поэтому стратегически важным для России является усиление государственной региональной политики в частности для возможности формирования единого экономического пространства.

Полное выравнивание регионов России по экономическому развитию и в частности величине валового регионального продукта на душу населения на данный момент и в ближайшей перспективе невозможно из-за огромной территории Российской Федерации и соответственно различных климатических и природных условий регионов. Однако главной задачей является уменьшение максимального отставания регионов от среднероссийского уровня. Именно неравенство лежит в основе рыночной экономики и служит стимулом для развития, однако для развития необходимы еще и соответствующие возможности.

Список литературы.

1. Полтарыхин, А.Л. Региональная экономика: учебное пособие / А.Л. Полтарыхин, И.Н. Сычева. – Москва : Альфа-М: НИЦ ИНФРА-М, 2022. – 400 с. : ил.;+ (Доп. мат. znanium.com). – (Бакалавриат). – ISBN 978-5-98281-388-6. – Текст : электронный. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/1851548> (дата обращения: 08.01.2023). – Режим доступа: по подписке.

2. Сайт Центрального Банка Российской Федерации: электронный ресурс. – URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/104357/wp_54.pdf (дата обращения: 06.01.2023).

3. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики: электронный ресурс. – URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/accounts> (дата обращения: 07.01.2023).

RESEARCH AND COMPARATIVE ANALYSIS OF TOURIST AND EXCURSION ROUTES OFFERED IN THE KALININGRAD REGION

Ditman A.A., Gumenchuk O.V.

Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation Western Branch, Kaliningrad, Russian Federation

Currently, rapid expansion of the global tourism market affects the development of domestic tourism. The same trends can be observed in the Russian Federation. The major part of Russian residents prefer to travel around the country, including the westernmost territory of Russia, the Kaliningrad Region. This popular destination attracts tourists with its world-famous amber production, beautiful landscapes, long sand spits, quiet sea resorts located on the coast of the Baltic Sea, as well as other historical landmarks. One of such places in the region is the eastern part of the Kaliningrad region, often referred to as the heart of the Amber Territory.

Many guests of the Kaliningrad region prefer not to take group excursions but see the most famous sights on their own. Tastes and preferences of tourists differ in terms of places and ways of travelling: some people like to spend a lot of time admiring the picturesque views and architecture, others dislike crowds and enjoy an intimate experience, yet others worry about their own health and safety. The local travel agencies offer a wide range of guided tours, but not many of them manage to promote such a product as customized tours, since they are often very expensive. Therefore, the objective of the study is to make a comparative analysis of the customized travel offers on the local market and design an itinerary for the private self-guided tour as a viable alternative to the costly products of travel companies.

When studying the information on the variety of available tours in the Kaliningrad region and a range of services provided by the travel agencies, it can be inferred that they mostly offer guided group tour programs, which are not in great demand with tourists. Perhaps this is due to the fact that after the pandemic people are scared to travel in groups, attend venues for mass events [2]. Hence, there arises a problem of low demand for the local group travel destinations within the Kaliningrad region. As the solution for this problem we offer to design a custom-tailored itinerary for the self-guided tour.

First, it is necessary to study the main guided tour programs to the east of Kaliningrad region introduced on to the local market.

Most of the tourist products offered by travel agencies in the Kaliningrad region are in the form of group travel. There are also private tours, but they are less popular as they are too expensive. The 8-9-hour individual tour program involves visiting the main sights of the city, a guided sightseeing excursion, duration of the tour. The city sightseeing excursion usually lasts about 1,5-2 hours, the rest of the time is travel time (about 4 hours) and time for meals (1-1,5 hours). The price ranges from 2,000 to 5,000 rubles.

As an alternative to private guided tours offered by travel agencies, we designed a custom-tailored itinerary for the self-guided tour. One of the main advantages of such tours is that you can tailor your tour itinerary to suit your individual needs: duration of a trip, cost, choice of catering facilities, places to stop, etc.

Tourists travelling on their own can choose the best mode of transport, using both public transport and the services of private taxi companies transporting passengers to tourist destinations. It depends on the ticket price, travel time and comfort preferences [1]. The round-trip ticket price for the municipal route «Chernyakhovsk-Kaliningrad» is 540 rubles while the cost of taxi services ranges from 2,000 to 3,000 rubles. This means of transport is especially popular with families with small children, the elderly people, tourists with disabilities, or those who do not tolerate travel by public transport.

After long walks and sightseeing tourists will need somewhere to refresh. A good catering option will be meals in local cafes which are not very expensive. The average price for business lunch is 300 rubles. Hence the total average price for the private self-guided tour ranges from 1000 to 2800 rubles.

In order to understand whether the private self-guided tour is relevant and in demand, we analyzed the criteria of significance for self-guided tours and estimated criteria weight. The main criteria are originality, intensity, significance, availability, price, prospects, safety, convenience [3].

Pairwise compare each criterion of significance in a row to a different criterion of significance in a column and then rank them according to which is preferred. The following simple scoring system was given, where " " equals 1; " " equals 1.5. After having completed all 8 pairwise comparisons, the points are added across the row to get the total scores.

When ranking the results, we can see that price with 11.5 points is in the first place, followed by availability and safety (second place), and relevance comes third. The travel prospects are tied for the last place and mean that tourists are interested in new destinations and want to experience more.

The results of ranking are used to make a ranked Pareto diagram.

Proceeding from the above, the analysis of the custom-tailored itinerary for the self-guided tour to the eastern part of the Kaliningrad region has shown that this tour is less costly compared to the ready-made tours offered by travel agencies. The availability of such tourist itineraries will be high, as everybody can purchase them in travel agencies and also in Tourist Information Centres of the Kaliningrad region. It should be noted that nowadays domestic tourism both in Russia and in the Kaliningrad region has been developing more intensively and, therefore, the given tourist itinerary is relevant and safe for travelers as well as affordable in terms of logistics.

Список литературы.

1. Bystrov, S.A. Organization of tourist activities. Travel agency management. Bystrov S.A. – Moscow: INFRA-M, 2019. – 400 p.
2. Travel Bureau: official website. – Kaliningrad, 2005-2023. URL: <https://buro39.ru/> (date of access 06.03.2023). (In Russ.).
3. Murov V.M., Nordin V.V. Logistika [Logistics]. (In Russ.). Kaliningrad, Kaliningrad State Technical University Publ., 2015. – 200 p. (date of access 06.03.2023)

МОДИФИКАЦИЯ РЫНКА КЛИНИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Нартова М.А.

МГУ им. М.В. Ломоносова, философский факультет, Москва, Российская Федерация

В последнее десятилетие рынок клинических исследований в России представлялся экспертам и участникам индустрии не только перспективной, но и стабильной, успешно пережившей несколько серьезных кризисов отраслью. После 24 февраля 2022 года исследовательский потенциал России на международном фармацевтическом рынке заметно снизился, поставив вопрос о готовности локальной индустрии изучения эффективности и безопасности лекарственных препаратов к серьезной структурной трансформации. В работе рассматривается, как на сферу клинических исследований повлияли решения зарубежных иностранных компаний-спонсоров о приостановке или прекращении деятельности в России в 2022 году.

Интеллектуальная и производственная емкость фармацевтической сферы в России неуклонно росла в последние десятилетия, что, однако, не исключало наличия значительной доли иностранных производителей на локальном рынке [3]. При этом отечественный рынок клинических исследований обосновано считался привлекательным для зарубежных фармацевтических компаний с учетом важнейших критериев, позволяющих включать Россию в перечни стран, проводящих международные многоцентровые клинические исследования (ММКИ). Среди таких критериев стоит отметить соотношение низкой стоимости проведения исследования в сравнении с западноевропейскими и североамериканскими странами, высокую квалификацию врачей-исследователей, а также приемлемый уровень оснащения медицинских центров, которые могут выступать базами для проведения клинических исследований.

Россия, как страна, проводящая ММКИ, также получала определенные социально-экономические преимущества, среди которых можно отметить увеличение государственного бюджета за счет специфических для сферы сборов, повышение мотивации медицинских работников с учетом материальных компенсаций за проведение исследований, увеличение научного потенциала и профессиональных компетенций врачей-исследователей, работающих в международных фармацевтических проектах. Высокий уровень оказываемых в рамках клинических исследований услуг позволил России занять определенную нишу в мировом фармацевтическом рынке. Так, с 2009 по 2013 годы доля утвержденных Европейским агентством по лекарственным средствам (European Medicine Agency) препаратов, изученных в рамках клинических исследований в России, выросла в 4 раза [4]. К 2022 году доля России на международном рынке клинических исследований составляла около 2%.

Начиная с 24 февраля 2022 года рынок клинических исследований в России вступил в фазу серьезной структурной трансформации, вызванной геополитическими факторами. Наряду с логистическими сложностями (закрытие аэропортов на юге России, отмена прямого авиасообщения с Евросоюзом) и адаптации к санкциям в финансовом секторе, сфера клинических исследований столкнулась с изменением стратегии большинства зарубежных спонсоров, которые объявили о приостановке запуска новых исследований в России и неключении новых пациентов в активные исследования (GlaxoSmithKline [7], Pfizer [8], Abbvie [6] и другие). Американская компания Bristol-Myers Squibb стала первым международным игроком, полностью покинувшим российский рынок в летом 2022 года, остановив все проводимые ММКИ [10]. Анализ этических основ такого решения с учетом наличия пациентов в активной фазе исследований, проводимых Bristol-

Myers Squibb в России, не является предметом данного обзора, но представляется автором, заслуживающим внимания в дальнейших дискуссиях.

Статистика по рынку клинических исследований за 2022 год соответствует предположениям аналитиков, сделанных в начале кризисного периода, которые ожидали значительного сокращения активности зарубежных компаний на российском рынке [1]. Так, за 2022 год Министерство Здравоохранения выдало 740 разрешений на проведение клинических исследований, что на 19% меньше числа аналогичных одобрений, выданных годом ранее. При этом доля ММКИ среди общего числа исследований, одобренных к проведению в России в 2022 году, уменьшилась с 40% до 18%, что является худшим показателем с 2004 года [2]. Число локальных спонсоров клинических исследований, напротив, возросло: с 19% до 23%, как и количество исследований биоэквивалентности, доля которых среди общего числа протоколов в 2022 году составила 58% (2022 год) против 40% (2021 год) [9]. Ожидаемым ответом на проседание международного звена в сфере клинических исследований в России становится рост активности локальных фармацевтических компаний, проводящих в первую очередь исследования биоэквивалентности дженериков.

Эксперты дают различные прогнозы о будущем сферы клинических исследований в России. Ассоциация организаций клинических исследований (АОКИ) назвала сложившуюся ситуацию «крушением рынка международных клинических исследований в России... в текущем историческом периоде» [2, с. 3]. Более оптимистичный подход, подразумевающий постепенный возврат к докризисным показателям количества исследований оригинальных молекул дают аналитики Sciencefiles, отмечая при этом снижение актуальности услуг контрактно-исследовательских организаций (КИО) для фармацевтических компаний [5]. Потребность в передаче услуг по проведению клинических исследований в аутсорс КИО снижается с ростом доли локальных производителей на рынке, которые, в отличие от зарубежных компаний, чаще всего хорошо знают требования и особенности российского рынка и не нуждаются в дополнительной экспертизе.

Подводя итоги, стоит отметить, что наряду с серьезными последствиями санкционных механизмов, оказавших влияние на рынок клинических исследований в России, наблюдается выраженный компенсаторный эффект, связанный в первую очередь с развитием локальной индустрии исследования эффективности и безопасности препаратов-дженериков. Открытым остается вопрос о дальнейшем влиянии на биомедицинскую сферу значительного снижения степени вовлеченности международного сектора в клинические исследования (оригинальные препараты) в России. Вероятно, индустрия будет и дальше наблюдать не только временный спад активности международных КИО, но и снижение конкурентоспособности узкопрофильных специалистов, которые отвечали за проведение именно ММКИ в России.

Список литературы.

1. Ассоциация организаций по клиническим исследованиям. Информационно-аналитический бюллетень № 25 // Москва. 2022. http://acto-russia.org/files/bulletin_25.pdf (дата обращения: 17.04.2023)

2. Ассоциация организаций по клиническим исследованиям. Информационно-аналитический бюллетень № 26. Итоги 2022 года // Москва. 2023. URL: http://acto-russia.org/files/bulletin_26.pdf (дата обращения: 17.04.2023).

3. Евстратов А.В., Пушкарев О.Н. Анализ структуры рынка производителей лекарственных средств на фармацевтическом рынке Российской Федерации // Известия Волгоградского государственного технического университета. – 2018. – № 6. – С. 67-73.

4. Лин А.А., Соколов Б.И., Орлов А.С. Фармацевтический рынок: сегмент клинических исследований лекарственных препаратов // Проблемы современной экономики. – 2015. – № 1 (53). – С. 288-293.

5. GxP news. Клинические исследования в эпоху санкций: итоги года и прогнозы на будущее. 25.01.2023 // URL: <https://gxpnews.net/2023/01/klinicheskie-issledovaniya-v-epohu-sankcij-itogi-goda-i-prognozy-na-budushhee/> (дата обращения: 17.04.2023).

6. AbbVie. AbbVie's response to the Ukraine crisis. 2022. // URL: <https://www.abbvie.com/ukraine.html> (date of access: 17.04.2023).

7. GSK. Our response to the situation in Ukraine. 2022. // URL: <https://www.gsk.com/en-gb/media/our-response-to-the-situation-in-ukraine/> (date of access: 17.04.2023).

8. Pfizer. Pfizer Updates Company Position in Russia. 2022. // URL: <https://www.pfizer.com/news/press-release/press-release-detail/pfizer-updates-company-position-russia> (date of access: 17.04.2023).

9. Synergy Research Group. Synergy Orange Paper. Clinical Trials in Russia Y 2021 Research report. 2022. // URL: https://across.global/wp-content/uploads/2022/03/Synergy_Orange_Paper_RUS_2021Y.pdf (date of access: 17.04.2023).

10. The Pharma letter. Bristol-Myers Squibb is first foreign pharma to leave Russia. 01.06.2022. // URL: <https://www.thepharmaletter.com/article/bristol-myers-squibb-is-first-foreign-pharma-to-leave-russia> (date of access: 17.04.2023).

АНАЛИЗ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ МАКРОСРЕДЫ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ БИЗНЕС-ПЛАНА СТАРТАПА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Гомон В.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Технологические факторы макросреды являются одной из важных благоприятных возможностей для успешного развития современной медицинской организации. Это обусловлено тем, что хорошая оснащенность лечебно-профилактического учреждения новым медицинским оборудованием вместе с применением инновационных технологий и методик в процессе диагностики, лечения, профилактики заболеваний, а также реабилитации пациентов в совокупности с другими факторами внешней и внутренней среды обеспечивают население высококачественной и доступной медицинской помощью, определяют рыночные позиции и конкурентоспособность учреждения. Медицинские организации, которые активно внедряют в свою деятельность передовые технологии и новые достижения современной науки, получают возможность привлекать большее количество пациентов в сравнении с конкурентами и вследствие чего занять более сильные позиции на рынке медицинских услуг. Оценка основных показателей развития рынка услуг здравоохранения Курской области в последние годы показала, что данный рынок сегодня активно развивается [3].

Цель исследования – провести анализ технологических факторов макросреды областного бюджетного учреждения здравоохранения (ОБУЗ) «Курская горбольница № 3» в рамках разработки бизнес-плана стартапа.

Материалы и методы исследования. В процессе исследования применялись контент-анализ, логический и сравнительный анализы.

Следует отметить, что особое внимание инновациям в сфере здравоохранения уделяется со стороны органов государственной власти. Это отражено в Государственной программе «Развитие здравоохранения», которая направлена на улучшение здоровья населения и показателей деятельности организаций системы здравоохранения на основе постоянного обновления технологической базы отрасли, развития медицинской науки и образования, совершенствования кадрового состава, внедрения новых информационных технологий и современных стандартов управления. В Стратегии развития здравоохранения в Российской Федерации на период до 2025 года были определены основные направления по решению приоритетных задач развития системы здравоохранения, которые предусматривают в том числе: оснащение медицинских организаций новым лабораторным оборудованием; дальнейшее развитие высокотехнологичной медицинской помощи [1]. На современном этапе постепенно вводятся новые информационные системы, которые предназначены для комплексной или частичной автоматизации работы амбулаторно-поликлинических и стационарных лечебно-профилактических учреждений.

В ходе исследования установлено, что ОБУЗ «Курская горбольница № 3» уделяет значительное внимание вопросам обновления материально-технического обеспечения с учетом последних достижений науки и техники. Так, сравнительно недавно было приобретено современное оборудование, в том числе рентгенологический аппарат на 3 рабочих места, маммограф и флюорограф, УЗИ-аппарат экспертного класса, системы суточного мониторинга артериального давления и ЭКГ. Также было куплено оборудование для стоматологического кабинета для работы стоматологов-терапевтов и хирургов по программе модернизации первичного звена национального проекта «Здравоохранение», а именно 2 стоматологических комплекса со спецоборудованием; мощные компрессоры, установленные в них, создают меньшую вибрацию для рук и

соответственно снижают усталость врачей. Современное материально-техническое обеспечение учреждения здравоохранения предоставляет хорошие возможности руководству исследуемой организации расширять ассортимент оказываемых медицинских услуг, в т.ч. с применением различных инструментов бизнес-планирования в процессе разработки стартапов, направленных на внедрение новых востребованных среди населения услуг. Главным результатом бизнес-планирования в системе здравоохранения является повышение уровня качества медицинской помощи для населения [2].

Установлено, что в исследуемом учреждении активно внедряются различные информационные технологии в рамках цифровизации отечественного здравоохранения. Формирование цифрового контура здравоохранения – это реальность, которая доказала свою необходимость и востребованность особенно в период пандемии. Следует указать на те положительные последствия технологических факторов макросреды, которые реализованы сегодня в повседневной деятельности учреждения: электронные больничные листы, электронные справки, электронная запись на прием к специалисту, непрерывное развитие системы искусственного интеллекта, постоянная работа по формированию эффективной системы маршрутизации пациентов, информационные порталы для врачей и пациентов, содержащие необходимые сведения о состоянии здоровья потребителей медицинских услуг и другую справочную информацию.

Таким образом, внедрение современных достижений науки, инновационных технологий и методик диагностики, лечения, реабилитации в соответствии со стандартами современного здравоохранения и клиническими рекомендациями в деятельность медицинских организаций будет способствовать расширению ассортимента востребованных среди населения медицинских услуг, направленных на оказание высококачественной и доступной медицинской помощи. В свою очередь применение различных инструментов бизнес-планирования в рамках разработки стартапа внедрения новых услуг в практику медицинских организаций позволит сделать этот процесс более динамичным и эффективным, а также максимально отвечающим запросам современного потребителя медицинских услуг.

Список литературы.

1. Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения» утверждена постановлением Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2017 года, N 1640 : послед.ред. // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов : сайт. URL: <https://docs.cntd.ru/document/556183184?marker=6580IP> (дата обращения: 01.04.2023).

2. Сергеева, Н.М. Особенности бизнес-планирования в здравоохранении // Иннов: электрон. научн. журн. 2018. № 3 (36). URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32741976> (дата обращения: 03.04.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

3. Сергеева, Н.М. Особенности развития рынка услуг здравоохранения Курской области // Азимут научных исследований: экономика и управление: научн. журн. 2020. – Т. 9. № 4 (33). – С. 341-343. Электрон, версия URL: <https://landraileiu.ru/wp-content/uploads/2022/11/ANI-EU-2020-4-33.pdf> (дата обращения: 03.04.2023). Доступна на офиц.сайте журн.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

ГУП «МОСКОВСКИЙ МЕТРОПОЛИТЕН»

Латышев О.Ю., Латышева П.А., Луизетто М.

Международная Мариинская академия имени М.Д. Шаповаленко, Москва, , Россия,
Российская Федерация

В целях наиболее корректного определения направлений повышения эффективности разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен» следует помнить, что их совокупность должна исходить из алгоритма, предусматривающего реакцию предприятия на неопределенный характер протекания данного этапа экономического развития страны и мира [1]. Поэтому ни предельный, ни приростный анализ, проводимые в более традиционной обстановке, к сожалению, не позволят правильно выработать направлений повышения эффективности разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен».

Ввиду данного обстоятельства, следует предложить руководству ГУП «Московский Метрополитен» максимально увеличить количество внешних связей, учитывая возможность высокий уровень вероятности банкротства ряда партнеров в процессе постоянно углубляющегося мирового экономического кризиса. Необходимо в процессе экстенсивного развития направлений повышения эффективности разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен» довести число частично дублируемых связей с организациями и предприятиями до максимально возможного количества. При этом, если в ситуации усугубления экономического спада внезапно совершится поглощение одного партнера другим, это позволит нацелить управленческие ресурсы метрополитена только на переоформление юридических документов по сотрудничеству, но не на срочный поиск потенциальных партнеров взамен прекративших свое существование.

К сожалению, в российской практике управления предприятиями еще не накопилось достаточного количества эмпирики для прогнозирования устойчивости развития партнёров, например, по состоянию пакетов их акций. поскольку только очень крупные и влиятельные предприятия. например, ведущие золотодобычу и т.п., начинают чувствовать прирост дохода от акций, но далеко не в первый год со дня их выпуска [2]. Поэтому для повышения эффективности принимаемых руководством московского метрополитена решений необходимо опираться не столько на результаты прогностических построений, сколько на воспитание в родном коллективе максимального количества высококвалифицированных менеджеров с неременным условием прекрасного развития интуиции, способной подсказать им, какие векторы сотрудничества принесмут наиболее ощутимые результаты. Помимо достаточной интенсификации сферы потенциального взаимовыгодного сотрудничества, руководство московского метрополитена также может принять своевременное решение об интенсификации собственных производств. Поскольку среди видов деятельности ГУП «Московский метрополитен» находится далеко не только перевозка пассажиров, но и производство разнообразных изделий для нужд предприятия, последнее может быть также усовершенствовано в значительной мере. Подведомственная московскому метрополитену обширная территория может быть использована для производства более широкого ассортимента продукции для ремонта и профилактического технического обслуживания подвижного состава, эскалаторного полотна, турникетов, систем сигнализации и т.д. Исходя из этого, может быть существенно снижен уровень зависимости данного предприятия от самого факта существования партнеров, поставляющих метрополитену разнообразные запасные части, комплектующие,

ремонтный и тестовый инструментарий и т.д. [3]. Даже в том случае, если предприятия, поставляющие метрополитену все недостающие материалы, смогут сохраниться в принципе, но упадет объем их производства, московскому метрополитену и при этом будет принципиально важно наращивать объемы собственного производства. Кроме наращивания производственных мощностей по обслуживанию транспортного парка и сопутствующих технологических мощностей, ГУП «Московский метрополитен» также может наладить выпуск оборудования для обновления и расширения инфраструктуры предприятия.

Учитывая, что план развития линий московского метрополитена впечатляет своими масштабами, следует помнить также и о том, что при этом обязательно увеличится количество торговых площадей, требующих наиболее современного оснащения. Изготовление торгового оборудования непосредственно в кардинально переоборудованных цехах данного предприятия позволит снизить расходы на приобретения готовых конструкций у предприятий-партнеров, что позволит уменьшить показатели по статье «прочие расходы» и не только. По линии отложенных налоговых обязательств ГУП «Московский метрополитен» на протяжении шести анализируемых годовых периодов не прослеживается столь ощутимого изменения, как в 2020 году. Данный показатель на общем фоне достаточно осязаем, что говорит о данном показателе развития предприятия как об одном из необходимых направлений принятия управленческих решений. Резкое повышение уровня долгосрочных обязательств характерно для 2020 года. Возрастающая кредиторская задолженность находит объяснение во введении льготных условий кредитования отдельными банками, что не побуждает ГУП «Московский метрополитен» срочно погашать кредиторскую задолженность [1]. Однако уже в ближайший период данная статья финансово-хозяйственной деятельности ГУП «Московский метрополитен» потребует от его руководства принятия ощутимых управленческих решений. Оценочные обязательства ГУП «Московский метрополитен» находятся на минимально приемлемом уровне. Контроль над данной статьей финансовой отчетности всегда находится в пределах досягаемости, следовательно, это позволяет уделить более пристальное внимание иным статьям, в ходе распределения направлений принятия соответствующих управленческих решений. Согласно совокупности полученных в ходе анализа данных (см. параграф 2.1), существует относительно незначительное извлечение дохода от участия в других организациях, что также требует принятия соответствующих управленческих решений. Управленческие расходы ГУП «Московский метрополитен» имеют тенденцию к увеличению в течение двух последних лет. Это свидетельствует о том, что организационная структура данного ГУП постоянно развивается, возрастает количество точек приложения усилий трудового коллектива, а сфера интересов ГУП «Московский метрополитен» также демонстрирует устойчивую тенденцию к постоянному поступательному развитию [2].

Если уже в начале анализируемого периода, в 2015 году, у ГУП «Московский метрополитен» наличествовал вполне ожидаемый на данной стадии развития убыток от продаж, то на протяжении всех последующих лет он возрастал практически регулярно и достиг максимальной отметки в 2020 году.

По статье чистой прибыли существующий убыток следует объяснить тем, что данное предприятие продолжает совершать дополнительные вложения в организацию производства, формирование коллектива, и, соответственно, на определенный период невольно вынуждено поступаться статьей чистой прибыли [3]. Коммерческие расходы метрополитена пребывают практически на одном и том же уровне на протяжении всех анализируемых лет, что в условиях нарастающей инфляции может свидетельствовать об

их относительном снижении, что также свидетельствует о корректности принимаемых на предприятии управленческих решений. Проценты к получению и уплате, напротив, год от года становятся все ниже. Все эти показатели способны свидетельствовать о том, что в развитии ГУП «Московский метрополитен» наличествуют новые этапы, требующие серьезных и недвусмысленных управленческих решений, о которых будет идти речь в следующих параграфах. По статье «Проценты к получению» существует устойчивая тенденция к снижению уровня показателей. По статье «Прочие доходы» наблюдается резкое возрастание уровня показателя в 2020 году, что свидетельствует о функционировании компенсаторного режима финансово-хозяйственной деятельности в виду неизбежного снижения уровня основных доходов предприятия, что свидетельствует о контроле над ситуацией в данном направлении со стороны руководства данного предприятия.

Показатели по статье «Прочие расходы» представлены аналогичным образом. Превышение доходов над расходами во многом преуспевающего предприятия, к числу которых будет совершенно справедливо отнести ГУП «Московский метрополитен», дополнительно свидетельствует о том, что многие управленческие решения на данном предприятии имеют высокую эффективность. Яркой особенностью данных, полученных в результате анализа финансово-хозяйственной деятельности ГУП «Московский метрополитен», является обилие отрицательных показателей. К их числу следует отнести постоянные налоговые обязательства (активы), достигшие рекордной отрицательной отметки в 2019 году. Изменение отложенных налоговых обязательств имеет устойчивую тенденцию к снижению уровня. Наиболее высокого положительного уровня данный показатель достиг в 2016 году. По более пологой траектории происходит изменение отложенных налоговых активов, чей абсолютный максимум достигался в 2016 году. По статье «Прочие» в анализируемом периоде достигается абсолютный максимум в 2019 году, а абсолютный минимум – в 2017 году. Разветвленная структура анализируемого предприятия предполагает также достаточно продолжительный перечень мероприятий по совершенствованию разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский Метрополитен». Объем данной работы позволяет остановиться лишь на некоторых пунктах данного перечня с тем, чтобы высветить наиболее актуальные мероприятия по совершенствованию разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен».

1. Все управленческие решения на данном предприятии должны приниматься с максимальным учетом продолжающейся пандемии коронавируса, охватывающей вот уже второй годичный период, и являющееся причиной неизбежного снижения пассажиропотока на протяжении всего сезона.

2. Также управленческие решения руководства ГУП «Московский метрополитен» должны учитывать повышение заболеваемости среди персонала ввиду всеобщего снижения уровня иммунитета, которое приводит к потерям общего уровня квалификации у персонала предприятия.

3. Мониторинг отношений между сотрудниками внутри каждого структурного подразделения, а также между различными структурными подразделениями данного предприятия с целью выявления ресурсов роста взаимопонимания и взаимовыручки может стать одним из важнейших звеньев управленческих решений, принимаемых на метрополитене.

4. Также, как проводятся опросы потребителей продукции предприятия, должны параллельно проводиться и опросы внутри трудового коллектива предприятия, чтобы идеи каждого сотрудника по интенсификации процесса работы предприятия всегда могли быть учтены лучшим образом. Данное направление будет в особой мере

содействовать разработке и принятию высококвалифицированных управленческих решений.

5. Помимо этого, управленческие решения руководства ГУП «Московский метрополитен» должны быть нацелены на моральную и материальную поддержку технических сотрудников предприятия. В особенности тех из них, кто отвечает за действия, направленные на компенсацию естественного износа строительных конструкций тоннелей и вестибюлей станций, а также их многопрофильного оборудования, требующего постоянного восполнения уровня работоспособности.

6. Кроме этого, управленческие решения руководства ГУП «Московский метрополитен» должны быть направлены на моральную и материальную поддержку технических сотрудников предприятия, напрямую отвечающих за интенсификацию собственных производственных мощностей. Это тем важнее в наступивший момент в виду подорожания запасных частей подвижного состава и лестничного полотна эскалаторов, а также другого многочисленного оборудования ГУП «Московский Метрополитен», которое традиционно заказывается предприятиям-партнёрам.

7. В процессе принятия управленческих решений руководства ГУП «Московский метрополитен» следует в должной мере учитывать падение покупательной способности у населения в виду ярко выраженного и постоянно углубляющегося спада в отечественной и мировой экономике, выражающееся в существенном снижении товарооборота на торговых площадках ГУП «Московский Метрополитен».

8. Кроме этого, принятие управленческих решений ГУП «Московский метрополитен» должно делать работу всего предприятия максимально безопасной.

В связи с задачами, поставленными в данном нормативном документе, руководству ГУП «Московский метрополитен» предстоит вновь проверить актуальность представлений своих сотрудников об охране труда, тем более в тех случаях, где имеет место быть применение новых условий труда.

Одновременно с этим подлежит проверке уровень знаний сотрудников предприятия по профилю работы с новыми марками метрпоездов и механизмов, инструментов и приспособлений, которые призваны многократно повышать производительность труда и приумножать доходы предприятия.

С другой стороны, высокая сменяемость различных модификаций подвижного состава, станков и рабочего инструментария вносит обширную и постоянно приумножающуюся последовательность нюансов в отношении изменения условий техники безопасности в работе с ними. Для того, чтобы постоянно сохранять конкурентные преимущества на рынке производственных предприятий, коллектив ГУП «Московский метрополитен» прилагает все усилия для полноценного соответствия высокими требованиями пассажиров и предприятий-партнеров. Согласно ранее сложившимся традициям, оценка эффективности предложенных рекомендаций по совершенствованию разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен» должна была бы основываться на результатах приростного и предельного анализа. Именно данные возможности проведения анализа, подробно описанные в первой главе данного исследования, могли бы дать четкие результаты по совершенствованию разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен», оформленные в цифровом выражении.

Однако современные исследователи полагают, что данные расчеты, опирающиеся на органичную совокупность формул и алгоритмов, имеют определенные границы применимости, обусловленные характером определенности в развитии отечественной и мировой экономик. Коллеги вынуждены констатировать, что в настоящий момент мировая и отечественная экономика находятся в состоянии постоянно усугубляющейся

неопределенности вследствие пандемии коронавируса, продолжающейся вот уже второй год. Исходя из данного положения, использование методик предельного и приростного анализа в условиях неопределенности периода развития экономики способно дать неверные результаты оценки эффективности предложенных рекомендаций, использование которых в процессе совершенствования разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен» могло бы принести лишь отрицательный результат. Однако потребность в оценке эффективности предложенных рекомендаций, направленных на совершенствование разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский Метрополитен» продолжает существовать. Поэтому представляется возможным дать разностороннюю оценку эффективности совокупности мероприятий по совершенствованию разработки и принятия управленческих решений ГУП «Московский метрополитен». В первую очередь, следует отметить, что эффективность различных мероприятий может получить объективную оценку в различные сроки. Это зависит от того, на краткосрочную, среднесрочную или долгосрочную перспективу рассчитаны предложенные мероприятия.

Во-вторых, предложенные мероприятия следует подразделить на три группы – выполнимые в период, в период после пандемии, а также на те, для которых протекание пандемии коронавируса не имеет принципиального значения: так или иначе, они подлежат незамедлительной реализации.

В жанровом отношении эффективность предложенных мероприятий следует подразделить на политическую, экономическую, нравственно-психологическую, а также учесть, что отдельные мероприятия будут оценены в значительно большем количестве аспектов. Политическая эффективность предложенных рекомендаций по проведению мероприятий прогнозируется как достаточно высокая, поскольку пассажирами московского метрополитена являются как жители, так и гости столицы. И от того, насколько удобным, быстрым, чистым, красивым и безопасным будет столичный метрополитен, во многом будет восприниматься солидность построившего и содержащего его государства. Несмотря на то, что ежегодный убыток ГУП «Московский метрополитен» превышает теперь уже величину в три миллиарда рублей, тем не менее, данное предприятие содержится в образцовом порядке как весомый элемент престижа Москвы и России в целом. Исходя из вышесказанного, следует отметить, что абсолютно весь спектр предложенных рекомендаций по проведению мероприятий на метрополитене будет играть значительную роль для восприятия политической эффективности их комплекса. В свою очередь, экономическая эффективность предложенных рекомендаций носит ярко выраженный вариативный характер. Это является обстоятельством принципиальной важности, поскольку на данный момент пока еще невозможно предугадать ни темпов инфляции, ни динамики в состоянии мирового экономического спада вследствие пандемии коронавируса, ни собственно окончательных последствий ее влияния на формирования величины пассажиропотока и количеств покупателей в торговых учреждениях московского метрополитена. И, наконец, нравственно-психологическая эффективность предложенных рекомендаций будет иметь явно позитивный характер, поскольку все вышерассмотренные, а также многие другие не затронутые в данной работе в виду ее ограниченного объема мероприятия будут нацелены в конечном итоге именно на поддержание здорового морального климата на данном предприятии, и расширения сферы эмпатии со стороны пассажиров. Интенсификация производства потребует буквально от каждого сотрудника московского метрополитена максимальной концентрации внимания, предельно четкого выполнения всех своих должностных обязанностей, максимально доброжелательного отношения к пассажирами покупателям. В силу совокупности данных причин каждый сотрудник

московского метрополитена неизбежно будет ожидать от руководства родного предприятия ответных мер, поощряющих его усердие, рвение за судьбу общего дела, а также выражающих полное понимание и сочувствие по отношению ко всем работникам в виду усложнения поставленных задач.

Поэтому все сотрудники московского метрополитена с чувством глубокой признательности воспримут любые действия со стороны руководства своего предприятия, направленные на улучшение условий труда, повышение заработной платы, расширение социального пакета, равно как и любые другие меры компенсаторного характера.

Ввиду этого обстоятельства может быть повышена сплоченность коллектива, взаимопонимание в его рядах, которое непременно приведёт к повышению производительности труда и высвобождению определенного круга ресурсов. Благодаря этому могут быть снижены расходы ГУП «Московский метрополитен» для найма дополнительной рабочей силы на ранее существовавшие эксплуатационные участки, а также перераспределения существующей рабочей силы и на вновь открываемые участки метрополитена.

В этом найдет свое наиболее очевидное выражение косвенное повышение экономической активности предприятия, и, безусловно, ранее предполагавшаяся нравственно-психологическая эффективность предложенных рекомендаций.

Список литературы.

1. Скоробогатов А.В., Краснов А.В., Латышев О.Ю. ПРИРОДА ПРИНЦИПОВ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ // Российское право онлайн. – 2020. – № 3. – С. 10-16.

2. Скоробогатов А.В. Природа принципов гражданского процессуального права / А.В. Скоробогатов, А.В. Краснов, О.Ю. Латышев // Принципы гражданского, арбитражного и административного судопроизводства: проблемы теории и практики : Сборник научных статей / Сост. и ред. Л.В. Войтович. – Санкт-Петербург : Центр научно-информационных технологий «Астерион». – 2021. – С. 69-79.

3. Скоробогатов А.В., Латышев О.Ю. РАЗВИТИЕ ЮРИДИЧЕСКОГО И ПРАВОВОГО ДИСКУРСА В ЦИФРОВОМ ОБЩЕСТВЕ // Язык, право и общество в координатах массмедиа. Сборник материалов III Международной научно-практической конференции. Под редакцией И.В. Анненковой, Л.Р. Дускаевой; предисловие Т.Я. Хабриевой. – 2020. – С. 387-390.

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В УЧРЕЖДЕНИЯХ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Репринцева Е.В., Мезенцева К.М.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Финансовое планирование играет важную роль в деятельности учреждений здравоохранения, так как позволяет обеспечить рациональное соотношение объемов оказываемой медицинской помощи и финансовых ресурсов. Процесс планирования ориентирован на определение возможной величины доходов и их распределение для достижения поставленных целей, в частности предоставления доступной и качественной медицинской помощи [1, 3]. Результатом планирования выступает план финансово-хозяйственной деятельности, позволяющий определять величину поступлений из различных источников финансирования, а также распределять финансовые ресурсы по различным статьям затрат и осуществлять контроль за их использованием [2].

Цель исследования – провести планирование финансово-хозяйственной деятельности Курской центральной районной больницы (Курская ЦРБ).

Материалы и методы исследования. В ходе исследования использовались данные о плановых объемах медицинской помощи, тарифах в системе обязательного медицинского страхования, численности персонала и структуре расходов Курской ЦРБ; применялись системный подход, сравнительный, структурный, графический анализы, тарифный метод.

Результаты исследования. Для планирования финансово-хозяйственной деятельности учреждения здравоохранения была разработана логически обоснованная программа исследования, которая включает: изучение теоретических аспектов и особенностей планирования в здравоохранении, анализ результатов финансового планирования в предшествующем периоде, обоснование доходов и расходов больницы и формирование плана финансово-хозяйственной деятельности на текущий год.

Оценка исполнения планов финансово-хозяйственной деятельности Курской ЦРБ за прошедшие годы показала невыполнение запланированных показателей. В 2020 году план по доходам был исполнен только на 77,5%, а расходов – на 81,2%. Полученное расхождение определяется выполнением плана поступлений от оказания услуг и работ на 74,3%, что привело к снижению выплат по персоналу до 86,5% от плановой величины, а расходов на закупку товаров, работ и услуг до 62,5%. В 2021 году план поступлений был исполнен на 86,5%, а расходов на 88,9%, что связано с невыполнением установленных объемов медицинской помощи, а также некоторыми проблемами при финансовом планировании данного учреждения.

Для разработки плана финансово-хозяйственной деятельности проведено обоснование доходов и расходов Курской ЦРБ на текущий год. Общий объем плановых поступлений больницы определен в размере 208,7 млн руб. Наибольшую долю (76,64%) составляют доходы по обязательному медицинскому страхованию – 159,97 млн руб. Их расчет проводился, исходя из задания, установленного больнице, и тарифов на оплату медицинской помощи [4]. При этом доходы от оказания амбулаторной помощи определены по подушевому методу и за отдельные диагностические услуги в сумме 109,7 млн руб. Поступления за медицинскую помощь в условиях круглосуточного и дневного стационаров рассчитаны тарифным методом за законченный случай лечения в соответствии с клинико-статистическими группами и составили 18,8 и 6,8 млн руб. соответственно. Размер других поступлений запланирован по среднему значению за

прошлые годы и составили: субсидии из бюджета в сумме 29,9 млн руб. (18,6% от всех доходов), средства от оказания платных медицинских услуг – 9,5 млн руб. (4,54%).

При планировании расходов первоначально определена сумма выплат по персоналу в размере 178,5 млн руб. (85,52% от всех затрат). Она складывается из выплат на оплату труда – 137,1 млн руб., которые рассчитаны, исходя из установленного среднемесячного размера заработной платы и численности соответствующих категорий персонала больницы, а также страховых взносов на фонд оплаты труда работников – 41,4 млн руб. Сумма расходов на закупку товаров, работ и услуг определена балансовым методом в размере 26,6 млн руб., в том числе на закупку энергетических ресурсов отводится 4,4 млн руб.

Выводы. По результатам проведенного планирования доходов и расходов сформирован план финансово-хозяйственной деятельности Курской ЦРБ и проведено его сопоставление с соответствующим документом, утвержденным больницей. Разработанный план является сбалансированным, по отдельным статьям отмечаются незначительные отклонения от показателей плана, утвержденного больницей. Для совершенствования финансового планирования больницы рекомендуется осуществлять планирование в строгом соответствии с нормативно-правовой базой; проводить оценку исполнения планов в прошлом периоде; при обосновании доходов и расходов использовать разнообразные методы и подходы; избегать превышения расходов над доходами; постоянно (ежемесячно, ежеквартально) контролировать ход выполнения плана, своевременно вносить коррективы, выявлять и устранять причины невыполнения плановых показателей.

Список литературы.

1. Касиев, Н.К. Планирование и прогнозирование в системе здравоохранения [Электронный ресурс] / Н.К. Касиев, Г.К. Канатбекова // Бюллетень науки и практики. – 2020. – № 5. – С. 195-200. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/planirovanie-i-prognozirovanie-v-sisteme-zdravoohraneniya>.

2. О требованиях к составлению и утверждению плана финансово-хозяйственной деятельности государственного (муниципального) учреждения (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс] : Приказ Министерства финансов РФ № 186н от 31.08.2018 // Официальный интернет-портал правовой информации. – 2018. – 15 окт. – Сведения доступны также в информ.-правовой системе «ГАРАНТ».

3. Репринцева, Е.В. Оценка исполнения планов финансово-хозяйственной деятельности в медицинской организации / Е.В. Репринцева // Региональный вестник. – 2020. – № 12 (51). – С. 75-76.

4. Тарифное соглашение на оплату медицинской помощи в системе обязательного медицинского страхования Курской области на 2022 год от 14 января 2022 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kurskoms.ru/index/210-attention>.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЦВЕТОЧНОГО БИЗНЕСА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Атласкина А.А.

Уфимский университет науки и технологий, Уфа, Российская Федерация

Аннотация. В статье рассматриваются основные проблемы цветочного бизнеса в России в современных социально-экономических условиях.

Ключевые слова. Цветы, цветочный бизнес, санкции, малый бизнес, саженцы, букеты.

2022 год внес свои значимые коррективы в рыночные отношения России. Санкции, наложенные недружественными странами, отразились на всех направлениях бизнеса. Нарушилась структура ведения бизнеса, нарушились связи с поставщиками из-за границы, появились сложности с логистикой. Многие крупные мировые компании просто перестали сотрудничать и как-либо взаимодействовать с Россией. Безусловно, эти трудности коснулись и цветочного бизнеса в том числе.

Однако стоит сразу отметить, что цветочный бизнес является достаточно прибыльным, особенно в период праздников (день святого Валентина, Международный женский день и т.п.) [4, с. 20]. Цветы издавна считались самым ярким выражением искренних чувств. Но несмотря на прибыльность, цветочный бизнес является одним из самых хрупких направлений бизнеса в сфере предоставления услуг, это выражено сезонной зависимостью и нерегулярным спросом на продукцию, который зависит от многих факторов: праздничных дней в году, уровня благосостояния населения и т.п.

Несмотря на то, что в последние годы культура цветочного потребления в России значительно выросла, по количеству покупаемых букетов наша страна все еще отстает от, например, стран Европейского союза, где цветы приобретаются по поводу и без. Большую роль в этом играет невысокая культура потребления цветов и цветочных композиций, пришедшая к нам из 1990-х, когда цветы не считались важным приобретением. Однако на сегодняшний день потребление цветов в столице России и в регионах значительно отличается друг от друга: прибыль авторских цветочных бутиков в Москве в разы превышает прибыль цветочных лавок в регионах [5].

Также необходимо затронуть проблему роста себестоимости цветов. Основные налоговые трудности начались еще в 2013 году, когда снизилась импортная пошлина на цветы – с 15 до 5% [7]. В 2014 году были введены первые санкции, касающиеся закупок цветов за границей. Это ударило по логистике, поскольку ввозить в Россию цветы приходилось через соседние страны, что увеличило расходы на логистику и отразилось на росте себестоимости цветов. В 2019 году произошел рост налога на добавленную стоимость до 20%, что повысило себестоимость цветов. Букеты и цветочные композиции резко выросли в цене, поскольку увеличилась сама себестоимость. В начале марта 2022 года цветы по всей стране подорожали от 25 до 70% в зависимости от позиции [8].

В 2022 году в виду санкций, введенных недружественными странами, осложнился процесс закупки и транспортировки цветов, которые, по большей части, закупались за рубежом, а именно в Эквадоре, Италии, Кении, Колумбии и Испании [5]. В силу закрытия воздушного пространства над некоторыми странами время транспортировки товара значительно увеличилось, и, следовательно, покупателям цветов следовало закладывать больше времени на получение своего товара и к тому же транспортировка сопровождается увеличившимся риском того, что товар или большая часть товара придет в ненадлежащем состоянии (цветы завянут, засохнут и т.п.).

Сегодня отечественные поставщики стараются ориентироваться на российских производителей цветов. Предпочтение отдается Краснодарскому краю, Крыму и их

питомникам. Теплый климат позволяет выращивать такие цветы, как ранункулюсы, анемоны, лизиантусы, герберы, ирисы. Также в фаворитах присутствуют питомники Подмосковья, отличающиеся своим разнообразием видов и окрасок цветов. Здесь выращивают неприхотливые розы и тюльпаны, поскольку данные цветы не нуждаются в дополнительном освещении [8]. Однако и здесь возникают трудности: санкции, введенные в 2022 году, коснулись саженцев цветов. А для того, чтобы выращивать и разводить цветы в России, саженцы жизненно необходимы. Поэтому закуп саженцев и их логистика доставляет все новые неудобства и снова повышает себестоимость цветов.

Есть и другие проблемы, с которыми сталкивается цветочный бизнес в России [1]. Как уже упоминалось ранее, цветочный бизнес считается одним из самых рискованных, поэтому банки достаточно неохотно дают кредиты на развитие цветочного бизнеса или создание питомников. Конкретных государственных программ поддержки или грантов, направленных на развитие тепличного и цветочного бизнеса, не создано. Зачастую бизнесмены, представляющие цветочный бизнес, проигрывают в конкурсах за грант более масштабным и устойчивым представителям малого и среднего бизнеса [7].

Что касается непосредственно Республики Башкортостан, то основной базой для закупки цветов в цветочные магазины является садовый центр «Цветы Башкирии». Садовый центр является оптовой базой. Покупателями являются представители малого бизнеса Башкортостана – одни и те же цветочные лавки и бутики Уфы и других городов Республики. Весной центр продает тюльпаны, летом и ранней осенью – розы, лилии, хризантемы. Совладелица центра «Цветы Башкирии» в одном из интервью отметила, что их центр также пострадал в силу санкций, введенных на ввоз саженцев в Россию. Саженцы необходимо обновлять раз в пять лет, а сфера цветочной селекции в России остается слаборазвитой [6].

Многие цветочные бутики и магазинчики в Республике, да и по всей России, делают упор не только на продаже цветов и цветочных композиций, но и продаже сопутствующих товаров для дома: свечей, декора интерьера, ароматов для дома и т.п. Также в большинстве бутиков в продаже имеются воздушные шары, открытки, мягкие игрушки. Некоторые цветочные бутики делают коллаборации с различными магазинами, чтобы разнообразить свой ассортимент и привлечь новый трафик клиентов. Ярким примером такой коллаборации может стать Уфимская цветочная мастерская «Olivkaflowers», которая занимается реализацией цветочных композиций различной сложности. Для того, чтобы расширить свою клиентскую базу, цветочная мастерская стала взаимодействовать с региональным брендом одежды и аксессуаров «Home». В результате партнерского взаимодействия на свет появились цветочные композиции с маркировкой «Home», где вместо буквы «о» вставлена карта региона клиента, которые стали продаваться как и в самой цветочной мастерской, так и в бутике «Home» [6].

Таким образом, можно сделать вывод, что цветочный бизнес является высокорисковым и достаточно хрупким бизнесом. В цветочном бизнесе есть свои положительные и отрицательные стороны. Среди положительных сторон можно выделить активно развивающийся рынок отечественного разведения цветов. Среди недостатков можно выделить рост себестоимости цветов, высокая конкуренция в данной сфере бизнеса, скоропортящийся товар, сезонный характер продукции. В силу того, что в России и регионах еще не разработаны меры по поддержке цветочного и тепличного бизнеса, участники цветочного бизнеса не пытаются объединить усилия и решить общие проблемы в виде закупа цветов и прочих вопросов. Каждый участник работает на себя и нацелен решать проблемы самостоятельно. И, конечно, вести цветочный бизнес возможно только в том случае, если вы полны амбиций и неиссякаемой фантазии, готовы творить и бороться с наступающими трудностями.

Список литературы.

1. Гришин К.Е. Управление экономикой региона в условиях коронакризиса: учебное пособие / под. ред. К.Е. Гришина, Н.А. Кузьминых. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2021. – 180 с.– С.139-148.
2. Рабцевич А.А. Организация и нормирование труда: учебное пособие / сост. А.А. Рабцевич, М.Р. Богатырева. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2020. – 300 с.
3. Юсупов К.Н. Стратегические ориентиры регионального развития в современных условиях: монография / под общ. ред. К.Н. Юсупова, К.Е. Гришина, А.Д. Бикмаевой. – Уфа: РИЦ УУНиТ, 2022. – 214 с.
4. Якир А.А. Актуальные проблемы развития цветочного бизнеса // Цветоводство. – 2019. – № 5. – С. 18-22.
5. Как устроен рынок цветов в России. – URL: // amournsk.ru (дата обращения: 01.03.2023).
6. Тюльпан или пропал: в Башкирии стали меньше выращивать цветы, но больше их продавать. – URL: // mkset.ru (дата обращения: 01.03.2023).
7. Цветов больше не будет? Как сейчас выживает цветочная индустрия в России. – URL: // daily.afisha.ru (дата обращения: 01.03.2023).
8. Что происходит с цветочным бизнесом в России в 2023 году. – URL: // dzen.ru (дата обращения: 01.03.2023).

ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ТРАДИЦИОННОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ В РОССИИ

Петров Ю.В., Скрицкая М.К.

Тюменский государственный университет, Тюмень, Российская Федерация

Актуальность. В настоящее время в мире наблюдается тенденция сокращения территорий, на которых ведется традиционное природопользование. Под воздействием глобального прогресса данные формы жизнеустройства столкнулись со следующими проблемами: затруднение с проживанием этноса, сохранением первичного природно-ресурсного потенциала, традиционного хозяйства, культуры и верований и пр. В конечном итоге нарушается гармония и толерантность между этносом, природой и окружающим обществом, развивающимся согласно рыночной модели. Таким образом, возникла проблема сохранения территорий традиционного природопользования, а также и проблема сбалансированного управления ими. Одним из важнейших ограничивающих факторов развития территории является геоэкологический фактор, от которого зависит в целом как экономическое развитие территории, так и социальное.

Цель и задачи.

Цель: выявить необходимые мероприятия для разработки эффективной системы геоэкологического развития территорий традиционного природопользования

Задачи: 1. Дать анализ нормативной правовой базы федерального уровня, регулирующей традиционное природопользование.

2. Выделить экологическую составляющую функционирования территорий традиционного природопользования в контексте социально-экономического развития.

Объект: территории традиционного природопользования.

Предмет: геоэкологическое обоснование комплексного развития территории традиционного природопользования.

Методология. Информационный анализ (анализ нормативно-правовой документации), систематизация (представление текущей ситуации и проблем), геоэкологическое прогнозирование (заключение) либо тактическое планирование.

Результаты исследования.

Для того, чтобы изучить текущую ситуацию в сфере традиционного природопользования мы обратились к нормативным источникам и рассмотрели этот вопрос с точки зрения законодательства, чтобы понять, на основании какого фактора были выделены современные территории традиционного природопользования. В законодательстве РФ существует несколько нормативных документов: Постановление «О Едином перечне коренных малочисленных народов Российской Федерации (с изменениями на 18 декабря 2021 года)», Федеральный закон «О территориях традиционного природопользования коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации», Распоряжение «Об утверждении перечня мест традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Российской Федерации и перечня видов традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Российской Федерации (с изменениями на 9 апреля 2022 года)». В НПА номер 2 сказано, что образование территорий традиционного природопользования происходило «на основании обращений лиц, относящихся к малочисленным народам, и общин малочисленных народов или их уполномоченных представителей». Т.е. это был ведущий фактор. В ст. 9 учитывается фактор «поддержания достаточных для обеспечения возобновляемости и сохранения биологического разнообразия популяций растений и животных». В НПА номер 3 не

рассматривается тот факт, что «традиционное природопользование – это потребление всех благ природы каждым человеком планеты».

Для того, чтобы наглядно увидеть применимость нормативных актов, провели исследование на примере абазин. Абазины – один из коренных малочисленных народов Кавказа численностью около 50 000 человек. В законе «О Едином перечне коренных малочисленных народов Российской Федерации (с изменениями на 18 декабря 2021 года)» субъектом их проживания представлена Карачаево-Черкесская республика. В распоряжении «Об утверждении перечня мест традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Российской Федерации и перечня видов традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов Российской Федерации (с изменениями на 9 апреля 2022 года)» присутствуют основные виды деятельности данной народности, одна в данном документе территория не указана, что может спровоцировать споры, связанные с правом природопользования данной народности на данной территории. Таким образом, во-первых, необходимо исследование территорий традиционного природопользования с правовой точки зрения. Во-вторых, в настоящий момент возрастает интерес к традиционному природопользованию как к промыслу. Планируется создание консорциума по сбыту продуктов оленеводства и рыболовства для того, чтобы сделать отрасль традиционного природопользования легальной и прибыльной. Более детально это рассматривается в исследовании Логинова, где приводится статистика роста численности населения и соответственно поголовья оленей. «С 1990 г. идет рост поголовья и уже в 2010 г. поголовье оленей на полуострове более чем в 4 раза превысило оленеемкость, определенную еще в 1960-е гг. в соответствии с нормой пастбищеобеспечения». Аналогичная ситуация и с рыболовством. То же самое относится и к экотуризму, который сейчас активно набирает обороты. При этом не стоит забывать и об особенностях традиций народа. Поэтому если говорить о территориях традиционного природопользования для обеспечения потребностей общины, то прежние законодательство и условия оптимальны. Но если говорить о территориях традиционного природопользования, как о бизнесе, то уже будет явно превышение баланса, то не говорят совсем о влиянии на окружающую природную среду. Это не является отрицательным моментом, так как раз повышается экономическая и социологическая составляющая, но в таком случае необходима разработка новой концепции комплексного развития территорий традиционного природопользования.

Выводы.

Для создания эффективной системы управления природопользованием необходимо, в первую очередь, выделение территорий, основанное на учете природно-ресурсного потенциала территории. Для этого необходимо проведение комплексной геоэкологической оценки территории и выявление допустимой нагрузки путем определения экологических аспектов каждого вида деятельности традиционного хозяйства. Во-вторых, для выделения территорий необходим учет исторического и социального аспекта народностей, проживающих на этих территориях. В совокупности это должно способствовать созданию нормативно-правовой базы, закрепляющей право на природопользование коренных народов с учетом умеренного контролируемого воздействия на окружающую среду и возможным последующим развитием экономического аспекта ведения деятельности. Таким образом, это позволит коренным народам закрепить право природопользования на выделенных территориях, а государству эффективно управлять и контролировать ресурсы территории.

Список литературы.

1. Валеева К.Н., Петров Ю.В. Использование цифровых технологий для оценки ресурсообеспеченности Викуловского района Тюменской области // Цифровая география. Пермь: ПГНИУ. – 2020. – С. 232-235.

2. Логинов В.Г., Балашенко В.В., Мельников А.В., Морозова Л.М., Эктова С.Н. Методический подход к экономической оценке ресурсного потенциала тундровых пастбищ Ямала // Аграрный вестник Урала. – 2012. – № 10-1 (102). – С. 68-70.

3. Логинов В.Г., Игнатьева М.Н., Балашенко В.В. Вред, причиненный ресурсам традиционного природопользования, и его экономическая оценка // Экономика региона. – 2017. – Т. 13. № 2. – С. 396-409. <https://doi.org/10.17059/2017-2-6>.

4. Нистен-Хаарала С., Гладун Е.Ф., Тулаева С.А., Захарова О.В. Экономика коренных народов в арктических регионах: традиции и трансформации (на примере России, Финляндии, США) // Экономическая социология. – 2022. – Т. 23. № 3. – С. 11-41. <https://doi.org/10.17323/1726-3247-2022-3-11-41>.

5. Петров Ю.В. Стратегическое комплексирование традиционного природопользования КМНС и технологичной экономики для устойчивого развития Сургутской территориальной общественной системы // Электронный научно-практический журнал «Культура и образование». – 2014. – № 1(5). – С. 49

6. Тимербулатов Ф.Т., Петров Ю.В. Информационное обеспечение сбалансированного социально-экономического управления природопользованием на территории Ханты-Мансийского автономного округа – Югры // Горные ведомости. – 2012. – № 8 (99). – С. 68-71.

ПРОБЛЕМА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РАЗВИТИИ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Трофимова А.О., Варакин Д.С., Барабошкина М.А.

Рыбинский государственный авиационный технический университет
имени П.А. Соловьева, Рыбинск, Российская Федерация

Импортозамещение – тип экономической стратегии и промышленной политики государства, направленных на замену импорта промышленной продукции, пользующейся спросом на внутреннем рынке, товарами национального производства.

Импортозамещающая индустриализация влияет на экономический рост страны:

– цены на сырье растут медленнее, чем на продукцию с высокой добавленной стоимостью, и экономическое положение стран-экспортеров сырьевой продукции постепенно ухудшается, если отсутствует политика импортозамещения и индустриализации;

– когда возможности импортировать продукцию ограничены, важную роль играет банковская система, удовлетворяя финансовые потребности частного и государственного секторов для расширения отечественного производства продукции.

Курс на импортозамещение в России был взят еще в 2014 г., а в условиях усиления геополитической напряженности в феврале 2022 г. государство объявило о масштабных мерах господдержки технологического суверенитета. За 8 лет санкций в России реализовано более 1,5 тысяч проектов по созданию аналогов продукции, которая ранее поставлялась из-за рубежа.

В Госпрограмме обозначены цели импортозамещения конкретно для России:

– создание конкурентного промышленного производства;
– разработка инноваций и применение передовых технологий;
– создание и поддержка индустрии, для которой будут актуальны инновационные товары.

Для успешного проведения импортозамещения необходимо простимулировать выпуск товаров с высокой добавленной стоимостью. Они привлекательны для экспорта. Поэтому для достижения целей импортозамещения нужно:

– создать и внедрить ресурсосберегающие, экологически безопасные технологии в каждую отрасль, где можно производить конкурентоспособную продукцию;
– выпускать новый товар на экспериментальных линиях, демонстрационных установках, собирать опытные образцы для запуска новых проектов;
– поддержать наиболее уязвимые отрасли с большой долей импортных комплектующих.

Самым популярным каналом для замещения продукции ушедших с российского рынка западных производителей и подсанкционных товаров стали китайские поставщики. Больше половины российских компаний в 2022 г. закупили замещающее оборудование и запчасти именно у них. Но российским производителям удалось обойти китайцев в продажах комплектующих – здесь отечественное импортозамещение идет эффективнее. Такие результаты показал январский опрос предприятий, проведенный лабораторией конъюнктурных опросов Института экономической политики им. Гайдара, с которым ознакомился РБК. В опросах лаборатории участвуют порядка 1 тыс. предприятий.

Стратегия импортозамещения стала одним из приоритетных направлений деятельности правительства РФ после введения санкций Запада.

Минэк РФ определил 18 приоритетных отраслей промышленности для импортозамещения. По данным властей, наиболее перспективными для импортозамещения являются отрасли промышленности:

– станкостроение – доля импорта более 90%;

- тяжелое машиностроение – до 80%;
- легкая промышленность – до 90%;
- электронная промышленность – до 90%;
- фармацевтическая, медицинская промышленность – до 80%;
- машиностроение для пищевой промышленности – 80%.

В РФ перспективы имеют:

- некоторые отрасли промышленности военно-промышленного комплекса (ВПК): самолетостроение и вертолетостроение, производство ЗРК;
- сельское хозяйство;
- гражданское самолетостроение;
- отрасли промышленности ТЭК:
- атомная промышленность, нефтехимическая промышленность, газохимия;
- деревообрабатывающая отрасль промышленности.

Рассмотрим пример импортозамещения на примере российской двигателестроительной компании, ПАО «ОДК-Сатурн». Это предприятие специализируется на разработке, производстве, маркетинге и продажах и послепродажном обслуживании газотурбинных двигателей для авиации, энергогенерирующих и газоперекачивающих установок, судов, морских и приморских промышленных объектов.

Рыбинское предприятие «ОДК-Сатурн» (входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию Ростеха) проводит испытания опытных образцов топливных фильтроэлементов двигателя SaM146. Сертификацию и поставку первой партии серийных фильтров планируется осуществить в ближайшее время.

Потребность в отечественных фильтрах для двигателя SaM146 возникла после ухода с российского рынка компании PowerJet S.A., которая поставляла авиакомпаниям топливные фильтры из Франции. Фильтроэлемент был создан специально для двигателя SaM146 и не применялся в других типах силовых установок. Единственный производитель оригинальной запчасти – компания Safran Filtration Systems. Двигатель SaM146 был разработан для регионального самолета SSJ100. До введения санкций силовая установка производилась на рыбинском предприятии «ОДК-Сатурн» на условиях равноправного партнерства с французской компанией Safran Aircraft Engines.

Новые топливные фильтры созданы для замещения импортных комплектующих самолета Sukhoi Superjet 100. В рамках программы SSJ-New, предусматривающей полное импортозамещение деталей, агрегатов и систем самолета Sukhoi Superjet 100, замене подлежат порядка 40 систем и агрегатов, включая двигатель, гидравлическую систему, систему кондиционирования и др.

В целом за 2022 г. выпуск прочих транспортных средств (включая авиационную технику, судостроение и т.д.) сократился на 4,2%.

Также можно отметить пример импортозамещения на примере крупнейшего производителя легковых автомобилей в России – АО «АвтоВАЗ». Предприятие в ближайшее время планирует выпустить на рынок специальные версии некоторых моделей Lada, которые будут меньше зависеть от импортных комплектующих. Об этом сообщили в пресс-службе автомобильного завода в ответ на заявление концерна Renault Group о приостановке работы в России.

Всего по отрасли производства автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов наблюдается сокращение выпуска за 2022 год на 44,7%.

Также можно сказать и об изменениях объема производства в других отраслях. Объемы промышленного производства в декабре 2022 г. сократились по сравнению с аналогичным периодом 2021 г. на 4,3%. При этом по сравнению с ноябрем 2022 г.

отмечен рост на 10,9%. В целом за 2022 г. промышленное производство снизилось на 0,6%.

За 2022 г. максимальный рост производства продемонстрировали:

- добыча прочих полезных ископаемых (включая камень, щебень, песок и др.) – 5,6%;
- производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования, – 7,0%;
- выпуск лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях, – 8,6%;
- производство напитков – 3,1%.

Снижение выпуска продукции наблюдалось в следующих отраслях:

- производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов – 44,7%;
- производство древесины – 9,1%;
- производство текстильных изделий – 8,3%;
- выпуск прочих транспортных средств (включая авиационную технику, судостроение и т.д.) – 4,2%;
- ремонт машин и оборудования – 4,8%;
- добыча металлических руд – 4,5%;
- производство электрического оборудования – 3,7%;
- производство химических веществ и химических продуктов – 3,8%;
- выпуск табачных изделий – 7,1%.

По мнению руководителей предприятий, ключевыми препятствиями для роста являются:

- неопределенность экономической ситуации (это отметили более 40% респондентов в сырьевых отраслях и более 60% – в обрабатывающих производствах);
- высокий уровень налогообложения (более четверти респондентов из сырьевого сектора и 34% – из обрабатывающих отраслей);
- нехватка финансовых средств (23% и 30% респондентов соответственно);
- недостаточный спрос на внутреннем рынке (23% и 40% соответственно).

Импортозамещение в России в 2022 г. находится в пределах 30%. Это значит, что все товары, продукты, а также услуги, производимые в стране, составляют всего одну треть, остальное приходится закупать за рубежом. В начале марта многие мировые бренды стали покидать российский рынок, из-за чего произошел дефицит в следующих сферах:

1. Организация социальных сервисов. После того, как компании: Airbnb, Instagram, Tinder покинули российский рынок, в стране образовалась потребность в замещении данных сервисов. Согласно отчету блогеров при Совете Федерации, 67% пользователей Instagram лишились дохода, т.к. именно здесь они собирали основной трафик.

2. Производство железных комплектующих. На сегодняшний момент освободилось множество ниш, которым требуется поставка железа и железных комплектующих. Однако добиться успехов в данном производстве смогут только те компании, которые имеют свою лояльную аудиторию.

3. Изготовление синтетической пленки и клеевой основы для самоклеящихся этикеток. Из-за резкой отмены поставок, производство самоклеящихся этикеток оказалось под угрозой, поскольку в России практически не производят синтетическую пленку и клеевую основу для создания этикеток. Спрос на материалы для изготовления данного товара увеличился практически на 7%. Производители самоклеящейся ленты для весовых товаров в супермаркетах подняли на нее цену в 4 раза.

4. Производство картона. Этот материал применяется во многих отраслях промышленности. Однако из-за введения санкций и запрета на импорт товаров в Россию в стране образовалась нехватка данного товара. На данный момент на комбинатах страны выпускается только 20% российского картона. Именно поэтому сейчас необходимо открытие производства по изготовлению картона.

5. Производство кварцевых трубок. Многие компании резко прекратили поставки своей продукции в страну, в связи с чем образовался дефицит в этой сфере. Изделия, произведенные из кварцевого стекла, характеризуются исключительной устойчивостью к повреждениям, поэтому они широко используются в различных областях промышленности.

6. Производство тетрапака. Стало известно, что дефицит тетрапака привел к росту стоимости продуктовых упаковок. Например, транспортный гофрокороб с февраля вырос в цене на 30%, а полипропиленовая пленка – на 100%. Картонные пачки для упаковки соли подорожали с 3,92 рублей за килограмм до 8,69 рублей, а фасовочная полиэтиленовая пленка – с 243 до 460 рублей за штуку. Около 70% себестоимости упаковки приходится на логистику и сырье, которые в настоящее время сильно дорожают.

7. Производство чипов для транспортных карт. Чипы голландской компании NXP, которые Московский метрополитен закупал для карт «Тройка», могут стать недоступны. Для продолжения выпуска данной карты метрополитену придется перейти на отечественные чипы. Однако производство внутри страны испытывает в данном деле определенные трудности.

8. Производство комплектующих для автомобилей. В начале 2022 г. «АвтоВАЗ» отправил всех своих сотрудников в отпуск на 20 дней из-за кризиса поставок. Летом 2021 г. компания уже несколько раз останавливала производство по этой же причине, что свидетельствует о том, что импортозамещение в сфере производства необходимых деталей и комплектующих для сборки отечественных автомобилей является на данный момент одной из самых актуальных и перспективных ниш.

Также существует еще много направлений, в которых заметен дефицит товаров, однако имеются и те сферы в которых наблюдается подъем.

Промежуточные итоги 2022 г. показывают, что малый и средний бизнес достаточно оперативно реагирует на изменения в бизнес-среде в начальный период экономической трансформации. В марте-сентябре на 24% выросло среднее ежемесячное число регистраций МСП в сфере строительства относительно уровня января-февраля и на 28% – в сфере оптовой торговли. А самый большой всплеск произошел в секторе ИТ – плюс 81%, следует из представленных СПАРК данных.

Для решения проблемы импортозамещения для развития отраслей экономики России необходима государственная поддержка отечественному бизнесу. В настоящее время:

1. В легкой промышленности Минпромторг предлагает: установить преференции российским компаниям для выполнения госконтрактов, запретить вывоз полуфабрикатного сырья из страны, предоставить право многокомпонентного ввоза товара через таможенную границу в рамках нескольких внешнеэкономических сделок до 2029 года, предоставить компании льготные кредиты в случае разработки перспективных технологий и производства импортозамещающей продукции.

2. В химической промышленности предложено: обеспечить спрос компаниям, выпускающим большие объемы продукции, а также новые виды товаров; обеспечить снижение цен на базовое сырье для предприятий химической отрасли; снизить колебания цен на углеводороды и нефтехимические компоненты.

3. В фармацевтической отрасли меры государственной поддержки еще в стадии разработки и продления сроков исполнения. Предлагается продлить программу «Фарма-2020» до 2024 года, предполагающей модернизацию производства отечественного фармбизнеса, запуск новых видов лекарств и увеличение доли отечественных продуктов в Списке жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП) до 50%-85%. Государство планирует стимуляцию отрасли льготными кредитами, увеличение госзакупки для пополнения запасов госрезерва и для нужд испытательных лабораторий; упрощение системы регулирования обращения медицинских изделий; обеспечить рост числа полноциклового производств новых медицинских препаратов.

4. В IT планируется выдавать бизнесу льготные кредиты по ставке не более 3%; освободить компании от проверок на 3 года; предоставить налоговые льготы до конца 2024 года; профинансировать улучшение жилищных условий IT-специалистов; ввести им отсрочку от призыва в армию; стимулировать трудоустройство иностранцев; упростить процедуру госзакупок. Также государство готово выдать субсидию всем юридическим лицам и предпринимателям для приобретения отечественного ПО.

5. В сфере производства электроприборов, вычислительной техники и микроэлектроники государство предлагает производителям воспользоваться льготами по страховым взносам и налогу на прибыль.

6. В машиностроении разработаны программа ФРП «Транспортное машиностроение», а также программа ФРП «Формирование компонентной и ресурсной базы»; предлагается субсидирование разработки и создания производства новых видов продукции, а также модернизации уже выпускаемой продукции; планируется выдача грантов на компенсацию процентных выплат по кредитам на пополнение оборотных средств.

7. В сфере выпуска стройматериалов государство планирует осуществлять параллельный импорт и покупку оборудования у «дружественных стран», выдавать льготные кредиты по ставке 6,3% годовых на закупку приоритетной импортной продукции, а также, как и в случае машиностроительной отрасли, планируется выдача грантов для компенсации процентов по кредитам на пополнение оборотных средств.

В рамках государственной поддержки также необходимо обеспечить информированность отечественных предприятий о поставщиках импортозамещающей продукции. С этой целью уже разработаны сервис импортозамещения от электронной торговой площадки Газпромбанка, где поставщики сами направляют ценовые предложения тем, кто создал заявку на импортозамещающую продукцию; сервис подбора продукции и поставщиков от ассоциации кластеров, технопарков и особых экономических зон России (АКИТ), где по заявке ассоциация помогает найти поставщика и выступает субконтрактантом; площадка импортозамещения от «Глобальной индустриальной деловой сети», где организация-поставщик может рассказать о своей продукции, которую площадка будет продвигать и осуществлять поиск покупателей; сервис «Импортозамещение» от портала региональной поддержки бизнеса, где заказчики могут найти аналоги импортной продукции, ее отечественных и зарубежных поставщиков; центр импортозамещения и локализации Санкт-Петербурга, где перечислены меры государственной поддержки по программе импортозамещения, а также реализован поиск отечественной замены импортным товарам; центр по импортозамещению Республики Карелия для формирования новой логистики и поиска аналогов импортных товаров, а также развития межрегиональных связей и налаживания договорных отношений по субконтракции при крупных заказах.

Таким образом, в настоящее время программы импортозамещения планируются и уже реализуются во многих отраслях реального сектора экономики, прежде всего там, где

у России имеются очевидные конкурентные преимущества, такие как доступное сырье, большой внутренний рынок, многолетние традиции и опыт.

Дальнейшим итогом решения проблемы развития импортозамещения должно стать повышение конкурентоспособности отечественной продукции посредством стимулирования технологической модернизации производства, повышения его эффективности и освоения новых конкурентоспособных видов продукции с относительно высокой добавленной стоимостью. В государстве стоит задача сделать импортозамещение основой российской экономики на данный момент. Цель данной политики – повышение доли отечественной продукции на рынке до 70%.

Список литературы.

1. Официальный сайт «Бизнес.Ру». – URL: <https://www.business.ru/article/4087-importhozameshenie-2022> (дата обращения 15.04.2023). Текст: электронный.

2. Официальный сайт информационного агентства «РБК». – URL: <https://www.rbc.ru/economics/02/02/2023/63da2eda9a7947dc8601f42a> (дата обращения 15.04.2023). Текст: электронный.

3. Официальный сайт медийно-сервисного интернет-портала «Rambler». – URL: https://auto-rambler-ru.turbopages.org/auto.rambler.ru/s/news/48358554-importhozameshenie-na-avtov_aze-zavod-nachnet-vypuskat-spetsversii-lada/ (дата обращения 15.04.2023). Текст: электронный.

4. Официальный сайт государственной корпорации «Ростех». – URL: <https://rostec.ru/media/pressrelease/odk-osnastit-superdzhety-otchestvennymi-toplivnymi-filtrami-v-ramkakh-importhozamesheniya/?ysclid=lg6unrybo8477427869> (дата обращения 15.04.2023). Текст: электронный.

5. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики «Росстат». – URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/196621#> (дата обращения 15.04.2023). Текст: электронный.

6. Официальный сайт информационного агентства «РБК». – URL: <https://www.rbc.ru/economics/17/11/2022/6374d7ba9a79475924be8883> (дата обращения 15.04.2023). Текст: электронный.

7. Официальный сайт интернет-холдинга «Партнёркин». – URL: https://f.partnerkin.com/blog/allinfo/kakih_proizvodstv_ne_hvataet (дата обращения 15.04.2023). Текст: электронный.

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ДЕНЕЖНОЙ ВАЛЮТЫ

Соколова Я.И., Барабошкина М.А.

Рыбинский государственный авиационный технический университет
имени П.А. Соловьева, Рыбинск, Российская Федерация

Деньги играют значимую роль в экономической жизни общества. С развитием экономики и применяемых технологий меняются и формы денег. За последние десятилетия произошли кардинальные изменения в сфере денежного обращения.

В России за прошедшие 30 лет кардинально поменялись платежные технологии, а именно:

- в 1990 г. появились банковские карты, открылся первый интернет-банк;
- в 2010 г. введены POS-терминалы, созданы первые мобильные банки, стали использоваться первые бесконтактные платежи;
- в 2015 г. запущена система быстрых платежей, появилась возможность оплачивать покупки на кассе с помощью QR-кодов;
- в 2020 г. появились платежные стикеры со специальным чипом для бесконтактной оплаты.

В настоящее время курс государства на развитие цифровой экономики направлен на укрепление позиций РФ на мировом рынке, а также создание экономических условий, связанных с разработкой и внедрением современных технологий, и стимулированием развития в области инноваций.

Учитывая расширенные финансовые возможности граждан и формирование соответствующих цифровых потребностей, а также направленность государства на обеспечение устойчивости экономики страны за счет цифровизации платежных и сокращения транзакционных издержек, Центральный Банк России, в чьи цели входит развитие и поддержание национальной платежной системы, рассматривает возможность выпуска национальной цифровой валюты (CBDC, central bank digital currency) – цифрового рубля.

В соответствии с представленной в 2021 г. концепции, цифровой рубль – дополнительная форма российской национальной валюты, которая будет эмитироваться Банком России в цифровом виде.

Концепция цифрового рубля заключается в следующем: цифровой рубль будет иметь уникальный цифровой код, хранящийся на специальном электронном кошельке. Соответственно, движение цифрового рубля между пользователями будет происходить путем перемещения уникального цифрового кода с одного электронного кошелька на другой, кроме того, владельцы кошельков смогут свободно обменивать цифровые финансы на наличные и обратно.

Обозначим ключевые аспекты цифрового рубля:

- эмитент цифрового рубля – ЦБ РФ;
- зачисление цифрового рубля на счет осуществляется после соответствующего списания безналичных средств в соотношении 1:1;
- пользователю открывается только один цифровой кошелек для хранения средств;
- процентный доход на остаток цифровых рублей, хранящихся в цифровом кошельке, не начисляется;
- в случае банкротства финансовых организаций средства на кошельке доступны пользователю через любую другую финансовую организацию, клиентом которой он является.

Согласно концепции ЦБ РФ, Интернет при использовании системы необязателен, но как этот аспект реализуют технически, пока неизвестно. Не исключено, что схема будет работать по принципу NFC-технологии, которая позволяет проводить бесконтактные платежи с картами и телефонами.

С учетом того, что цифровой рубль выступает в роли средства для совершения платежей и переводов, а не в качестве средства сбережения – кэшбэк за осуществление с ним операций начисляться не будет. Также исключено получение кредитов и начисление процентов, как упоминалось ранее. При этом лимит для пополнения цифрового кошелька составит 300 тысяч рублей в месяц.

Также для получения доступа к цифровому кошельку владельцу необходимо пройти идентификацию в банке и получить «ключ», нет необходимости запоминать какие-либо пароли. В случае проблем со входом в личный кабинет необходимо обратиться в банк, пройти процедуру подтверждения личности заново, денежные средства при этом никуда не пропадут.

Заметим, что цифровой рубль не является «криптовалютой». Это обусловлено тем, что ЦР эмитируется исключительно ЦБ РФ, а его курс обеспечен золотовалютными резервами. У «криптовалют» отсутствует единый эмитент и их стоимость подвержена серьезным колебаниям, а также в большинстве стран они не могут быть использованы как средство платежа при приобретении товаров и услуг.

Также стоит отметить, что для успешного внедрения и функционирования цифровой валюты в целом необходимо обеспечить соответствующие условия, среди которых:

- формирование регулятивной базы: создание и внедрение норм, правил и соответствующего законодательства, регулирующих выпуск, использование и обращение в целом цифровой валюты;
- техническое обеспечение: создание единой и надежной технической инфраструктура, в которой необходимо учесть, как минимум, защиту данных и масштаб проекта;
- взаимодействие с ключевыми участниками проекта: привлечение финансовых учреждений, правительственных организаций, а также предприятий и населения страны в целом;
- финансовая доступность клиентов к базовым финансовым услугам (банковскому счету, денежным переводам и т.п.);
- защита личной информации пользователей и идентификация пользователей для снижения рисков, связанных с мошенничеством;
- взаимодействие с существующими платежными системами;
- непрерывное совершенствование системы с учетом изменяющихся потребностей пользователей, технологических тенденций и экономических условий;
- взаимодействие с частным сектором экономики может способствовать созданию новых решений на базе цифровой валюты;
- тестирование и пилотирование системы.

В декабре 2020 г. Сбербанк оценил расходы банковского сектора на создание системы для функционирования цифрового рубля минимум в 20-25 млрд руб. Данный прогноз был озвучен на заседании участников Ассоциации банков «Россия» с представителями ЦБ, которое прошло 2 декабря 2020 г. Также отмечается, что существующий механизм кибербезопасности банковского сектора не справится с угрозами, которые могут возникнуть с появлением новой валюты. Заметим, что эта оценка была приведена до ввода масштабных санкций и ухода зарубежных технологических компаний из России.

Представитель регулятора уточнил, что данные оценки связаны скорее не с организацией будущей инфраструктуры, а именно с опасениями банков относительно своего бизнеса, так как проект внедрения цифрового рубля приведет к некоторому снижению маржи банков, в следствие снижения издержек для экономики.

Если мы говорим о тестировании системы, то принять участие в тестировании платформы выразили желание 12 банков, в числе которых ВТБ, Альфа-Банк, Сбербанк, «Тинькофф банк», ПСБ и Газпромбанк. Эмиссия цифрового рубля остается за Банком России. 3 марта 2023 г. завершился первый этап испытаний. ЦБ РФ отметил, что испытания по взаимодействию с платформой цифрового рубля прошли успешно: было реализовано порядка 40 различных кейсов, в состав которых вошли закрытие и открытие, блокировка и разблокировка цифрового кошелька, перевод средств по номеру телефона, запрос баланса и истории операций, также подключение нового устройства для доступа к кошельку, оплата по QR-коду и др.

16 марта 2023 г. Государственная дума приняла в первом чтении пакет законопроектов о внедрении цифрового рубля. 23 марта в нижней палате парламента анонсировали принятие закона в апреле – в силу он вступит в мае.

В упомянутом выше законопроекте закреплены понятия: «платформа цифрового рубля», «цифровой счет (кошелек)», «участник платформы цифрового рубля» и «пользователь платформы цифрового рубля». Банк России, согласно законопроекту, выступает оператором платформы цифрового рубля, отвечает за сохранность цифровых рублей, а также за организацию функционирования платформы.

18 апреля 2023 г. председатель ЦБ РФ Эльвира Набиуллина сообщила о готовности к проведению реальных операций с реальными деньгами, но речь идет о небольших суммах и небольшом числе клиентов. После пилота системы примется решение о готовности предложить цифровой рубль всем.

В РФ степень проникновения цифровых финансов достиг высокого уровня и продолжает расти. По данным Банка России за 2022 г., объем безналичных операций среди физических и юридических лиц вырос в 1,4 раза по отношению к 2021 г. Операции с использованием карт для осуществления безналичных операций в России по итогам 2022 г. увеличились на 11% по количеству, а по объему на 16%. Данное увеличение связано с запросом общества на скорость, безопасность и удобство в целом для совершения финансовых операций.

В феврале 2023 г. председатель Центробанка назвала долю безналичных расчетов в России, а также спрогнозировала ее дальнейший рост. В целом доля безналичных расчетов увеличивается, так в розничном товарообороте она составляет чуть более 78%, и эта доля не предел, отмечается, что к концу 2023 г. показатель может достигнуть 80%, что также предусмотрено стратегией Банка России. За последние пять лет доля безналичной оплаты выросла почти на 30%, пишут «Ведомости» 16 февраля 2023 г.

Внедрение цифровой национальной валюты направлено не только на борьбу с теневым сектором экономики и на улучшение качества экономических взаимоотношений на разных уровнях, но и обеспечение устойчивости экономики страны, которая оказалась под влиянием пандемии, а также санкций со стороны ЕС и США. Цифровой рубль позволит тщательней отслеживать совершаемые операции, что поспособствует борьбе по неуплате налогов и в целом с противозаконной деятельностью, так как информация по каждой транзакции конкретного кошелька будет храниться в блокчейне.

Предполагается, что система должна не только существенно упростить порядок расчетов в стране, но и открыть новые возможности для населения, бизнеса и государства в целом. Государство может сделать обращение денег в стране более

управляемым процессом, например, своевременное распределение социальных выплат или разовых выплат, а также контроль за целевым исполнением бюджета.

В разработанной концепции ЦБ РФ цифрового рубля предполагается, что для физических лиц новая форма денег обеспечит:

- доступ к кошельку через любую финансовую организацию, в которой обслуживается клиент;
- снижение комиссий на осуществление операций;
- повышение доступности финансовых услуг на отдаленных и малонаселенных территориях за счет функции офлайн-режима;
- высокий уровень сохранности средств, так как цифровой рубль – обязательство ЦБ;
- наличие уникального номера у цифрового рубля повышает уровень его безопасности.

Если мы будем говорить о юридических лицах, то использование цифровой валюты может оптимизировать бизнес-процессы, например, с точки зрения сокращения времени денежных обязательств (оплаты). Это может быть использование автоплатежа при использовании смарт-контракта. Но стоит учитывать, что данные сервисы доступны компаниям с высоким уровнем цифровизации. Также отмечается возможность снижения издержек за эквайринговые комиссии по картам, то на сегодняшний день они составляют 0,53% от стоимости товара, при этом за прием цифровых рублей они могут составлять 0,4-0,7%, но для этого необходимо обеспечить востребованность цифрового рубля среди потребителей товаров и услуг.

В банковском секторе внедрение цифрового рубля также может существенно повлиять на прибыльность. Банки получают немалый доход за счет межбанковских комиссий при проведении операций с помощью карт и процентных ставок. При перетоке денежных средств с текущих счетов в цифровой рубль банки не имеют возможности зарабатывать на средствах в цифровых кошельках.

Во всемирной финансовой и платежной системе основной валютой выступает доллар, в которой и осуществляются большинство международных операций, проходящих через финансовую систему США. Известно, что начало проведения СВО ударило по банковскому сектору, начались проблемы с осуществлением транснациональных платежей, предполагается, что в будущем использование национальной цифровой валюты может решить эту проблему. Было подтверждено, что цифровой рубль может стать альтернативой SWIFT. «Также решается вопрос с отключением от SWIFT, потому что при такой интеграции SWIFT уже будет не нужен», – заявила в беседе с ТАСС первый заместитель Председателя Банка России Ольга Николаевна.

Глава комитета Госдумы по финансовому рынку Анатолий Аксаков сообщает о возможности ведения переговоров с иностранными партнерами, например, с китайцами, где идет активная работа с электронным юанем. Он отмечает, что цифровой рубль способен обходить санкции, это обусловлено тем, что в операциях не задействованы корреспондентские счета и банковские системы, связанные с США.

Говоря о мотивировании распространения цифровой валюты, можно выделить две основные формы мотивации: экономическая мотивация, либо же принуждение.

На Ямайке, например, для того, чтобы привлечь население к использованию цифровой валюты, власти пообещали выплатить первым 100 тыс пользователей по 2,5 тыс ямайских долларов. А ЦБ Нигерии из-за медленного распространения цифровой валюты среди граждан объявил о введении ограничений на снятие денежных средств в банкоматах: установлен суточный лимит – до 20 тыс eNaira (приблизительно \$45) вместо

150 тыс eNaira, как было прежде. Кроме дневных ограничений, говорится и об установлении недельных лимитов по снятию денег – 100 тыс eNaira (примерно \$225) и 500 тыс eNaira (примерно \$1125) для физических лиц и юридических лиц соответственно. Если же произойдет превышение лимита, то будет взиматься комиссия в размере 5% и 10% от снятой суммы соответственно.

Банк России не дает комментариев относительно методов мотивирования для того, что привлечь население к использованию национальной валюты, но косвенно, в качестве экономической мотивации может выступать внедрение офлайн системы при использовании цифрового рубля, это может быть альтернативой безналичным платежам, например, для регионов, в которых имеются некоторые проблемы с доступом к Интернету.

Также в Госдуме предложили расширить спектр применения «цифры». Председатель Комитета по защите конкуренции Валерий Гартунг говорит о создании механизма, который бы позволил кредитовать стратегические отрасли экономики посредством цифрового рубля, под 3-5% годовых. По его словам, эта мера будет эффективной в связи с тем, что использование каждого рубля легко отследить.

С учетом всего вышесказанного имеется немало рисков и противоречий, связанных с применением цифровой валюты. Рассмотрим некоторые из них:

- снижение ликвидности банков – отток средств клиентов из банковского сектора существенно повлияет, например, на возможность кредитования людей и бизнеса. При этом Банк России сообщает о том, что готов предоставить необходимое финансирование с целью компенсации оттока средств клиентов;

- кибербезопасность – любые сбои в системе могут обеспечить доступ мошенникам к цифровым кошелькам пользователей;

- ужесточение контроля со стороны государства – любое действие с каждой единицей цифрового рубля будет отражаться изменением кода, что может насторожить потенциальных пользователей;

- высокие затраты на разработку и создание, интеграцию и обслуживание платформы и др.

Основным индикатором ценности цифровой национальной валюты для населения выступает спрос. Отмечается, что активной агитации к использованию системы не планируется, но предполагается создание условий для ее добровольного распространения. На востребованность цифрового рубля могут повлиять факторы, связанные географией, социальными группами и секторами бизнеса, представители которых имеют свои цели и предпочтения относительно использования денежных средств.

В настоящий момент польза от внедрения цифрового рубля очевидна для государства, так как экономика становится более прозрачной, а финансовая система управляемой. Заметим, что действия Банка России в данном направлении весьма серьезные, соответственно успешная реализация тестов цифровой платформы приближает его к поставленной цели.

Также некоторые эксперты считают, что применение цифровой национальной валюты во внешней торговле с течением времени позволит России и многим другим странам создать альтернативную долларовой систему международных расчетов. Предполагается, что если информация о совершаемых транзакциях будет недоступна для казначейства США, то риск введения вторичных санкций на иностранных партнеров РФ сведется к минимуму как со стороны США, так и со стороны недружественных стран.

Таким образом, цифровой рубль – это новая (третья) – форма российской национальной денежной валюты, которая по прогнозам будет использоваться наряду с

наличными и безналичными денежными средствами, объединяя их свойства. В перспективе применение цифрового рубля даст возможность банковскому сектору проводить транзакции с минимальными затратами, вплоть до трансграничных расчетов с зарубежными странами. В скором времени с помощью цифрового рубля можно будет совершать все необходимые операции, начиная с покупки в магазине и заканчивая смарт-контрактами.

Введение цифровой национальной денежной валюты Центрального банка – это один из трендов 2023 г. во многих странах мира. И Россия в этом смысле не исключение. В дальнейшем планируется обеспечить взаимодействие цифровых национальных валют стран между собой, что приведет к повышению экономической независимости, скорости и безопасности международных расчетов.

Однако процесс внедрения данного нового инструмента в Российской Федерации потребует существенного количества времени и преобразования множества процессов. Банковскому сектору необходимо научиться использовать цифровую валюту и разработать новые финансовые сервисы для своих клиентов. По прогнозам, традиционные банковские услуги в ближайшем будущем будут развиваться в интеграции с цифровой валютой.

Подводя итог, можно сказать, что запуск цифрового рубля как естественный этап развития национальной денежной валюты России уже начался. Его полноценная интеграция в сложившуюся систему расчетов планируется к 2030 г. согласно «Стратегии экономической безопасности на период до 2030 года».

Список литературы.

1. Доклад «Цифровой рубль» октябрь 2020 года, Москва, [электронный ресурс], URL: https://cbr.ru/analytics/d_ok/dig_ruble/ (дата обращения: 10.04.2023).

2. Концепция цифрового рубля, 8 апреля 2021, Москва [электронный ресурс], URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/120075/concept_08042021.pdf (дата обращения: 10.04.2023).

3. Сайт TAdviser [Электронный ресурс] // URL: Дата обращения (10.04.2023 г.).

4. Сайт РБК [Электронный ресурс] // URL: Дата обращения (10.04.2023 г.).

5. Н.А. Кораблёва, Б.В. Краснов. ЦИФРОВЫЕ ВАЛЮТЫ. МИРОВОЙ ОПЫТ Текст научной статьи по специальности «Экономика и бизнес».

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА ТРУДА МОЛОДЕЖИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОТРАСЛИ «МЕДИЦИНА И ФАРМАЦЕВТИКА»

Ефимова А.А.

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный химико-фармацевтический университет» Минздрава России, Санкт-Петербург, Российская Федерация

В последнее десятилетие в нашей стране сложилась непростая геополитическая ситуация. Неоднократные санкции со стороны ряда западных стран, применявшиеся к России в связи с ситуацией на Украине, значительно расширились после объявления СВО в феврале 2022 года. Уход иностранных компаний отразился на основных показателях российского рынка труда. Помимо этого, ситуация была осложнена пандемией COVID-19 в 2020 году, когда многие организации не смогли справиться и им пришлось временно приостановить или даже прекратить свою деятельность. Эти потрясения затронули абсолютно все группы населения, включая молодежь. В марте 2022 года в СПХФУ был проведен опрос студентов, который выявил высокий уровень тревожности в связи с событиями, происходящими в нашей стране и во всем мире и обеспокоенность в своем профессиональном будущем, в возможности успешно выйти на рынок труда, устроиться на достойную работу с высоким уровнем заработной платы. Цель исследования — выявление основных тенденций и прогнозирование возможных перспектив развития российского рынка труда молодежи в области «медицина и фармацевтика» Для этого мы провели анализ изменений на рынке труда молодых специалистов с акцентом на медицинскую и фармацевтическую отрасль, начиная с 2014 года.

Нами были использованы следующие методы исследования: опрос студентов СПХФУ с помощью инструментов платформы Google, анализ имеющихся официальных данных государственной статистики РФ, анализ результатов исследований, проводимых сайтом hh.ru в профессиональной области «медицина и фармацевтика».

В марте 2022 года, сразу после начала СВО, мы провели опрос студентов нашего университета для изучения их настроений, определения уровня тревожности и степени уверенности в своем профессиональном будущем. В опросе участвовали студенты 1-5 курсов (всего 231 респондент). В результате выяснилось, что все студенты в разной степени испытывают стресс, тревогу и неуверенность в завтрашнем дне, при этом в качестве основного повода для беспокойства выступила ситуация на Украине (52%). Такой результат был вполне прогнозируемым и понятным. На втором месте оказались личные и семейные проблемы (33%), и с очень большим отрывом на третьем месте – проблемы, связанные с учебой и дальнейшим трудоустройством (8%), и пандемия COVID-19 (7%). Таким образом, мы подтвердили наше предположение о том, что студенческая молодежь в большинстве своем остро реагируют на геополитическую ситуацию. Беспокойство, связанное с СВО, вытеснило на задний план не только пандемию и связанные с ней ограничения, но даже личные и семейные проблемы. Это, естественно, не могло в свою очередь не отражаться на настроении, самоощущении и уровне тревожности будущих выпускников вуза.

Так, не смотря на осознанный выбор профессии и желание работать по специальности, почти половина опрошенных (42,5%) сомневались в возможности успешного трудоустройства, чувствовали неуверенность в профессиональном будущем. Кроме того, респонденты отметили такие следующие поводы для волнения, связанные с предстоящим выходом на рынок труда: возможно невысокий размер заработной платы (60,2%), отсутствие опыта работы (20%), неуверенность в возможности самостоятельного успешного трудоустройства (18%) и другие [1].

Мы провели анализ изменений на рынке труда молодых специалистов за последнее десятилетие с более подробным изучением профессиональной области «медицина и фармацевтика» для понимания реальной ситуации в этой профессиональной сфере, выявления основных тенденций и прогнозирования вероятного развития ситуации.

В 2014 году Россия столкнулась с серьезным экономическим кризисом. В связи с конфликтом на Украине и присоединением Крыма, ряд западных стран выдвинул экономические санкции, которые неизбежно привели к осложнению социально-экономической ситуации в нашей стране, в том числе и на рынке труда молодежи [2]. В качестве ответной меры в апреле 2014 года была принята государственная программа «Содействие занятости населения» с целью создания условий для эффективного развития рынка труда в нашей стране [3]. Однако резкое снижение инвестиционной активности оказало существенное негативное воздействие на рынок труда. Наблюдалось резкое падение спроса на рабочую силу. В 2015 году, по данным сайта hh.ru, отмечалось снижение количества вакансий и рост уровня конкуренции во всех отраслях, в том числе и в профессиональной сфере «медицина и фармацевтика» [4]. Вакансии предлагались в основном на низкооплачиваемые начальные должности, например «провизор», «медицинский представитель».

В 2016 году этим же сайтом был проведен опрос молодых специалистов с целью выявления их настроения на рынке труда [5]. По данным опроса, мы сделали вывод, что трудоустроенные молодые люди в целом себя чувствовали более уверенно, чем все остальное население. Тем не менее более трети опрошенных отмечало, что найти работу было очень сложно (34%). Более половины респондентов выразили готовность работать за более низкую заработную плату (59%), и при этом они также были неуверены в возможности трудоустройства. В 2015-2016 годы разработанный специалистами hh.ru «индекс самоощущения» молодых специалистов на рынке труда постоянно понижался и достиг своего минимального значения в 2016 году.

Только лишь во втором квартале 2016 года на общем фоне восстановления экономики страны [6] началось постепенное улучшение ситуации на рынке труда молодежи. Незначительно выросло число вакансий (на 5%). Следует отметить, что проф. область «медицина и фармацевтика» оказалась в списке лидеров по этому показателю. Количество вакансий продолжало расти и к 2017 году превысило на 42% по сравнению с 2016. По показателю «уровень конкуренции» специалисты проф. области «медицина и фармацевтика» оказались также в выигрышной позиции - на третьем месте с конца. Это значит, что молодым профессионалам этой отрасли было относительно легко найти работу по специальности. Несмотря на то, что уровень зарплаты практически не изменился за этот период, стоит заметить, что проф. область «продажи лекарственных препаратов» оказалась в числе 10 наиболее привлекательных по этому показателю [7].

В 2017 году основные показатели на рынке труда имели положительную динамику (уровень безработицы, уровень занятости и т.п.), и в апреле этого года Министерство труда РФ характеризовало ситуацию на рынке труда как стабильную [8]. При этом Правительство РФ продолжало стимулировать работодателей к улучшению условий труда, а также усилило ответственность за нарушение трудового законодательства РФ. Была усилена деятельность государственных инспекторов, что ускорило положительные тенденции на рынке труда вплоть до 2019 года. За этот период удалось полностью стабилизировать ситуацию на рынке труда молодежи в России. Проведенный в конце года опрос молодых участников рынка труда (портал hh.ru) [9], показал, что «индекс самочувствия» значительно вырос за период с 2016 года. Теперь только 6% опрошенных молодых специалистов ощущали неуверенность на рабочем месте, и еще 15%

респондентов допускали теоретическую возможность увольнения по инициативе работодателя. Осталось большое количество (45%) молодых специалистов, готовых согласиться на более низкую заработную плату при трудоустройстве, но этот довольно высокий показатель все-таки существенно упал по сравнению с 2016 годом (59%). Таким образом, к 2019 году наблюдалась уверенная положительная динамика развития рынка труда молодежи в нашей стране. Количество резюме в профессиональной сфере «медицина и фармацевтика» за этот год выросло на 26% (3-е место среди всех проф. областей), при этом уровень конкуренции в этой области оставался одним из самых низких уровней. То есть спрос на специалистов этого профиля был очень высоким. Показатель уровня заработной платы практически не вырос в большинстве отраслей и оставался основной проблемой на рынке труда [10].

В 2020 году пандемия COVID-19 в значительной степени осложнила ситуацию на рынке труда. Многие организации приостановили или полностью прекратили свою деятельность в результате пандемийных ограничений, в том числе введения режима самоизоляции. Это неизбежно привело к резкому росту уровня безработицы. Численность зарегистрированных безработных увеличилась в 5 раз всего за полугодовой период. В августе 2020 года этот показатель подскочил до максимального значения (6,4% по сравнению с 4,6% в 2019 году). Показатель уровня занятости, в свою очередь, резко понизился по всем возрастным группам, не исключая молодых участников рынка труда. С целью выправления ситуации, Правительство РФ внесло изменения в программу «Содействия занятости населения» в ноябре 2021 года [11]. Приоритетной целью теперь провозглашалось не превышение уровня регистрируемой безработицы к 2030 году более 1 процента. Для достижения обозначенной цели были поставлены следующие задачи: 1) обеспечение возможности повышения квалификации, получения новых навыков и знаний; 2) развитие инфраструктуры занятости, внедрение инноваций, цифровых технологий; стимулирование привлечения рабочей силы из других субъектов РФ; мероприятия по совершенствованию функционирования службы занятости населению и др. Подготовка и введение режима «удаленной работы» сыграли спасительную роль для многих организаций. Эта мера позволило сохранить не только их деятельность, но и рабочие места сотрудников на период ограничений. Кроме того, это позволило студентам всех уровней образования продолжить учебный процесс, своевременно сдать экзамены, получить диплом и выйти на рынок труда.

В результате принятых мер вновь удалось стабилизировать ситуацию на рынке труда. К середине 2021 года показатель уровня безработицы практически вернулся к своему «допандемийному» значению (4,8%). К концу 2021 года ограничения постепенно снимались, что привело к окончательному восстановлению и выходу в январе 2022 к прежнему уровню в 4,2% [12].

Однако в связи с началом СВО в конце февраля 2022 ряд западных стран во главе с Англией и США ввели новые экономические санкции против России. Центр стратегических разработок (ЦСР) прогнозировал, что число рабочих мест может резко сократиться в связи с вынужденным уходом крупных иностранных компаний с российского рынка, что неизбежно приведет к повышению уровня безработицы до 7-8%, по благоприятному развитию восстановление ситуации на рынке труда по прогнозам ожидалось к лету 2023 [13]. В любом случае ЦСР прогнозировал изменение структуры рынка труда, снижение спроса на труд в отдельных сферах (автопром, металлургия) будет сопровождаться повышением спроса на продукцию внутри страны соответственно повышением спроса на рабочую силу (IT сфера, текстильное производство). Тем не менее резких изменений на рынке труда с начала СВО не наблюдалось. Уровень безработицы не только не вырос, но наоборот в мае-июле достиг своего минимального

значения в 3,9% [14]. Таким образом, несмотря на объективно сложную геополитическую ситуацию в нашей стране, ситуация на рынке труда остается стабильной. Если говорить об участниках рынка труда, то сразу после начала СВО «индекс самооощущения» в среднем по всем отраслям упал до – 0,09%, однако уже через полгода этот показатель начал постепенно повышаться. По данным hh.ru, абсолютно все индексы, характеризующие настроения участников рынка труда (уровень сложности поиска работы, неуверенность в трудоустройстве, стабильность на текущем месте работы и другие), резко обрушились после начала СВО, но постепенно начали повышаться уже к третьему кварталу 2022 года [15]. При этом опрошенные молодые специалисты проф. области «медицина и фармацевтика» показали наиболее позитивные настроения и имели положительный и самый высокий показатель «индекса самооощущения» (0,06).

Таким образом, рынок труда в нашей стране испытывает постоянные потрясения в последние годы. Санкции со стороны запада объективно приносят определенные трудности, кроме этого, пандемия COVID-19 и связанные с ней ограничения оказали большое влияние и, можно сказать, полностью изменили нашу жизнь. Большинство организаций и работников были вынуждены приспособиться к абсолютно новому «удаленному» режиму работы, что несло некоторые трудности, однако в результате оказалось даже удобным в определенных ситуациях [16]. Стало популярным проведение рабочих встреч, конференций и переговоров в удаленном формате. Многие организации и после пандемии оставили часть персонала на «удаленке», тем самым сократив расходы. При этом молодые специалисты восприняли такой способ взаимодействия довольно легко, молодежь буквально с рождения находится в «цифровой среде» и естественно не испытывает тех сложностей, с которыми сталкивается взрослое и особенно более старшее население. По нашим наблюдениям, основной проблемой для молодого поколения в такой ситуации становится нехватка самодисциплины, что следует учитывать и развивать как навык. Следует отметить, что та же проблема существует и у старшего поколения, следовательно, молодые специалисты в любом случае имеют преимущество.

В результате исследования мы пришли к выводу, что несмотря на периодически возникающие сложности на рынке труда в этот непростой для нашей страны период, Правительство РФ своевременно принимает меры по выравниванию основных показателей рынка труда, в том числе и в разрезе сегмента молодых специалистов. При этом, даже в самые сложные периоды, профессиональная отрасль «медицина и фармацевтика» показывает наиболее высокие результаты по всем показателям рынка труда.

Стоит подчеркнуть, что современный рынок труда требует не только высокой квалификации, которой обладают молодые специалисты, но и развития «гибких» навыков, таких как готовность к переменам, быстрая обучаемость, владение цифровыми технологиями, способность быстрого освоения инновационных техник и оборудования. Молодые люди обладают несомненным преимуществом с этой позиции, просто в силу возраста и энергии. Новой задачей становится укрепление и развитие этих навыков, подготовка «универсального и гибкого» выпускника вуза. Мы считаем, что при подготовке специалиста большое внимание следует уделять изучению смежных дисциплин – информатике, иностранному языку, обществознанию. Мы также предлагаем вводить междисциплинарные курсы, что искусственно создает некоторый стресс, однако в его преодолении и формируются гибкие навыки. В нашем вузе мы предлагаем старшекурсникам и ординаторам альтернативный курс «Менеджмент на английском языке»; труда [17]. Курс построен таким образом, что мы не только практикуем

теоретические знания на английском языке, но и развиваем способность адаптироваться к непривычным ситуациям, быстро ориентироваться в ситуации, развиваем навыки командной работы, креативность, лидерские качества и как результат, повышаем уверенность будущих выпускников в своей востребованности, снижаем тревожность перед интеграцией на рынке труда.

Список литературы.

1. Ефимова, А.А. Тенденции рынка труда молодежи в столкновении с «новой реальностью» – санкциями и пандемией (на примере профессиональной области «медицина и фармацевтика») / А.А. Ефимова // Ремедиум. – 2022. – Т. 26, № 4. – С. 357-363. – DOI 10.32687/1561-5936-2022-26-4-357-363. – EDN GDZXQP.

2. Кондратьев В.Б. Мировая экономика как система глобальных цепочек стоимости // Журнал Мировая экономика и международные отношения. – 2015. – Т. 3. – С. 5-17.

3. Официальный сайт Правительства РФ. [Электронный ресурс]. – URL: <http://government.ru/rugovclassifier/834/events/> (дата обращения: 20.05.2022).

4. Интернет ресурс hh.ru. [Электронный ресурс] – URL: <https://spb.hh.ru/article/16605> (дата обращения: 25.05.2022).

5. Интернет ресурс hh.ru. [Электронный ресурс]. – URL: <https://spb.hh.ru/article/18263> (дата обращения: 25.05.2022).

6. Официальный сайт Минтруда РФ. [Электронный ресурс]. – URL: <https://mintrud.gov.ru/docs/mintrud/migration/95> (дата обращения: 27.05.2022).

7. Интернет ресурс hh.ru. [Электронный ресурс]. – URL: <https://spb.hh.ru/article/22393> (дата обращения: 27.05.2022).

8. Официальный сайт Минтруда РФ. [Электронный ресурс]. – URL: <https://mintrud.gov.ru/docs/mintrud/migration/110> (дата обращения: 27.05.2022).

8. Интернет-ресурс hh.ru. [Электронный ресурс]. – URL: <https://spb.hh.ru/article/26003> (дата обращения: 29.05.2022).

9. Интернет-ресурс hh.ru. [Электронный ресурс]. – URL: <https://spb.hh.ru/article/26045> (дата обращения: 23.05.2022).

10. Интернет-ресурс Электронный фонд правовых и нормативных технических документов. [Электронный ресурс]. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/499091781> (дата обращения: 01.06.2022).

11. Официальный сайт Интерфакс. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.interfax.ru/business/821173> (дата обращения: 05.06.2022).

12. Официальный сайт Коммерсант, URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5281886> (дата обращения: 05.06.2022).

13. Официальный сайт гос. Статистики РФ. [Электронный ресурс]. – URL: https://rosstat.gov.ru/labour_force (дата обращения: 05.06.2022).

14. Интернет-ресурс hh.ru. [Электронный ресурс]. – URL: https://spb.hh.ru/article/30756?from=article_30747&hhtmFrom=article_30747 (дата обращения: 05.06.2022).

15. Ефимова, А.А. Преподавание иностранного языка в вузе в условиях пандемии COVID-19 / А.А. Ефимова // Профессионально-ориентированное обучение языкам: реальность и перспективы: Сборник статей Ежегодной международной научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 16-17 февраля 2022 года. – Санкт-

Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет. – 2022. – С. 64-68. – EDN RTUYOR.

16. Ефимова, А.А. «Менеджмент фармацевтической организации» – практические коммуникативные лекции на английском языке / А.А. Ефимова, А.И. Ляшко, Е.А. Цитлионик // Вестник Самарского государственного технического университета. Серия: Психолого-педагогические науки. – 2022. – Т. 19, № 3. – С. 167-178. – DOI 10.17673/vsgtu-pps.2022.3.12. – EDN XGIADN.

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕГО ОКРУЖЕНИЯ НА ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Пожидаева К.В.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Организации здравоохранения, как и любые хозяйствующие субъекты, осуществляют свою деятельность в непрерывном взаимодействии с внешним окружением. Необходимые ресурсы, требующиеся для полноценного и бесперебойного функционирования организации здравоохранения, главным образом поступают из внешнего окружения [2]. Организации здравоохранения функционируют в среде, которая складывается из множества факторов, которые воздействуют на организацию и накладывают собственные требования [1]. Организация целиком находится в зависимости от окружающего мира или внешнего окружения как в отношении собственных ресурсов, так и в отношении потребителей. Окружающая среда медицинской организации представляет собой комплекс факторов и явлений, независимых от самого хозяйствующего субъекта, но которые оказывают на нее прямое воздействие [3]. К факторам внешнего окружения, как правило можно отнести возможности и угрозы для организации. В свою очередь, угрозы способны воздействовать на возможное развитие деятельности организации в перспективе [4]. Анализ внешнего окружения медицинской организации представляет собой значимый этап для осуществления деятельности по увеличению результативности ее работы.

Цель исследования – проанализировать влияние факторов внешнего окружения на трудовые ресурсы ОБУЗ «Курская городская больница № 6».

Материалы и методы исследования. В ходе исследования была использована официальная статистическая информация, представленная Федеральной службой государственной статистики [5]. В процессе исследования применялись контент-анализ, анализ рядов динамики, статистико-экономические методы исследования.

Результаты исследования. Исследование факторов внешнего окружения позволяет изучить организацию как сложную динамическую систему, на которую оказывается влияние окружающего мира. Все внешние факторы и непосредственно организация взаимосвязаны между собой и напрямую воздействуют на внутреннюю среду организации здравоохранения и деятельность ее персонала.

В ходе выполнения исследования проанализирована динамика числа больничных организаций в России за 2018-2020 гг. Динамика показателя имеет следующим вид: общее число больничных организаций в РФ в 2019 г. по сравнению с 2018 г. сократилось на 2,4%, и составило 5130; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом число больничных организаций в стране сократилось на 1,3%, и составило 5065; в целом за анализируемый период число больничных организаций сократилось на 3,7%, что указывает на отрицательную динамику показателя. Однако общее число негосударственных больничных организаций в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилось на 2,8%; число негосударственных больничных организаций в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом увеличилось на 4,9%, общий прирост показателя за весь анализируемый период увеличился на 7,8%; в том числе количество больничных организаций частной формы собственности в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилось на 5,8%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом отмечается прирост показателя на 7,3%; в целом за анализируемый период число больничных организаций частной формы собственности увеличилось на 13,5%, что может быть обусловлено увеличением спроса на платные медицинские услуги.

Далее проведен анализ динамики числа амбулаторно-поликлинических организаций в РФ за 2018-2020 гг. Общее число амбулаторно-поликлинических организаций в РФ в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилось на 4,9%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 7,9%; в целом за весь анализируемый период число амбулаторно-поликлинических организаций увеличилось на 13,2%, что обусловлено выполнением федерального проекта «Развитие системы оказания первичной медико-санитарной помощи» в рамках национального проекта «Здравоохранение». Мощность амбулаторно-поликлинических посещений в смену в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилась на 1,9%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом прирост показателя составил 1,8%; за весь анализируемый период мощность амбулаторно-поликлинических посещений в смену увеличился на 3,7%. Также отмечается увеличение числа женских консультаций, детских поликлиник, в частности в 2019 г. по сравнению с 2018 г. прирост показателя поставил 4,7%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 4,5%; в течение анализируемого периода отмечается прирост числа женских консультаций, детских поликлиник на 9,4%.

Немаловажную роль имеет численность работников здравоохранения в России, так как в современном российском здравоохранении обострена проблема дефицита медицинских кадров, в связи с этим проведен анализ среднесписочной численности работников, занятых в организациях здравоохранения в РФ за 2018-2020 гг., (тыс человек). Динамика общей среднесписочной численности работников, занятых в организациях здравоохранения, нестабильна; в 2019 г. по сравнению с 2018 г. показатель незначительно увеличился на 0,2%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом отмечается снижение показателя на 0,7%; за весь анализируемый период среднесписочная численность работников здравоохранения в РФ уменьшилась на 0,5%. В том числе среднесписочная численность работников больничных организаций имеет положительную тенденцию, так в 2019 г. по сравнению с 2018 г. прирост показателя составил 0,7%; в 2020 г. показатель увеличился на 1,6%; в течение всего анализируемого периода отмечается прирост показателя на 2,3%. Среднесписочная численность работников, занятых в медицинской и стоматологической практике, имеет отрицательную динамику, в частности в 2019 г. по сравнению с 2018 г. показатель уменьшился на 1,0%; в 2020 г. снижение показателя составило 9,0%; так, в период с 2018 г. по 2020 г. среднесписочная численность работников, занятых медицинской и стоматологической практикой снизилась на 9,9%. Среднесписочная численность работников, занимающихся прочей медицинской деятельностью, также имеет отрицательную динамику, за весь анализируемый период показатель снизился на 5,0%. Динамика сокращения численности работников здравоохранения может обострить проблемы дефицита трудовых ресурсов в медицинских организациях.

Важнейший фактор привлекательности сферы деятельности для занятости определяется уровнем заработной платы для работников, в частности оплата труда медицинского персонала рассматривается как главный фактор, оказывающий влияние на удовлетворенность работой и стабильность всей системы здравоохранения. Общая среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников, занятых в организациях здравоохранения, в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилась на 7,7% и составила 44586 рублей; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 15,0% и составил 51266 рублей; в целом за весь анализируемый период среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций здравоохранения увеличилась на 23,9%. В том числе среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников, занятых деятельностью больничных организаций, в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилась на 7,9% и составила

44185 рублей; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 16,6% и составил 51532 рубля; за весь анализируемый период отмечается прирост показателя на 25,8%. Также среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников, занятых медицинской и стоматологической практикой увеличилась на 6,9% и составила 47861 рубль; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 6,7% и составил 51086 рублей; в период с 2018 г. по 2020 г. отмечается прирост показателя на 14,1%. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников, занятых прочей медицинской деятельностью, в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилась на 8,1% и составила 42751 рубль; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 16,4% и составил 49780 рублей; за весь анализируемый период показатель увеличился на 25,8%. В целом отмечается положительная динамика роста среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций здравоохранения.

Несомненно, главным ресурсом любой организации здравоохранения являются трудовые ресурсы – медицинские работники организации. Именно медицинский персонал играет главную роль в создании условий для обеспечения населения высококачественной медицинской помощью. Проведен анализ динамики числа врачей всех специальностей за 2018-2020 гг., тыс. человек, проанализировано изменение общего числа врачей по стране и по некоторым регионам ЦФО (Центральный федеральный округ). Численность врачей всех специальностей в РФ за 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличилась на 1,5% и составила 714,6 тыс. человек; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 3,2% и составил 737,4 тыс. человек; за весь анализируемый период показатель увеличился на 4,8%. В Белгородской области отмечается отрицательная динамика численности врачей, показатель в течение анализируемого периода снизился на 1,6%. В Воронежской области также отмечается снижение показателя в период с 2018 г. по 2020 г. на 0,8%. В Курской области численность врачей в 2019 г. по сравнению с 2018 г. не изменилась и составила 5,7 тыс. человек; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 1,8%. В Липецкой области численность врачей в 2019 г. по сравнению с 2018 г. увеличился на 2,1%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель снизился на 4,2%; за весь анализируемый период показатель снизился на 2,1%. В Орловской области численность врачей в период с 2018 по 2020 гг. осталась неизменной и составила 3,3 тыс. человек.

Даже незначительное снижение численности медицинских работников вызывает увеличение нагрузки на работников здравоохранения, что оказывает влияние на качество оказания медицинской помощи. Проведен анализ динамики нагрузки на врача в организациях здравоохранения в РФ за 2018-2020 гг., человек. Нагрузка на врача в РФ в 2019 г. по сравнению с 2018 г. снизилась на 1,6% и составила 205,3 человека; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель снизился на 3,5%; за весь анализируемый период показатель снизился на 5,0%, что является положительной тенденцией. В Белгородской области в 2019 г. по сравнению с 2018 г. показатель не изменился; в 2020 г. отмечается незначительное увеличение показателя на 0,1%. В Воронежской области в 2019 г. по сравнению с 2018 г. нагрузка на врача снизилась на 1,2%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом отмечается прирост показателя на 1,1%; в целом за весь анализируемый период показатель снизился на 0,1%. В Курской области в 2019 г. по сравнению с 2018 г. нагрузка на врача снизилась на 0,1% и составила 194,8 человек; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель снизился на 2,7%; в целом за весь анализируемый период отмечается положительная тенденция, показатель снизился на 2,7%. В Липецкой области в 2019 г. по сравнению с 2018 г. нагрузка на врача снизилась на 2,3%; в 2020 г. по сравнению с предыдущим годом показатель увеличился на 2,7%; в

течение периода отмечается прирост показателя на 0,4%. В Орловской области нагрузка на врача в 2019 г. по сравнению с 2018 г. осталась неизменной; в 2020 г. по сравнению с 2019 г. показатель снизился на 1,0%. Снижение нагрузки на врачей способствует на улучшение качества оказываемой медицинской помощи, что является положительной тенденцией.

В целом по результатам анализа и на основании общих тенденций изменения факторов можно выделить возможности и угрозы внешнего окружения для медицинской организации.

К возможностям можно отнести: рост числа амбулаторно-поликлинических организаций в России; рост среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций здравоохранения по стране; рост численности врачей в РФ; тенденция снижения нагрузки на врача по стране, в том числе в Курской области.

К угрозам относятся: сокращение числа больничных организаций в России; рост числа негосударственных больничных организаций по стране, в том числе частной формы собственности; снижение среднесписочной численности работников здравоохранения в РФ.

Вывод. В результате исследования были выявлены возможности и угрозы внешнего окружения, которые могут оказывать воздействие на деятельность медицинской организации. Несомненно, организация здравоохранения должна проводить регулярный анализ внешней среды, чтобы совершенствовать свою деятельность на основании использования возможностей внешнего окружения, а также пристальное внимание организация должна уделять угрозам внешнего окружения с целью своевременного обнаружения угроз и возможности разработки и осуществления мер по нивелированию негативных воздействий для продолжения осуществления стабильного функционирования.

Список литературы.

1. Власова, О.В. Исследование внешней среды районной больницы на основе методов стратегического анализа / О.В. Власова // Наука и практика регионов – 2020. – № 3 (20). – С. 108-111. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44148794> (дата обращения: 06.04.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

2. Власова, О.В. Оценка влияния факторов внешней среды на функционирование медицинской организации / О.В. Власова // Региональный вестник. – 2019. – № 21 (36). – С. 43-45. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41351691> (дата обращения 06.04.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

3. Сергеева, Н.М. Оценка внешней среды медицинской организации / Н.М. Сергеева // Региональный вестник. – 2019. – № 21 (36). – С. 49-50. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41351694> (дата обращения: 06.04.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

4. Сергеева, Н.М. SWOT- и PEST-анализы в системе стратегического управления учреждением здравоохранения / Н.М. Сергеева // Региональный вестник. – 2018. – № 5 (14). – С. 42-44. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=36723601> (дата обращения: 06.04.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

5. Росстат: Федеральная служба государственной статистики: офиц. сайт. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 06.04.2023).

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Чайковская Ю.С.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В настоящее время особенно значимым направлением анализа в здравоохранении является изучение экономической деятельности организаций, поскольку финансовое положение медицинских учреждений во многом определяет уровень и качество медицинской помощи, оказываемой населению [2]. Очевидно, что на состояние и уровень развития учреждений здравоохранения, как и отрасли в целом, влияние оказывают факторы внешней среды, которая представлена совокупностью социальных, экономических, технологических и политических показателей [1]. Влияние указанных факторов на медицинские организации велико, поскольку они воздействуют на принятие управленческих решений, на выбор направлений стратегического, экономического развития учреждений, на формирование кадровой, финансовой, инвестиционной, имущественной политики учреждения здравоохранения.

Цель исследования – оценка влияния факторов внешней среды на экономическую деятельность областного бюджетного учреждения здравоохранения «Курская городская больница № 6».

Материалы и методы исследования. В ходе исследования были использованы данные, опубликованные Федеральной службой государственной статистики. В процессе оценки были использованы такие методы, как анализ литературы, метод абсолютных и относительных величин, метод обобщающих показателей.

Результаты исследования. На деятельность организаций здравоохранения оказывают влияние множество факторов, в том числе факторов внешней среды. Внешняя среда учреждений здравоохранения представляет собой совокупность факторов, которые так или иначе оказывают влияние на деятельность рассматриваемой организации, на принятие управленческих решений, направлений стратегического развития. Анализ внешнего окружения медицинской организации проведен на основе данных, представленных в статистических сборниках Федеральной службы государственной статистики (Росстат) [3].

На основе статистики, представленной в сборнике «Здравоохранение в России» 2021 г., проанализированы данные о среднемесячной номинальной заработной плате работников, занятых в организациях здравоохранения; о расходах бюджетной системы РФ на здравоохранение; об инвестициях в основной капитал, направленные на развитие здравоохранения; о наличии, состоянии и движении основных фондов в здравоохранении.

Анализ заработной платы показал, что в целом за анализируемый период номинальная начисленная зарплата работников организаций здравоохранения и социальных услуг увеличивается на 23,75% (9 505 руб.): в 2019 году по сравнению с 2018 годом данный показатель возрастает на 7,73%, а в 2020 году по сравнению с 2019 годом возрастает на 14,86%. В частности заработная плата работников сферы здравоохранения увеличивается в 2019 году на 7,74%, в 2020 году на 14,98%. В общем, за весь рассматриваемый период данный показатель увеличивается на 23,88%. Для работников больничных организаций номинальная заработная плата также имеет положительную динамику, рост при этом составляет 25,85% за весь рассматриваемый период (51 532 руб. в 2020 году по сравнению с 40 948 руб. в 2018 году). Среднемесячная заработная плата работников стоматологической практики увеличивается в 2018-2020 гг. на 14,07% или 6 300 руб. Показатель заработной платы работников прочей деятельности

в области медицины также имеет положительную динамику в течение рассматриваемого периода – рост на 25,83%.

Далее проведен анализ расходов бюджетной системы Российской Федерации на здравоохранение в 2018-2020 годы. На основании данных анализа можно сделать вывод об увеличении финансирования системы здравоохранения за счет консолидированного бюджета и государственных внебюджетных фондов на 48,96% за рассматриваемый период в целом. Говоря о конкретных источниках финансирования, расходы федерального бюджета РФ в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличиваются на 148,35%, что составляет 1 334,4 млрд руб. в 2020 г. в сравнении с 537,3 млрд руб. в 2018 г. Также увеличиваются расходы бюджетов государственных внебюджетных фондов. Данный показатель возрастает – 18,67% или 371,2 млрд руб. за весь анализируемый период. Расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ также имеют положительную динамику: рост на 110,57% в 2020 году по сравнению с 2018 годом. Также возрастает финансирование сферы здравоохранения за счет территориальных государственных внебюджетных фондов.

Инвестиции в основной капитал, направленные на развитие здравоохранения, в 2020 году по сравнению с 2018 годом увеличиваются на 149,66% или (347 731 млн руб.). Рассматривая структуру инвестиций видим, что наибольший удельный вес в течение анализируемого периода занимают привлеченные средства, причем их доля возрастает от 86,7% в 2018 году до 91,0% в 2020 году (на 4,3%). Из привлеченных средств наибольший удельный вес, по сравнению с иными источниками, занимают бюджетные средства: 66,6% в 2018 г., 70,2% в 2019 г., 77,1% в 2020 г. К бюджетным средствам относят средства федерального бюджета РФ (показатель увеличивается на 4,6% за анализируемый период), бюджеты субъектов Российской Федерации (доля возрастает на 6,2%) и местные бюджеты, доля которых снижается в 2020 году по сравнению с 2018 годом на 0,3%.

Далее проведен анализ наличия, движения и состояния основных фондов в здравоохранении в 2018-2020 годах. Наличие основных фондов на конец года за весь анализируемый период увеличивается на 18,76% (в 2018 г. – 4 347,7 млрд руб., в 2019 г. – 4 748,2 млрд руб., в 2020 г. – 5 163,3 млрд руб.). Также возрастает количество введенных в действие основных фондов: их сумма увеличивается на 71,19% или 172,7 млрд руб. За весь рассматриваемый период снижается степень износа основных фондов в здравоохранении на 0,5%, что является положительной тенденцией, однако степень износа остается высокой (52,7% в 2018 г., 52,9% в 2019 г., 52,2% в 2020 г.). Коэффициент обновления основных средств имеет тенденцию к увеличению, в 2020 году он возрастает до 4,0% по сравнению с 3,1% в 2018 году. Несмотря на положительную динамику данный показатель остается низким, что говорит о незначительной доле новых основных фондов в общей сумме имеющихся средств. Показатель выбытия основных фондов также увеличивается на 0,3% в течение рассматриваемого периода и составляет 1,2% в 2020 году.

Далее, на основе данных, представленных в статистическом сборнике Росстата «Регионы России. Социально-экономические показатели» 2021 года, проанализированы среднедушевые денежные доходы населения; поступления и расходования бюджетов территориальных фондов обязательного медицинского страхования.

Среднедушевые денежные доходы населения в месяц в целом по Российской Федерации увеличиваются на 8,94% (33 266 руб. в 2018 г., 35 506 руб. в 2019 г., 36 240 руб. в 2020 г.). Денежные доходы в Курской области также имеют положительную динамику в течение рассматриваемого периода: происходит рост показателя на 9,22% или 2 516 руб. в денежном выражении. Увеличиваются среднедушевые доходы в областях, соседних с Курской областью. Так, доходы в Белгородской области возрастают

на 6,84%; в Воронежской области рост на 5,99%; в Липецкой области на 8,41%; в Орловской области увеличение на 8,42%.

Далее проведен анализ поступления бюджетов территориальных фондов обязательного медицинского страхования. В 2020 году по сравнению с 2018 годом поступления в целом по Российской Федерации увеличились на 22,09% (457 715,9 млн руб.). Говоря о Курской области, также наблюдается положительная динамика: происходит увеличение показателя на 18,26% или 2 260,0 млн руб. Также возрастают поступления в территориальные фонды ОМС в соседних областях Курской области: в Белгородской области на 16,90%; в Воронежской области на 16,46%; в Липецкой области на 17,18%; в Орловской области на 16,62%. Следовательно, увеличение поступлений в бюджеты ТФОМС является положительной тенденцией, что говорит о развитии сферы здравоохранения.

Также увеличивается и расходование бюджетов территориальных фондов ОМС. Так, всего по Российской Федерации расходование средств увеличивается на 20,47% в 2020 году по сравнению с 2018 годом. Положительная динамика прослеживается и в Курской области: в целом расходы возросли в 2018-2020 гг. на 18,08% (12 372,3 млн руб. в 2018 г., 13 412,6 млн руб. в 2019 г., 14 608,9 млн руб. в 2020 г.). В соседних областях Курской области данный показатель также имеет тенденцию к росту. Расходы ТФОМС в Белгородской области увеличиваются на 17,51%; в Воронежской области на 16,24%; в Липецкой области на 15,12%; в Орловской области на 16,40%.

Выводы. Таким образом, внешняя среда оказывает влияние на деятельность областного бюджетного учреждения здравоохранения «Курская городская больница № 6». В частности на основании проведенной оценки факторов внешнего окружения и их влияния на деятельность медицинской организации можно выделить возможности и угрозы.

К возможностям для ОБУЗ «Курская городская больница № 6» можно отнести:

- увеличение среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников, занятых в организациях здравоохранения;
- рост расходов бюджетной системы Российской Федерации на здравоохранение;
- увеличение инвестиций в основной капитал, направленный на развитие здравоохранения;
- рост введенных в действие основных фондов в сфере здравоохранения;
- увеличение среднедушевых доходов населения Курской области;
- повышение поступления и расходования бюджетов территориального фонда обязательного медицинского страхования Курской области.

К угрозам можно отнести низкий уровень коэффициента обновления основных средств в здравоохранении, высокий уровень износа и низкий уровень выбытия основных фондов.

Список литературы.

1. Бокова, Р.Д., Косинова, Н.Н. Использование PESTEL-анализа в управлении учреждениями здравоохранения // Прикаспийский вестник медицины и фармации. – 2021. Т. 2, № 2. – С. 23-33. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=47571374> (дата обращения: 06.04.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

2. Двойников С.И., Архипова, С.В., Бараев, И.А. Актуальные вопросы экономического анализа деятельности медицинской организации // Аллея науки. – 2018. – Т. 1, № 1 (17). – С. 538-541. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32452942> (дата обращения: 06.04.2023). Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

3. Росстат: Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. – URL: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 06.04.2023).

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ПОСТРОЕНИЮ РЕКЛАМНЫХ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Фам Чан Бак

Уфимский университет науки и технологий, ИНЭФБ, Менеджмент, управление бизнес,
Уфа, Российская Федерация

Аннотация: в статье представлены современные проблемы рекламы товаров и услуг, а также рассмотрены подходы к построению рекламных презентаций, в том числе в сети Интернет.

Ключевые слова: реклама, социальные сети, Интернет, интернет-реклама, презентации.

Стимулом для развития разнообразных форм рекламы являются экономические и коммерческие интересы людей. В первую очередь определим понятие «рекламная презентация». Под рекламной презентацией Е.В. Иванова понимает «слайды, создаваемые в рамках проведения рекламных кампаний, акций и мероприятий, способствующих увеличению узнаваемости и привлечению большего количества потребителей» [4, с. 72].

А.В. Борисова отмечает, что «рекламное сообщение содержит информацию, коммуникативная значимость и косвенность кодирования которой являются достаточно низкими. Такую информацию также можно передавать адресату, однако, по сравнению с эксплицитной информацией, сознание человека не способно контролировать ее в полной мере и переключаться на нее с эксплицитной (то есть явной, доступной) информации» [2, с. 42].

В своих исследованиях А.В. Платонова отмечает, что «имплицитная (скрытая) информация обладает хорошей способностью манипулировать сознанием потребителей, что объясняется, прежде всего, ее искусным вплетением в канву рекламного сообщения. Однако в основе любой манипуляции сознанием лежит не просто коммуникативное воздействие, а еще и коммуникативное взаимодействие. Манипулируя сознанием человека, реклама, как правило, прибегает к особенностям восприятия и запоминания реципиентом любой информации, в том числе и рекламной» [5, с. 210].

Прежде всего перед началом работы по разработке рекламной презентации стоит определить каналы восприятия. В рамках этих каналов целью рекламной презентации станет приведение образа представления и образа восприятия продукции. Также имеет место подход, при котором маркетологи ищут конкретных людей в социальных сетях (среди подписчиков своих организаций) и по их профилям создают портрет целевой аудитории. Чаще всего в этом нет смысла, ведь их (пользователей) личные данные, история поиска и интересы скрыты настройками приватности, не отражают действительность, либо вообще недоступны никому кроме алгоритмов соцсетей. Здесь от определения целевой аудитории следует перейти к тому, как использовать полученный портрет целевой аудитории.

Д.Х. Джабраилов считает, что «для поиска и выявления наиболее подходящих тегов стоит использовать сервисы «Wordstat», «Google Adwords» и «Answer the Public». Примечательно что некоторые теги не имеют прямого отношения к объекту рекламы, но этого и не требуется. Ключевая задача настройки таргета в социальных сетях – «попасть» в нужного человека, а не конкретно в его запрос. Для системы Яндекс.Директ, наоборот, важно точное «попадание» именно в запрос пользователя, тогда поисковик предложит рекламу с большей вероятностью и более точно. После технической настройки объявлений требуется создание визуального сопровождения рекламы или, как говорят специалисты, креативов» [3, с. 61].

П.С. Боднарчук отмечает, что «креатив – это аттрактивные изображения, кольцевые галереи, гифы и короткие видео. Анимированные (говоря более широко, не статичные) креативы часто оказываются эффективнее обычных картинок, поэтому многие маркетологи предпочитают использовать в рекламе именно их» [1, с. 269].

Итак, в настоящее время наиболее перспективными ресурсами для развития рынка рекламы являются социальные сети, аудиторию которых, благодаря их открытости, возможно разделять на отдельные сегменты с учетом географических, гендерных, возрастных, социальных, поведенческих, временных, а также технографических и погодных характеристик.

Рассматривая современные подходы к построению рекламных презентаций, следует обратить внимание на применение таргетинга как инструмента рекламы. Таргетированную рекламу следует рассматривать как специфический рекламный механизм, основанный на размещении персонифицированных рекламных объявлений в социальных сетях. Таргетинг же, используемый как основной прием таргетированной рекламы, при грамотных и точных настройках целевой аудитории непременно ведет к повышению эффективности рекламной кампании.

Современные специализированные онлайн-сервисы для показа рекламы в социальных медиа предоставляют широкий спектр метрик для постоянного мониторинга, позволяющих скорректировать параметры целевой аудитории, изменить ставки и грамотно рассчитать бюджет на любом этапе рекламной кампании. Основным инструментом современного маркетинга является интернет-реклама (во всех ее формах). Основным каналом такой рекламы должны выступать поисковые сервисы, сайты компаний и социальные сети. Последние позволяют не просто увещевать и сообщать о продуктах и услугах, но и способствуют созданию, продвижению и поддержанию имиджа посредством SMM технологий.

Список литературы.

1. Боднарчук П.С. Реклама в блогах и социальных сетях / П.С. Боднарчук, А.М. Чернышева // Скиф. – 2020. – № 12. – С. 269-273.
2. Борисова А.В. Исследование рекламной деятельности организации / А.В. Борисова, В.К. Романович // Инновационная наука. – 2019. – № 9. – С. 40-43.
3. Джабраилов Д.Х. Реклама: понятие, виды и методы влияния на потребителей / Д.Х. Джабраилов, Х.А. Бексултанова // Тенденции развития науки и образования. – 2021. – № 80. – С. 61-63.
4. Иванова Е.В. Влияние рекламы на потребителя // European research. – 2019. – № 2. – С. 73-75.
5. Платонова А.В. Виды, значение и эффективность современной рекламы // Проблемы современного педагогического образования. – 2019. – № 65. – С. 210-212.
6. Умаров И.А. О механизмах вовлечения молодежи в научную и инновационную деятельность / И.А. Умаров, А.А. Рабцевич // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2022. – № 2. – С. 149-156.
7. Хубеев Т.Р. Прогностический функционал в организационной структуре нефтегазовых компаний / А.А. Рабцевич, Т.Р. Хубеев // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия «Экономика». – 2021. – № 2. – С. 20-29.

ОЦЕНКА УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРОДУКЦИЕЙ «ФАРМСТАНДАРТ»

Шевцов А.С., Постоев Н.Д.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. На сегодняшний день фармацевтический рынок является одним из наиболее быстроразвивающихся сегментов отечественного бизнеса. Емкость фармацевтического рынка в России, по данным DSM Group, в 2022 году, по сравнению с 2021 г., выросла на 11,9% и составила 2573 млрд рублей [1]. Одним из крупнейших производителей медикаментов в России является ОАО «Фармстандарт-Лексредства», расположенное в г. Курске, в номенклатуру которого входит более 250 наименований продукции, в числе которых известные препараты: арбидол, компливит, пенталгин, афобазол [2]. Современный рынок лекарственных средств представлен большим разнообразием производителей и потребителей, находящихся друг от друга в тесной зависимости. Для того, чтобы улучшить качество производимой продукции, увеличить продажи, совершенствовать концепцию бизнеса, производителю необходимо собирать и анализировать мнение потребителей о товаре. Именно анализ потребительской удовлетворенности товаром является двигателем экономического прогресса всей компании, помогает находить и устранять в продукции слабые стороны и совершенствовать сильные [3].

Цель исследования – изучение отношения потребителей к продукции фармацевтического предприятия «Фармстандарт».

Материалы и методы исследования. Данные онлайн-опроса потребителей продукции «Фармстандарт». Методы: социологический опрос, метод малой выборки, структурно-логический, сравнительный, табличный, графический.

Результаты исследования. Для проведения опроса потребителей продукции «Фармстандарт» была разработана онлайн-анкета, включающая вопросы по информированности респондентов и оценке ассортимента, качества продукции предприятия, а также дизайна ее упаковки. Опрос проводился в марте-апреле 2023 года, в нем приняли участие 30 человек. По результатам исследования был составлен преимущественный социально-демографический портрет потребителей продукции «Фармстандарт». Это женщины (66,7% от опрошенных) в возрасте от 18 до 25 лет (80%) со средним уровнем дохода (67%). Участники опроса 1-2 раза в год имеют болезни органов дыхания и ЖКТ (80%), приобретают лекарственные средства (ЛС) 1-2 раза в несколько месяцев (70%) и знакомы с продукцией компании (77%) посредством рекламы, интернет-ресурсов и по рекомендациям друзей и знакомых (60%). По итогам оценки потребителями продукции «ФАРМСТАНДАРТ» было выявлено, что для 70% опрошенных качество продукции является отличным или хорошим, удовлетворительным 27% и неудовлетворительным 10%. В интересах 67% респондентов ассортимент продукции оценивается как отличный или хороший. Цена и внешний вид продукции для 57% опрошенных являются отличными и хорошими, приемлемые 27% и недостаточными 16%.

Большинство респондентов (53%) отмечают, что скорее порекомендуют продукцию «ФАРМСТАНДАРТ» своим знакомым, а качество ЛС по сравнению с другими производителями такое же (57%).

Выводы. На основе результатов опроса установлено, что качество, цена и доступность лекарственных средств находятся на достаточно высоком уровне, но дизайн упаковки и реклама продукции предприятия «Фармстандарт» требуют доработок.

Список литературы.

1. DSM Group – маркетинговое агентство: [сайт] – URL: <https://dsm.ru/news-reports/> (дата обращения: 13.04.2023).
2. ОАО «Фармстандарт-Лексредства»: [сайт] – URL: https://pharmstd.ru/page_17.html (дата обращения: 22.04.2023).
3. Репринцева Е.В. Тенденции развития фармацевтической отрасли в федеральных округах РФ. – Карельский научный журнал. – 2019. – Т. 8, № 1 (26). – С. 94-97.

ВЛИЯНИЕ ФАКТОРОВ МАКРОСРЕДЫ НА ОРГАНИЗАЦИЮ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Корнилова Н.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Отрасль здравоохранения – наиболее важная отрасль социальной сферы. Система здравоохранения Российской Федерации состоит из некоммерческих и коммерческих медицинских организаций. Независимо от организационно-правовой формы, организации здравоохранения находятся и функционируют в рамках внешней среды. Внешняя среда состоит из факторов прямого воздействия (микросреда) и косвенного воздействия (макросреда) [3]. Микросреда – это часть внешней среды, в которой непосредственно действует организация. Макросреда состоит из факторов, которые косвенно влияют на организацию [2].

Цель исследования – провести анализ факторов макросреды на ОБУЗ «Офтальмологическая клиническая больница – офтальмологический центр».

Материалы и методы исследования. Во время проведения исследования использовались контент-анализ, логический и сравнительный анализы, анализ рядов динамики.

Результаты исследования. Анализ макросреды направлен на выявление факторов, оказывающих влияние на ОБУЗ «Офтальмологическая клиническая больница – офтальмологический центр».

Как правило, к факторам косвенного воздействия относят: уровень жизни населения, социально-демографические факторы, экономическая ситуация в стране и т.д.

В Курской области в 2019-2022 гг. наблюдается снижение численности населения на 2,12%. За указанный период наблюдается убыль населения на 23 457 человек. Удельный вес городского населения с каждым годом постепенно увеличивается. Городское население в 2022 году увеличивается на 0,8% и составляет 68,8% от общей численности населения.

Прожиточный минимум в России предназначен для оценки уровня жизни населения в каждом отдельном регионе. Проанализировав статистические данные, можно сказать, что в 2023 году прожиточный минимум увеличился на 2 722 рубля или на 23,36% в сравнении с 2021 годом. В частности в 2023 году величина прожиточного минимума для трудоспособного населения увеличилась на 2 967 рублей и составила 15 669 рублей.

Устойчивое повышение общего уровня цен на товары и услуги негативно сказывается на экономике страны. Согласно официальным данным Росстата, инфляция в 2019 г. составила – 3,0%, в 2020 г. – 4,9%, в 2021 г. – 8,39%, в 2022 г. – 11,94%. Соответственно инфляция за период 2019 по 2022 гг. увеличилась на 8,94%.

В Курской области отмечается рост среднемесячной заработной платы за период с 2019 по 2022 гг. Так, в 2022 году она увеличилась на 42,4% в сравнении с 2019 годом. В 2022 году средняя заработная плата в Курской области составила 46 576 рублей. Среднемесячная номинальная заработная плата работников организаций здравоохранения Курской области за период с 2018 по 2021 гг. выросла на 26,5%. На 2021 год средняя заработная плата в Курской области составляет 40 292 рубля, в свою очередь среднемесячная заработная плата работников организаций здравоохранения в Курской области составила 37 020 рублей, что на 8,1% меньше чем средняя заработная плата по Курской области.

Немаловажно рассмотреть заболеваемость населения Курской области. За период 2018-2021 гг. увеличивается на 7,64%, с 572,1 тысяч человек до 615,8 тысяч человек. Тот

же показатель на 1000 человек также увеличился на 9,75%. В 2021 году наблюдается значительное увеличение (12,43%) заболеваемости по сравнению с 2020 годом. За исследуемый период наименьшая заболеваемость населения Курской области наблюдается в 2020 году.

Для описания современного состояния системы здравоохранения проанализируем число медицинских организаций Курской области с 2018 по 2021 гг. Число больничных организаций к 2021 году составляет 51. Данный показатель сократился на 7,27% в сравнении с 2018 годом. Число больничных коек в 2021 году увеличилось на 137 коек и составило 9544 койки. Рассматривая количество больничных коек на 10 000 человек населения, можно сказать, что данный показатель за весь период увеличился на 3,65%, что является положительной тенденцией. К 2021 году количество амбулаторно поликлинических организаций составило 155, что на 3,33% выше, чем в 2018 году. Также наблюдается рост мощности амбулаторно поликлинических организаций на 2,13%. К 2021 году мощность амбулаторно поликлинических организаций на 10 000 человек населения выросла на 4,31%.

К основному показателю здравоохранения относится численность медицинских работников. За период с 2018 по 2021 гг. численность врачей Курской области увеличилась на 0,81%. Тот же показатель в расчете на 10 000 человек населения увеличился на 2,92%. В то же время наблюдается снижение численности среднего медицинского персонала на 3,51% к 2021 году. А численность среднего медицинского персонала на 10 000 человек населения в 2021 году сократилась на 1,43% по сравнению с 2018 годом.

Сохранение здоровья россиян – один из безусловных приоритетов социальной политики государства. На обеспечение современной и качественной медицинской помощи ежегодно выделяются необходимые ресурсы [1]. В Курской области отмечается положительная тенденция роста расходов консолидированного бюджета на здравоохранение. В 2020 году наблюдается значительное увеличение расходов (124,84%) в сравнении с 2018 годом. В 2021 году расходы составили 12596,3 млн рублей, что в 2,84 раза больше чем в 2018 году.

Также следует проанализировать распределение платных услуг населению Курской области по основным видам. Анализ показал, что больше всего в 2021 году население Курской области тратит на коммунальные услуги (27,4%), бытовые (18,5%) и транспортные услуги (14,6%). В 2018 году траты на платные медицинские услуги составили всего 3,9% от всех расходов на платные услуги. К 2021 году данный показатель увеличивается на 1,6% и составляет 5,5%.

Выводы. В результате рассмотрены основные факторы, влияющие на состояние системы здравоохранения, что позволяет оценить возможности для развития ОБУЗ «Офтальмологическая клиническая больница – офтальмологический центр».

К факторам, оказывающим положительное влияние на учреждение, можно отнести рост среднемесячной заработной платы в Курской области, рост бюджетных расходов Курской области на здравоохранение, а также увеличение трат населения Курской области на платные медицинские услуги. Вышеперечисленные факторы могут увеличить число потенциальных пациентов, способных обращаться за платной медицинской помощью. Можно предположить, что рынок платных медицинских услуг обладает потенциалом для дальнейшего развития в ближайшее время.

Негативное влияние на деятельность организации косвенно оказывают такие факторы, как рост заболеваемости Курской области, рост инфляции в стране, сокращение численности населения Курской области.

Список литературы.

1. Акульшина Ю.В., Куркина М.П. Анализ финансирования медицинской помощи. В сборнике: Молодежь – практическому здравоохранению. Материалы XII Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых-медиков. – 2018. – С. 36-39.
2. Бокова Р.Д., Косинова Н.Н. Использование PESTEL-анализа в управлении учреждениями здравоохранения // Прикаспийский вестник медицины и фармации. – 2021. – Т. 2, No 2. – С. 23-33.
3. Лепкова Е.С., Куркина М.П. Социально-экономические условия развития региональной системы здравоохранения В сборнике: Горизонты биофармацевтики. Сборник научных трудов по материалам VI Всероссийской научно-практической конференции. – Курск. – 2020. – С. 181-183.

ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ДЕГЛОБАЛИЗАЦИИ

Бренман А.И.

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, Санкт-Петербург,
Российская Федерация

Статья рассматривает актуальные вызовы, с которыми сталкивается Россия в свете глобальной тенденции к деглобализации. В работе проводится анализ возможных сценариев развития экономики России в условиях сокращения мировых связей и ограничений на международную торговлю. Рассматриваются перспективы для российской экономики в контексте развития новых технологий и цифровизации. Особое внимание уделяется вопросам национальной безопасности и возможным сценариям взаимодействия России с другими странами в новых геополитических условиях. В заключении статьи сделаны выводы по дальнейшему развитию экономики и укреплению национальной безопасности России в сложившихся обстоятельствах.

Ключевые слова: деглобализация, тенденции, сценарии, экономика, пути развития

Актуальность. Деглобализация – процесс, представляющий собой снижение уровня интеграции всех протекающих мировых взаимодействий. Происходить он может по разным причинам, таким как протекционистская торговая политика, национализация экономики, ужесточение иммиграционной политики, национальные конфликты. В рамках деглобализации страны, вместо активного участия в глобальном разделении труда, развивают собственные производства, а также формируют экономические партнерства с ограниченным кругом дружественных государств.

Россия сейчас переживает принудительную деглобализацию [11], поскольку из-за международных санкций происходит ее исключение из существующей глобальной экономической системы, основанной на глубоком международном разделении труда [8]. Эти санкции значительно усложнили для России доступ к высокотехнологичным ресурсам [3, 4] и в целом создали препятствия для участия России в международной торговле [5, 12]. По этой причине большое значение имеет понимание возможных стратегий развития российской экономики в условиях деглобализации.

Целью работы является анализ и прогнозирование тенденций, связанных с деглобализацией и ее последствиями для России.

Задачи исследования:

- исследовать основные причины деглобализации и их влияние на Россию,
- описать характеристики российской экономики, способных повлиять на определение пути дальнейшего развития России в условиях деглобализации,
- проанализировать возможные стратегии России в условиях деглобализации,
- рассмотреть, как Россия выстраивает новую систему экономических отношений за рамками сотрудничества с США и их союзниками.

Методы исследования: анализ, синтез, индукция, дедукция.

Результаты. Несмотря на то, что исключение России из мировой торговли является наиболее ярким примером деглобализации, в настоящее время можно говорить о том, что деглобализация стала основным трендом развития мировой экономики. Это обусловлено следующими факторами:

1. Геополитические конфликты и напряженность между различными странами, приводящие к национализации экономических отношений и снижению международной торговли;
2. Ухудшение экономических условий в ряде стран, рост безработицы и инфляции, подталкивающих к протекционистской экономической политике и национализации некоторых отраслей экономики;

3. Рост национализма и протекционизма, особенно в свете пандемии COVID-19 – некоторые страны ограничивают импорт товаров и услуг, чтобы защитить своих граждан;

4. Неопределенность в глобальной экономике, вызванная изменениями в геополитической и экономической ситуации, такие как Брексит, торговые войны и рост государственного долга, способствующие снижению международных инвестиций и объема международной торговли;

5. Потенциальный рост внутреннего потребления и развитие внутреннего рынка в ряде стран, что уменьшает национальную зависимость от экспорта и увеличивает роль внутренней экономики.

У России есть ряд достоинств и недостатков, способных повлиять на определение пути ее дальнейшего развития.

Достоинствами являются:

- Большой потенциал ресурсов: Россия обладает огромными природными ресурсами, такими как нефть, газ, леса, вода и другие, что может стать основой для развития экономики и увеличения благосостояния населения.

- Геополитическое положение: Россия является крупнейшей страной в мире по территории и располагается на пересечении важнейших международных транспортных маршрутов. Это содействует развитию транзитной экономики и торговых связей с разными странами.

- Научный потенциал: Россия имеет мощный научный потенциал, который может быть использован в различных отраслях экономики и научно-техническом развитии страны.

- Относительная автономия: Россия имеет достаточно высокий уровень экономической автономии, что позволяет ей менее зависеть от изменений мировой экономики и геополитической обстановки.

К недостаткам относятся:

- Низкий уровень развития собственных передовых технологий и слаборазвитая промышленность.

- Экономическая зависимость: Россия зависит от экспорта нефти и газа, что может привести к уязвимости в случае снижения цен на эти товары или в случае санкций.

- Общий недостаточный уровень развития финансового рынка.

- Низкая диверсификация экономики: Россия не имеет широкого спектра экспортных товаров и сильно зависит от импорта многих товаров и технологий, что может привести к уязвимости в случае глобальных экономических изменений.

- Демографические проблемы: Россия столкнулась с низким уровнем рождаемости и высоким уровнем смертности, что может привести к уменьшению численности населения и ограничению экономического роста.

Так, в условиях деглобализации возможны следующие сценарии развития России:

- Ориентация на внутренний рынок. В этом случае Россия будет развивать свою экономику на основе внутреннего спроса, сокращая зависимость от экспорта. Сценарий может привести к снижению рисков, связанных с мировыми тенденциями и изменением мировых цен на нефть и газ. Однако он также может стать причиной снижения конкурентоспособности российских компаний на международном рынке. В 2021 году доля экспорта в общем объеме российской торговли составляла около 30%, что свидетельствует о значимости внешней экономики для России.

- Укрепление экономической самодостаточности на основе импортозамещения [9, 10]. Благодаря этому Россия будет стимулировать развитие отечественного производства и науки, чтобы уменьшить зависимость от импорта

технологий и товаров. Это может привести к росту конкурентоспособности российских компаний на внутреннем и международном рынках. В 2021 году объем импорта товаров в Россию составил около \$225 млрд [7]. Это демонстрирует значительную зависимость России от импорта, которая нуждается в преодолении.

- Усиление интеграции с дружественными странами. В этом сценарии Россия будет развивать экономическую интеграцию с другими странами, чтобы укрепить свои экономические позиции и развивать новые направления экспорта. Например, Россия может активнее развивать отношения с Китаем [2, 6, 13, 14], странами БРИКС [7], странами ЕАЭС [15].

Конечный выбор сценария зависит от многих факторов, таких как экономические возможности, геополитические интересы, технологический потенциал. При этом данные сценарии могут использоваться и совместно.

Ниже мы рассмотрим как Россия выстраивает новую систему экономических отношений за рамками сотрудничества с США и их союзниками.

Прежде всего, заметно усиление торгово-экономических связей с Китаем [1, 2]. Россия и Китай продолжают работу над созданием новых транспортных маршрутов, которые позволят сократить время и стоимость доставки грузов между странами [1]. Один из таких маршрутов – Южный транспортный коридор, запущенный в 2019 году. В 2023 году планируется запустить еще несколько транспортных маршрутов, включая автомобильные и железнодорожные [1].

Помимо этого, Россия увеличивает поставки своей сельскохозяйственной продукции в Китай, что стало возможным благодаря увеличению производительности и снижению затрат на производство. Кроме того, российские компании активно ищут новые рынки сбыта для своих сельскохозяйственных товаров, что может привести к дополнительному увеличению экспорта в Китай.

В 2022 году странами были введены новые проекты в рамках «Пояса и пути» в области энергетики, транспорта, логистики. В 2023 году планируется увеличить объем торговли между Россией и Китаем до 200 миллиардов долларов [14].

Россия и Китай продолжают работу над реализацией крупных энергетических проектов, включая строительство газопровода «Сила Сибири» и ЛЭП мощностью 800 кВ между Байкалом и Хабаровском.

Наблюдается динамичное укрепление экономических отношений с странами БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южная Африка) [13]. Так, в октябре 2022 года Россия и Индия подписали соглашение о расширении торговли сельскохозяйственными товарами. Соглашение предусматривает увеличение объемов импорта и экспорта сельскохозяйственной продукции между двумя странами.

Россия и Южная Африка в рамках сотрудничества в сфере геологоразведки подписали соглашение о разработке месторождений платины в Южной Африке. Подписанное соглашение предусматривает совместную работу российской компании «Норникель» и южноафриканской компании «Металлургический Холдинг».

В 2023 году Бразилия и Россия продолжают работу над совместным проектом по разработке и производству вертолетов. Это сотрудничество в области авиапромышленности началось в 2019 году и включает разработку вертолета МИ-171А2 в Бразилии, а также создание сервисного центра по его обслуживанию и ремонту в Южной Америке.

Выводы. В заключение можно сказать, что в свете происходящей деглобализации Россия столкнулась с рядом вызовов и проблем, затрагивающих как экономическую, так и политическую сферы. Среди преимуществ России в условиях деглобализации можно

выделить ее богатые природные ресурсы и высокую технологичность в ряде отраслей, сильную позицию на рынке нефти и газа.

Однако у России есть и ряд недостатков, таких, как низкая диверсификация экономики, ограниченный доступ к капиталу и технологиям из-за санкций, снижение внешней торговли и инвестиций, а также снижение уровня жизни населения.

Наличие этих недостатков, скорее всего, приведет к невозможности для России построения собственной сферы экономического влияния и потребует вхождения нашей страны в сферу влияния одного из глобальных игроков. В существующих геополитических условиях речь может идти только о вхождении России в китайскую сферу влияния (в качестве одного из ключевых ее участников). России необходимо наращивать свой экономический и технологический потенциал, чтобы избежать тех рисков, с которыми было связано ее участие в мировой экономической системе до 2022 г. (консервация ресурсного характера экономики и слабый уровень развития технологий). Даже в партнерстве с Китаем Россия должна развивать собственную экономику, чтобы устранить риски чрезмерной зависимости.

Список литературы.

1. Безнаева, О.В. Перспективы развития торгово-экономических связей России с Китаем / О.В. Безнаева // Безопасность бизнеса. – 2006. – № 2. – С. 43-44. – EDN JTUJDD.

2. Капустина, И.В. Внешняя торговля РФ с КНР: возможности развития / И.В. Капустина, Д. Хэ // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли : Сборник трудов Всероссийской научно-практической и учебно-методической конференции, в 4 ч., Санкт-Петербург, 01-04 июня 2021 года. Том Часть 3. – Санкт-Петербург: ПОЛИТЕХ-ПРЕСС, 2021. – С. 135-139. – EDN CQNQSA.

3. Капустина, И.В. Актуальные проблемы импорта автокомплекующих / И.В. Капустина, К.А. Григорьева // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли : Сборник трудов всероссийской научно-практической и учебно-методической конференции, Санкт-Петербург, 30 мая – 02 июня 2022 года. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2022. – С. 69-74. – EDN SSRWJQ.

4. Капустина, И.В. Импорт автокомпонентов как фактор лабильности рынка автомобилестроения / И.В. Капустина, К.А. Григорьева // Beneficium. – 2022. – № 3 (44). – С. 49-56. – DOI 10.34680/BENEFICIUM.2022.3(44). – EDN IWQTQL.

5. Капустина, И.В. Россия в системе мирохозяйственных связей / И.В. Капустина, К.А. Григорьева // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. – 2022. – № 4. – С. 35-40. – DOI 10.37882/2223-2974.2022.04.13. – EDN EDSAGI.

6. Кириллова, Т.В. Перспективы развития внешнеторговых отношений России с Китаем / Т.В. Кириллова, М.Д. Дорофеева // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли : Сборник трудов всероссийской научно-практической и учебно-методической конференции, Санкт-Петербург, 30 мая – 02 июня 2022 года. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2022. – С. 74-78. – EDN JPAUBR.

7. Корчагина, Е.В. Анализ торговых связей между Россией и ЮАР / Е.В. Корчагина, Ю.Б. Егерев // Вестник образования и развития науки Российской

академии естественных наук. – 2021. – № 2. – С. 32-35. – DOI 10.26163/RAEN.2021.67.98.004. – EDN EGBCLZ.

8. Котляров, И.Д. Формы аутсорсинга в современной международной торговле / И.Д. Котляров // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2011. – № 6. – С. 65-72. – EDN NXPSLJ.

9. Курочкина, А.А. Импортозамещение как ключевое направление стабилизации экономики в РФ / А.А. Курочкина, Л.Б. Жильчук // *Глобальный научный потенциал*. – 2021. – № 11 (128). – С. 182-188. – EDN DGZKKZ.

10. Лепская, А.П. Опыт импортозамещения в Бразилии на примере компании EMBRAER / А.П. Лепская, И.Н. Жилинкова // *Неделя науки СПбПУ : материалы научной конференции с международным участием, Санкт-Петербург, 14-19 ноября 2016 года / Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, Институт промышленного менеджмента, экономики и торговли. Том Часть 3. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2016. – С. 332-335. – EDN XDPDUF.*

11. Никифорова, Ж. А. Анализ влияния антироссийских экономических санкций на экономику Королевства Швеция / Ж.А. Никифорова // *Бюллетень транспортной информации*. – 2021. – № 1 (307). – С. 11-15. – EDN TGXBCF.

12. Никифорова, Ж.А. Особенности и перспективы внешнеторгового сотрудничества Российской Федерации и скандинавских стран в условиях турбулентной среды / Ж.А. Никифорова, В.Е. Зазимко, А.Р. Хакимова // *Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли : Сборник трудов всероссийской научно-практической и учебно-методической конференции, Санкт-Петербург, 30 мая – 02 2022 года. Том Ч. 4. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2022. – С. 122-126. – EDN SJVXWR.*

13. Current state and prospects of Russia-China trade development in the BRICS format / A.P. Kovaltchuk, E.A. Blinova, K.A. Miloradov, L.S. Mangusheva // *Journal of Reviews on Global Economics*. – 2019. – Vol. 8. – P. 776-782. – DOI 10.6000/1929-7092.2019.08.67. – EDN IVJXCT.

14. Izimov, R. The Central Asian track of the One Belt One Road initiative: Opportunities and risks / R. Izimov, Z. Muratalieva // *International Journal of Agricultural Management*. – 2018. – Vol. 7, No 3. – P. 128-142. – DOI 10.17323/1996-7845-2018-03-08. – EDN MLGDBS.

15. Umarov, Kh. Comparative analysis of Tajikistan's trade and economic relations with Russia and China / Kh. Umarov // *Central Asia and the Caucasus*. – 2013. – Vol. 14, No 3. – P. 128-137. – EDN RYBGPL.

ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Беляев С.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Состояние кадровых ресурсов, уровень укомплектованности штатов и профессионализм работников определяют эффективность деятельности медицинской организации и влияют на качество и доступность медицинской помощи, оказываемой населению.

Основываясь на информации, представленной в отчете о результатах деятельности и об использовании имущества и форме № 62 «Сведения о ресурсном обеспечении и оказании медицинской помощи населению» за 2019-2021 гг., рассчитаны показатели использования трудовых ресурсов.

Проведенный анализ позволил сделать вывод об отсутствии выраженной тенденции изменения штатной численности персонала.

В целом штатная численность по всем категориям снизилась к 2021 г. на 8,25 единиц (с 438,75 ед. в 2019 г. до 430,50 ед. в 2021 г.) за счет уменьшения числа должностей СМП практически на аналогичную величину (с 176,25 в 2019 г. до 168,25 в 2021 г.). Незначительно понизилась штатная численность прочего персонала (на 0,25 ед.). Штатное число должностей по другим категориям персонала не изменилось.

В связи с тем, что в периоды, предшествующие анализируемому, произведен постепенный перевод ставок младшего медицинского персонала (ММП) в разряд прочего персонала на должности уборщиков помещений, в штатном расписании отсутствует данная категория персонала.

В среднем за 3 года в структуре штатной численности около 40% приходится на СМП, по 30% – на врачебный и прочий персонал. Из числа штатных должностей прочего персонала на долю административно-управленческого (АУП) приходится 4,6%. За исследуемые периоды число должностей АУП не изменяется и составляет 6 единиц.

Анализ структуры занятых должностей не выявил существенных структурных сдвигов. Наибольший удельный вес приходится на СМП (практически 39%), в динамике отмечается снижение этого показателя. Доля занятых должностей врачебного персонала увеличилась с 27,4% в 2019 г. до 30,8% в 2021 г.

Сопоставление числа занятых и штатных должностей позволило установить процент укомплектованности штатной численности.

Прежде всего следует отметить достаточно низкий процент укомплектованности как в целом по учреждению, так и по каждой категории персонала отдельно. В 2020 г. уровень укомплектованности немного возрос, но в 2021 г. снова наметилось снижение.

Врачебный персонал в среднем за 3 года укомплектован только на 68%. В 2019 г. показатель был на уровне 61,2%, а в 2021 г. увеличился на 9,4% в абсолютных величинах и составил 70,6%. Учитывая, что укомплектованность СМП в среднем за те же периоды составляла 68% (69,7% в 2020 г., 68,5% в 2021 г.), доступность и качество медицинской помощи населению в динамике может значительно ухудшиться. Сегодня существует значительный дефицит врачей-терапевтов, например, в 2021 г. из 47 штатных должностей занято только 30,75 ставок (процент укомплектованности 65,4%). Также низкий уровень укомплектованности отмечен по неврологам, онкологами, офтальмологам, рентгенологам. Повысить уровень укомплектованности кадрами можно за счет внутренних и внешних совместителей.

Расчет и анализ коэффициента совместительства показали, что практически по всем категориям персонала и во всех периодах значение показателя приближено к 1. Это говорит о том, что каждый работник поликлиники работает в среднем на одну ставку.

Наиболее высокое значение показателя наблюдается по врачебному персоналу в 2019 г. – 1,04, самое низкое в 2020 г. по СМП – 0,93. Явная тенденция отсутствует, так, в 2020 г. коэффициент совместительства незначительно снижается, в 2021 г. – увеличивается.

Медицинские организации используют внутреннее и внешнее совместительство должностей для оказания медицинской помощи населению в соответствующих объемах, а также для обеспечения установленного уровня заработной платы работников. Однако низкие значения коэффициента совместительства свидетельствуют о том, что руководство городской поликлиники не использует этот инструмент управления.

Данные свидетельствуют о том, что из общего числа врачей более 75% – это лица женского пола, а доля сотрудников в возрасте до 40 лет составляет приметно треть от общей численности. В 2020-2021 гг. в целом по организации 17 человек находились в декретном или долгосрочном отпуске, из них 14 – это лица, оказывающие медицинскую помощь в амбулаторно-поликлиническом звене, т.е. врачи и средний медицинский персонал.

Качество медицинской помощи зависит от профессионализма и квалификации врачебного персонала

Данные указывают на то, что во всех периодах доля врачебного персонала, не имеющего квалификационную категорию, превышает 50%. В 2019 г. число врачей без категории составляло 47 чел. или 56% общей численности врачебных кадров, в 2020 г. показатель увеличился до 60 (62,5%) за счет приема в штат молодых специалистов, получивших высшее образование. В 2021 г. наблюдается отрицательный темп прироста на уровне 13,3% или 8 чел.

Третья часть врачей имеет высшую категорию, на долю 1 и 2 категорий приходится в среднем 9,3% и 2,6% за 2019-2021 гг. Следует отметить, что число врачебного персонала с категорией практически не изменяется в динамике, а структурные сдвиги объясняются изменением числа принимаемых на работу молодых специалистов.

Ежегодно с целью совершенствования профессионального мастерства и получения современных знаний и навыков по соответствующим специальностям врачи направляются на переподготовку и получение смежных дополнительных врачебных специальностей.

Удельный вес СМП, имеющего квалификационную категорию, превышает данный показатель по врачебному персоналу и составляет в среднем за три года 70,1%. Более 52% работников имеют высшую категорию (в абсолютном выражении 61 чел.). Примерно 12% – это медицинские сестры, имеющие первую категорию, 4,5% со второй категорией. Существенных изменений в части наличия квалификационной категории в составе и структуре СМП за три года не отмечается.

В последние годы в Российской Федерации одним из приоритетных направлений деятельности медицинской организации является выполнение нормативно-правовых документов федерального и регионального уровней в области оплаты труда медицинских кадров в целях обеспечения достижения уровня средней заработной платы по различным категориям персонала

Анализ показал, что самая высокая заработная плата наблюдается у персонала, относящегося к административно-управленческому, – более 58 тыс руб. в месяц в

среднем за три года, затем идут врачи – 52,8 тыс руб. Около 18,5 тыс руб. в среднем получают работники, отнесенные к прочему персоналу.

Можно отметить незначительный подъем среднемесячной заработной платы по всем категориям персонала и в целом по организации во всех периодах, кроме прочего персонала в 2020 г., тогда показатель снизился на 1,06%. Ежегодно заработная плата врачебного персонала увеличивается на 4-4,5%. Наибольший прирост заработной платы по всем категориям персонала наблюдается в 2021 г.

Установлено, что во всех исследуемых периодах средняя заработная плата работников городской поликлиники значительно ниже аналогичного показателя по РФ, в т.ч. в сфере здравоохранения и социальных услуг. В динамике отмечается увеличение разрыва между показателями. Так, в 2019 г. процент от заработной платы по РФ составлял 67,3%, в 2021 г. показатель снизился до 62,1%.

Заработная плата по всем категориям работников учреждения, в сравнение с Курской областью, приближена к региональным значениям, однако в движении отмечается снижение показателя на 11,3% в абсолютных величинах (с 98,5% в 2019 г. до 87,2% в 2021 г.). Оплата труда работников учреждения здравоохранения в 2019 г. на 2,1% выше показателя в целом по здравоохранению и социальным услугам, в последующие периоды показатель снизился. Необходимо отметить, что в целом заработная плата по учреждению ниже по сравнению с РФ и Курской областью.

В разные периоды процент соотношения СЗП врачей с аналогичным показателем по различным территориям изменялся в диапазоне 57,5%-88,8%. Наибольший разрыв отмечен при сравнении с РФ, наименьший с Курским регионом. В 2020 г. отмечается увеличение разрыва, но в 2021 г. за счет снижения показателей по региону или более низких темпов прироста по РФ и ЦФО по сравнению с изменениями в поликлинике происходит уменьшение разрыва. Аналогичная ситуация наблюдается и по СМП, где соотношение варьируется в пределах 60,7%-97,4%.

Возвращаясь к майским указам президента РФ и их исполнению, можно отметить, что установленный уровень средней заработной платы по категориям медицинского персонала не был достигнут. В 2019 г. оплата труда по обеим категориям в наибольшей степени была приближена к нормативному значению (200% и 100% соответственно) и составляла 155% и 85%. Исполнение критериев по заработной плате год от года снижается по врачам и по СМП.

Таким образом, анализ показателей использования трудовых ресурсов позволил сделать следующие выводы. В структуре штатной численности 40% приходится на СМП, по 30% на врачебный и прочий персонал. Укомплектованность кадрами всеми категориями персонала очень низкая и составляет 69,75% в среднем за 3 года. Низкий уровень совместительства должностей на уровне 0,97-1,01 свидетельствует о невысокой нагрузке, в т.ч. врачебного персонала и СМП, однако значительное расхождение между штатным расписанием и количеством физических лиц не позволяет в должных объемах оказывать медицинскую помощь населению и снижает ее доступность. Доля врачебного персонала с квалификационной категорией ниже 45% во всех периодах. Удельный вес СМП, имеющего квалификационную категорию, в среднем за три года составляет 70,1%, в динамике отмечается положительная динамика показателя. Выявлен незначительный рост заработной платы по всем категориям персонала с 32219,72 руб. в 2019 г. до 35095,59 руб. в 2021 г. Выявлено, что оплата труда в целом по учреждению здравоохранения, в т.ч. медицинского персонала, ниже уровня оплаты труда по РФ, ЦФО и Курской области. Также установлено неисполнение Указа Президента № 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики» по оплате труда медицинского персонала во всех периодах.

Список литературы.

1. Власова, О.В. Подходы к оценке экономической деятельности медицинской организации / О.В. Власова // Региональный вестник. – 2018. – № 6 (15). – С. 42-44.
2. Наджафова, М.Н. Перспективы развития сектора платной медицины / М.Н. Наджафова // Иннов: электронный научный журнал. – 2017. – № 2-10. – С. 1.
3. Репринцева, Е.В. Анализ материально-технического обеспечения учреждения здравоохранения / Е.В. Репринцева // Региональный вестник. – 2018. – № 5 (14). – С. 46-48.

TAXATION OF ACCOMMODATION SERVICES IN THE RUSSIAN FEDERATION: TAX BASE AND ITS CALCULATION FEATURES

Kamzina N.B.

Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation Western Branch, Kaliningrad, Russian Federation

Annotation. The article reveals the issues related to the taxation of the hotel business in the Russian Federation. It considers major forms of taxation of the hotels and their features. It was carried out a comparative analysis of the general tax system and simplified system of taxation. A detailed review on the methods of calculating the tax bases is presented.

Keywords: the Tax Code, taxpayer, tax agent, tax base, general tax system, simplified taxation system

Hospitality industry has become one of the most significant markets and plays an essential role in enhancing an economic activity of the country[4]. Accommodation sector generates substantial source of tax revenues raising to federal, regional and local governments. The tax and fees legislation of the Russian Federation consists of the Tax Code and other federal laws adopted therewith. The Tax Code establishes the system of taxes and fees collected to the federal budget and the general principles of taxation in the Russian Federation. Taxation depends on the business type activity and the legal form of the business entity. The Tax Code defines all taxes and fees that shall be imposed on the hotel business. Thus, there is close reciprocal relationship between hotels as taxpayers and the state through taxation.

Calculation of the tax base [1]:

1. The general tax system (GTS). It is applied to individuals and legal entities engaged in entrepreneurial activity. Taxes are levied by the government authorities and paid by the taxpayers or tax agents. Russia's Tax Code determines three levels of taxation: federal, regional, and local – based on the territorial ground, direct and indirect – on the economic ground.

Currently, federal taxes applied to hotel businesses involve:

- Corporate profit tax [1]. The provisions on corporate profit tax are stated in Chapter 25 of the Tax Code of the Russian Federation. The object of taxation is the profit earned by hotels, reduced by the amount of expenses incurred by the company. The basic tax rate is set at 20% (with 2% of the revenue going to the federal budget, 18% is transferred to the regional government).

- Value added tax (VAT). VAT is designed as a tax on selling goods or services to be paid ultimately by consumers. It is calculated on sales value. Chapter 21 of the Tax Code of the Russian Federation specifies the object of taxation in hotels. The value added tax is charged at a rate of 20% on provided accommodation, meals, transport and other services at hospitality sector. This tax can be identified as indirect and requires a special calculation.

- Excise tax. The tax base is determined separately according to the tax rates established for each type of excisable good. This type of tax is an indirect one and included in the cost of goods and services. Chapter 22 of the Tax Code of the Russian Federation identifies the cases when an excise tax must be paid by the legal entities or individual entrepreneurs carrying out taxable operations. Hotels selling excisable goods to the customers act as an intermediary between the taxpayers and the state.

- Personal income tax. It is levied individually in the amount of 13%. Hospitality employers as tax agents calculate the tax base, withhold income tax from employees' salaries and make payments to the tax authorities[5].

Regional and local taxes in Russia are focused on assets. They include:

- Corporate property tax. The tax rate is defined by the laws of constituent entities of the Russian Federation and the regulations of local governments within the limits established by the Tax Code and cannot exceed 2.2%. The object of taxation is movable and immovable assets owned by the legal entities. Such assets are recorded in statutory financial accounting books as fixed assets. The land, assets recognized as historical or cultural ones and other itemized assets especially those which belong to federal executive bodies on a right of operational management are exempt from corporate property tax.

- Vehicle tax. If the hotel enterprise owns any registered motor vehicles like automobiles, motorcycles or others, the tax rate is established by the Tax Code and laws of the member territories of the Russian Federation tied to a type of transport vehicles and engine power.

2. The simplified taxation system (STS) is a special tax regime in Russia which can be used by small, medium-sized businesses and individual entrepreneurs and allows them to replace the payment of certain taxes (e.g. the corporate income tax, VAT) with a single tax at a reduced rate. This approach allows to save profits and reduces the risk of incurring losses.

The simplified taxation system and the general taxation regime have distinct differences [2]:

1. Financial accounting. The general tax system implies keeping complete financial accounting records of the company, whereas the simplified taxation system assumes accounting records for intangible and fixed assets.

2. The primary source documents. The general regime requires maintaining the primary accounting documents of the company in full and the simplified system also involves keeping all source documents, but only if the object of taxation is income deducted the expenses.

3. Maintenance of tax accounting. The Russian Tax Code claims taxpayers to keep separate accounting records for tax purposes. The general regime assumes the standard accounting procedure for the maintenance of tax records. However special procedure is required for tax accounting for corporate profit. The single proprietors and small business owners maintain simplified tax accounting records depending on the object of taxation in conformity with the tax legislature regulating the specific tax regimes.

4. Tax reporting to the tax authorities. Under the simplified system, the taxpayers need to submit annually the complete bookkeeping records on a single tax, personal income tax and compulsory pension fund contributions to the tax authorities. Under the general system, this must be done quarterly and provided accounting records for all taxes.

Advantages of the STS over the GTS. The simplified taxation system is very popular with entrepreneurs. This is especially true for entities that run a small business. To understand the benefits of this system, it is necessary to determine the difference between the existing regimes. The main advantages are as follows [3]:

- STS: Taxpayers can choose to pay 6% of their total income or 15% on the difference between income and expenses. There is no VAT, property tax.

- GTS: the basic are corporate income tax – 20%; VAT – 20%; corporate property tax – 2.2%, as well as other taxes: vehicle, water, land taxes.

It should be noted that the company pays more taxes and maintains a number of accounting documents within GTS, but there are no restrictions on the types of business activities, revenues, legal form of business entities, the number of in-house employees, etc.

Small and medium-sized companies prefer to apply to the STS. There are many rules and exceptions concerning the application of this system, but the most important are: the type of activity should not be prohibited for the purposes of the STS, the annual income must not exceed 150 million rubles, the company should have fewer than 100 employees.

The inherent advantage of the STS is that it entails lower tax burden compared to general rules, simplifies tax accounting and requires less reporting[6]. The STS replaces the

payment of the corporate profit tax, VAT and property tax. It enables to switch to the simplified regime regardless of time, combine the STS with other tax systems, reduce stringent reporting obligations and so the accounting costs decrease, no cash register is required.

Thus, it can be concluded that hotels, which can be referred to small businesses, may well apply a simplified taxation system. It will allow them to maintain profits and ease the tax burden.

Список литературы.

References:

1. The Tax Code of the Russian Federation (part two) of 05.08.2000 N 117-FZ (as amended on 12/28/2016) // «Collection of Legislation of the Russian Federation», 07.08.2000, N 32, art. 3340.

2. Taxes and Taxation: Textbook and workshop for academic Baccalaureate / G.B. Polyak [et al.]; edited by G.B. Polyaka. – 2nd ed., reprint. and additional. – M. : Yurayt Publishing House. – 474 p.

3. Ageeva O.A. Tourist companies and hotels: accounting and taxation / O.A. Ageeva. – M. : 2009. – 183 p.

4. Avilova N.L. Organization of hotel business: textbook / N.L. Avilova, R.N. Ushakov. – M. : Infra-M, 2017. – 136 p.

5. Tyumina M.A. Tax accounting and reporting / M.A. Tyumina. – M. : Nauka, 2020. – 352 p.

6. Rymanov A. Yu. Taxes and taxation / A. Yu. Rymanov. – M. : INFRA-M. – 2019 p. – 336 p.

ЦИФРОВЫЕ БИЗНЕС-МОДЕЛИ КОМПАНИЙ ЛОКАЛЬНЫХ РЫНКОВ

Герасименко О.А., Орлов П.В.

Белгородский государственный национальный исследовательский университет,
Белгород, Российская Федерация

Экономический кризис 2022 года в своем роде уникален – последовал после COVID-2019 (налаживание новых каналов продаж, изменение потребительского поведения), введение санкционных ограничений (отток иностранного капитала, «уход» международных компаний). На этом фоне наблюдается увеличение расходов компаний, уменьшение покупательского спроса, острые кадровые ограничения, комбинирование онлайн- и офлайн способов ведения бизнеса. Совокупность обозначенных факторов приводят к поиску и гибкой адаптации существующих моделей ведения бизнеса. По мнению А.В. Тебекина, проявление COVID-2019 способствовал изменению бизнес-моделей ведения розничного бизнеса. Среди основных подходов выделим изменение цепочек поставок, реинжиниринг и оптимизация бизнес-процессов, распространение франшиз, развитие партнерских отношений. Согласно исследованиям, проведенным Центром стратегических разработок, основными способами адаптации и мобилизации к новым условиям ведения бизнеса называют: сокращение кредиторской задолженности, оптимизация персонала, компромиссные условия по снижению либо рассрочке арендной ставки.

Развитие научных взглядов на трансформацию и адаптацию новых моделей бизнеса наблюдается в трудах зарубежных и российских ученых. В частности Reeves et al., 2020 указывают на сложность в выстраивании логистических цепочек, которые остро связаны с функционированием социально-экономических процессов (например, здравоохранение, фармакологическая отрасль и пр.). Авторы Исаева А.Э., Петрунин Ю.Ю., Пурлик В.М. предлагают использовать факторы и формы инноваций как источник формирования дополнительного конкурентного преимущества компании в санкционный период. Система управления компаниями выстроена на основе увеличения индикаторов развития бизнеса (KPI), бизнес-анализе стратегических единиц. При этом игнорируется возможность формирования гибкими предиктами конкурентных источников, в частности адаптация к сложившимся условиями новых моделей бизнеса.

Эволюцию трансформации походов к разработке бизнес-моделей проследим с учетом мировых экономических кризисов и адаптирующимися формами моделей ведения бизнеса:

- дефолт национальной валюты (1998 г.): развитие электронного бизнеса (выстраивание взаимодействия различных акторов и партнеров в электронных сетях);
- мировой финансовый кризис (2008-2009 гг.): реинжиниринг бизнес-процессов (разработка и внедрение инноваций, формирование партнерских сетей и кооперация);
- кризис в Еврозоне (2011-2012 гг.): клиентоцентричность (формирование общей системы ценности и уникального торгового предложения);
- COVID-2019 (2019 г.): платформы (смена концепции и формата бизнеса, диверсификация каналов торговли, оптимизация бизнес-процессов);
- санкционные ограничения (2022 г.): внутренние экосистемы (диверсификация бизнес-процессов, оптимизация расходов, актуализация маркетингового плана, ценовая политика, диверсификация посредников, партнеров).

Обратим внимание на следующий факт, наиболее ранние публикации в реферативных базах Scopus и WoS сопоставляются с первым периодом экономического кризиса 1998г. Timmers (1998) впервые предложил и разработал типологию бизнес-

моделей. Как правило, выбор бизнес-модели происходит интуитивно, с учетом развития трендов бизнеса. Большинство авторов в научных публикациях (Бодрунов С.Д., 2021) рекомендуют в качестве бизнес-модели основные идеи для стартапов либо исследования, которые были изданы ранее 2022 г. (Минакир П.А., 2020; Кривенко Н.В., Епанешникова Д.С., 2020). Основной фокус научного внимания моделей ведения бизнеса приходится на внедрение процесса формирования кластеров, развитие рекреации и туризма, системы образования. Однозначных ответов на вопрос, как и какую выбрать модель бизнеса, как у экспертов, так и у научных исследователей, отсутствует. Ранее представленные модели с акцентом на маркетинговые, инновационные идеи, технологии исчерпали себя, копирование шаблонных бизнес-решений не приведет к созданию конкурентных преимуществ.

Сквозным критерием трансформации бизнес-моделей считаем изменение поведения клиента, создание особой уникальной ценности, обработка и учет цифровых факторов и оптимизация расходов. Основной статьей снижения операционных расходов компании выбирают сокращение заработной платы, уменьшение либо перенос основной стоимости ОПФ в форме амортизационных отчислений, поиск альтернативных источников сырья, материалов и пр. При этом фокус внимания уходит от оптимизации постоянных расходов в форме арендной стоимости, т.е. выбор оптимального местоположения компании локального рынка (геомаркетинговый подход) с учетом модели поведения клиента. Санкционные мероприятия способствуют дополнительным возможностям для компаний малого и среднего бизнеса, в том числе формированию «особых» цифровых бизнес-моделей локальных рынков, адаптированных к новым реалиям.

На основе библиографического анализа определим основные принципы цифровых моделей. Научная полемика в отечественных и зарубежных фундаментальных источниках отсутствует:

- геосегментация и микропозиционирования конкурентных стратегий – оптимальный набор параметров географических, маркетинговых и цифровых факторов для поиска оптимального местоположения локальной компании;
- устойчивое развитие – системный анализ и выбор оптимальных управленческих решений;
- триединая комбинация – обеспечение долгосрочного конкурентного преимущества путем сочетания конкурентных преимуществ факторов «маркетинговые исследования – географическая наглядность – цифровые технологии»;
- координация «сцеплений» – упорядоченное соединение географических, маркетинговых и цифровых критериев при построении цепочки создания уникальной ценности товара/услуги;
- картографическое оформление – наглядное представление цифрового результата с использованием комплексного учета факторов оптимального места продаж;
- моделирование – построение и проектирование IT-решения с целью получения оптимального варианта местоположения.

Среди дополнительных возможностей для развития розничного бизнеса можно выделить ряд федеральных и региональных государственных программ и проектов в условиях санкций и пандемии, направленных на поддержку и становление малого и среднего бизнеса (создание экосистемы поддержки, субсидии, гранты, социальные контракты и др.).

Список литературы.

1. Тебекин А.В. О глубине кризиса 2020-го года для мировой и национальной экономик и путях выхода из него // Журнал экономических исследований. – 2020. – Т. 6. № 2. – С. 52-71.
2. Reeves M., Koehn N.F., Neeley T., Berinato S. Coronavirus: Leadership and Recovery: The Insights You Need from Harvard Business Review. Boston: Harvard Business Review Press. – 2020.
3. Исаева А.Э., Петрунин Ю.Ю., Пурлик В.М. Критическое осмысление концептуальных подходов к анализу бизнес-моделей // Вестник Московского университета. Серия 21: Управление (государство и общество). – 2020. – № 1. – С. 3-21.
4. Бордунов С.Д. Современная стратегия развития требует поворота к планированию // Экономическое возрождение России. – 2021. – № 3 (69). – С. 5-13.
5. Минакир П.А. Экономика пандемии: российский путь // Пространственная экономика. – 2020. – Т. 16. – № 2. – С. 7-18.
6. Кривенко Н.В., Епанешникова Д.С. Импортозамещение как инструмент стабилизации социально-экономического развития регионов // Экономика региона (Economy of Region). – 2020. – Т. 16. – № 3. – С. 765-778. DOI: 10.17059/ekon.reg.2020-3-7.

ПРОБЛЕМЫ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ОСНАЩЕНИЯ АМБУЛАТОРНО-ПОЛИКЛИНИЧЕСКОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

Бушина Н.С.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Многие исследователи по вопросам функционирования медицинских организаций [2, 3, 5] отмечают, что экономика системы здравоохранения базируется на основных параметрах, к которым относятся и экономические ресурсы (трудовые, финансовые, материально-технические, информационные). Оценка материально-технических ресурсов предусматривает всестороннее исследование наличия и состояния основных средств, эффективность их применения, оценивается эффективность использования коечного фонда больницы, уровень обеспеченности материальными ресурсами [1, 2]. Е.В. Репринцева также отмечает, что для обеспечения высокого качества предоставляемых услуг медицинская организация должна располагать современной материально-технической базой. Однако учреждения сталкиваются с рядом трудностей, в т.ч. хронический дефицит и ограниченность бюджетного финансирования. Это не позволяет своевременно и в полном объеме производить замену морально устаревшего и физически изношенного оборудования, производить текущий и капитальный ремонт имеющихся основных средств [4, 5].

Цель исследования: исследовать и разработать мероприятия по повышению уровня материально-технического оснащения городской поликлиники.

Материалы и методы. Отчетность за 2019-2021 гг: бухгалтерский баланс, отчет о результатах деятельности и об использовании имущества, формы статотчетности № 30, № 62. Исследование проводилось на базе одной из городских поликлиник г. Курска.

Результаты исследования. Анализ состава, стоимости, структуры и динамики основных средств позволил выявить следующие факты.

В 2020 г. по изучаемым показателям (общая балансовая и остаточная стоимость имущества) имеется положительная динамика, темп прироста составлял порядка 4,4%. В 2021 г. отмечается рост балансовой и остаточной стоимости. Так, первоначальная стоимость увеличилась на 30,1 млн руб. (темп прироста 31,6%), остаточная на 36,5 млн руб. (темп прироста 107,4%, т.е. более чем в 2 раза). Резкий рост начальной стоимости в 2021 г. связан с выделением субсидий из федерального бюджета на закупку особо ценного движимого имущества, в т.ч. оборудования. По структурным элементам имущества отмечаются скачкообразные изменения, определенная динамика не выявлена.

Первоначальная стоимость особо ценного движимого имущества в 2020 г. уменьшилась на 11,8 млн руб., однако в 2021 г. произошел значительный рост (на 25,6 млн руб. или в 2,2 раза). На фоне снижения суммы амортизационных отчислений по данной группе основных средств их остаточная стоимость возросла с 2518,7 тыс руб. в 2019 г. до 33471,3 тыс руб в 2021 г., т.е. в 13,6 раза. Общая балансовая и остаточная стоимость иного движимого имущества имеет положительную динамику, при этом остаточная стоимость растет более быстрыми темпами – средний темп прироста балансовой стоимости был на уровне 57,5%, а по остаточной стоимости показатель составил 148,9%, т.к. в 2021 г. закуплено значительное количество оборудования, по которому износ еще не начислялся.

Установлено, что в 2019-2020 гг. доля недвижимого имущества составляла более 80%, порядка 7% приходится на особо ценное движимое имущество. В 2021 г. произошли значительные структурные сдвиги, в частности удельный вес особо ценного движимого имущества возрос на 40% в абсолютных величинах и составил 47,5%. При этом доля

недвижимого имущества снизилась в 2 раза (с 82,5% в 2020 г. до 39,2% в 2021 г.). Как было отмечено ранее, выявленные структурные изменения обусловлены инвестиционными вложениями в активную часть основных средств, в первую очередь – медицинское оборудование.

Выявлено, что уровень износа основных средств городской поликлиники в 2019-2020 гг. не изменялся и имел достаточно высокие значения (0,644 или 64,4%). Следовательно, годными к эксплуатации были только 35,6%, т.е. основные средства учреждения нуждались в обновлении. Высокий процент износа в 2019-2020 гг. указывает на неудовлетворительное состояние основных средств. Физический износ имеющихся средств труда негативно влияет на их технические и экономические характеристики и ведет к росту затрат на ремонт и облуживание, а в конечном итоге отрицательно сказывается на качестве оказываемой медицинской помощи и эффективности деятельности поликлиники. Незначительные темпы роста первоначальной стоимости говорит о том, что лечебное учреждение не приобретало в нужном количестве технические средства, за счет которых компенсируется стоимость изношенных основных средств.

В 2021 г. физический износ основных фондов значительно сократился и составил 43,8%, что привело к увеличению коэффициента годности до значения 0,562. Можно сделать вывод, что коэффициент износа в 2019-2020 гг. превышал нормативные значения, а в 2021 г. его значение стало ниже рекомендованного на 0,062 или на 6,2% в абсолютных величинах.

Наиболее высокий износ наблюдается по иному движимому имуществу. В динамике значение показателя снижается до 74%, но при этом не достигает условно рекомендуемого значения. Существенных изменений уровня износа по недвижимому имуществу не наблюдается. В среднем коэффициент износа находится на уровне 0,342, т.е. годными к эксплуатации остаются 65,8% от стоимости пассивной части основных фондов. Это достаточно высокий показатель, т.к. превышает условно нормативные значения. В связи с закупкой оборудования в 2020-2021 гг. процент годности особо ценного движимого имущества возрос с 7,6% в 2019 г. до 71,3% в 2021 г. Обновление материально-технической базы должно позитивно сказаться на качестве и доступности медицинской помощи.

Значение показателя фондоотдачи снижается в динамике, т.к. темпы роста стоимости основных средств превышают темпы роста объемов финансирования во всех периодах. В 2019 г. фондоотдача была на уровне 4,73, а в 2021 г. снизилась до 3,76. В среднем за 3 года она составила 4,27, т.е. на один рубль стоимости основных средств приходится 4 руб. 27 коп. общего объема финансовых поступлений.

Показатель фондоемкости соответственно увеличивается в динамике с 0,21 (2019 г.) до 0,27 (2021 г.), что является негативным моментом в работе поликлиники. Так, в 2019 г. поликлиника затрачивала 21 коп. среднегодовой стоимости основных средств для получения одного рубля поступлений денежных средств из всех источников. В 2021 г. фондоемкость возросла до 27 копеек в расчете на один рубль стоимости основных средств. За изученный период фондоемкость в среднем была на уровне 0,24.

Показатель фондовооруженности труда в 2019 г. составлял 119,04 тыс. руб. на 1 работника поликлиники, а в 2021 г. – 247,95 тыс. руб., т.е. за этот период отмечается увеличение показателя в динамике на 128,91 тыс. руб. в расчете на одного работника. Это является положительной тенденцией в деятельности учреждения. Среднее значение показателя на уровне 162,75 тыс. руб./чел. свидетельствует о том, что на одного работника приходится более 162 тыс. руб. остаточной стоимости основных средств. В

связи с тем, что численность врачебного персонала составляет примерно третью часть общей численности, фондовооруженность труда данной категории персонала в 3-4 раза превышает показатель в целом по поликлинике. В 2021 г. значение фондовооруженности труда врачебного персонала составляло 880,21 тыс. руб.

Выводы. В результате расчета и анализа уровня технического обеспечения поликлиники установлены следующие положительные факты: положительная динамика первоначальной и остаточной стоимости основных средств; увеличение доли особо ценного движимого имущества в составе основных средств; низкий процент износа недвижимого имущества; увеличение доли основных средств годных к эксплуатации, в т.ч. в части движимого имущества; значительные темпы прироста фондовооруженности труда, в т.ч. врачебного персонала. К негативным сторонам деятельности можно отнести: незначительный рост износа пассивной части основных средств; снижение фондоотдачи в динамике.

В качестве направлений совершенствования материально-технического оснащения поликлиники можно обозначить следующие:

- постоянно проводить мониторинг состояния движимого и недвижимого имущества;

- разработать и постоянно обновлять график закупки основных средств, требующих первоочередной замены;

- разработать предложение и принять участие в централизованных закупках лекарственных препаратов;

- разработать план-конспект для персонала по работе на новом оборудовании с доведением до работников информации по соблюдению требований безопасности, особенностям работы оборудования, личной ответственности за сохранность, за сбои в работе и поломку оборудования и техники;

- организовать эффективный контроль технического состояния основных средств, разработать и внедрить в практику программы метрологического контроля и технического обслуживания медицинской техники.

Таким образом, при активном внедрении и реализации разработанных мероприятий можно повысить уровень технической оснащенности и эффективность использования материально-технических ресурсов.

Список литературы.

1. Беляев, С.А. Направления реализации резервов экономической деятельности медицинского учреждения / С.А. Беляев // Карельский научный журнал. – 2017. – Т. 6. – № 3 (20). – С. 85-88.

2. Борисова, Л.И. Роль экономического анализа в управлении деятельностью организации здравоохранения / Л.И. Борисова // Научный альманах Центрального Черноземья. – 2014. – № 2. – С. 57-59.

3. Власова, О.В. Подходы к оценке экономической деятельности медицинской организации / О.В. Власова // Региональный вестник. – 2018. – № 6 (15). – С. 42-44.

4. Репринцева, Е.В. Анализ материально-технического обеспечения учреждения здравоохранения / Е.В. Репринцева // Региональный вестник. – 2018. – № 5 (14). – С. 46-48.

5. Репринцева, Е.В. Система показателей, характеризующих ресурсное обеспечение учреждений здравоохранения / Е.В. Репринцева // Иннов: электронный научный журнал. – 2018. – № 2 (35). – С. 15.

6. Сергеева, Н.М. Оценка экономической деятельности медицинской организации / Н.М. Сергеева // Региональный вестник. – 2020. – № 2 (41). – С. 95-97.

ОЦЕНКА ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Власова О.В.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В настоящее время коммерческие организации здравоохранения функционируют в агрессивной внешней среде, факторы которой могут неблагоприятно сказываться на деятельности учреждений. В связи с этим возрастает актуальность проведения непрерывного мониторинга и анализа факторов макро- и микросреды организации с целью выявления возможностей и угроз и дальнейшего их учета при разработке стратегии развития.

Цель исследования: анализ факторов внешней среды ООО «Центр педиатрии «Живели».

Методы исследования: экономико-статистические, методы стратегического управления.

Одним из факторов внешней среды, влияющим на деятельность исследуемой организации, является динамика развития рынка платной медицины. По данным 2021 года в России, доля коммерческих медицинских организаций составляла 38%, в 2013 году показатель находился на уровне 23,4%. Это говорит о динамичном развитии рынка платной медицины.

За последние несколько лет объем платных медицинских услуг населению на территории Российской Федерации возрос на 56%, несмотря на снижение показателя в 2020 году (объем рынка платных медицинских услуг сократился в 2 раза), когда всем секторам и сферам экономики был нанесен ущерб пандемией [5].

По Курской области, согласно данным Росстата, наблюдается та же динамика объемов рынка платных медицинских услуг, что и по стране в целом, и по статистике на 2020 год объем платных медицинских услуг населению в Курской области достиг отметки 2139 миллионов рублей [1].

За 2017-2020 годы в Курской области объем платных медицинских услуг вырос на 10%.

Количество коммерческих юридических лиц, как и их общего числа в отрасли здравоохранения в Курской области, по данным независимого информационного агентства «Интерфакс», ежегодно растет, что также указывает на активное развитие рынка медицинских услуг.

В Курской области коммерческий сектор отрасли здравоохранения (выраженный в количестве организаций) занимает более 50% от всего объема отрасли. Это говорит о его высокой востребованности и значительном влиянии на отрасль.

К экономическим факторам, оказывающим влияние на деятельность медицинских организаций, относятся также рост уровня инфляции, рост реальной начисленной заработной платы, рост индекса потребительских цен на 15,4%, сохранение уровня безработицы на прежнем уровне, рост курса доллара и евро по отношению к рублю на 7,3% и 6,0% соответственно.

Изменения социально-демографических факторов представлены сокращением численности населения за рассматриваемый период на 1,7%, сокращением уровня рождаемости на 11,0%, ростом уровня смертности на 13,2%, сокращением уровня младенческой смертности на 23,6%, сокращением смертности детского населения на 27,7% и сокращением заболеваемости детей на 14,8% [5].

Также на деятельность медицинской организации оказывают влияние политико-правовые факторы. Основными нормативно-правовыми актами, регулирующими отношения в сфере оказания платных медицинских услуг, являются:

- Гражданский кодекс Российской Федерации;

- Закон РФ от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 11.06.2021) «О защите прав потребителей»;

- Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации»;

- Постановление Правительства РФ от 04.10.2012 № 1006 «Об утверждении правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг».

Также на деятельность исследуемой организации, усиление ее конкурентоспособности оказывают влияние программы поддержки малого и среднего бизнеса, такие как:

постановление Администрации Курской области от 17.11.2020 № 2112 «Об утверждении муниципальной программы «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Курске на 2021-2024 годы»;

новый финансовый инструмент господдержки предпринимателей – «зонтичный» механизм предоставления поручительств, запущенный федеральной корпорацией по развитию МСП совместно с Минэкономразвития РФ;

возможность приобрести российское программное обеспечение на 50% дешевле, которая также появилась у предпринимателей в рамках механизма поддержки малого и среднего бизнеса;

федеральный проект «Создание Цифровой платформы с механизмом адресного подбора и возможностью дистанционного получения мер поддержки и специальных сервисов субъектами МСП и самозанятыми гражданами». Также были приняты меры поддержки бизнеса и внесены изменения в законодательную базу в связи с санкционной политикой недружественных для РФ государств.

Среди технологических факторов, влияющих на исследуемую организацию, можно выделить новые методы лечения и диагностики, разработку нового медицинского оборудования и т.д. Цифровизация медицины является одним из основных технологических факторов – она представляет собой внедрение современных информационных технологий в различные процессы отрасли здравоохранения.

К основным факторам непосредственного окружения или внешней среды организации относятся потребители, конкуренты и поставщики.

В организации основные виды потребителей медицинских услуг представлены физическими лицами (пациентами), страховыми организациями, осуществляющими добровольное медицинское страхование и предприятиями, заказывающими услуги для своих работников.

Анализ конкурентной среды показал, что ООО «ЦП "Живели"» в рейтинге занимает девятое место из десяти по среднему значению, рассчитанному на основе представленных оценок пациентов в рейтинге конкурентов на рынке платных медицинских услуг детскому населению [3]. Организации следует обратить внимание на малую заинтересованность пациентов в обратной связи, что влияет на ее рейтинговые позиции.

На конкурентоспособность медицинских центров большое влияние также оказывают такие факторы как режим работы организации, логистика (географическая доступность), возможность вызова врача на дом.

Согласно проведенному анализу, центр педиатрии «Живели» опережает большинство своих конкурентов по логистической доступности, также опережающим фактором является наличие возможности вызова врача на дом, режим работы организации находится на среднем уровне среди конкурентов, отставание в удобстве

обслуживания может быть связано с наличием выходного дня в воскресенье, когда у работающих родителей есть время для посещения детских специалистов.

Таким образом, проведенный анализ внешней среды организации здравоохранения ООО «Центр педиатрии «Живели»» позволил сделать следующие выводы. В связи с ростом индекса потребительских цен, ростом инфляции, а также сокращением реального денежного дохода населения, несмотря на рост реальной начисленной заработной платы в регионе сокращается количество потенциальных клиентов, способных обращаться за платной медицинской помощью. Отрицательное влияние на деятельность организации также косвенно оказывают такие факторы, как рост курса иностранных валют и ограничения на деятельность импортеров различных товаров отрасли здравоохранения вызванные санкционным давлением, все это в совокупности с технологическим отставанием от других стран может вызвать значительные сложности в деятельности медицинской организации и снизить качество оказываемой помощи.

Среди социокультурных факторов положительное влияние на спрос медицинских услуг может оказать сокращение детской и младенческой смертности. Сокращение численности населения, уровня рождаемости, рост общего уровня смертности и сокращение детской заболеваемости способно оказать противоположный эффект.

Среди угроз в микросреде организации можно выделить слабое финансовое состояние некоторых поставщиков, наличие достаточно большого числа конкурентов, превосходящих исследуемую организацию по некоторым параметрам.

Список литературы.

1. Витрина статистических данных [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://showdata.gks.ru/finder/>

2. Ковальчук, Н.Б. Оценка влияния пандемии на деятельность частных медицинских учреждений / Н.Б. Ковальчук, Н.А. Калина // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. – 2021. – № 17. – С. 87-89. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_46232697_67934701.pdf

3. ПроДокторов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://prodoctorov.ru/kursk/> (дата обращения 08.05.2022).

4. Статистический сборник. Социально-экономическое положение России. – 2021 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://gks.ru/bgd/regl/b18_01/Main.htm

5. Статистический ежегодник Курской области. – 2021. – 424 с. [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://kurskstat.gks.ru/storage/mediabank/ezhegodnik-21.pdf> (дата обращения 08.05.2022).

ПРИМЕНЕНИЕ ФАКТОРНЫХ МОДЕЛЕЙ В ОЦЕНКЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В УЧРЕЖДЕНИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Маршалкина М.И.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Достаточная обеспеченность учреждений здравоохранения нужными трудовыми ресурсами, их рациональное использование, высокий уровень производительности труда имеют большое значение для увеличения объемов предоставляемых услуг и улучшения их качественных характеристик. На изменение величины трудовых ресурсов в учреждении здравоохранения влияет множество факторов, поэтому использование факторных моделей для оценки их влияния на использование трудовых ресурсов, а следовательно, и на результаты деятельности учреждения здравоохранения является актуальным.

Цель исследования: провести факторный анализ показателей эффективности использования трудовых ресурсов для оценки их влияния на результаты деятельности учреждения здравоохранения.

Материалы и методы исследования. Анализ проведен на основе документов бухгалтерской отчетности ОБУЗ «Курская центральная районная больница». При проведении исследования были использованы контент-анализ, экономико-статистические методы, в том числе факторный анализ.

Результаты исследования. Проведен факторный анализ показателей использования трудовых ресурсов в учреждении здравоохранения.

Качество оказываемых услуг и социально-экономическая эффективность деятельности в учреждении здравоохранения имеют прямую связь. Таким образом, повышение качества предоставляемой медицинской помощи за счет повышения уровня производительности труда и снижения затрат является одним из основных направлений развития системы здравоохранения РФ [3]. Следовательно, влияние производительности труда на объем и качество оказываемой медицинской помощи неопровержимо.

С.П. Воробьев определяет производительность труда как количество услуг, оказываемых в единицу рабочего времени или приходящихся на одного среднесписочного работника в единицу времени [4].

Анализ производительности труда медицинских работников ОБУЗ «Курская ЦРБ» за 2019-2021 гг. показал, что за весь исследуемый период величина данного показателя повысилась на 52030,95 руб. или 9,04%. В частности в 2020 г. наблюдается рост производительности труда на 10,32% по сравнению с 2019 г., а в период 2020-2021 гг. – незначительное снижение на 1,16%. Таким образом, в целом за период наблюдается повышение производительности труда, которое свидетельствует об экономии живого и овеществленного труда, а также является одним из основных факторов увеличения эффективности производства.

На производительность труда в учреждении здравоохранения оказывают влияние следующие факторы: среднемесячная заработная плата медицинского работника, зарплатоотдача, фондоотдача, фондовооруженность. Рассмотрим влияние на изменение производительности труда каждого из них.

С целью выявления количественного влияния среднемесячной заработной платы медицинских работников и зарплатоотдачи на изменение производительности труда в ОБУЗ «Курская ЦРБ» был проведен факторный анализ:

$$\Delta \text{ПТ}(\text{ЗП}) (2020) = (32114,55 - 30522,62) * 12 * 1,57 = 29991,96 \text{ руб.}$$

$$\Delta \text{ПТ}(\text{ЗП})_{\text{отд}} (2020) = (1,65 - 1,57) * 32114,55 = 2569,16 \text{ руб.}$$

Следовательно, увеличение среднемесячной заработной платы медицинских работников на 5,2% в 2020 г. привело к увеличению производительности труда на 29991,96 руб., а за счет роста зарплатоотдачи на 4,9% – увеличилась на 2569,16 руб. Общее влияние двух факторов составляет 32561,12 руб.

$$\Delta ПТ((ЗП)) (2021) = (34293,45 - 32114,55) * 12 * 1,65 = 43142,22 \text{ руб.}$$

$$\Delta ПТ([[З П]] \text{ _отд}) (2021) = (1,52 - 1,65) * 34293,45 = -4458,15 \text{ руб.}$$

В 2021 г. изменение среднемесячной заработной платы работников на 6,8% привело к увеличению производительности труда на 29991,96 руб., а за счет снижения зарплатоотдачи на 7,4% производительность труда снизилась на 4458,15 руб. Общее влияние двух факторов составляет 38684,07 руб.

Для того, чтобы организация работала эффективно, производительность труда должна расти быстрее, чем заработная плата. Одним из основных показателей, характеризующих отношение темпов роста производительности труда к заработной плате, является коэффициент опережения. Если индекс производительности труда выше, чем индекс средней заработной платы, то доля фонда заработной платы в общей стоимости продукции снижается, то есть происходит относительная экономия фонда заработной платы [2].

В ОБУЗ «Курская ЦРБ» в исследуемом периоде наблюдается обратная ситуация: в период 2019-2021 гг. уровень среднемесячной заработной платы работников учреждения здравоохранения выросла на 12,4%, производительность труда – на 9,0%.

Если средняя заработная плата растет быстрее, чем производительность труда, то происходит перерасход средств фонда оплаты труда. Избыток фонда оплаты труда распределяется на себестоимость услуг, сокращает прибыль и снижает рентабельность. В то же время недостаточное количество средств фонда приводит к относительному снижению уровня средней заработной платы, что обычно становится причиной роста текучести кадров и других негативных последствий [5].

Несмотря на повышение заработной платы врачей и среднего медицинского персонала, наблюдается сокращение общей численности медицинского персонала в ОБУЗ «Курская ЦРБ». Наиболее заметным является увеличение кадрового дефицита среднего медицинского персонала. За период с 2019 по 2021 гг. произошло сокращение медицинского персонала на 36,0%. За счет данного изменения в исследуемом периоде происходит рост фондовооруженности на 45,8%.

Для оценки влияния показателей фондовооруженности и фондоотдачи на изменение производительности труда медицинских работников ОБУЗ «Курская ЦРБ» осуществлен факторный анализ:

$$\Delta ПТ (ФВ) (2020) = (156688,19 - 114844,43) * 5,01 = 209637,24 \text{ руб.}$$

$$\Delta ПТ (ФО) (2020) = (4,05 - 5,01) * 156688,19 = -150420,66 \text{ тыс. руб.}$$

Следовательно, рост фондовооруженности на 36,4% в 2020 г. привел к росту производительности труда работников учреждения здравоохранения на 209637,24 руб., за счет снижения фондоотдачи на 19,1% произошло снижение производительности труда на 150420,66 руб. Общее изменение производительности труда под влиянием двух факторов составляет 59216,58 руб.

$$\Delta ПТ (ФВ) (2021) = (167491,59 - 156688,19) * 4,05 = 43753,77 \text{ руб.}$$

$$\Delta ПТ (ФО) (2021) = (3,75 - 4,05) * 167491,59 = -50247,48 \text{ руб.}$$

Следовательно, благодаря увеличению показателя фондовооруженности на 6,9% в 2021 г. производительность труда работников учреждения здравоохранения увеличилась на 43753,77 руб., из-за сокращения фондоотдачи на 7,5% – снизилась на 52247,48 руб. Под влиянием двух факторов производительность труда снизилась на 6493,71 руб.

В результате анализа поступлений от приносящей доход деятельности было выявлено, что в исследуемом периоде (2019-2021 гг.) произошло снижение данного показателя на 7757395,79 руб. или 4,7%. В частности в 2020 г. поступления от приносящей доход деятельности увеличились на 8,8%, в 2021 г. снизились на 12,4% в сравнении с 2020 г.

К числу факторов увеличения доходов относятся обеспеченность трудовыми ресурсами, правильность установления режима труда, эффективность использования рабочего времени, рост производительности труда.

Производительность труда в стоимостном выражении характеризуется выработкой на одного медицинского работника [6]. Для количественной оценки влияния среднесписочной численности медицинских работников и их производительности труда на изменение поступлений от приносящей доход деятельности был проведен факторный анализ:

$$ДВ (Ч) (2020) = (281-285) * 575363,93 = -2301455,72 \text{ руб.}$$

$$ДВ (ПТ) (2020) = (634752,47-575363,93) * 281 = 16688179,74 \text{ руб.}$$

Следовательно, за счет изменения среднесписочной численности медицинских работников произошло сокращение поступлений от приносящей доход деятельности на 2301455,72 руб., из-за изменения производительности труда поступления увеличились на 16688179,74 руб. Общее изменение под влиянием двух факторов составляет 14386724,02 руб.

$$ДВ (Ч) (2021) = (249-281) * 634752,47 = -20312079,04 \text{ руб.}$$

$$ДВ (ПТ) (2021) = (627394,88-634752,47) * 249 = -1832042,40 \text{ руб.}$$

В 2021 г. за счет изменения среднесписочной численности работников поступления от приносящей доход деятельности снизились на 20312079,04 руб., за счет изменения производительности труда – на 1832042,40 руб. Общее изменение поступлений под влиянием двух факторов составляет 16 879,7 тыс. руб.

Выводы. В результате проведения факторного анализа при оценке эффективности использования трудовых ресурсов в учреждении здравоохранения была установлена прямая связь между производительностью труда работников учреждения здравоохранения и поступлениями от приносящей доход деятельности (доход от оказания платных медицинских услуг и услуг по ОМС). При росте производительности труда величина доходов учреждения тоже увеличивается, и, наоборот, при снижении производительности доходы падают.

Список литературы.

1. ОБУЗ «Курская Центральная районная больница»: офиц.сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа: WWW. URL: <https://crbkursk.ru/> Дата обращения (20.04.2023 г.)

2. Кружкова, Т.И. Построение оптимальной системы оплаты труда и вознаграждения персонала на предприятии / Т.И. Кружкова, А.В. Ручкин, О.А. Рушицкая // Социально-экономический и гуманитарный журнал Красноярского ГАУ. – 2020. – № 3. – С. 4-17.

3. Попсуйко, А.Н. Производительность труда в медицинских организациях как объект научного анализа / А.Н. Попсуйко, Е.А. Бацина, Г.В. Артамонова // Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. – 2021. – № 2 (116). – С. 77-89.

4. Радостева, М.В. К вопросу производительности труда / Экономика. Информатика. – 2018. – № 2. – С. 268-272.

5. Фарафонов, Д.А. Проблемы повышения производительности в РФ и пути их решения / Д.А. Фарафонов // Journal of Economy and business. – 2021. – № 12-3 (82). – С. 117-120.

6. Эффективность использования персонала: учеб. пособие / Н.Ю. Яковенко, Ю.И. Здоровец, Е.В. Нежелъченко, С.Н. Ясенюк ; Белгород: Изд-во БелГАУ им. В.Я. Горина, 2020. – 70 с.

ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ СРЕДСТВ В МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Старикова А.Д., Казаринова А.К.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В современных рыночных условиях большое значение отводится проблемам повышения качества и доступности медицинской помощи, которые зависят от рационального использования имеющихся у медицинской организации ресурсов, в том числе финансовых [2]. Современное состояние здравоохранения РФ характеризуется недостаточным финансовым обеспечением и невысокой эффективностью деятельности медицинских учреждений, что связано со спецификой отрасли. В связи с этим оценка наличия и использования финансовых ресурсов, поступающих из различных источников финансирования, является важным направлением анализа экономической деятельности медицинских организаций [1, 3].

Цель исследования – экспресс-анализ доходов и расходов областного бюджетного учреждения здравоохранения «Железнодорожная центральная районная больница» (ОБУЗ «Железнодорожная ЦРБ») и разработка мер по оптимизации использования финансовых ресурсов.

Материалы и методы исследования. Данные статотчетности за 2021 и 2022 годы. Методы: структурный анализ, анализ рядов динамики, контент-анализ.

Объект исследования. Областное бюджетное учреждение здравоохранения «Железнодорожная центральная районная больница» (ОБУЗ «Железнодорожная ЦРБ»).

Результаты исследования. В ходе анализа проведена оценка поступления и расходования финансовых ресурсов ОБУЗ «Железнодорожная ЦРБ» за 2021-2022 гг. Общая величина доходов за исследуемый период возросла на 3073 тыс. рублей (или на 2,16%). В 2022 году общий объем целевых субсидий снизился на 72,21% и составил 10426,5 тыс. рублей. Величина субсидий на выполнение государственного задания увеличилась за исследуемый период с 14392,8 тыс. рублей до 39788,5 тыс. рублей. Объем доходов от деятельности, приносящей доход, имел тенденцию к росту с 90421,6 тыс. рублей до 95190,7 тыс. рублей. Темп прироста за анализируемый период составил 5,3%. Доходы от двух статей: безвозмездные поступления капитального характера и текущего характера в последнем периоде (2022 г.) снизились на 100% и 70,97% соответственно. Поступления от операций с активами в 2020 и 2021 гг. были отрицательными и составляли 63,2 и 38,7 млн рублей.

В структуре доходов в 2021-2022 гг. основная доля приходилась на доходы от платных услуг (62% и 67,1% соответственно). В 2021 году отмечается снижение доли средств, поступающих в виде безвозмездно переданных денежных активов текущего характера, до 7,9% и снижение безвозмездных зачислений капитального характера до 0%.

Общая величина расходов ОБУЗ «Железнодорожная ЦРБ» увеличилась на 4645,8 тыс. рублей (или на 3,22%) в 2022 г. Наибольшую долю в общей структуре в последнем периоде (2022 г.) занимали расходы на деятельность, приносящую доход (67,2%). Расходование целевых средств за 2021-2022 гг. снизилось с 21669,2 тыс. рублей до 9957,6 тыс. рублей. Темп прироста был отрицательным и составил 54%. Доля расходов субсидий на выполнение государственного задания имела тенденцию к росту с 19,1% до 26,2%. В этом же периоде произошел значительный рост затрат по таким статьям, как зарплата с начислениями (3,22%), затраты по операциям с активами (21,22%) и другие расходы (39,27%). За 2021-2022 гг. расходы, направляемые на приобретение различного рода работ, услуг, снизились на 14257,8 тыс. рублей (или на

50,13%). В ходе исследования установлено, что рост итоговой суммы затрат обусловлен значительным увеличением расходов на соцобеспечение (прирост 2 раза в 2022 году).

В структуре затрат ОБУЗ «Железногорская ЦРБ» в 2021 и 2022 гг. основная доля (55,9% и 58,4% соответственно) приходилась на затраты на оплату труда. В 2022 году отмечается рост доли прочих затрат до 1% и расходов по операциям с активами до 27,5%.

С учетом полученных данных, нами разработаны и предложены руководству на рассмотрение следующие меры по оптимизации использования финансовых средств медицинской организации: провести мониторинг выполнения функции врачебной должности с целью контроля выполнения плановых показателей объемов амбулаторно-поликлинической и стационарзамещающей медицинской помощи; активизировать работу по привлечению населения к прохождению диспансеризации, в т.ч. с помощью добровольцев, волонтеров, студентов-медиков, экономистов и менеджеров здравоохранения; провести работу с ТСЖ и управляющими компаниями для размещения конструктивной информации о важности и необходимости диспансеризации на бланках коммунальных услуг; использовать инструменты маркетинга для развития предпринимательской деятельности; расширить перечень оказываемых платных медицинских услуг.

Выводы. Анализ доходов выявил следующие факты: общая сумма поступлений в ОБУЗ «Железногорская ЦРБ» в 2022 году равна 145405,6 тыс. рублей: подавляющая доля – это доходы от оказания услуг на платной основе (67,1%). Наибольшая доля за весь рассматриваемый период принадлежит доходу от деятельности, приносящей доход, удельный вес которого за 2021-2022 гг. возрос с 63,5% до 65,5%. Объем целевых субсидий на выполнение государственного задания имел тенденцию к росту с 10,1% до 27,4%. Изучение расходных статей показало, что в рассматриваемом учреждении здравоохранения в 2022 г. отток средств увеличился на 3,22% относительно прошлого года (расходы составили 148993,1 тыс. рублей); основная доля в структуре – это оплата труда (58,4%). Чистый операционный результат деятельности, который определяется путем исключения расходов из общей суммы доходов в 2021 и 2022 гг., был отрицательным.

Список литературы.

1. Репринцева, Е.В. К вопросу финансового обеспечения организаций здравоохранения / Е.В. Репринцева // Региональный вестник. – 2020. – № 12 (51). – С. 84-85.

2. Репринцева, Е.В. Механизмы финансирования здравоохранения РФ / Е.В. Репринцева // Иннов: электронный научный журнал. – 2018. – № 3 (36). – С. 22.

3. Сергеева, Н.М. Оценка экономической деятельности медицинской организации / Н.М. Сергеева // Региональный вестник. – 2020. – № 2 (41). – С. 95-97.

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Бородина М.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Анализ обеспечения ресурсами системы здравоохранения и медицинских организаций является важной структурной составляющей, которая увеличивает доступность и качество медицинской помощи различных форм и видов оказания [1, 3]. К самостоятельным видам ресурсного обеспечения относятся материально-технические ресурсы. В связи с этим важным аспектом деятельности медицинской организации является анализ имущества, в ходе которого проводится оценка состояния и эффективности эксплуатации основных средств и материальных запасов, а также организация работы по улучшению материально-технического обеспечения [2].

Цель исследования – анализ состояния и использования имущественной базы Курской центральной районной больницы (Курская ЦРБ).

Материалы и методы исследования. В исследовании использовался бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах деятельности больницы за 2021-2022 годы. Для реализации целей исследования использован структурный, табличный и графический анализ, анализ рядов динамики.

Результаты исследования. По данным бухгалтерского баланса анализируемой медицинской организации установлено, что общая площадь и количество объектов недвижимого имущества медицинской организации за анализируемый период не изменились и составили 7974,90 кв.м и 9 единиц соответственно. За период исследования первоначальная стоимость недвижимого имущества не изменилась и составляет 46 298 625 рублей. Первоначальная стоимость движимого имущества увеличилась на 8,88%, а особо ценного движимого имущества на 8%.

В процессе исследования были изучены источники получения основных средств Курской ЦРБ и их структура. Так, на конец 2021 года стоимость основных средств всего составила 146 309 371,5 руб., из которых поступления от деятельности по госзаданию – 86,15% или 126 041 199,2 руб.; от приносящей доход деятельности – 13,85% или 20 268 172 руб.

В 2022 году в данной структуре общая стоимость основных средств увеличилась до 154 529 827,18 руб., в том числе поступления от деятельности по государственному заданию в процентном соотношении незначительно возросли на 0,7% и составили 86,85% или 134 212 364,82 руб.; поступления от приносящей доход деятельности соответственно снизились на 0,7% и стали равны 13,15% или 20 317 462,36 руб.

Анализ состояния основных фондов Курской ЦРБ показал, что первоначальная стоимость основных средств увеличилась по сравнению с прошлым годом на 5,62% (8220455,64 руб.), остаточная сократилась на 3,61% (1543425,97 руб. в абсолютном выражении). Амортизация выросла на 9,43% (9763881,61 руб.). То есть амортизация увеличивается быстрее, чем первоначальная стоимость основных средств. За весь анализируемый период уровень износа составляет более 70% (это намного выше рекомендуемого значения – не более 50%): в 2021 году 70,76%, а в 2022 году 73,32%, то есть износ увеличился на 2,56%. Это свидетельствует о неудовлетворительном состоянии основных фондов.

На основании данных о доходах, среднегодовой стоимости основных средств и материальных запасов больницы были рассчитаны: фондоотдача, как отношение доходов организации к среднегодовой стоимости основных средств, материалоотдача,

как отношение доходов к стоимости материальных запасов, и обратные им показатели – фондоемкость и материалоемкость.

Так как в 2022 году по сравнению с 2021 годом доходы больницы сократились на 17,17% (45379,41 тыс руб.), а среднегодовая стоимость основных значительно увеличилась – на 48,71% или на 20316,60 тыс руб в абсолютном выражении, можно сделать вывод о сокращении фондоотдачи и росте фондоемкости. В 2021 году один рубль основных средств приносит учреждению 6,34 руб. дохода, но уже в 2022 году фондоотдача стала меньше и составила 3,53 руб. Фондоемкость – обратный показатель, поэтому она увеличивается на 0,12 руб. Это произошло за счет того, что темп прироста стоимости основных средств больше, чем доходов больницы. Таким образом, Курская ЦРБ неэффективно использует свои основные фонды.

Несмотря на увеличение стоимости материальных запасов на 6,03% (18430,74 тыс руб.), материалотдача снизилась на 3,77 руб., а материалоемкость выросла на 0,02 руб. Это связано с тем, что доходы учреждения сильно сократились – на 17,17%.

Выводы. За рассматриваемый период первоначальная стоимость и площадь недвижимого имущества Курской ЦРБ не изменились, а первоначальная стоимость движимого имущества увеличилась на 8,88%. При этом в целом первоначальная стоимость основных средств увеличилась на 5,62%, а остаточная сократилась на 3,61%. Износ основных средств держится на высоком уровне и составляет более 70%. Также за период исследования отмечается уменьшение фондоотдачи на 2,77% и материалотдачи на 3,74%, что говорит о снижении эффективности эксплуатации материально-технической базы данной организации.

Список литературы.

1. Власова, О.В. Ресурсное обеспечение медицинской организации как фактор повышения качества медицинских услуг / О.В. Власова // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2019. – Т. 8, № 4 (29). – С. 99-102.

2. Репринцева, Е.В. Направления повышения эффективности деятельности медицинской организации / Е.В. Репринцева // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2017. – № 2-2. – С. 254-257.

3. Сергеева, Н.М. Факторы повышения качества медицинских услуг: ресурсное обеспечение / Н.М. Сергеева // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2020. – Т. 9, № 1 (30). – С. 309-312.

ОЦЕНКА КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Котов А.С.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность темы. Основу любой организации здравоохранения составляют профессиональные кадры. Именно от их компетенций зависит качество и конкурентоспособность оказываемых медицинских услуг, а следовательно развитие и успех организации в отрасли. В таких условиях грамотное управление и развитие человеческих ресурсов организации является первоочередной целью. Благодаря эффективной кадровой политике, организация сможет подобрать компетентных и квалифицированных сотрудников, объединить единой целью, сплотить их, чтобы добиться наивысших экономических и социальных результатов, выжить в непростых рыночных условиях [1, 3]. Результаты оценки кадрового потенциала предприятия позволяют принимать наиболее обоснованные решения, направленные на его использование и развитие [2].

Цель исследования – оценить кадровый потенциал областного бюджетного учреждения здравоохранения (ОБУЗ) «Бюро судебно-медицинской экспертизы» («Бюро СМЭ») Министерства здравоохранения Курской области.

Материалы и методы исследования. В ходе исследования использовались данные статистической отчетности ОБУЗ «Бюро СМЭ» за 2022 год, применялись методы контент-анализа, сравнительного и структурного анализа.

Результаты исследования. В ходе исследования установлено, что по данным на конец 2022 года в ОБУЗ «Бюро СМЭ» занято 153 должности, среди которых 46,5 врачей (30,4%), 48,5 должностей (31,7%) среднего и 31 (20,3%) младшего медицинского персонала (СМП и ММП), а также 27 (17,6%) должностей прочего персонала организации. При этом штатная численность персонала намного превышает количество физических лиц и составляет 295 должностей, в том числе 40,6% приходится на врачей и 30,6% на СМП. Укомплектованность штатов составляет 51,86% (занято 153 должности при штатной численности 295). Наиболее остро проблема стоит с врачами, которые укомплектованы лишь на 38,83% (46,5 занятых должностей при штатной численности 119,75). Также не хватает среднего и младшего медперсонала, укомплектованность которых составляет 53,74% и 57,41% соответственно. Лучше обстоят дела с прочим персоналом, который укомплектован на 87,1%.

Изучение профессиональной квалификации медицинских работников показало, что в 2022 году из 45 врачей 33 человека (73,3%) имеют квалификационные категории, в том числе 24 (53,3% от всех врачей) – высшую, 5 (11,1%) – первую и 4 (8,9%) – вторую категорию. Из 49 человек СМП 18 человек (36,7%) имеют высшую квалификационную категорию, 4 (8,2%) – первую и 4 (8,2%) – вторую.

В ходе анализа гендерной структуры медицинского персонала установлено, что преобладающую его часть составляют женщины – 82,4% (103 человека), соответственно на мужчин приходится 17,6% (22 человека). Абсолютное большинство мужчин – 90,9%, работает врачами. В свою очередь среди женщин 24,3% врачей, 47,6% СМП и 28,1% ММП.

Распределение медперсонала по возрастным группам показало, что наибольший удельный вес 29,6% приходится на сотрудников в возрасте до 36 лет. Категория работников 36-45 лет составляет 24%, в возрасте 46-50 лет – 16,8%, в возрасте 51-55 лет – 13,6%. Остальные 16% персонала имеют возраст более 56 лет, причем 3,2% (4 человека) старше 65 лет.

Также на основании данных отчетности о результатах деятельности проведена оценка эффективности труда медперсонала учреждения здравоохранения за 2019-2021 гг., по которой можно сделать вывод о том, что производительность труда повышается в 2019-2021 гг. на 8,1% (на 64 642,39 руб.) и составляет 862 617,28 руб., что говорит о росте результативности труда сотрудников. Так, в 2020 г. производительность труда выросла на 0,58% (на 4 598,85 руб.), а в 2021 г. на 7,48% (на 60 043,46 руб.). Также увеличивается и зарплатоемкость персонала. В 2021 г. годовой фонд оплаты труда (ФОТ) составил 72 673 420,66 руб. при сумме кассовых поступлений в 108 444 787,47 руб., так зарплатоемкость составила 0,61, в 2020 году 0,58 (увеличение на 4,11%). На протяжении всего исследуемого временного интервала 2019-2021 гг. зарплатоемкость повысилась на 3,55% (коэффициент увеличился на 0,02). Коэффициент опережения заработной платы в 2021 году по сравнению с 2020 годом увеличился на 1,63% и составил 0,96.

Изучение движения рабочей силы показало, что коэффициент оборота по приему в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизился на 43,68%, однако в 2022 году по сравнению с 2021 годом показатель увеличился на 45,28%. За весь исследуемый промежуток времени коэффициент оборота по приему снизился на 18,18%. Коэффициент оборота по выбытию в 2021 году по сравнению с 2020 годом снизился на 50,72%, в 2022 году по сравнению с 2021 годом показатель увеличился на 29,14%, а в 2022 году по сравнению с 2020 годом показатель снизился на 36,36%. Коэффициент постоянства кадров в 2021 году по сравнению с 2020 годом вырос на 7,94%, в 2022 году по сравнению с 2021 годом снижение составило 4,29%. За весь исследуемый интервал времени коэффициент постоянства кадров увеличился на 3,30%.

Выводы. По результатам исследования кадрового обеспечения ОБУЗ «Бюро СМЭ» установлено, что в организации отмечается острая нехватка медицинского персонала: укомплектованность штатов составляет в целом 51,86%, а по врачам 38,83%, что является крайне низким показателем, при этом производительность труда за 2019-2021 гг. выросла на 8,1%, а коэффициент опережения заработной платы увеличился на 1,63%. Большая часть врачей – 73,3% и 53% СМП имеет квалификационные категории, что свидетельствует о достаточно высоком профессиональном уровне. Коэффициент постоянства кадров за исследуемый интервал времени повысился на 3,3% и в 2022 году составил 0,87.

Список литературы.

1. Колгушкин А.И. Внутрифирменная подготовка управленческих кадров как направление развития кадрового потенциала организации / А.И. Колгушкин // Вестник ГСГУ. – 2022. – № 3 (47) – С. 34-41.

2. Верна В.В. Развитие кадрового потенциала на основе системы управления знаниями в организациях: монография / В.В. Верна, А.А. Якушев / Под ред. д.э.н. О.С. Резниковой. – Симферополь: ИТ «АРИАЛ», 2019. – 186 с.

3. Алехина Л.Л. Кадровый потенциал организации: теоретические основы и практические аспекты / Л.Л. Алехина // Экономическая среда. – 2019. – № 4 (30) – С. 41-47.

ИЗУЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КУРСКОЙ ОБЛАСТНОЙ МНОГОПРОФИЛЬНОЙ КЛИНИЧЕСКОЙ БОЛЬНИЦЫ

Давыденко П.А., Чернова К.С., Бородина М.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В последние годы в сфере здравоохранения возросло внимание к проблеме измерения удовлетворенности потребителей медицинскими услугами. Данные исследования являются ценными, если их проводят официальные государственные учреждения на национальном уровне, известные международные организации, а также врачи и маркетологи в рамках определенных медицинских учреждений. Удовлетворенность пациентов является определяющим фактором качества и эффективности системы здравоохранения или конкретной медицинской организации. Она характеризует степень соответствия между ожиданиями пациента и реальным уровнем качества оказанных медицинских услуг, которые ему были предоставлены. Следует отметить очень важный аспект, что пациент оценивает не результаты лечения, а степень реализации его ожиданий в процессе оказания услуги. Наиболее значительными факторами в оценке пациента являются навыки межличностного общения и профессиональные знания доктора [1].

Цель исследования – изучить удовлетворенность пациентов качеством оказания медицинских услуг Курской областной многопрофильной клинической больницы (КОМКБ).

Материалы и методы: информация, представленная на официальном сайте КОМКБ, сведения, полученные в ходе онлайн-анкетирования потребителей медицинских услуг; методы контент-анализа, социологический опрос, структурный, сравнительный, графический анализы.

Результаты исследования. В ходе изучения официальных сведений установлено, что КОМКБ является крупнейшим многопрофильным лечебным учреждением Курской области, ведет деятельность согласно общепринятым стандартам качества медицинских услуг. В составе медицинской организации функционируют консультативная поликлиника для взрослых, дневной и круглосуточный стационары, кожно-венерологический диспансер, медико-генетическая консультация, сурдологопедическое отделение, санитарная авиация и прочие отделения [3]. В целом данное учреждение содержит 25 клинических, 11 параклинических и 8 диагностических отделений, а также 983 койко-места [2]. По данным крупнейшего сайта отзывов о врачах и клиниках России, о Курской областной многопрофильной клинической больнице, где работает 467 врачей, указано 855 отзывов. Средний балл всех отзывов составляет 4,5 звезды, что является достаточно высоким показателем с точки зрения качества оказываемой помощи [4].

Для изучения мнения потребителей о деятельности КОМКБ по разработанной нами анкете в апреле 2023 года проведен онлайн-опрос, в котором приняли участие 57 человек. На основе результатов выявлен «портрет» потенциального потребителя. Установлено, что чаще всего в консультативную поликлинику КОМКБ обращались женщины (77,2% респондентов) в возрасте от 18 до 40 лет (63,4%), имеющие высшее образование 54,4% и доход на одного человека от 21000 до 40000 рублей (52,7%).

В среднем 61,4% пациентов обращаются за медицинской помощью от 1 до 3 раз в год и преимущественно остались удовлетворены качеством оказанных медицинских услуг (46,4%). 56,1% пациентов ответили, что им легко удалось записаться на прием, причем ждать прием 57,9% пациентов пришлось неделю. Опрошенные считают условия нахождения в КОМКБ скорее комфортными (47,4%) и полностью комфортными (29,8%). Цены на платные медицинские услуги нельзя отнести на основе анкетирования к высоким или низким, поскольку ответы разделились практически пополам: 21,1% считают услуги

скорее недорогоими, 33,3% – наоборот. Половина опрошенных (50,1%) рекомендуют учреждение своим знакомым, но при этом 24,6% воздержались от ответа.

Выводы и рекомендации. В целом деятельность КОМКБ можно оценить, как положительную. Пациенты преимущественно удовлетворены оказанными медицинскими услугами, условия пребывания оценивают как комфортные. В дальнейшем КОМКБ необходимо поддерживать имеющийся уровень и совершенствовать деятельность. Для этого необходимо повысить доступность врачей-специалистов, а именно разработать оптимальные графики работы медицинских кабинетов и дежурств администраторов. Для того, чтобы упростить запись на прием, можно создать дополнительные рабочие места в регистратуре, установить многоканальный телефон и сделать возможность записываться на прием электронно. Увеличить информативность официального сайта для пациентов (условия пребывания в центре, симптомы и профилактика заболеваний, первая доврачебная помощь при различных состояниях), своевременно обновлять информационные материалы, отражать актуальные цены на платные услуги. Также рекомендуется регулярно проводить опрос потребителей с целью оценки деятельности больницы и анализировать причины выявленных дефектов с доведением информации до исполнителей медицинских услуг.

Список литературы.

1. Цветкова, А.Б. Оценка удовлетворенности пациентов услугами медицинских учреждений / А.Б. Цветкова, В.В. Никишкин // Практический маркетинг. – 2021. – № 1. – С. 1.

2. BUZ.GOV.RU : официальный сайт. – Москва. – URL: <https://bus.gov.ru/> (дата обращения: 21.04.2023).

3. KURSKOKB.RU : официальный сайт. – Курск. – URL: <https://kurskokb.ru/> (дата обращения: 21.04.2023).

4. PRODOCTOROV.RU : официальный сайт. – Курск. – URL: <https://prodoctorov.ru/> (дата обращения: 21.04.2023).

СОСТОЯНИЕ ИСТОЧНИКОВ ФОРМИРОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Гончаренко У.А., Элизбарян Э.В.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В современных рыночных условиях основной целью организации, в том числе функционирующих в сфере здравоохранения, становится завоевание, удержание и закрепление позиций в сфере своей деятельности [3]. Ни одна медицинская организация не может работать без финансовых ресурсов [1, 2, 4]. Общее финансовое положение любого предприятия или организации определяется имеющимся в его распоряжении имуществом и источниками его формирования. Поэтому правильный выбор и использование соответствующих источников формирования основных и оборотных средств оказывает непосредственное влияние на эффективность и финансовые результаты деятельности [3, 4].

Цель исследования – исследование обязательств и финансовых результатов деятельности для определения возможных направлений оптимизации их использования.

Объект исследования – областное бюджетное учреждение здравоохранения «Золотухинская центральная районная больница (ОБУЗ «Золотухинская ЦРБ»).

Материалы и методы исследования. Данные бухгалтерской отчетности ОБУЗ «Золотухинская ЦРБ» за 2020-2021 гг.

Методы: контент-анализ, структурный, анализ рядов динамики, аналитический, сравнительный.

Результаты исследования. Данные бухгалтерского баланса изучаемого учреждения позволили определить состав, структуру и динамику основных источников формирования имущества. К источникам имущества медицинского учреждения относят: общий финансовый результат и обязательства, где основу будут составлять величина кредиторской задолженности, возникшая по выплатам контрагентам, платежи в бюджеты, расчеты по средствам, которые были получены во временное пользование, расчеты с учредителем, общие доходы будущих периодов, сумма резервов предстоящих расходов.

Выявлено, что общая стоимость источников на конец 2020 г. составляла 130 050 214,54 руб., но к концу 2021 года преимущественно за счет снижения кредиторской задолженности на 14430 818,13 руб. или на 62,32% и расчетов по платежам в бюджеты на 18 687 062,23 руб. или на 84,49% валюта баланса уменьшилась на 39 858 050,90 руб. или на 30,65%, составив 90 192 163,61 руб. Также отмечен отрицательный темп прироста доходов будущих периодов в 2021 г. на 9 576 405,75 руб. или на 28,10%, равный 24 503 706,00 рублей. В 2020 году расчеты по средствам, полученным во временное распоряжение, составляли 122 109,24 руб., а в 2021 году они приравнялись к нулю. При этом наблюдается положительная динамика в таких показателях как резервы предстоящих расходов и расходы с учредителями: в 2020 году первый показатель составлял 1 136 019 рублей, что на 1 014 645,85 руб. или на 89,30% больше, составив 2 150 664,85 рублей в 2021 году. Во втором случае показатель в 2021 году увеличился на 10 089 051,60 руб. или на 5,2% от значения в 2020 году, который был равен 194 737 234,56 рублей, и составил 204 826 286,20 рублей.

Финансовый результат в бухгалтерском учете помогает определить, успешно ли работала организация в течение года [1]. Величина финансовых результатов влияет на рентабельность и свидетельствует об эффективной или неэффективной работе. Имея эти данные, собственники и руководство организации могут определить перспективы и тенденции дальнейшего развития. Следует сказать, что данный показатель в бюджетных организациях зачастую является отрицательным. Общее изменение финансового

результата больницы в абсолютных величинах составило (-8146, тыс руб.), в относительных 5,6%. Анализ структуры обязательств ОБУЗ «Золотухинская ЦРБ» позволил установить снижение удельного веса по таким статьям как:

- кредиторская задолженность по выплатам (снижение с 8,41% до 3,58%);
- расчеты по платежам в бюджеты (с 8,04% до 1,41%);
- доходы будущих периодов – с 12,38% до 10,06%.

Одновременно отмечено увеличение доли в общем объеме источников формирования имущества в части расчетов с учредителями с 70,76% до 84,07% и незначительный рост резервов предстоящих расходов с 0,41% до 0,88%.

Расчет отдельных показателей финансовой устойчивости (доля заемных средств в источниках финансирования, коэффициент капитализации или соотношения заемных и собственных средств) показал, что коэффициент капитализации вырос за период 2020-2021 гг. (на 0,59 или 27,96%) и составил 1,70, что говорит о том, что на 1 рубль собственных средств приходилось на 0,59 копеек больше по сравнению с прошлым годом. Доля заемных средств в источниках финансирования в 2020 году составляет 0,822, что на 0,082 или 9,97% меньше, чем в 2021 году. Это говорит о том, что повышение доли заемных средств в 2021 году влечет рост финансового риска, связанного с работой данной медицинской организации.

Выводы. Следовательно, имущество имеет большое значение для нормального функционирования организации. Поэтому для их формирования и повышения эффективности использования требуются увеличение финансирования за счет государства и рациональное планирование объемов медицинской помощи со стороны медицинской организации. В ходе исследования было выявлено снижение общей стоимости источников за счет уменьшения суммы кредиторской задолженности и расчетов по платежам в бюджеты, а также отрицательный темп прироста доходов будущих периодов. С помощью показателей финансовой устойчивости было замечено, что организация имеет рост финансового риска в будущем. Сложившаяся экономическая ситуация требует максимальной эффективности в размещении и использовании имущественных ресурсов предприятия. На основе комплексного анализа состояния, структуры и динамики имущественного положения можно будет разработать пути решения выявленных проблем и внести изменения в проводимую организацией политику.

Список литературы.

1. Крылов, Э.И., Власова, В.М. Анализ финансовых результатов предприятия / Э.И. Крылов, В.М. Власова. – СПб. : ГУАП, 2015. – 256 с.
2. Лазурина, Л.П., Куркина, М.П. Экономические и ценностные основания технологической конвергенции / Л.П. Лазурина, М.П. Куркина // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 5-2. – С. 362-365.
3. Сергеева Н.М. О подходах к оценке эффективности функционирования медицинских организаций // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2017. – № 2-1. – С. 72-76.
4. Технологии антикризисного управления региональным здравоохранением: монография / Беляев С.А., Бурнадз Т.И., Бушина Н.С., Власова О.В. и др. – Курск: КГМУ. 2013. – 232 с.

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В АСПЕКТЕ РАЗРАБОТКИ БИЗНЕС-ПЛАНА НОВОЙ УСЛУГИ

Гомон В.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Современный этап развития системы здравоохранения РФ характеризуется рядом имеющихся проблем, к числу которых относится недостаточный уровень финансирования бюджетных медицинских организаций [1]. Поскольку медицинские учреждения имеют право оказывать не только услуги, входящие в систему обязательного медицинского страхования, но и платные медицинские услуги (ПМУ), то одним из возможных источников финансирования становится именно поступление средств за счет оказания платных услуг. В связи с этим возникает необходимость разработки бизнес-плана, который позволяет медицинской организации завоевать новые позиции на рынке платных медицинских услуг и получить значительные конкурентные преимущества [2, 3].

Целью данной работы стало исследование предпринимательской деятельности ОБУЗ «Курская горбольница № 3» для дальнейшей разработки бизнес-плана новой медицинской услуги. При проведении исследования применялись контент-анализ, логический, сравнительный анализы, экономико-статистические методы исследования.

На основании сведений раздела VII «Платные медицинские услуги» формы № 62 «Сведения об оказании и ресурсном обеспечении медицинской помощи населению» за 2018-2021 гг. проанализирована динамика объемов финансирования учреждения за счет средств ПМУ. В ходе исследования установлено, что поступления за счет оказания ПМУ в данном учреждении в 2019 году увеличились на 4,4% по сравнению с показателем 2018 года, затем в 2020 году отмечается сокращение этого показателя на 34,9%. В 2021 году доходы от предпринимательской деятельности учреждения выросли на 8,1% по отношению к значению показателя 2020 года. В целом за 2018-2021 гг. в ОБУЗ «Курская горбольница № 3» отмечается тенденция к уменьшению объемов финансирования за счет оказания ПМУ на 26,5%.

Следует отметить, что за анализируемый период наблюдается следующая динамика в количестве пациентов, обратившихся за ПМУ в ОБУЗ «Курская горбольница № 3». Так, в 2019 году количество обращений увеличилось на 3,8% (907 человек). В 2020 году данный показатель снижается на 25,1%, а в 2021 – на 35,5% (6 659 человек). В целом за 2018-2021 гг. наблюдается значительное уменьшение количества потребителей, обратившихся за ПМУ в данное учреждение здравоохранения, а именно на 49,9% (12 034 человек). Это свидетельствует о сокращении спроса на платные медицинские услуги в исследуемом учреждении здравоохранения.

В рамках исследования динамики количества оказываемых ОБУЗ «Курская горбольница № 3» платных медицинских услуг за 2018-2021 гг. выявлена тенденция в сокращении количества исследований за весь анализируемый период на 50,2% или 7 554 услуги по сравнению с показателем 2018 года. Так, в 2019 году количество оказываемых платных медицинских услуг учреждением уменьшилось на 27,3%, затем в 2020 году выросло на 23,3% или на 2 550 услуг, а в 2021 году снова сократилось на 44,5% и составило 7 491 услугу. Выявлено, что наибольшее сокращение количества предоставляемых ПМУ в ОБУЗ «Курская горбольница № 3» за 2018-2021 гг. отмечается среди стоматологических услуг, объемы их оказания уменьшились на 84,1% или на 1 147 услуг. Кроме того, значительное сокращение количества ПМУ выявлено в рамках диагностических исследований: предоставление ПМУ в рентгенологическом отделении сократилось на 78% или на 326 услуг, количество исследований в отделе бактериологии и клинико-диагностической лаборатории уменьшилось на 75,9% и 47,7% соответственно

по отношению к показателям 2018 года. Необходимо отметить, что количество предоставленных учреждением платных физиотерапевтических услуг в 2019 году сократилось на 41,9%, а в 2020 и 2021 году данный вид услуг вовсе не оказывался. Количество платных медосмотров также за анализируемый период имеет тенденцию к сокращению, которое составило – 34,7% или 1 374 услуг.

В результате исследования установлено, что в ОБУЗ «Курская горбольница № 3» отсутствует детализированный учет объемов каждой оказываемой ПМУ, его стоимости, что делает невозможным выявить услуги, которые пользуются наибольшим спросом или по которым отсутствует спрос, оценить эффективность их оказания. Однако в настоящий момент медицинское учреждение ведет детализированный учет по медосмотрам. В ходе анализа динамики оказания платных медосмотров в исследуемом учреждении выявлена негативная тенденция. В целом за анализируемый период количество платных медосмотров сократилось на 34,7% по сравнению со значением показателя 2018 года. При этом наибольшее сокращение за 2018-2021 гг. отмечается по предоставлению услуги «оружейная комиссия» – 52,9%, а также медосмотр на работу – 49,2% и «водительская комиссия» – 43,4%. Однако необходимо отметить, что положительная динамика наблюдается в услуге по оформлению медицинских книжек, показатель за данный период увеличился на 44,8%.

Таким образом, в ходе исследования предпринимательской деятельности учреждения здравоохранения наблюдается снижение объема оказываемых ПМУ, что является слабой стороной в деятельности учреждения. Поэтому сегодня очень важно своевременно расширять ассортимент наиболее востребованных медицинских услуг, в том числе с применением инструментов бизнес-планирования, что будет способствовать не только улучшению финансирования медицинской организации, но и оказанию доступной и качественной медицинской помощи населению.

Список литературы.

1. Репринцева, Е.В. Состояние и проблемы финансового обеспечения системы здравоохранения РФ / Е.В. Репринцева // Азимут научных исследований: экономика и управление: научн. журн. – 2021. – Т. 10. – № 1 (34). – С. 264-267.

2. Сергеева, Н.М. Разработка бизнес-плана внедрения платных медицинских услуг/ Н.М. Сергеева // Иннов: электронный научный журнал. – 2017. – № 4 (33). Режим доступа: <https://www.innov.ru/science/economy/razrabotka-biznes-plana-vnedreniya-/>(дата обращения: 24.04.2023).

3. Сергеева, Н.М. Особенности развития рынка услуг здравоохранения Курской области / Н.М. Сергеева // Азимут научных исследований: экономика и управление: научн. журн. – 2020. – Т. 9. – № 4 (33). – С. 341-343.

ОПТИМИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВНЕОБОРОТНЫХ И ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Манукян Л.А., Кирсанова А.Н.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Повышение эффективности использования внеоборотных и оборотных активов организации является существенным элементом управления экономическими процессами в современных условиях. Уровень использования активов, главной частью которых являются основные средства, оказывает непосредственное влияние на результаты деятельности медицинского учреждения. Полное использование имеющихся средств труда приводит к снижению необходимости покупать новые, а улучшение их использования приведет к росту скорости их обращения. Имея точные данные о каждом элементе нефинансовых активов, об износе и факторах, влияющих на состояние, можно разработать меры по эффективному использованию основных фондов, от которых, в первую очередь, зависят объемы и качество оказываемых медицинских услуг [1, 2].

Цель исследования – анализ нефинансовых активов и определение основных направлений повышения эффективности их использования.

Материалы и методы исследования. Данные бухгалтерской отчетности за 2020-2021 гг. Исследование проводилось с использованием контент-анализа, вертикального и горизонтального, а также логического анализа.

Настоящее исследование проведено на материалах ОБУЗ «Суджанская центральная районная больница» (ОБУЗ «Суджанская ЦРБ»). Данные устава свидетельствуют о том, что учреждение создано с целью полного, своевременного, качественного оказания высококвалифицированной медпомощи населению города Курска, осуществления мероприятий по профилактике заболеваний. Преимуществами данной ЦРБ считаются: наличие нескольких лицензий, что является признаком высокой надежности контрагента; организация зарегистрирована 23 года назад, что говорит о поднадзорности госорганам и стабильной деятельности.

На первом этапе осуществлен анализ нефинансовых активов медицинской организации. Установлено, что в 2020 г. в их состав входили 3 группы активов: основные фонды (остаточная стоимость – 19 646,3 тыс. руб.), материальные запасы (5 825,9 тыс. руб.), непроизведенные активы (29 346,6 тыс. руб.). В сумме абсолютное значение данных показателей составляло 54818,8 тыс. руб. Общая стоимость внеоборотных активов на конец 2021 г. составила 67107,6 тыс. руб. По сравнению с прошлым годом отмечен рост на 22,4% или на 12 288,8 тыс. руб.

В 2021 году наибольший прирост приходился на основные средства (55,7%), в абсолютном выражении – 30 590,5 тыс. руб. Увеличились и материальные запасы на 23,1% (или на 1344,6 тыс. руб.), а величина непроизведенных активов не изменилась и составили 7 170,5 тыс. руб.

В ходе второго этапа нами рассмотрена структура внеоборотных активов. В 2021 г. основные фонды и непроизведенные активы составляли практически одинаковые доли, около 45%, а материальные активы около 10%. Результаты вертикального анализа показывают, что в 2020 году удельные веса в структуре нефинансовых активов распределились следующим образом: основные средства 35,8%, материальные запасы 10,6%, непроизведенные активы 53,6%. В 2021 году доля основных средств увеличилась по сравнению с 2020 на 9,8%, материальных запасов возросла всего лишь на 0,1%, а непроизведенных активов снизилась на 9,9%. Выявленные структурные сдвиги

обусловлены закупкой медицинского оборудования в рамках исполнения стратегических задач в ходе модернизации системы здравоохранения.

Третий этап исследования посвящен оценке источников, за счет которых приобретались нефинансовые активы. Выявлены два основных источника: средства бюджета, выделяемые в рамках выполнения организацией государственного заказа, и средства от приносящей доход деятельности. Превалирующая часть приобретена за счет первого источника, на долю которого приходилось 87,3% остаточной стоимости нефинансовых активов, к концу 2021 г. отмечено повышение на 1,9% в абсолютном выражении. Это привело к тому, что удельный вес данных активов, приобретенных за счет поступлений от приносящей доход деятельности, снизился с 12,7% до 10,8%.

Общий объем материальных запасов формируется в превалирующем большинстве за счет средств от приносящей доход деятельности (66,4% в 2020 г.; 59,6% в 2021 г), остальные 33,6% и 40,4% в 2020-2021 гг. приходятся на поступления от деятельности по выполнению ОБУЗ «Суджанская ЦРБ» госзадания.

На заключительном четвертом этапе рассчитаны показатели состояния основных средств. Значение коэффициента на уровне 0,736 в обоих исследуемых периодах свидетельствует о том, что 73,6% общей стоимости основных средств изношены и нуждаются в ремонте и/или замене. Данный показатель примерно в 1,5 раза больше, чем рекомендованные (0,5 или 50%).

В связи с тем, что стоимость нефинансовых активов растет незначительными темпами и высоким уровнем износа руководству медицинской организации целесообразно активизировать работу по обновлению материально-технической базы. К конкретным мероприятиям можно отнести следующие: поддерживать уже имеющийся уровень внеоборотных средств; на постоянной основе проводить мониторинг состояния как движимого, так и недвижимого имущества; внедрить в практику мероприятия по ежеквартальному обновлению графика закупок основных средств, требующих первоочередной замены; принимать участие в централизованных закупках лекарственных препаратов; провести детальный контроль закупочной деятельности.

Выводы. Положительная динамика стоимости основных средств выявлена в 2021 г. Так как в организации есть превышение темпов роста введения в эксплуатацию различных основных средств над темпами их выбытия, наблюдается увеличение стоимости данного вида актива. Следует обратить внимание на то, что у организации достаточное количество финансовых средств для поддержания внеоборотных активов и их приобретения, увеличение нефинансовых активов следует из увеличения доли собственного капитала в источниках финансирования деятельности больницы.

Список литературы.

1. Беляев, С.А. Направления реализации резервов экономической деятельности медицинского учреждения / С.А. Беляев // Карельский научный журнал. – 2017. – Т. 6. № 3 (20). – С. 85-88.

2. Власова, О.В. Оптимизация использования ресурсного потенциала медицинской организации / О. В. Власова // Политика, экономика и инновации. – 2017. – № 5 (15). – С. 13-16.

3. Репринцева, Е.В. Оценка эффективности деятельности медицинской организации / Е.В. Репринцева // Региональный вестник. – 2019. – № 16 (31). – С. 57-58.

4. Сергеева, Н.М. Об обеспеченности материально-технической базой учреждений здравоохранения / Н.М. Сергеева // Региональный вестник. – 2019. – № 19 (34). – С. 56-58.

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Бородина М.А., Чернова К.С.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Важнейшая цель любой модели системы здравоохранения – это обеспечение доступности и качества оказываемых населению медицинских услуг. Своевременность, объемы и соответствие оказываемой медпомощи стандартам зависят от наличия и состояния соответствующих ресурсов, в т.ч. от материально-технических, которые представлены основными и оборотными средствами. Исследование показателей состояния последних в статике и динамике необходимо проводить постоянно для эффективного управления имуществом и достижения целей функционирования организации здравоохранения [1, 2, 3, 4].

Цель исследования – анализ состава, структуры, динамики и состояния основных средств медицинской организации и определение отдельных направлений совершенствования их использования.

Объект исследования: Областное бюджетное учреждение здравоохранения «Солнцевская центральная районная больница» (ОБУЗ «Солнцевская ЦРБ»).

Материалы и методы исследования. В ходе исследования использовались данные бухгалтерского баланса, отчета о результатах деятельности и об использовании имущества больницы за 2020 и 2021 годы. Для реализации целей исследования применялись факторный, структурный, табличный и графический анализ, анализ рядов динамики.

Результаты исследования. На первом этапе исследования установлено, что общая площадь и количество объектов недвижимого имущества медицинской организации за анализируемый период не изменились и составили 8950,3 кв.м. и 20 ед. соответственно. Далее был проведен анализ динамики стоимости основных средств медицинской организации, который показал, что стоимость основных средств в абсолютном выражении увеличилась незначительно (на 1049,6 тыс. руб., темп прироста – 2,5%). Это произошло за счет увеличения стоимости движимого имущества 3955,7 тыс. руб. (17,0%) и снижения стоимости недвижимого на 2906,1 тыс. руб. (15,1%).

В рамках второго этапа осуществлен структурный анализ стоимости основных средств. Выявлено, что в 2020 году наибольшая доля приходилась на движимое имущество и составляла 54,6%; на недвижимое, соответственно, 45,4%. В 2021 году за счет понижения стоимости недвижимого имущества при одновременном росте остаточной стоимости движимого, было отмечено уменьшение удельного веса недвижимого имущества (на 7,9% в абсолютном выражении). Доля движимого имущества выросла и составила 62,5% стоимости всех основных средств. Это обусловлено закупкой нового оборудования.

На третьем этапе были исследованы источники получения основных средств Солнцевской ЦРБ и их структура. Так, на конец 2020 года стоимость основных средств всего составила 42 433,8 тыс. руб., из них поступили от: деятельности с целевыми средствами – 0%; деятельности по государственному заданию – 91,4% или 38784,5 тыс. руб.; приносящей доход деятельности – 8,6% или 3649,3 тыс. руб.

В 2021 году структура представлена следующим образом: общая стоимость основных средств составила 43483,4 тыс. руб., из них поступило 0% от деятельности с целевыми средствами; поступления от деятельности по государственному заданию в процентном соотношении незначительно возросли на 0,5% и составили 91,9% или 39961,2 тыс. руб.; поступления от приносящей доход деятельности соответственно снизились на 0,5% и стали равны 8,1% или 3522,2 тыс. руб.

На четвертом этапе рассчитаны коэффициенты годности и износа и представлена их динамика. Коэффициент годности незначительно вырос за период с 2020 по 2021 гг. (на 0,01 или на 1,14%) и составил 0,3, это значит, что только 30% от общей стоимости основных средств годны к использованию, а остальные 70% физически изношены и требуют ремонта (текущего или капитального) или списания. Соответственно, коэффициент износа снизился также на 1,14%. Несмотря на положительную тенденцию, значение коэффициента износа превышает рекомендованную величину, равную 0,5. Это свидетельствует о том, что оборудование сильно изношено и требует замены.

Для изучения влияния остаточной и первоначальной стоимости основных средств (факторов) на коэффициент годности (результативный показатель) на пятом этапе исследования был осуществлен факторный анализ.

Факторный анализ позволил установить, что коэффициент годности положительно изменился за анализируемый период на 0,114. Это произошло в результате роста остаточной стоимости на 5456,8 тыс руб., что привело к изменению коэффициента годности на 0,0450. Первоначальная стоимость основных средств снизилась на 134117,7 тыс. руб., в результате чего анализируемый показатель стал меньше на 0,0336.

В качестве рекомендаций по совершенствованию использования основных средств можно предложить следующие: систематически анализировать состояние основных средств; своевременно подавать обоснованные заявки для получения субсидий на приобретение медицинского оборудования в Комитет здравоохранения Курской области; своевременно проводить планово-предупредительный, текущий и капитальный ремонтов основных средств; не допускать неправильной эксплуатации объектов основных средств; усилить личную ответственность персонала, работающего на новом и дорогостоящем оборудовании, за сбои в работе и поломку соответствующего оборудования.

Выводы. На основе данных бухгалтерского баланса, отчета о результатах деятельности и об изменении стоимости имущества ОБУЗ «Солнцевская ЦРБ» за период 2020-2021 гг. проведен анализ имущественного потенциала организации. Установлено, что произошло снижение стоимости недвижимого имущества и при одновременном увеличении стоимости движимого, это привело к незначительному росту стоимости основных средств (2,5%). Анализ источников поступления основных средств показал, что основным источником в каждом изучаемом году были поступления от деятельности по государственному заданию. Расчет коэффициентов годности и износа выявил, что учреждению необходима замена оборудования, поскольку наличествующие технические характеристики не соответствуют рекомендациям.

Список литературы.

1. Беляев, С.А. Роль основных средств как основы материально-технической базы учреждений здравоохранения / С.А. Беляев // Региональный вестник. – 2019. – № 21 (36). – С. 41-43.

2. Власова, О.В. Оптимизация использования ресурсного потенциала медицинской организации / О.В. Власова // Политика, экономика и инновации. – 2017. – № 5 (15). – С. 13-16.

3. Власова, О.В. Состояние материально-технического обеспечения районной больницы / О.В. Власова // Региональный вестник. – 2018. – № 3 (12). – С. 37-39.

4. Репринцева, Е.В. Об оценке эффективности использования основных средств в медицинской организации / Е.В. Репринцева // Моделирование и прогнозирование развития отраслей социально-экономической сферы. – 2018. – № 4 (13). – С. 32-34.

ВЛИЯНИЕ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА УЧРЕЖДЕНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Шафорост А.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Анализ внешней среды служит методом, при помощи которого осуществляется контроль внешних факторов с целью предвидения потенциальных угроз и открывающихся возможностей [2]. Грамотное руководство медицинской организации должно своевременно прогнозировать появление угроз и выгодных возможностей [3].

Цель исследования – изучить влияние факторов внешней среды на доходы и расходы ОБУЗ «Курская центральная районная больница».

Материалы и методы исследования. В ходе исследования использовались контент-анализ, логический и сравнительный анализы, анализ рядов динамики.

Результаты исследования. Анализ факторов внешней среды позволяет оценить влияние, которое они оказывают на ОБУЗ «Курская центральная районная больница».

Внешняя среда – это совокупностью различных факторов окружающей среды, оказывающих воздействие на медицинское учреждение.

В соответствии с данными Курской статистической службы был проанализирован объем платных услуг, оказанный населению в 2018-2021 гг. [1]. Динамика объема платных услуг, оказанных населению, является нестабильной. В 2019 году по сравнению с 2018 г. показатель в млн. руб. увеличился на 3,7% (в сопоставимых ценах снизился на 1%); в 2020 г. по сравнению с 2019 г. снизился на 6,7% (в сопоставимых ценах – на 8,7%). Тем не менее, в 2021 г. по сравнению с 2020 г. произошло увеличение на 11,4% (в сопоставимых ценах – на 18,2%), а общий прирост в 2018-2021 гг. составил 7,71% (в сопоставимых ценах – на 6,8%).

На следующем этапе был рассмотрен объем платных услуг на душу населения, в частности медицинских услуг в Курской области за 2018-2021 гг. Динамика объема платных услуг на душу населения за 2018-2021 гг. в Курской области является преимущественно положительной. В 2019 году по сравнению с 2018 г. общий показатель в рублях увеличился на 4,2%; в 2020 г. по сравнению с 2019 г. произошло снижение на 6,3%; в 2021 г. по сравнению с 2020 г. показатель вырос 12,4%, а общий прирост за 2018-2021 гг. составил 9,8%. Показатель платных медицинских услуг в 2018 г. по сравнению с 2019 г. увеличился на 8,7%; в 2020 г. по сравнению с 2019 г. – снизился на 7,6%. После чего в 2021 г. по сравнению с 2020 г. данный показатель вырос на 54,4%, а в общий прирост, в свою очередь, составил 55,1%.

Затем был проведен анализ количества лечебно-профилактических учреждений в Курской области. Исходя из статистических данных, можно сделать вывод о том, что динамика количества медицинских организаций в Курской области в 2018-2021 гг. является нестабильной. Число больничных организаций 2019 г. по сравнению с предыдущим годом оставалось неизменным. В 2020 году данный показатель снизился на 1,82%, в 2021 г. по сравнению с 2020 г. – на 5,6%, в 2021 по сравнению с 2018 г. – на 7,2%. Число амбулаторно-поликлинических организаций, в свою очередь, на протяжении всего периода увеличивалось. В 2019 г. произошло увеличение на 1,3%. В 2020 г. по сравнению с 2019 г. произошел спад на 1,9%. Затем в 2021 г. по сравнению с 2020 г. показатель увеличился на 4%, в 2021 по сравнению с 2018 г. – на 3,3%.

Важное место в анализе отрасли здравоохранения Курской области занимают медицинские кадры. Динамика численности медицинского персонала в Курской области в 2018-2021 гг. является отрицательной. Численность врачей в 2019 г. по сравнению с 2018 г. снизилась на 0,1%. В 2020 году показатель сначала увеличился на 1,9%, но в

2021 г. по сравнению с 2020 г. произошел спад на 0,9%, что незначительно. В целом темп прироста численности врачей составил 0,8%. Численность среднего медицинского персонала на протяжении всего периода также снижалась. В 2019 г. по сравнению с 2018 г. показатель увеличился на 0,3%. В 2020 г. по сравнению с 2019 г. произошел спад на 1,6%. Затем в 2021 г. по сравнению с 2020 г. показатель снизился на 2,3%, в 2021 по сравнению с 2018 г. – на 3,5%.

Заболеваемость населения является значимым фактором внешней среды для медицинского учреждения. Рассмотрев статистические данные, стоит отметить, что показатель общей заболеваемости в 2019 г. увеличился на 3,18%, после чего в 2020 году снизился на 7,2%, однако, в 2021 г. по сравнению с 2020 г. произошел значительный рост на 12,6%, что является отрицательной тенденцией. Общий прирост составил 7,6%.

Наглядно демонстрирует состояние здравоохранения региона количество больничных коек. Динамика числа больничных коек в Курской области в 2018-2021 гг. имеет тенденцию к росту. Всего по области количество коек в рассматриваемом периоде увеличивается. В г. Курске число больничных коек также имеет тенденцию к росту (в 2019 г. по сравнению с 2018 г. показатель уменьшился на 0,9%; в 2020 г. по сравнению с 2019 г. произошел прирост на 1,1%; в 2021 г. по сравнению с 2020 г. – на 0,3%; общий прирост – 3,3%). В г. Железногорске количество коек в 2019 г. снизилось на 3,2%; в 2020 г. произошел значительный спад на 10,1%; в 2021 г. показатель оставался неизменным. Общий спад составил 12,9%. В г. Курчатове количество коек также увеличивается: в 2019 г. – не изменилось, в 2020 г. – на 13,9%, в 2021 г. – на 7,8%, общий прирост – 22,9%.

Выводы. На основе данного анализа прослеживаются тенденции, существующие во внешней среде системы здравоохранения в Курской области, оказывающие косвенное воздействие на любое медицинское учреждение, в том числе на ОБУЗ «Курская центральная районная больница».

К факторам, оказывающим положительное влияние на учреждение, можно отнести рост объема платных услуг, оказанных населению Курской области, а также рост объема платных медицинских услуг. На основании вышеперечисленных факторов можно сделать вывод о существовании потенциального спроса на рынке медицинских услуг Курской области, выявление которого позволит увеличить доходы медицинского учреждения.

Негативное влияние на деятельность организации косвенно оказывают следующие факторы. Во-первых, рост заболеваемости Курской области. Во-вторых, тенденция к снижению численности врачей и среднего медицинского персонала, что приводит к увеличению совместительства и снижению качества медицинской помощи.

Список литературы.

1. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Курской области [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://kurskstat.gks.ru/> (дата обращения: 22.03.23).

2. Куркина М.П., Казущик А.А., Арашкевич О.В., Лазурина Л.П. Инструменты управления системой здравоохранения. В сборнике: Моделирование и прогнозирование развития отраслей социально-экономической сферы. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. – 2019. – С. 89-92.

3. Лепкова Е.С., Куркина М.П. Социально-экономические условия развития региональной системы здравоохранения В сборнике: Горизонты биофармацевтики. Сборник научных трудов по материалам VI Всероссийской научно-практической конференции. Курск. – 2020. – С. 181-183.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ КАК СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ВНУТРЕННЕГО ПОТЕНЦИАЛА УЧРЕЖДЕНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Скворцова Ю.С.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. Поддержание системы здравоохранения для обеспечения высокого уровня здоровья граждан является одной из важных задач государства. Внутренний потенциал организаций состоит из взаимосвязанных частей, представляющих собой единую систему. К нему относятся кадровый, финансовый, материально-технические потенциалы.

Финансовые ресурсы считаются базой материальных отношений в форме денежных доходов и поступлений с целью расширения воспроизводственного процесса хозяйствующего субъекта. Наличие у хозяйствующих субъектов финансовых ресурсов, их объем и структура дают возможность выбирать перспективные направления развития, распоряжаться стадиями воспроизводственного процесса, так как финансовые ресурсы трансформируются в стоимостную целевую направленность [1].

Цель исследования – провести анализ использования финансовых ресурсов учреждения здравоохранения ОБУЗ «Курская горбольница № 38».

При изучении содержательного наполнения категории «финансовые ресурсы предприятия» следует отметить, что существует множество альтернативных подходов к их пониманию. Так, Б.А. Райзберг понимает под финансовыми ресурсами совокупность различных видов денежных средств и финансовых активов, которыми обладает субъект хозяйствования [3].

Материалы и методы исследования. Исследование проводилось на основе данных годовой статистической и бухгалтерской отчетности ОБУЗ «Курская горбольница № 38». В качестве методов исследования использовались контент-анализ, анализ рядов динамики, коэффициентный анализ.

На сегодняшний день главным источником формирования финансовых ресурсов хозяйствующих субъектов считается прибыль. Данный источник также способствует расширению производства, росту доходов предприятия и его учредителей. Любая предпринимательская деятельность четко ориентирована на получение прибыли, благодаря чему в условиях конкуренции достигается удовлетворение финансовых потребностей предприятия. Это одна из важнейших предпосылок и причин заинтересованности в результатах финансово-хозяйственной деятельности [2].

На основании раздела V Объемы и финансирование бесплатного оказания медицинской помощи формы 62 «Сведения о ресурсном обеспечении и оказании медицинской помощи населению» проведен анализ формирования и использования финансовых ресурсов. По результатам исследования установлено, что основными источниками финансирования деятельности ОБУЗ «Курская горбольница № 3» являются средства фонда обязательного медицинского страхования (ОМС), средства бюджета, а также средства от оказания платных медицинских услуг (ПМУ).

В 2021 году сократились средства финансирования ОБУЗ «Курская горбольница № 3» на 100%. При этом средства финансирования в разрезе ОМС в 2021 году отсутствуют, а бюджетные средства сократились на 99,8% по сравнению 2019 годом. Средства от услуг, предоставляемых ЛПУ на платной основе, также сокращаются на 99,1%.

Дополнительным источником поступления средств на содержание ОБУЗ «Курская горбольница № 3» является деятельность по оказанию платных услуг населению. За

анализируемый период наблюдается увеличение дохода от предпринимательской деятельности в 2020 г. на 212 270 руб. или 4,4%, однако в 2021 г. они сокращаются на 4 995 660 руб. или 99,14%.

Доходы ОБУЗ «Курская городская больница № 3» за период 2019-2021 гг. увеличились на 26,07%. Однако в 2020 году наблюдается сокращение доходов на 8,02% по сравнению с показателем 2019 года. Доходы от собственности учреждения за анализируемый период имеют тенденцию к сокращению. Рассматривая доходы от оказания платных услуг (работ), компенсаций затрат в ОБУЗ «Курская городская больница № 3» за 2019-2021 гг., необходимо отметить тенденцию к их увеличению. За весь период доходы от оказания платных услуг выросли на 1,37%, однако в 2020 году наблюдается их сокращение на 4,33% по сравнению с 2019 годом.

Доходы от штрафов, пени, возмещения ущерба в 2020 году сократились на 56,84%, а за 2019-2021 гг. уменьшились на 95,3%. При этом отмечается сокращение доходов от операций с активами за исследуемый период на 227,65%.

В структуре расходов отмечено увеличение на 8,73% показателя расходов на оплату труда и начисления на выплаты по оплате труда в 2020 году по сравнению с показателем 2019 года. Однако в 2021 году произошло сокращение показателя на 2,93%. Расходы на оплату работ и услуг за исследуемый период сократились, уменьшение составило – 21,63 %, при этом наибольшее сокращение наблюдается в 2021 году, данный показатель уменьшился на 56,86% по сравнению с 2020 годом. Прочие расходы учреждения также имеют тенденцию к сокращению на 20% за 2019-2021 гг.

Проанализировав динамику и структуру имущества и источников его образования за 2019-2021 гг., было установлено, что показатели имущества ОБУЗ «Курская городская больница № 3» имеют тенденцию к росту, так нефинансовые активы медицинской организации увеличились на 3,26%, а финансовые активы выросли на 17,23%.

Наибольший прирост отмечается среди показателей основные средства и материальные запасы. Так, основные средства увеличились в 2,9 раза, а материальные запасы за анализируемый период увеличились на 95,9%.

Отмечается увеличение денежных средств учреждения – на 77,3% за 2019-2021 гг., а также показателя дебиторская задолженность по доходам – на 49,5% по сравнению со значением 2019 года.

Тенденция к увеличению также отмечается у показателя произведенные активы. В 2021 году показатель вырос на 9,4% по сравнению с 2019 и 2020 годами.

Также было выявлено, что дебиторская задолженность по выплатам также имеет тенденцию к увеличению, в 2021 году отмечается рост данного показателя на 13,4% по сравнению с 2019 годом.

Таким образом, для эффективной деятельности финансовые ресурсы организации должны находиться в постоянном движении и пребывать как можно больше в денежной форме в виде наиболее ликвидного актива. Также важно правильно распределять их по видам деятельности и с учетом разных временных периодов.

Список литературы.

1. Ефимова О.В. Анализ показателей использования финансовых ресурсов / О.В. Ефимова / Финансы. – 2017. – № 6. – С. 69.
2. Бороненкова, С.А. Экономический анализ в управлении предприятием / С.А. Бороненкова // Экономический анализ: теория и практика. – 2018. – № 2. – С. 47-52.
- 3, Черненко В.А., Бочаров В.В., Юрьев С.В., Молдован А.А., Скороход А.Ю., Щелканов А. А. Стратегия корпоративного финансирования и управление стоимостью бизнеса: учеб. И практикум для академического бакалавриата. — СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2017.

ХАРАКТЕРИСТИКА РОССИЙСКОГО РЫНКА ГЕНОТЕРАПЕВТИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ

Халимова А.А.

Санкт-Петербургский государственный химико-фармацевтический университет,
Санкт-Петербург, Российская Федерация

В мировой клинической практике все шире применяются препараты генной терапии. Генная терапия позволяет модифицировать генетический материал человека и направлена на лечение генетических, онкологических и жизнеугрожающих состояний человека. По способу доставки лекарственного препарата выделяется две группы: *in vivo* и *ex vivo*. *In vivo* предполагает введение генетической конструкции в организм человека – это может быть только ДНК, вирусный или невирусный вектор, а также вирусоподобная частица. Препараты *ex vivo* – это живые клетки пациента или донора, которые вводят пациенту после проведения манипуляций по изменению их генетического материала.

Целью работы является изучение российского рынка генотерапевтических препаратов, анализ объемов продаж, динамики и номенклатуры лекарственных средств.

Изучение литературных источников показало, что исследовательские работы по генной терапии ведутся уже более тридцати лет, но в клиническую практику они вошли не так давно. Первый генотерапевтический лекарственный препарат (ГТЛП) был зарегистрирован в Китае в 2003 году под названием Гендицин (Gendicine, SiBiono GeneTech Co), он представляет собой репликационно-дефектный рекомбинантный аденовирус человека 5 серотипа, в котором часть ДНК заменена на ДНК человека, и используется для лечения злокачественных образований головы и шеи с мутациями гена p53 [1]. Спустя 2 года в Китае был зарегистрирован второй генотерапевтический препарат OncoGene™ на основе рекомбинантного онколитического аденовируса.

В 2012 году впервые на территории Евросоюза был одобрен препарат для генной терапии Glybera (МНН – алипоген типарвовек, UniQure, Нидерланды), также представляющий собой репликационно-дефектный аденоассоциированный вирус и предназначенный для лечения орфанного заболевания дефицита фермента липопротеинлипазы. Стоимость курса лечения превышала 1 млн евро, что сделало препарат самым дорогим в мире на тот момент. Однако в 2017 году компания решила прекратить обращение препарата на рынке из-за отсутствия спроса.

В конце 2015 года в Европе был зарегистрирован препарат IMLYGIC (талимоген лагерпарепвек, Amgen Inc.) – живой аттенуированный генетически модифицированный вирус простого герпеса 1 типа, который может экспрессировать гранулоцитарно-макрофагальный колониестимулирующий фактор (ГМ-КСФ), применяется для лечения меланомы. Этот препарат также является первым генотерапевтическим препаратом, зарегистрированным Управлением по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов (Food and Drug Administration, FDA) в США.

В 2017 году было получено одобрение FDA на обращение препарата Лукстурна (воретиген непарвовек, Novartis) для лечения наследственной дистрофии сетчатки, а в России обращение препарата началось с закупок фонда «Круг добра» в конце 2021 года. Государственную регистрацию Лукстурна прошла в апреле 2022 г. Еще один генотерапевтический препарат, зарегистрированный в РФ после проведения закупок фондом «Круг добра» — это Золгенсма (онасемноген абепарвовек, AveXis, впоследствии Novartis), которая получила одобрение регулятора в декабре 2021 г. Препарат показан для однократного применения у больных спинальной мышечной атрофией (СМА).

Upstaza® (eladocagene exuparvovес) зарегистрирована в Ирландии в 2022 году и пока еще не получила одобрения других регуляторов. Препарат предназначен для лечения дефицита декарбоксилазы ароматических L-аминокислот [2].

Исследования генной терапии велись и российскими учеными. На российском фармацевтическом рынке есть один оригинальный генотерапевтический препарат – Неоваскулген, разработанный институтом стволовых клеток человека (ПАО ИСКЧ). Препарат был зарегистрирован в 2011 г. и применяется для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза. Действующее вещество препарата – это плазмидная ДНК, несущая ген VEGF (Vascular Endothelial Growth Factor – фактор роста эндотелия сосудов), это первый невирусный ГТЛП [3].

В 2023 году компания Биокад получила разрешение на проведение клинических испытаний генотерапевтического препарата ANB-002, полностью разработанного учеными компании, для терапии гемофилии В. Препарат для лечения гемофилии А находится на стадии доклинических исследований. Оба действующих вещества представляют собой векторы на основе gAAV, которые несут гены человеческих факторов свертываемости крови: фактора VIII в случае гемофилии А или фактора IX в случае гемофилии В. Также компания ведет разработку оригинальной молекулы для лечения СМА (аналог Золгенсмы) под названием ANB-4, препарат находится на стадии клинических испытаний [4].

Таким образом, на сегодняшний день на российском рынке зарегистрированы три генотерапевтических препарата *in vivo*: Лукстурна, Золгенсма и российский Неоваскулген. Для анализа объемов и динамики рынка были использованы данные аудита российского фармацевтического рынка, предоставленные компанией DSM Group.

В результате проведенного анализа было установлено, что продажи препарата Неоваскулген росли ежегодно, показывая средний рост в рублях более 60% в год. Исключением стал лишь 2016 год, когда выручка снизилась почти в два раза по сравнению с 2015 годом. К 2021 году объемы продаж превысили 170 млн рублей. Стоимость одной упаковки на момент регистрации составляла около 100 тыс. рублей. В 2016 году препарат вошел в перечень ЖНВЛП, и компания приняла решение снизить стоимость в 2,5 раза до 99 тыс. руб. По данным Государственного реестра предельных отпускных цен на 2023 год, зарегистрированная предельная отпускная цена одной упаковки составляет 120 тыс. руб.

Вторым препаратом ГТЛП является Золгенсма. Объемы закупок препарата составили 6,4 млрд руб. в 2021 г. и 9,75 млрд руб. в 2022 г., поскольку этот препарат был признан самым дорогим в мире. Стоимость одной упаковки удалось снизить с 143 млн руб. до 99,5 млн руб., а объемы в натуральном выражении выросли с 45 упаковок до 98.

В 2022 году было закуплено 20 упаковок препарата Лукстурна на сумму 440 млн рублей, стоимость одной упаковки составила 22 млн рублей.

При рассмотрении генотерапевтических препаратов более сложными по технологии и регулированию являются генотерапевтические препараты *ex vivo*, так как лечение представляет собой отбор клеток пациента или донора с последующей генной модификацией и культивированием для введения больному. Примерами таких препаратов являются:

- Strimvelis компании GlaxoSmithKline – генетически модифицированные гематопозитические стволовые клетки для лечения дефицита аденозиндезаминазы, одобрено Европейским агентством лекарственных средств (EMA) в 2016 г.;
- Kymriah (MHN – tisagenlecleucel, Novartis) – препарат для лечения рака крови на основе аутологических Т-клеток, одобрена EMA и FDA в 2017 г.;
- Yescarta (axicabtagene ciloleucel, Kite Pharma, Gilead Co) – генетически модифицированные аутологичные Т-клетки, которые экспрессируют химерный рецептор, распознают с его помощью опухолевые клетки и затем лизируют их. Препарат получил одобрение EMA в 2017 г.;
- Zynteglo (Bluebird Bio), Tecartus (brexucabtagene autoleucel) от Gilead Sciences и другие.

В российском законодательстве препараты *ex-vivo* не являются лекарственными препаратами согласно определению ФЗ-61 «Об обращении лекарственных средств», а относятся к сфере действия ФЗ-180 «О биомедицинских клеточных продуктах» в редакции 2016 года [5, 6].

Переговоры о регистрации препарата Kymriah в России велись больше двух лет, и в апреле 2023 года принято решение классифицировать его как «высокотехнологичный продукт» согласно требованиям решения Евразийской экономической комиссии № 89, а значит зарегистрировать как лекарственный препарат, а не БМКП. При этом препарат по-прежнему относится к сфере действия ФЗ-180, поэтому в начале 2023 г. был внесен проект поправок к ФЗ-180 и ФЗ-61 для гармонизации порядка регулирования БМКП в России [6]. В частности высокотехнологичные продукты предложено исключить из ФЗ-180, что позволило зарегистрировать Kymriah и другие генотерапевтические препараты CAR-T в России и соблюсти все требования законодательства.

Выводы. Мировой и российский рынок препаратов передовой терапии активно развивается. На сегодняшний день в клинической практике применяются генотерапевтические препараты *in vivo* и *ex vivo*. В связи со сложностью разработки и производства ГТЛП и высоким требованиям безопасности к ним, нормативно-правовое регулирование постоянно дорабатывается и совершенствуется. Российское регулирование осложняется тем, что препараты *ex vivo* отнесены к биомедицинским клеточным препаратам, при этом благодаря действию единых правил Евразийского экономического союза был зарегистрирован препарат Kymriah в качестве высокотехнологического лекарственного препарата. Высокая цена импортных препаратов и неблагоприятная геополитическая ситуация выступают факторами, способствующими стимулированию российских производителей биотехнологических лекарственных препаратов разрабатывать аналоги существующих и свои оригинальные препараты, поэтому ожидается увеличение доли ГТЛП, в том числе отечественных, на фармацевтическом рынке России.

Список литературы.

1. Мировой опыт регистрации и применения препаратов для генной терапии в клинической практике / Е.В. Мельникова, О.В. Меркулова, А.А. Чапленко [и др.]. – 2019. – Т. 64, № 1-2. – С. 58-68. – DOI 10.24411/0235W2990W2019W100010. – EDN QDUOBR.
2. Астапова О.В., Берчатова А.А. Генотерапевтические препараты: аспекты доклинического изучения безопасности. Безопасность и риск фармакотерапии. 2023;11(1):73-96. <https://doi.org/10.30895/2312-7821-2023-11-1-329>.
3. Проблемные аспекты разработки и регистрации генотерапевтических препаратов / А.А. Солдатов, Ж.И. Авдеева, Д.В. Горенков [и др.] // Биопрепараты. Профилактика, диагностика, лечение. – 2022. – Т. 22, № 1. – С. 6-22. – DOI 10.30895/2221-996X-2022-22-1-6-22. – EDN VUQFKP.
4. Перечень клинических исследований компании Биокад // АО Биокад. – Режим доступа: <https://ct.biocad.ru/nozology> (дата обращения – 02.04.2023).
5. Законопроект № 289043-8 О внесении изменений в статью 4 Федерального закона «Об обращении лекарственных средств» и Федеральный закон «О биомедицинских клеточных продуктах» // Система обеспечения законодательной деятельности Государственной автоматизированной системы «Законотворчество» (СОЗД ГАС «Законотворчество»). Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/289043-8> (Дата обращения: 07.04.2023).
6. Федеральный закон от 23 июня 2016 г. N 180-ФЗ «О биомедицинских клеточных продуктах» (с изменениями и дополнениями) / ЭПС Система ГАРАНТ // ООО НПП «Гарант-сервис». – Режим доступа: <https://base.garant.ru/71427992> / (Дата обращения: 07.04.2023).

ПРОБЛЕМЫ СБОРА И ОБРАБОТКИ СТАТИСТИЧЕСКИХ ДАННЫХ О РАЗВИТИИ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

Медведева Л.С.

Донской государственный технический университет, Ростов-на-Дону,
Российская Федерация

Исследование направлено на анализ проблем в области обеспечения достоверной, универсальной, единой статистической информацией о развитии сельских территорий, которую необходимо использовать при разработке программ комплексного развития данных местностей. В условиях развития цифровой экономики повышается скорость принятия управленческих решений именно за счет того, что имеется возможность быстрого получения исходных данных о функционировании территории, однако степень открытости, достоверности, сравнимость данных по разным объектам исследования существенно различается.

В доктрине продовольственной безопасности страны особое внимание уделяется социально-экономическому развитию сельских территорий, которые могут выступить в перспективе мощнейшим гарантом доступности продовольствия в стране. Причем следует отметить, что программы развития сельских территорий разрабатываются в настоящее время с учетом достижения целей устойчивого развития, улучшения качества жизни, сокращения загрязнений природной экосистемы, повышения плодородности земель [1].

Однако достижение данных целей невозможно без развития инструментария, который позволяет собирать, обобщать, анализировать и прогнозировать показатели в области принятия управленческих решений в части социально-экономического развития сельских территорий. По нашему мнению, таким инструментарием выступает процесс сбора, группировки и обобщения статистических данных о развитии сельских территорий, однако в существующей в настоящее время системе имеются направления, которые требуют совершенствования.

Результативность мер по поддержке сельских территорий всегда оценивается путем анализа динамики показателей социально-экономического развития села. Однако если информационная база, сформированная для проведения анализа, будет недостаточно оперативной, достоверной, не универсальной, это значительно усложнит процесс разработки прогнозов дальнейшего развития сельских территорий. Сбор, обработка и представление данных о результатах функционирования сельских территорий должны найти отражение, как один из этапов методики оценки результативности деятельности сельских местной и значимость данного этапа очень высока.

В рамках исследования нами был проведен анализ, который позволил представить группировку источников, которые позволяют в открытом доступе получить сведения о результатах функционирования сельских местностей. Сразу следует отметить, что статистические сведения, отражающие результаты функционирования сельских территорий, отвечают следующим характеристикам:

- недостаточная степень оперативности данных;
- отсутствие единой модели представления и обобщения данных;
- сложности сбора данных, позволяющих провести сравнительную характеристику;
- низкий уровень достоверности данных и т.д.

Так представим информационные источники, которые позволяют заинтересованным пользователям самостоятельно осуществить сбор и провести

обработку статистических данных (экономические показатели, социальные показатели, инфраструктурные показатели, показатели качества жизни сельского населения):

- раздел «Муниципальная статистика» в ежегодниках Росстата;
- паспорта, отражающие результаты социально-экономического развития сельских территории (сайты Администраций);
- рейтинги, формируемые на платформе Росинфра;
- исследования, проводимые Институтом экономики города;
- материалы Бюллетеней Счетной палаты Российской Федерации [2].

Изучив всю совокупность данных, которая представлена в рамках отраженных информационных источников, можно отметить основную проблему, которая препятствует проведению эффективного анализа результатов функционирования сельских территорий, которые в том числе позволяют оценить эффективности политики поддержки данных территорий – разобщенность, недостаточная оперативность и достоверность данных. По нашему мнению, в условиях современной социально-экономической неопределенности необходимо не просто проводить текущую оценку результатов деятельности в рамках сельских территорий, но и с целью разработки программы развития территории составлять прогнозные модели.

Причем следует также отметить еще одну особенность, которая, безусловно, оказывает влияние на сбор данных о результатах функционирования сельских территорий – это отсутствие возможности осуществлять заполнение больших форм статистической отчетности, в которых зачастую могут дублироваться сведения. Органы местного самоуправления не располагают достаточными человеческими, инфраструктурными и информационными ресурсами, которые бы позволяли заполнять и представлять большой массив исходных данных. Также данный факт может приводить к снижению качества представляемых данных и их достоверности.

В рамках исследования нами был проведен анализ двух источников (паспорт сельской территории и данные ежегодника муниципальной статистики), которые позволяют осуществить сбор данных о результатах социально-экономического развития сельских территорий (анализ проведен на примере двух сельских территорий Ростовской области).

Рассмотрим кратко результаты представленного анализа. Базой для сравнения были выбраны сельские поселения Ростовской области, а именно Киселевское сельское поселение, Калитвенское сельское поселение. Данные сельские территории обладают схожими социально-экономическими характеристиками.

Так на основании паспортов сельских территорий нами были выделены следующие показатели:

- численность постоянного населения, проживающего на данной территории (среднегодовая), тыс чел.;
- среднемесячная заработная плата, получаемая жителями данных территорий тыс. руб.;
- объем отгруженных товаров, работ или услуг (совокупный), млн руб.;
- процентный уровень газификации сельского поселения, %;
- объем полученных инвестиций из различных источников финансирования, млн руб.;
- количество промышленных предприятий, функционирующих на данной сельской территории, ед.

При этом важно отметить, что, несмотря на достаточно четко ограниченный перечень показателей, единства сведений в паспортах сельских территорий не достигнуто.

Данные, формируемые Федеральной службой государственной статистики, а именно статистическая информация о социально-экономическом развитии сельских территорий Российской Федерации, отражается на сайте и представлена в настоящий момент на 2021 год. На основании данного информационного источника можно получить следующие обобщенные сведения по развитию сельских территорий Ростовской области:

- в разделе услуги – число объектов бытового обслуживания населения, число приемных пунктов бытового обслуживания, принимающих заказы от населения на оказание услуг, ед.

- в разделе торговля – сведения о наличии объектов розничной торговли, площадь м² и ед., сведения о наличии объектов общественного питания, кол-во ед., площадь в м², количество мест;

- в разделе спорт – число спортивных сооружений, ед., сведения о детско-юношеских спортивных школах, ед. и количество занимающихся детей;

- в разделе жилищные условия – сведения о газификации и теплоснабжении, сведения о водоснабжении и канализации, сведения о протяженности улиц, проездов, набережных, сведения о вывезенных коммунальных отходах;

- в разделе здравоохранение – число лечебно-профилактических организаций, ед.;

- в разделе инвестиции – инвестиции в основной капитал за счет средств бюджета муниципального образования, тыс руб.

- в разделе строительство жилья – сведения о вводе жилья, м² общей площади;

- в разделе связь – сведения о почтовой и телефонной связи, ед.;

- в разделе транспорт – протяженность автомобильных дорог общего пользования местного значения, км.;

- в разделе образование – техническое состояние зданий дошкольных организаций и численность воспитанников по сельским территориям;

- в разделе основные фонды – наличие основных фондов на конец года по полной учетной стоимости, по остаточной стоимости коммерческих и некоммерческих организаций, износ [3].

Изучив данные, формируемые территориальным органом Федеральной службы государственной статистики по Ростовской области, были исследованы следующие показатели, которые отражают развитие сельских территорий:

- демографические показатели, например, численность сельского населения, тыс.чел. (формируется по районам Ростовской области);

- статистика жилья и коммунальных услуг, например, основные показатели жилищных условий населения Ростовской области по городским округам и муниципальным районам;

- сельское хозяйство, например, показатель продукция сельского хозяйства по муниципальным районам и городским округам в хозяйствах всех категорий;

- статистика торговли, например, оборот розничной торговли по крупным организациям и субъектам среднего предпринимательства;

- статистика предприятий, например, отгружено товаров собственного производства, выполнено работ, услуг собственными силами;

- статистика финансов, например, группировка крупных и средних организаций, получивших прибыль или убыток;

- численность и оплата труда, например, данные о среднемесячной начисленной заработной плате работников органов местного самоуправления.

Также сведения о социально-экономическом положении городского округа или муниципального образования возможно получить, используя данные, сформированные в статистическом бюллетене Ростовской области, который размещается на сайте

территориального органа статистики достаточно оперативно, например, в настоящий момент есть возможность получить сведения за январь-февраль 2023 года.

Таким образом, в рамках исследования были изучены основные источники, позволяющие провести группировку статистических данных, отражающих развитие сельских территорий, выявлены проблемы, которые не позволяют проводить качественный анализ результатов функционирования сельских территорий. Исследование позволило сделать вывод о том, что существует объективная необходимость совершенствования инструментария сельской статистики, который бы способствовал сбору, обработке и представления оперативных, достоверных, взаимосвязанных данных, позволяющих оценить текущие результаты и составить прогнозные расчеты. Так предложено разработать дата-сет статистической информации о развитии сельских территорий, который позволит в интерактивном режиме проводить оценку сельских местностей по определенному набору данных о социально-экономическом развитии села. Дата-сет следует разработать с использованием инструментов искусственного интеллекта, чтобы повысить эффективность и легкость его использования органами местного самоуправления.

Список литературы.

1. Ворошилов Н.В. К вопросу об оценке социально-экономического потенциала сельских территорий // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2021. – Т. 14. № 1. – С. 91-109.

2. Медведева Л.С. Социально-экономическое развитие сельских территорий с использованием потенциальных возможностей// Управленческий учет. – 2023. – № 3. – С. 131-137.

3. О состоянии сельских территорий в Российской Федерации в 2018 году. Ежегодный доклад по результатам мониторинга: науч. изд. – М. : ФГБНУ «Росинформагротех». – 2020. – Вып. 6. – 224 с.

ПЛАНИРОВАНИЕ БЮДЖЕТА МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Казаринова А.К., Старикова А.Д.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В современных экономических условиях постоянно происходят перемены в принципах организации деятельности системы здравоохранения, от которой во многом зависит состояние здоровья населения. Учреждения здравоохранения являются неотъемлемой частью нашей жизни. Развиваясь, они становятся более крупным производством, которое требует большое количество ресурсов, в том числе и финансовых. Планирование бюджета медицинской организации является важной составляющей бюджетного процесса, которая предусматривает продумывание финансовой деятельности предприятия в зависимости от его целей и задач. Поэтому актуальность данной темы обуславливается необходимостью анализа проблем доходов и расходов в медицинских организациях.

Цель исследования – изучить вопросы планирования бюджета терапевтического отделения лечебного учреждения.

Материалы и методы исследования. Данные о государственном задании по объемам терапевтической стационарной помощи, тарифное соглашение, структура расходов лечебного учреждения. Методы: контент-анализ, сравнительный, структурный, графический анализ, нормативный метод.

Результаты исследования. Бюджет организации является календарным планом доходов и расходов, который формируется в стоимостных и количественных величинах для принятия решений, контроля, а также планирования в процессе управления деятельностью компании [2]. Он является средством анализа использования средств организации за счет анализа планируемых расходов и фактических затрат, анализируются причины отклонения показателей от плана, корректируются методы планирования, включаются возможные страховые запасы и т.д. [1].

Планирование доходов терапевтического отделения стационара проводилось, исходя из установленного объема медицинской помощи, равного 1360 законченных случаев госпитализации. При этом был использован коэффициент уровня оказания стационарной медицинской помощи, который составил – 1,2, а также способ оплаты за законченный случай лечения по КСГ.

Общий плановый объем финансирования отделения по обязательному медицинскому страхованию составил 26,1 млн руб. В структуре доходов более 56% поступлений приходится на три клинико-статистические группы: другие болезни сердца (уровень 2) – 29,3% (7,6 млн руб.), госпитализация в целях постановки диагноза злокачественного новообразования – 18,6% (4,85 млн руб.) и болезни сердца (уровень 1) – 8,9% (2,5 млн руб.).

Общая сумма расходов отделения запланирована на уровне предполагаемых доходов – 26,1 млн руб. Наибольшую долю составляют выплаты персоналу: всего – 17,7 млн руб., в том числе: расходы на заработную плату – 13,5 млн руб. (76,46% от выплат персоналу) и взносы в ФСС – 4,1 млн руб., (23,26%). Расходы на покупку работ, услуг запланированы в размере 8,4 млн руб. и включали приобретение основных средств, а именно – 4,7 млн руб. (56,0%), оплату коммунальных услуг – 1,3 млн руб., (16,0%), затраты на лекарственные средства – 1,2 млн руб., (14,0%). В структуре затрат терапевтического отделения основная доля (52% и 32% соответственно) приходится на оплату труда работникам, а также закупку товаров, работ, услуг.

В соответствии принципу сбалансированности бюджета был составлен план расходов и доходов для терапевтического отделения, для которого объем предусмотренных бюджетом расходов соответствует суммарному объему доходов бюджета и поступлений источников финансирования его дефицита.

Выводы. Разработан бюджет для терапевтического отделения стационара на 2023 год. С учетом установленного задания по объему медицинской помощи проведено обоснование доходов в системе ОМС в размере 26,1 млн руб. Также был составлен план расходов на аналитический год, таким образом, расходы на выплаты персоналу составили 17,7 млн руб., расходы на закупку товаров, работ, услуг – 8,4 млн руб.

Список литературы.

1. Бихузин, А.Х. Бюджетирование организации: традиционные и современные подходы к построению процесса бюджетирования / А.Х. Бихузин, Л.Ф. Гарипова // Планирование и прогнозирование социально-экономического развития в новых геополитических условиях. – 2020. – С. 1.

2. Брюханова, Н.В. Основные принципы и функции бюджетирования как метода финансового управления федеральными государственными унитарными предприятиями // Сибирская финансовая школа. – 2022. – С. 3.

ИЗУЧЕНИЕ ФАКТОРОВ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ВЫБОРА ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

Элизбарян Э.В., Жиденко В.В., Гончаренко У.А.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Актуальность. В последние годы в Российской Федерации наблюдается динамическое развитие рынка платных медицинских услуг, расширяется сеть коммерческих организаций, которые оказывают консультативно-диагностические, клиничко-лабораторные и прочие услуги [1]. В Курской области одной из ведущих коммерческих организаций здравоохранения можно назвать медицинский центр «Медассист». В нем предоставляются более чем 2000 видов услуг по 120 направлениям [2]. Для развития в данной отрасли медицинская организация должна исследовать рынок платных медицинских услуг и найти ответы на вопросы: кто обращается за данными услугами и какие факторы влияют на выбор потребителей [3].

Цель исследования – исследование факторов потребительского выбора платных медицинских услуг.

Материалы и методы исследования. Данные онлайн-анкетирования пациентов медицинского центра «Медассист» (город Курск). Методы: социологический, сравнительный, метод малой выборки и структурно-логический,

Результаты исследования. В ходе исследования в апреле 2023 года по разработанной нами анкете проведено онлайн-анкетирование, в котором приняли участие 37 человек. Изучение социально-демографических характеристик респондентов показало, что это женщины (62,2%) в возрасте от 18 до 25 лет (86,5%), являющиеся студентами (67,6%). Основными причинами, по которым потребители обращались за платными услугами, являются диагностические исследования (43,2%) и проведение консультаций (40,5%).

Большая часть опрошенных обращались в «Медассист» за услугами (59,5%), из них только 54,1% порекомендовали бы своим знакомым данную медицинскую организацию. Более половины пациентов «Медассист» (15 человек) удовлетворены качеством оказываемых услуг, а также деятельностью медицинской организации в целом. Из них могут позволить себе платные медицинские услуги (54,1%) и пользуются ими 1-3 раза в год (59,5%).

Основным фактором, влияющим на выбор коммерческой медицинской организации, является ее техническое оснащение (59,5%), а также доступные цены на услуги и положительные отзывы пациентов о качестве медицинской помощи (51,4%). Кроме того, одним из главных факторов, влияющих на выбор платной медицины, выделен уровень доходов (73%). Причиной, по которой опрошенные не стали бы выбирать медицинскую организацию, является негативные отзывы других потребителей (89,2%).

Выводы и рекомендации. Большинство респондентов положительно оценивают деятельности «Медассист». Основными факторами выбора медицинской организации являются ее техническое оснащение, доступные цены на услуги и положительные отзывы пациентов о качестве медицинской помощи. На основании данного исследования можно порекомендовать «Медассист» ориентировать рекламу на женскую аудиторию, использовать стимулирование сбыта путем использования персональных скидок на первое посещение, постоянным посетителям и скидки по студенческому билету, что позволит повысить доступность и привлекательность услуг среди населения. Данные мероприятия положительно повлияют на количество посещений организации и экономический результат.

Список литературы.

1. Козырева, П.М. Масштабы распространения и размеры оплаты медицинских услуг / П.М. Козырева, А.И. Смирнов // Социологическая наука и социальная практика. – 2018. – № 3 (23). – С. 26-42.

2. Медассист – официальный сайт – URL: <https://medassist-k.ru/about/> (дата обращения: 19.04.2023).

3. Воловская, Н.М. Факторы, влияющие на поведение потребителей / Н.М. Воловская, А.И. Идрисова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 62. – С. 76-79.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ И СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ЭКОНОМИКИ ПРИРОДНЫМИ РЕСУРСАМИ И ЭФФЕКТИВНОГО ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Бурлак К.Д., Раскатова А.Е.

Костромской государственной университет, Кострома, Российская Федерация

XXI век по прогнозам многих экспертов станет веком беспрецедентной до этого борьбы за природные ресурсы. Поэтому актуальность исследований, касающихся этой темы, растет с каждым годом.

В системе прогнозирования и планирования социально-экономического развития страны природоохранная деятельность и рациональное использование природных ресурсов занимают важную позицию. Задача организации рационального использования природных ресурсов сейчас стоит не только перед российским государством, но и перед обществом в целом.

На протяжении последних десятилетий появляется все больше работ, которые констатируют, что в стране множатся такие проблемы как деградация земель, загрязнение окружающей среды, чрезмерное использование полезных ископаемых, лесных массивов и т.д. В связи с этим прогнозирование и стратегическое планирование обеспеченности экономики природными ресурсами и эффективного их использования получает особую актуальность для современной России.

Целью данной работы являлось изучение особенностей стратегического планирования в сфере использования природных ресурсов, а также представление прогноза по распределению природных ресурсов России на ближайшие годы, в частности на примере Костромской области. Были поставлены такие задачи как: изучение методов и способов стратегического планирования природопользования и зависимости благосостояния экономики от степени ресурсообеспеченности; ознакомление с существующей ситуацией по обеспеченности экономики природными ресурсами; составление прогноза ресурсообеспеченности экономики РФ и Костромской области, с использованием знаний, полученных в курсе макроэкономического планирования и прогнозирования.

В ходе проведенного исследования было выяснено, что одной из ключевых особенностей разработки прогноза природопользования является то, что планирование касается не только социально-экономических процессов, но и природных ресурсов. При прогнозировании использования природных ресурсов чаще всего прибегают к таким методам как: экстраполяция, метод экспертных оценок, нормативный метод. Прогнозируются потребность в природных ресурсах и их запасы, прирост добычи, экологические последствия хозяйственного освоения новых месторождений и использования действующих источников. Планируется восстановление источников ресурсов, разрабатываются природоохранные меры [3].

Во время работы был рассмотрен аппарат государственного регулирования в сфере природного прогнозирования и планирования. С помощью этого были выявлены такие проблемы как: отсутствие в системообразующих и иных природоресурсных федеральных законах последовательных правовых условий государственного стратегического планирования и стратегического управления использованием и охраной природных ресурсов; неразработанность на доктринальном и законодательном уровнях концепции стратегического управления использованием природных ресурсов; неразвитость институтов государственного управления, направленных на учет и планирование использования природных ресурсов; ведомственный подход в управлении использованием природных ресурсов, нескоординированность деятельности уполномоченных органов; декларативность, фрагментарность и несогласованность

документов стратегического планирования; неразвитость инструментов обеспечения реализации принятых документов стратегического планирования и ответственности за их неисполнение [1].

Для наглядности был составлен прогноз добычи природных ресурсов в России на 2026 года, согласно которому добыча нефти составит 501,2 млн т., угля – 465 млн т, природного газа – 833,2 млрд м³, металлических руд – 4941,2 млн т., лесных ресурсов – 80 тыс м³, водных ресурсов – 49,91 млрд т. Таким образом, ожидается снижение добычи нефти, лесных и водных ресурсов. Добыча же угля увеличится на 26,9 млн тонн, природного газа – на 70,9 млрд м³, металлических руд – 917,6 млн тонн. Исходя из этого можно сделать вывод, что существует опасность возникновения дефицита природных ресурсов, так как многие из них возобновляются очень медленно, а другие не возобновляются вовсе, а в производстве используется лишь часть добываемых ресурсов, остальная превращается в отходы. Тем временем, при условии полного вовлечения в хозяйственный оборот полезных компонентов техногенного сырья, увеличение объемов производимой в России промышленной продукции могло бы составить около 10 триллионов рублей. Это может дать бюджету за весь период разработки данной категории техногенных запасов в виде налогов около 300 миллиардов рублей или около 20 миллиардов рублей в год.

Удалось выявить перспективы использования минерально-сырьевой базы Костромской области. В 2030 году с учетом развития основных макроэкономических показателей прогнозируется увеличение ВРП в номинальном выражении в 2,0-2,9 раза к оценке 2016 года по вариантам прогноза (в том числе по базовому – в 2,3 раза), в реальном выражении – на 19,7 – на 86,9% (по базовому варианту – на 38,5%). Номинальный объем ВРП к концу прогнозного периода составит 320,4-451,4 млрд рублей по вариантам (в том числе по базовому – 347,8 млрд рублей). Среднегодовой реальный рост ВРП составит за 2021-2025 годы 101,3-105,4% (по базовому – 102,4%), за 2026-2030 годы – 101,8-104,5% (по базовому – 102,7%). Прогноз социально-экономического развития Костромской области на период до 2030 года имеет положительные тенденции в плане добычи ресурсов [2].

Что касается прогнозирования динамики исчерпания традиционных энергетических ресурсов, было выяснено, что природного урана хватит на ближайшее столетие, пик добычи нефти придется на 2024 год, а ее полное исчерпание прогнозируется на конец XXI века, добыча угля сможет обеспечивать мир 107 лет, природный газ также рискует быть исчерпанным в конце XXI века. Возникает острая проблема исчерпания природных ресурсов, основные пути решения – переход на искусственные источники энергии, ядерный бридинг, достижение возмездного природопользования [4].

Можно сделать вывод, что данные проблемы не возможно обнаружить без использования планирования и прогнозирования использования природных ресурсов. Подчеркнута необходимость пересмотра темпов потребления природных ресурсов для предотвращения экологической и экономической катастрофы.

Список литературы.

1. Ленчук Е.Б. Стратегическое планирование в России: проблемы и пути решения. – ИННОВАЦИИ. № 2 (256).- 2020. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://maginnov.ru/assets/files/volumes/2020.02/strategicheskoe-planirovanie-v-rossii-problemy-i-puti-resheniya.pdf> (дата обращения 14.11.22).
2. Костромастат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://44.rosstat.gov.ru/?yandex-source=desktop-maps> (дата обращения 14.11.22).

3. Галиновская Г.А., Пономарев М.В. Стратегическое планирование в природоресурсной сфере (правовые аспекты) // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2021. – № 2. – С. 65-86.

4. Ульянин Ю.А., Харитонов В.В., Юршина Д.Ю. Прогнозирование динамики истощения традиционных энергетических ресурсов // Проблемы прогнозирования. – 2018. – № 2 (167). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/prognozirovanie-dinamiki-ischerpaniya-traditsionnyh-energeticheskikh-resursov> (дата обращения 09.12.22).

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ АДМИНИСТРАТИВНО-ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ЕДИНИЦ ГОМЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Гавриленко В.Н., Гавриленко А.В.

Гомельский государственный университет имени Франциска Скорины,
Гомель, Белоруссия

За последние годы, несмотря на сложные эпидемиологические (COVID-19), геополитические (вооруженные конфликты на постсоветском пространстве), экономические (внешнее санкционное давление, низкие темпы роста экономики), к началу 2023 г. уровень социально-экономического развития регионов (административно-территориальных единиц (далее – АТЕ)) в целом по Республике Беларусь по отношению к предыдущему году незначительно вырос – на 0,001 п.п., составив 0,49 балла. Рейтинг АТЕ Республики Беларусь по уровню социально-экономического развития определялся с использованием четырех укрупненных статистических показателей, прямо или косвенно характеризующих привлекательность территории как места жительства, работы и бизнеса, экономического развития, комфортности среды проживания [1].

Среди АТЕ в республике отдельно рассматривается рейтинг районов, отстающих по уровню социально-экономического развития (депрессивные территориально-административные регионы) [2]. К подобным регионам в Республике Беларусь отнесено всего 30 районов, в том числе в Гомельской области 7 районов, из которых 4 относятся к аграрному типу (Ветковский, Кормянский, Лоевский, Чечерский районы), 2 – агропромышленного типа (Лельчицкий, Хойникский районы), 1 – промышленно-аграрного типа (Наровлянский район). Но у всех подобных территорий есть общие черты – районы расположены на территории радиоактивного загрязнения после аварии на Чернобыльской АС, наиболее неблагоприятная радиационная обстановка сохраняется в Кормянском, Хойникском, Наровлянском и Ветковском районах, суммарно в подобных регионах есть лишь небольшое количество крупных промышленных предприятия республиканского подчинения, колледжей и техникумов, нет филиалов вузов. Проще говоря, это либо депрессивные, либо сырьевые регионы (которые с точки зрения социально-экономического развития тоже можно отнести к депрессивным).

На начало 2022 г. в данных регионах проживало 111,5 тыс. человек (8,2% от общей численности населения Гомельской области или 18% от численности населения во всех подобных районах республики). Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников регионов составляет от 83,2% (Чечерский район) до 67,5% (Кормянский район) номинальной заработной платы по Гомельской области в целом. Удельный вес АТЕ подобного типа в объеме областного регионального продукта (ВРП) составил около 1%, выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг – 1,9%, объем прямых иностранных инвестиций менее 1% от областного объема.

Следует отметить, что выбор критериев отнесения отдельных АТЕ к группе районов подобного типа несколько субъективен и не всегда обоснован. Так, например, среди 30 регионов, отстающих по уровню социально-экономического развития по итогам 2021 г., оказались АТЕ, не соответствующие критериям, изложенным в постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 9 октября 2019 г. № 689 [3].

Анализ доступного статистического материала позволяет сделать следующие выводы:

1. Снижение численности населения всех анализируемых регионов в процентах от его населения на 2021 г. и темпов протекания этого процесса за последние пять лет

свидетельствуют о том, что все они по-прежнему соответствуют критериям отстающих по уровню социально-экономического развития.

2. Несмотря на все усилия региональных и республиканских органов государственного управления ни один из районов Гомельской области не входит в топ-5 АТЕ подобного типа, Кормянский район является в анализируемом временном интервале явным аутсайдером рейтинга, а остальные районы (кроме Ветковского района – 8-е место среди лидеров) стабильно занимают места во втором, а чаще в 3-м десятке рейтинга.

3. К положительным моментам следует отнести увеличение доли населения трудоспособного и моложе трудоспособного возрастов, довольно высокие значения коэффициентов рождаемости, выше чем в среднем по Гомельской области.

Таким образом, можно констатировать, что в рамках осуществляемой региональной политики развития представляется крайне проблемным решить проблему районов, отстающих по уровню социально-экономического развития, как вследствие отсутствия достаточного объема полномочий региональных властей, так и невозможности последних изыскать необходимые объемы инвестиций для устойчивого развития экономической, социальной инфраструктуры регионов. По этой причине подобные регионы не в состоянии самостоятельно выйти из сложной экономической ситуации в рамках региона (области), для этого необходима поддержка развития экономики и социальной сферы на республиканском уровне.

Купировать остроту возникших противоречий в социальной, экономической, экологической сферах жизни общества как страны, так и региона, на наш взгляд, возможно только в рамках реализации концепции устойчивого развития. В Республике Беларусь активно разрабатывается и наполняется законодательная база институционального (государственного), регионального уровней стратегического управления, создана структура мониторинга процесса достижения целей устойчивого развития [4]. Следует подчеркнуть, что только открытое, совместное признание и обсуждение проблем исследуемых районов между субъектами управления и гражданским обществом может гарантировать реальное устойчивое развитие АТЕ, обеспечить интересы их жителей, права всех социальных групп гражданского общества на достойное качество жизни.

Перспективы устойчивого развития районов Республики Беларусь, отстающих по уровню социально-экономического развития, целесообразно рассматривать в рамках локальных социо-эколого-экономических систем (ЛСЭЭС) района. Триадой концепции устойчивого развития Республики Беларусь и регионов, предложенной в Национальной стратегии устойчивого развития до 2030 г., является институционально регламентированное взаимодействие социальной подсистемы (качество жизни граждан обеспечивает социальную устойчивость), экологической подсистемы (качество окружающей природной среды, экологизация производства, экономики, потребления), экономической подсистемы (конкурентоспособность экономики через внедрения технологических, управленческих, маркетинговых, информационных инноваций экономическая устойчивость).

В рамках государственного и регионального управления устойчивым развитием региональных ЛСЭЭС указанных регионов первоочередными задачами очевидно являются:

- установление критериев и обеспечение их выполнения через централизованное выделения ресурсных трансфертов регионам для поддержания приемлемого уровня экономической дифференциации регионов;

- формирование благоприятной бизнес-среды при создании конкурентоспособных субъектов экономической деятельности в сфере услуг, производств на региональной

сырьевой базе с увеличением глубины переработки ресурсов и минимизацией техногенного воздействия на окружающую среду, максимальном вовлечении в топливный баланс экономически оправданных объемов местных видов топлива, нетрадиционных и возобновляемых источников энергии;

- формирование кооперационных технологических цепочек региональных экономических субъектов с крупными производствами в Республике Беларусь и странах ЕАЭС.

Стратегической целью устойчивого развития ЛСЭЭС является создание условий максимально благоприятных для самореализации гражданина, в том числе и через высокую степень местного самоуправления жителей, которые посредством реализации своих прав, гарантированных Конституцией Республики Беларусь, могут непосредственно влиять на региональную социально-экономическую политику. Региональным органам исполнительной и законодательной ветвей власти необходимо максимально содействовать повышению заинтересованности граждан в развитии местного самоуправления и гражданского общества, поддерживать инициативы граждан. Делегирование структурам гражданского общества ряда полномочий, равноправные отношения приоритетных региональных стейкхолдеров (представителей бизнеса, предпринимательских кругов, органов управления и самоуправления, общественных организаций и СМИ) с гражданами позволят выработать и реализовать более эффективные управленческие решения по социально-экономическому развитию территорий.

Для реализации партнерских отношений необходимо предусмотреть возможность создания новых управленческих структур и коммуникационных сетей между стейкхолдерами региона. При этом следует перейти к децентрализованным, сетевым системам управления, которые через создание коммуникативных площадок, координационных центров, расширение информирования населения о деятельности структур гражданского общества (организаций и инициатив) и органов исполнительной власти реализуемы в рамках местного самоуправления. Такие системы являются более открытыми, самоорганизующимися, способны поддерживать, восстанавливать и адаптировать ЛСЭЭС к новым условиям.

К числу важнейших факторов, оказывающих влияние на устойчивость региональной социо-эколого-экономической системы, относится также возрастающая роль информационных технологий, цифровизация различных сторон общественной жизни. Данный фактор может оказывать как негативное влияние (например, распространение недостоверной информации или информации экстремистского характера), так и позитивное (например, обеспечения гласности деятельности государственных институтов). По этой причине, на роль приоритетных стейкхолдеров могут претендовать и образовательные учреждения региона, среди которых роль инновационного лидера в области принятия управленческих решений по реализации концепции устойчивого развития региона должны взять на себя университеты области.

Список литературы.

1. Рейтинг административно-территориальных единиц Республики Беларусь по уровню социально-экономического развития за 2016, 2019, 2020, 2021 годы // Научно-исследовательский экономический институт Министерства экономики Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://niei.by/uploads/files/novyj.pdf>. – Дата доступа: 15.03.2023.

2. Регионы Республики Беларусь. Основные социально-экономические показатели областей, городов и районов. Статистический сборник. Том 2 // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа:

<https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/104/47cb7opp7nnw4og2ad9nz0cq00enlc4m.pdf>. –

Дата доступа: 15.03.2023.

3. Об утверждении плана развития отдельных регионов [Электронный ресурс]: постановление Совета Министров Республики Беларусь, 9 окт. 2019 г., № 689 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информации. Республика Беларусь. – Минск, 2023.

4. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь до 2030 года [Электронный ресурс] : Протокол Президиума Совета Министров Республики Беларусь от 2 мая 2017 г., № 10. – Режим доступа : <https://economy.gov.by/uploads/files/NSUR2030/Natsionalnaja-strategija-ustojchivogo-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitija-Respubliki-Belarus-na-period-do-2030-goda.pdf>. – Дата доступа : 15.03.2023.

ИСТОРИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ШЕРИНГОВОЙ МОДЕЛИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Митяшин Г.Ю.

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, Санкт-Петербург,
Российская Федерация

Межличностные контакты на любом историческом этапе сопровождались передачей ценностей от человека к человеку. Помимо информации и знаний, люди обмениваются осязаемыми товарами: средствами труда, вещами, продуктами и т.д. На протяжении долгого времени главной особенностью таких обменов была необходимость личного знакомства между участниками обмена, то есть люди среди своих знакомых подбирали человека, которому можно передать ту или иную вещь самостоятельно. При осуществлении личных очных контактов передавались товары как в постоянное, так и во временное пользование.

Описанная модель личного взаимодействия значительно ограничивала круг людей, которым могли бы быть предложены товары, так как, по сути, ограничивалось либо кругом знакомых, либо социальной группой, в рамках которой индивид проводил большую часть своего времени (семья, друзья, рабочий коллектив). Тем не менее запрос людей на получение благ или желание ими поделиться сохранялся в обществе, ввиду чего были созданы специфичные способы распределения. Классическим примером системы распределения товаров между людьми служат комиссионные магазины и секонд-хенды, алгоритм работы которых предельно прост и сводится к созданию физической площадки (магазина), в котором поставщиками выступают люди, которые хотели бы отдать какие-либо вещи, а посетителями – люди, желающие приобрести эти товары. Другим примером межличностного взаимодействия могут послужить объявления в газетах об оказании услуг / продаже товаров / сдачи их в аренду для временного пользования. Модель разрешения информации в газетах принципиально отличается от модели комиссионного магазина заключается в отсутствии возможности ознакомления с предлагаемым товаром.

Развитие цифровых технологий позволило экономическим агентам (компаниям и конечным потребителям) осуществлять опосредованное взаимодействие с помощью сайтов, мессенджеров и т.д., что, безусловно, привело к дальнейшему развитию концепции обмена ценностями [1, 2, 9]. В настоящий момент принято использовать термин шеринговая экономика. Шеринг (от англ. sharing – делить) – это популярный способ совместного использования ресурсов и услуг между людьми. Идея шеринга возникла в начале 2000-х годов в США, когда появились первые сервисы для совместного использования автомобилей, квартир и других ресурсов. Одним из первых сервисов шеринга стал Zipcar, основанный в 2000 году. Он позволял пользователям арендовать автомобиль на несколько часов или дней по более выгодной цене, чем обычная аренда (что привело к возникновению услуги каршеринга [5]). Позже появились аналогичные сервисы – City CarShare, Car2Go, Getaround и др.

Со временем идея шеринга распространилась на другие сферы. В 2008 году появился Airbnb – сервис по сдаче в аренду жилья, а в 2010 году – Uber, предоставляющий услуги такси. Сейчас шеринг становится все популярнее и развивается в разных направлениях. Это помогает людям экономить деньги и использовать ресурсы более эффективно, а также способствует созданию экологически более чистой среды.

Шеринговая экономика возникла в ответ на изменение потребительского поведения и развитие информационных технологий. Ее становление было предопределено несколькими факторами:

1. Изменившееся потребительское поведение. Потребители в современном мире отдают предпочтение удобству и доступности разнообразных вещей, получение доступа к которым на время оказывается более дешевым, нежели владение ими. Поэтому шеринг можно назвать попыткой людей более рационально использовать имеющиеся ресурсы.

2. Развитие информационных технологий и доступность Интернета. Высокий уровень доступности информационных технологий для всех людей позволяет находить необходимый товар или услугу в короткие сроки и забронировать ее удаленно.

3. Социально-экологические тренды в сознании современного общества. В настоящее время концепция снижения отходов и повышения эффективности использования уже созданных товаров [11], а также обеспечения доступа социально незащищенных слоев населения к необходимым для них благам, крепко закрепилась в сознании населения, поэтому, при прочих равных, люди отдают предпочтение шеринговой экономике и перераспределению излишков [12] (включая повторное использование товаров, бывших в употреблении [4]), а не владению. Следует отметить, что массовый переход населения к шерингу привел к созданию шеринговых платформ – виртуальных площадок, обеспечивающих информационную и техническую поддержку распределения ресурсов между членами общества.

4. Снижение реальных доходов населения, которое приводит к снижению финансовых возможностей для владения или самостоятельного приобретения новых товаров [4, 12].

Таким образом, вместо личных взаимодействий в обществе закрепились опосредованные взаимодействия. Под опосредованным взаимодействием мы понимаем процесс передачи информации и ресурсов между двумя или более сторонами с помощью цифрового посредника (платформы). Современная система шеринга базируется исключительно на возможностях цифровых технологий, упрощая процесс размещения информации, ее просмотра и заключения сделки. Таким образом, двумя ключевыми преимуществами модели шеринга в цифровой среде являются:

- массовость поставщиков и потребителей;
- высокая скорость распределения.

Указанные выше преимущества использования цифровых технологий в процессе шеринга приводят к тому, что совместное потребление становится возможным не только для товаров длительного срока пользования, но и для товаров с коротким сроком хранения, таких как продукты питания [6].

Важно отметить, что сейчас принято разграничивать понятия шеринга и экономики доступа. Несмотря на то, что во многом эти понятия схожи (в обоих случаях речь идет о повышении эффективности использования товаров за счет обеспечения их доступности для широкого круга лиц), принципиальное различие заключается в том, что с помощью инструментов шеринга распределяются невостребованные для владельца товары.

Подводя итоги следует отметить, что на всех этапах истории человечества люди всегда использовали возможности совместного потребления. Тем не менее развитие средств коммуникации делало этот процесс более совершенным: изначально распределение производилось только в рамках ограниченного круга лиц, затем с помощью физических площадок, позднее удаленно (с помощью газет и интернета). Развитие информационных технологий сделало процесс совместного потребления продуктов настолько популярным, что появились специализированные цифровые платформы для обмена. Ввиду высокой эффективности современных шеринговых платформ, через них могут распределяться любые товары (в частности продукты питания – т.н. фудшеринг [7, 8]), деньги (краудфандинг [3]), услуги [10] и т.д. По мнению автора,

совместное потребление продуктов питания может стать новым драйвером развития шеринговой экономики.

Список литературы.

1. Апатова, Н.В. Цифровые трансформации бизнеса и социума / Н.В. Апатова // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2022. – № 4 (60). – С. 60-71. – DOI 10.26456/2219-1453/2022.4.060-071.
2. Апатова, Н.В. Цифровая экономика: проблемы и перспективы устойчивого ноосферного развития / Н.В. Апатова, О.Л. Королев // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D. Экономические и юридические науки. – 2021. – № 6. – С. 2-8. – DOI 10.52928/2070-1632-2021-57-6-2-8.
3. Бакуменко, М.А. Риски краудфандинга как инновационного механизма финансирования реальных инвестиционных проектов / М.А. Бакуменко, А.В. Сигал // Моделирование и анализ безопасности и риска в сложных системах : Сборник статей Международной научной конференции, Санкт-Петербург, 23-25 июня 2020 года / Под редакцией Е.Д. Соложенцева, В.В. Карасева. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения. – 2020. – С. 91-96.
4. Колотвина, Е.Н. Детерминанты выбора потребителями реюза / Е.Н. Колотвина // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли : Сборник трудов всероссийской научно-практической и учебно-методической конференции, Санкт-Петербург, 30 мая – 02 июня 2022 года. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2022. – С. 85-89.
5. Котляров, И.Д. Организация автотранспортного обслуживания на основе коммерческого каршеринга / И.Д. Котляров // Мир транспорта. – 2016. – Т. 14, № 6 (67). – С. 78-85.
6. Котляров, И.Д. Трансформация благ в экономике совместного потребления / И.Д. Котляров // Теоретические и практические аспекты цифровизации российской экономики : Сборник трудов V Международной научно-практической конференции, Ярославль, 08 декабря 2022 года. – Ярославль: Ярославский государственный технический университет. – 2022. – С. 279-285.
7. Митяшин, Г.Ю. Фудшеринг как инструмент социально-ориентированного управления излишками продовольственных товаров / Г.Ю. Митяшин // Роль науки и технологий в обеспечении устойчивого развития АПК : Сборник научных трудов по итогам IX Международной научно-практической конференции, посвященной памяти заслуженного деятеля науки РФ и КБР, профессора Б.Х. Жерукова, Нальчик, 25-27 ноября 2021 года. – Нальчик: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет имени В.М. Кокова», 2021. – С. 353-357.
8. Митяшин, Г.Ю. Кооперация как инструмент повышения продовольственной безопасности / Г.Ю. Митяшин // Закономерности развития региональных агропродовольственных систем. – 2022. – № 1. – С. 52-56.
9. Суворова, С.Д. Цифровая трансформация бизнеса / С.Д. Суворова, О.М. Куликова // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2022. – № 2 (60). – С. 54-59. – DOI 10.47581/2022/IE.2.60.10.
10. Сухина, К.П. Интеграторы и агрегаторы служб доставки / К.П. Сухина, Т.В. Кириллова // Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика : сборник статей 11-й Международной научно-практической

конференции, Курск, 13-14 октября 2021 года. – Курск: Закрытое акционерное общество «Университетская книга», 2021. – С. 192-196.

11. Шабанова, М.А. Выбрасывание продуктов и практики по «спасению еды» в России (микроуровень анализа) / М.А. Шабанова // Экономическая социология. – 2022. – Т. 23, № 1. – С. 11-38. – DOI 10.17323/1726-3247-2022-1-11-38.

12. Шапсугова, М.Д. Фуд-банкинг как социальное предпринимательство: шеринг продовольствия в экономике доверия / М.Д. Шапсугова // Научное обозрение: теория и практика. – 2020. – Т. 10, № 11(79). – С. 2732-2740. – DOI 10.35679/2226-0226-2020-10-11-2732-2740.

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Мисбахова Ч.А.

Казанский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации,
Казань, Российская Федерация

Актуальность исследования обусловлена кардинальными изменениями в международной жизни, которые потребовали корректировку внешней политики нашей страны. Так, в марте 2023 г. была утверждена новая редакция концепции внешней политики России, где обозначены принципы, задачи, приоритеты, заявлено стратегическое партнерство с Китаем, Индией, закреплена мысль о том, что Россия не имеет изначально враждебных намерений к англосаксонским странам и Европе и считает исламскую цивилизацию дружественной, указаны намерения России способствовать дальнейшему становлению Африки в качестве самобытного и влиятельного центра мирового развития.

Цель исследования – изучить проблемы международного экономического развития.

Объект исследования – деятельность стран в мировой экономике.

Предмет исследования – проблемы международного экономического развития.

Материалы, методы. Проблемы международного экономического развития обозначены в трудах Е.Ф. Борисова, С.С. Ильина, В.М. Кудрова, Л.П. Куракова, Г.Е. Яковлева, Т.Р. Тэор, В.И. Ширая и др.

Результаты. Международные экономические проблемы имеют отношение ко всем государствам и носят глобальный характер. Среди них можно выделить такие проблемы, как сохранение мира, преодоление загрязнения окружающей среды, укрепление социальной, экономической деятельности, вынужденная миграция большого количества людей и др. [1-2].

Иностранные инвестиции идут в Россию в настоящий момент со стороны Китая, Турции, Ирана, ОАЭ. Три тысячи иностранных компаний уехали из России, где работали сотни тысяч человек.

Везде наблюдается высокая инфляция, высокие кредиты. Растет IT сектор, искусственный интеллект, число продаж онлайн-фирм увеличилось в 13 раз. Курс рубля по отношению к конвертируемой валюте, по отношению к китайской валюте упал. Россия отлучена от мирового рынка, нет возможности взять кредит в нужном объеме, распространять российские ценные бумаги.

Социально-экономический рост зависит, с одной стороны, от доли инвестиций в валовом внутреннем продукте (сейчас 17%), с другой стороны, от доли экономики знаний (14%). Необходимо эти доли увеличивать. В Китае доля экономики знаний составляет 22%, в Европе – 30%, в США – 40%.

Для социально-экономического роста необходимо начать массовую технологическую реконструкцию и развитие устаревших предприятий, поднять производительность труда, снизить потребление энергии и др.

Все страны, которые достигли хороших результатов развития, использовали планирование. Япония 30 лет шла вверх за счет 6 пятилетних планов. Южная Корея использовала пятилетние планы. Китай 14-ю пятилетку выполняет, Турция 11-ю пятилетку. Индия выполняет пятилетние планы. Россия в настоящее время не использует планирование в своей практике.

Исламский банкинг и индустрия халяль – перспективные направления сотрудничества между Россией и исламскими странами.

В условиях риска и неопределенности российской промышленности необходимо поддерживать посевные стадии инвестиций, обеспечить сбалансированность инвестиционного портфеля, поддерживать малые высокотехнологичные компании, развивать кооперацию науки, бизнеса и государства, развивать горизонтальные и вертикальные связи.

Перспективами технологического развития российской экономики в условиях сложившихся макроэкономических реалий можно выделить такие подходы к решению проблемы заимствования технологий:

- легальное копирование посредством приобретения соответствующих лицензий;
- привлечение прямых иностранных инвестиций в расчете на то, что они обеспечат не только приток финансовых ресурсов, но и трансфер из-за рубежа продуктовых и процессных инноваций;
- перевооружение производственной базы на современной технологической основе – таким путем подхватываются достижения научно-технического прогресса, овестьественные, воплощенные в импортных машинах и оборудовании;
- нелегальное/нелегитимное копирование на основе реверс-инжиниринга.

Российская экономика вплоть до недавнего времени уверенно двигалась по пути технологического заимствования: например, в 2020 году было разработано около 2 тысяч, а использовано почти 250 тысяч передовых производственных технологий [3].

Выводы. Проблемы мировой экономики требуют решения объединения усилий всех стран. С одной стороны, глобальная инфляция проходит пик. С другой стороны, сокращение глобального предложения энергоресурсов после снижения российских поставок в Европу усиливает новую инфляцию. Процентные ставки выросли и продолжают расти. Для развития мировых экономических отношений необходимо решать глобальные проблемы, использовать планирование, развивать перспективные направления деятельности.

Список литературы.

1. Горбач Л.А. Институциональные аспекты инновационного развития отечественной экономики в условиях новой цифровой парадигмы / Л.А. Горбач, С.А. Башкирцева, Ч.А. Мисбахова // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2020. – № 5 (84). – С. 130-141.
2. Lubnina A.A. Innovative strategy for increasing competitiveness in organizational structures of industrial enterprises / A.A. Lubnina, Ch.A. Misbakhova, E.N. Arestova, V.A. Isaichev, S.G. Pavlikov, M.N. Kozin, E.E. Alenina // Eurasian Journal of Analytical Chemistry. – 2017. – Т. 12. № 7b. – С. 1563-1571.
3. Мисбахова Ч.А. Инновационная деятельность в российской промышленности / Ч.А. Мисбахова // Управление и экономика народного хозяйства России: сборник статей VII Международной научно-практической конференции. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет. – 2023. – С. 348-351.

ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧНОСТИ ГОРОДСКОЙ ЛОГИСТИКИ

Лычакова А.Д.

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого,
Санкт-Петербург, Российская Федерация

Актуальность. В настоящее время проблемы экологии приобретают особое значение, так как ущерб окружающей среде, причиненный экономической деятельностью человека, настолько велик, что он создает критические угрозы для планеты и может существенно снизить качество жизни населения. Исходя из этого, как компаниям (в т.ч. работающим в сфере логистики, поскольку транспорт является одним из основных источников загрязнения), так и государству, необходимо принимать меры для устранения данных проблем.

Отметим, что переход компаний и клиентов к цифровой модели предоставления и потребления услуг [1, 7, 8, 12, 15, 25, 27] (особенно ускорившийся из-за пандемийных ограничений [6, 22, 24]) стал причиной дополнительных экологических рисков в связи с тем, что цифровая экономика во многом основана на доставке товаров, заказанных онлайн [10], и на активном использовании (и быстром развитии) городской логистики [13, 16]. Рост интернет-торговли ведет к росту городской логистики и, как следствие, к росту ущерба для окружающей среды, связанной с деятельностью сервисов городской логистики (как организованных самими предприятиями интернет-торговли [4], так и существующих в форме самостоятельных компаний, прежде всего – курьерских агрегаторов [28]).

Это означает, что большое значение имеет анализ экологических угроз, связанных с развитием городской логистики, и разработка мероприятий, связанных с минимизацией этих угроз.

Целью работы является выявление основных экологических проблем, которые вызывает развитие городской логистики, а также анализ тех инструментов, которые используют компании интернет-торговли и городской логистики для их решения.

Методы исследования: метод контент-анализа, метод анализа и синтеза.

Результаты. Рассмотрим основные экологические проблемы, связанные с городской логистикой:

1. Рост выбросов от автомобилей и иных транспортных средств, работающих на двигателях внутреннего сгорания. Машины используются для транспортировки товаров и еды.

2. Упаковка (которая необходима для защиты товаров, заказанных онлайн, при их доставке заказчику). Большинство компаний для упаковки своих товаров используют пластик или другие трудно разлагаемые материалы. Пластик загрязняет мировой океан и почву, нарушая флору и фауну. Данный материал разлагается очень долго, выделяя при этом парниковые газы, которые приводят к глобальному потеплению.

3. Экологическая неграмотность и халатность персонала. Даже если компания придерживается экологических принципов, не исключается человеческий фактор. В связи с нежеланием выполнять определенные правила или незнанием этих правил сотрудники могут пренебрегать какими-либо действиями, направленными на защиту окружающей среды, даже если обязательность таких действий внесена во внутренние регламенты компании. Особенно остро эта проблема стоит у служб доставки, которые активно используют персонал с низкой квалификацией на основе неустойчивой занятости (такая модель занятости не предполагает заинтересованности у персонала в полном и точном выполнении инструкций) [11, 18, 23].

Компании понимают важность тех экологических проблем, с которыми связана их деятельность, и по этой причине они принимают меры по их минимизации [19, 20, 21, 26]. Это, в частности, связано с ESG-трансформацией бизнеса, в рамках которой компании уделяют большое внимание экологической и социальной составляющей своей деятельности и качеству корпоративного управления, чтобы сохранить привлекательность в глазах своих клиентов, поставщиков, государства и инвесторов (в частности, поскольку соблюдение ESG-принципов важно для обеспечения роста стоимости компании).

Рассмотрим некоторые шаги, которые предпринимают компании городской логистики (а также участники рынка электронной коммерции) для улучшения городской экологической обстановки:

1. Некоторые компании по доставке еды стали предлагать отказаться от пластиковых одноразовых приборов. В России пока что нет подобного закона по запрету одноразовой посуды, в то время как в странах Европы этот закон существует, поэтому инициативные курьерские доставки сами предлагают отказаться от использования таких приборов (<https://platform.plus-one.ru/news/2021/02/22/6174-p-pyat-prichin-otkazatsya-ot-nbsp-plastikovyh-priborov-pri-zakaze-edy-p>).

2. Выбор электронного чека вместо бумажного [29]. Бумажные чеки невозможно переработать из-за используемого материала для их изготовления, поэтому приходится искать пути для решения этой проблемы. Соответственно, логистические компании чаще стали предлагать высылать чек на почту вместо печатного чека (<https://rg.ru/2023/02/16/kak-po-nepisanomu.html>).

3. Переход к новым технологиям упаковок [2]. Компании стараются использовать биоразлагаемые упаковки, также делать упаковку по размеру товара, чтобы оставлять, как можно меньше свободного пространства (<https://oborot.ru/articles/ecologia-i-logistika-7-i144417.html>). Кроме того, торговые предприятия могут использовать многоразовую упаковку, однако с логистической точки зрения такой подход сталкивается со значительными трудностями [3].

4. Переход к использованию экологического транспорта при организации курьерской доставки [9]. Таким образом, курьеры доставляют товары на велосипедах, электросамокатах [14], также распространены пешие курьеры. В странах Европы существуют доставки на электрических автомобилях. Курьеры также могут использовать общественный транспорт вместо индивидуального, что также способствует уменьшению углеродного следа от курьерской доставки [17].

5. Чтобы сократить количество перевозок, компании используют постаматы и различные пункты выдачи, чтобы потребитель сам мог забрать свой товар. Таким образом, получается уменьшить количество выхлопных газов от транспорта (https://www.retail.ru/tovar_na_polku/ekologichnaya-dostavka-novy-trend-v-e-commerce/).

6. Также некоторые организации предлагают сдавать крышки от бутылок или пакеты курьерам, которые доставляют заказ клиентам, для последующей переработки этого пластика [29]. Примером такой компании является «ВкусВилл» (<https://vc.ru/mos.ecology/527407-dostavka-edy-i-produktov-populyarnaya-no-ne-samaya-ekologichnaya-usluga>).

7. Для поднятия экологической грамотности среди сотрудников устраиваются внутренние лекции, выбираются экобренды для сотрудничества, тем самым работникам демонстрируется важность экологии в наши дни.

Как показывает выполненный нами обзор, стратегии компаний городской логистики и интернет-торговли, направленные на экологизацию их деятельности, включают в себя два основных блока мероприятий:

- минимизация действий, связанных с ущербом для окружающей среды (большинство мероприятий, перечисленных выше);
- устранение ущерба для окружающей среды, вызванного деятельностью этих компаний (сюда можно отнести сбор упаковки курьерами).

Однако недостаточно одной деятельности компаний городской логистики по улучшению экологической обстановки. Государство также должно принимать участие через различные законы, финансовую поддержку экологических инициатив и иные инструменты регулирования [5]. Экологи отмечают, что в России отсутствуют системы промышленного или городского компостирования, соответственно, государству необходимо обратить на это внимание. (<https://vc.ru/mos.ecology/527407-dostavka-edy-i-produktov-populyarnaya-no-ne-samaya-ekologichnaya-usluga>). Также ранее было сказано, что в России не принят закон о запрете одноразовых пластиковых приборов, этот вопрос также должен быть рассмотрен. Наконец, государство должно подумать об альтернативах бумажным чекам (при этом такие альтернативы должны быть удобны всем участникам рынка).

Однако государство все же уделяет внимание некоторым экологическим вопросам, связанным с городской логистикой. В частности, в ПДД введен запрет на въезд в «чистые» городские зоны автомобилей без экологического класса. Однако эти меры со стороны государства, по нашему мнению, пока недостаточны для того, чтобы побудить участников рынка электронной коммерции и городской логистики активнее содействовать защите окружающей среды (<https://oborot.ru/articles/ecologia-i-logistika-7-i144417.html>).

Выводы. На основе проведенного анализа можно сделать следующие выводы:

- переход к цифровой модели потребления стал источником дополнительных угроз для окружающей среды;
- необходимо поддерживать тенденцию к повышению популярности экологической ответственности среди компаний городской логистики, чтобы минимизировать угрозы экологии, связанные с переходом к цифровой модели потребления (на обслуживание которой ориентируется городская логистика);
- государству необходимо принимать активные меры в сфере регулирования городской логистики и электронной коммерции, чтобы побудить участников этих рынков содействовать минимизации ущерба для окружающей среды. Одной из таких мер может быть повышение экологической грамотности населения.

Список литературы.

1. Апатова, Н.В. Цифровые трансформации бизнеса и социума / Н.В. Апатова // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2022. – № 4 (60). – С. 60-71. – DOI 10.26456/2219-1453/2022.4.060-071. – EDN ZWZQWV.
2. Багрянцева, Е.П. Экономические стимулы перехода к экоупаковке в Беларуси / Е.П. Багрянцева, О.Г. Котоменкова, Н.В. Кузьменкова // Молодежь в науке и предпринимательстве : Сборник научных статей XI международного форума молодых ученых, Гомель, 19 мая 2022 года / Редколлегия: С.Н. Лебедева [и др.], под науч. редакцией Н.В. Кузнецова. – Гомель: Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации. – 2022. – С. 178-181. – EDN GSSAZQ.
3. Безотходные магазины в России и мире. Анализ концепции / Г.Ю. Митяшин, Ю.В. Катрашова, В.В. Бахарев, И.В. Капустина // Экономический вектор. – 2020. – № 4 (23). – С. 82-88. – DOI 10.36807/2411-7269-2020-4-23-82-88.
4. Делендик, А.С. Исследование опыта внедрения сервиса доставки продуктов на российский рынок / А.С. Делендик, Е.В. Насаридзе, Т.В. Кириллова // Наука молодых – будущее России : Сборник научных статей 4-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. В 8-ми томах, Курск, 10-11 декабря 2019 года

- / ответственный редактор А.А. Горохов. – Том 1. Часть 1. – Курск: Юго-Западный государственный университет. – 2019. – С. 265-271. – EDN QVLVZI.
5. Дементьева, О.Б. Оптимизация государственной поддержки программ ресайклинга отходов / О.Б. Дементьева, Т.В. Степанова // Актуальные проблемы государственного управления социально-экономическим развитием регионов : Сборник трудов межвузовской конференции, Санкт-Петербург, 25-26 января 2018 года. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого». – 2018. – С. 54-59. – EDN YTXTDU.
6. Довганева, Ю.А. Переход малого бизнеса к цифровизации в условиях пандемии / Ю.А. Довганева, Е.А. Алексеева // Управление развитием экономически систем, Санкт-Петербург, 21-22 декабря 2021 года. – Санкт-Петербург: Издательско-полиграфическая ассоциация высших учебных заведений. – 2021. – С. 42-48. – EDN KJLRVI.
7. Егорова, К.Д. Формат «dark store»: современная реальность ритейла России / К.Д. Егорова, А.С. Платонова, С.Д. Суворова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – № 7-2 (46). – С. 110-113. – DOI 10.24411/2500-1000-2020-10896. – EDN AFTCPF.
8. Еремин, К.А. Форматы «e-grocery» и «dark store»: развитие на потребительском рынке России / К.А. Еремин, С.Д. Суворова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 12-1 (70). – С. 235-238. – DOI 10.24411/2411-0450-2020-11055. – EDN IIZENX.
9. Корчагина, Е.В. «Зеленые» технологии в транспортной логистике: опыт российских компаний / Е.В. Корчагина, А.С. Сергеева // Вестник образования и развития науки Российской академии естественных наук. – 2019. – № 3. – С. 9-13. – DOI 10.26163/RAEN.2019.69.57.002. – EDN RDAJUJ.
10. Котляров, И.Д. Комплекс интернет-маркетинга: новый подход / И.Д. Котляров // Интернет-маркетинг. – 2015. – № 6. – С. 338-343. – EDN VCMORD.
11. Котляров, И.Д. Нестандартные формы занятости: позитивные, негативные, нейтральные / И.Д. Котляров // Journal of Economic Regulation. – 2015. – Т. 6, № 4. – С. 28-36. – DOI 10.17835/2078-5429.2015.6.4.028-036. – EDN VIKMVR.
12. Курбанов, А.Х. Оценка перспектив развития логистики в условиях цифровизации экономики и трансформации социальной сферы / А.Х. Курбанов, В.А. Плотников // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2020. – № 3 (123). – С. 94-101. – EDN CSPBAC.
13. Курочкина, А.А. Трансформация доставки последней мили как метод улучшения клиентского опыта в Российской Федерации / А.А. Курочкина, Е.В. Шевчук, Т.В. Бикезина // Экономика и управление. – 2023. – Т. 29, № 2. – С. 159-168. – DOI 10.35854/1998-1627-2023-2-159-168. – EDN ILOVHT.
14. Латина, К.Г. Экологичные инновации в системе городского транспорта: развитие рынка электросамокатов в Европе / К.Г. Латина, Д.Е. Сысоева, Е.В. Корчагина // Журнал правовых и экономических исследований. – 2021. – № 2. – С. 177-181. – DOI 10.26163/GIEF.2021.54.82.027. – EDN VETDXE.
15. Лычакова, А.Д. Dark kitchen и традиционная модель организации ресторанной деятельности: сравнительный анализ / А.Д. Лычакова // Молодежная Неделя Науки Института промышленного менеджмента, экономики и торговли : Сборник трудов всероссийской студенческой научно-учебной конференции, Санкт-Петербург, 29 ноября – 03 2022 года. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное

образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого». – 2022. – С. 76-79. – EDN GVBJRT.

16. Мазурина, А.В. Цифровая трансформация логистики «последней мили»: теоретический анализ / А.В. Мазурина, Т.В. Степанова // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. – 2022. – Т. 8, № 4. – С. 50-60. – EDN WCQWHS.

17. Митяшин, Г.Ю. Изменение модели обслуживания безотходного магазина в период пандемии / Г.Ю. Митяшин // Управление продажами. – 2021. – № 2. – С. 128-135. – EDN VBMNJL.

18. Митяшин, Г.Ю. Использование неформальной занятости при организации доставки из безотходных магазинов / Г.Ю. Митяшин // Современные проблемы экономического развития : Материалы Всероссийской научной студенческой конференции, Омск, 21 апреля 2022 года / Отв. редактор Е.А. Кипервар. – 2022: Омский государственный технический университет, 2022. – С. 39-43. – EDN GQBBYN.

19. Митяшин, Г.Ю. Классификация инновационных решений в области зеленой логистики в розничной торговле / Г.Ю. Митяшин // Логистика: форсайт-исследования, профессия, практика : материалы III Национальной научно-образовательной конференции. В 2 частях, Санкт-Петербург, 28 октября 2022 года / Редколлегия: В.В. Щербаков (отв. ред.) [и др.]. Том Часть 2. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2022. – С. 127-131. – EDN QUPJRG.

20. Пирогова, О.Е. Экологический бизнес: проблемы и перспективы развития / О.Е. Пирогова, В.М. Степанова // Международный научный журнал. – 2022. – № 2. – С. 49-57. – DOI 10.34286/1995-4638-2022-83-2-49-57. – EDN JRFLKV.

21. Плетнева, Н.А. Экомаркетинг как руководящая бизнес-концепция в секторе продуктового ретейла / Н.А. Плетнева // Практический маркетинг. – 2015. – № 1(215). – С. 24-32. – EDN TEOAQV.

22. Плещенко, В.И. Пандемия коронавируса как катализатор развития рынка курьерской доставки / В.И. Плещенко // Логистика сегодня. – 2021. – № 3. – С. 194-199. – EDN JJHMFR.

23. Плещенко, В.И. К вопросу об архаизации труда и потребления в современном российском обществе / В.И. Плещенко // Россия и современный мир. – 2022. – № 2 (115). – С. 228-243. – DOI 10.31249/rsm/2022.02.13.

24. Плотников, В.А. Трансформация потребительского поведения под воздействием пандемии COVID-19 / В.А. Плотников // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2022. – № 5-1 (137). – С. 108-114. – EDN ONZOQX.

25. Подготовка бизнеса к цифровизации и его адаптация / Е.А. Алексеева, А.А. Гракун, Е.Д. Доморацкий, А.Д. Лычакова // Финансовый бизнес. – 2022. – № 1 (223). – С. 3-7. – EDN DEZZHM.

26. Суворова, С.Д. «Зеленая» трансформация бизнеса: решение об устойчивом развитии / С.Д. Суворова, О.М. Куликова // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2021. – № 7 (57). – С. 85-90. – DOI 10.47581/2021/PS-3/IE.7.57.14. – EDN ITEBBX.

27. Суворова, С.Д. Цифровая трансформация бизнеса / С.Д. Суворова, О.М. Куликова // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2022. – № 2 (60). – С. 54-59. – DOI 10.47581/2022/IE.2.60.10. – EDN OVPLOR.

28. Сухина, К.П. Интеграторы и агрегаторы служб доставки / К.П. Сухина, Т.В. Кириллова // Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика : сборник статей 11-й Международной научно-практической

конференции, Курск, 13-14 октября 2021 года. – Курск: Закрытое акционерное общество «Университетская книга». – 2021. – С. 192-196. – EDN ВРЕАНW.

29. Экологизация розничной торговли: анализ стратегий / В.В. Бахарев, И.В. Капустина, Г.Ю. Митяшин, Ю.В. Катрашова // *Siberian Journal of Life Sciences and Agriculture*. – 2020. – Т. 12. – № 5. – С. 79-96. – DOI 10.12731/2658-6649-2020-12-5-79-96. – EDN OJXCO.

ВЛИЯНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА ЭВОЛЮЦИЮ ТОРГОВЫХ ФОРМАТОВ НА РЫНКЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ РОЗНИЦЫ РОССИИ

Лытнева Л.Е.

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого,
Санкт-Петербург, Российская Федерация

Актуальность. Актуальность исследования заключается в необходимости определения современных тенденций развития форматов крупных розничных ретейлеров для прогнозирования перспективных моделей организации рынка продовольственной розницы.

Цель исследования состоит в анализе эволюции набора форматов сетевой розницы с учетом влияния на нее предпочтений потребителя.

Материалы и методы. В процессе исследования использовались метод несистематизированного обзора литературы и метод анализа и синтеза.

Результаты. Рынок продовольственных товаров отличается своей динамичностью, поскольку он обеспечивает доступ населения к базовым продуктам питания и должен гибко реагировать на изменения внешней среды [11]. С учетом неустойчивого роста национальной экономики России в условиях текущей геополитической нестабильности и падения реальных доходов населения устойчивое функционирование продовольственной розницы приобретает особое значение, поскольку от нее зависит продовольственная безопасность нашей страны [15, 19]. Одним из ключевых факторов устойчивости этого рынка является эффективный набор торговых форматов.

Стоит сказать, что в мире нет единой системы деления магазинов на форматы, однако в России традиционно выделяют три ключевых формата: гипермаркеты, супермаркеты и магазины «у дома» (минимаркеты). Главными критериями для такого деления являются местонахождение, площадь и количество позиций товаров в ассортименте. Разумеется, существуют и другие торговые форматы, однако основную роль на рынке продовольственной розницы играют эти три формата.

Гипермаркет – это магазин, чаще всего располагающийся за чертой города, с площадью от 5 тыс кв. м [5]. Ассортимент подобной точки насчитывает от 50 тыс. наименований, при этом он насыщен разнообразием товарных групп – от продуктов до бытовой техники, при этом средний уровень цен достаточно низкий. При этом акцент делается на собственное производство, в частности выпечку, а также зоны кафе. Такие магазины рассчитаны на большой объем покупок с высоким средним чеком (например, закупки продуктов на семью из нескольких человек на неделю).

Однако, несмотря на все положительные качества, объем продаж гипермаркетов стали снижаться еще с 2017 года, что связано с отказом клиентов от больших закупок. Причинами такого отказа стало стремлением снизить разовый расход денег на покупку (из-за снижения доходов потребителей) [2] и нежелание тратить много времени на дорогу до гипермаркета и на совершение покупок в нем (из-за больших торговых пространств процесс покупки может быть достаточно длительным) [3, 17, 24]. В силу этого потребители стали переключаться на более близкие магазины с меньшим ассортиментом.

Супермаркеты представляют собой магазины с площадью от 400 кв. м, с ассортиментом в 10-15 тыс. единиц [5]. Так же как и гипермаркеты, супермаркеты рассчитаны на большую сумму чека, однако они расположены в черте города как в торговых центрах, так и в отдельном здании (что удобно для потребителя с точки зрения планирования похода в магазин), при этом цены на товары выше, чем в гипермаркетах.

Как и в случае гипермаркетов, популярность супермаркетов в ближайшее время, вероятнее всего, будет снижаться, однако они будут востребованы благодаря удобному местоположению. Для удержания клиентов супермаркетам необходимо лучше планировать ассортимент и его размещение в торговом зале, чтобы клиентам было проще ориентироваться и удобнее совершать покупки [14], а также внедрять передовые технологии, повышающие эффективность торговой деятельности.

Последний формат – это магазины «у дома». Это магазины небольшой площади, которые находятся в шаговой доступности от потребителя. Ассортиментный ряд в 3-4,5 тыс. единиц предназначен для удовлетворения ежедневных потребностей человека, а цена чуть выше, чем в гипермаркете, но ниже, чем в супермаркете. Благодаря этим факторам потребитель снижает свои затраты времени на покупку и сумму разовых затрат на приобретение товаров. При этом в последнее время магазины «у дома» с точки зрения уровня цен стали приближаться к дискаунтерам, чтобы соответствовать текущим возможностям своей целевой аудитории [2].

В России формат магазина «у дома» начал набирать популярность еще с кризиса 2014-2015 гг., продолжив свой рост и дальше. Доказательством тому является непрерывное развитие подвидов данного формата. По разным подсчетам, сейчас выделяют до шести подвидов, в зависимости от их направленности, цены и т.д. Некоторые торговые точки так же стали ориентироваться на выпечку, другие на свежие продукты, а третьи так и остались магазинами «у дома» в классическом понимании [5].

Разные типы магазинов «у дома» – показатель того, как торговые точки, относящиеся к одному формату, могут содержать в себе особенности других, более крупных форматов.

То есть, из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что супермаркеты и гипермаркеты теряют свою актуальность, уступая место небольшим магазинам, предлагающим клиентам более удобную модель совершения покупок. Как следствие, значительные изменения претерпевает торговая инфраструктура [9].

Один из ведущих российских операторов розничных сетей X5 Group (сети «Пятерочка», «Перекресток», «Чижик») модифицирует свою деятельность в соответствии с данной тенденцией. В феврале 2023 года группа компаний приняла решение о закрытии сети гипермаркетов «Карусель». Преобразования начались тогда, когда у данной сети значительно снизилась выручка. При этом X5 Group объяснили свои действия серьезным изменением потребительского поведения.

Одной из главных тенденций для покупателей стало «осознанное потребление». Его смысл заключается в том, чтобы покупать себе столько продукции, сколько сможешь съесть или использовать [18, 20]. Гипермаркеты и супермаркеты, которые подразумевают большие закупки (значительная часть которых потом отправляется в отходы), не подходят для «осознанного потребления», так как зачастую невозможно предугадать, сколько продуктов нужно купить, чтобы хватило до следующего похода в магазин, и при этом не оставить излишек. Магазины «у дома» позволяют более гибко управлять потреблением.

Не стоит упускать и тренд перехода к покупкам онлайн, ставший следствием пандемии [1, 6, 7, 8, 22, 23]. Теперь крупные покупки можно сделать из дома через приложение или сайт, экономя при этом большое количество времени, которое было бы потрачено на дорогу [13].

Онлайн-продажи стали занимать значительное место в общем объеме выручки компаний [21]. Например, объем продуктовой интернет-торговли в общем объеме розничных продаж X5 Group вырос до 3% за 2022 год. Для продовольственной розницы

эта тенденция означает необходимость развивать омниканальную модель взаимодействия с потребителями [12, 16].

Покупки готовой еды тоже стали популярным трендом, который сильно повлиял на сокращение объема продаж крупных магазинов. Переходя на покупки готовой еды, клиенты отказываются от приобретения продуктов для ее самостоятельного приготовления. Это изменение модели поведения потребителей связано с желанием сэкономить время на приготовление еды.

Наконец, еще одним фактором, негативно влияющим на популярность крупных торговых форматов, может быть социально-демографическая ситуация. Количество членов домохозяйства сокращается (из-за отсутствия партнера и детей), что устраняет потребность в крупных покупках (на которые ориентированы гипермаркеты и супермаркеты).

Выводы. Подводя итог, можно сказать, что в ближайшем будущем наиболее предпочтительным форматом торговых точек будет являться магазин «у дома». Данная тенденция связана с переходом к новой модели поведения потребителя, который не нуждается в больших закупках на длительный срок, и как следствие, в крупных магазинах. Это означает, что набор торговых форматов, представленных на рынке, не является постоянным и сильно зависит от предпочтений потребителей [4]. Можно ожидать, что гипермаркеты скоро вообще покинут рынок, а супермаркеты останутся лишь в том случае, если смогут сформировать уникальное предложение, привлекательное для своей целевой аудитории.

Список литературы.

1. Апатова, Н.В. Цифровые трансформации бизнеса и социума / Н.В. Апатова // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2022. – № 4(60). – С. 60-71. – DOI 10.26456/2219-1453/2022.4.060-071. – EDN ZWZQWV.

2. Бахарев, В.В. Влияние современной экономической ситуации в России на сферу торговли и общественного питания / В.В. Бахарев, Р.А. Икрамов // В мире научных открытий. – 2015. – № 5(65). – С. 7-18. – DOI 10.12731/wsd-2015-5-1. – EDN ТТУЮЮ.

3. Бахарев, В.В. Тенденции развития ритейла в России / В.В. Бахарев, Г.Ю. Митяшин // Экономический вектор. – 2020. – № 3 (22). – С. 54-60. – DOI 10.36807/2411-7269-2020-3-22-54-60. – EDN GINVCL.

4. Васильев, И.А. Оценка лояльности покупателей к торговым предприятиям современного формата / И.А. Васильев, О.М. Куликова, С.Д. Суворова // Журнал правовых и экономических исследований. – 2012. – № 1. – С. 172-176. – EDN OTMZOF.

5. ГОСТ Р 51303-2013. Национальный стандарт Российской Федерации. Торговля. Термины и определения (утв. Приказом Росстандарта от 28.08.2013 N 582-ст) (ред. от 30.09.2022).

6. Довганева, Ю.А. Переход малого бизнеса к цифровизации в условиях пандемии / Ю.А. Довганева, Е.А. Алексеева // Управление развитием экономически систем, Санкт-Петербург, 21-22 декабря 2021 года. – Санкт-Петербург: Издательско-полиграфическая ассоциация высших учебных заведений. – 2021. – С. 42-48. – EDN KJLRVI.

7. Егорова, К.Д. Формат «dark store»: современная реальность ритейла России / К.Д. Егорова, А.С. Платонова, С.Д. Суворова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – № 7-2 (46). – С. 110-113. – DOI 10.24411/2500-1000-2020-10896. – EDN AFTCPF.

8. Еремин, К.А. Форматы «e-grocery» и «dark store»: развитие на потребительском рынке России / К.А. Еремин, С.Д. Суворова // Экономика и бизнес:

теория и практика. – 2020. – № 12-1 (70). – С. 235-238. – DOI 10.24411/2411-0450-2020-11055. – EDN IIZENX.

9. Капустина, И.В. Торговая инфраструктура в Санкт-Петербурге / И.В. Капустина, Е.Р. Румянцева // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли : Сборник трудов всероссийской научной и учебно-практической конференции. В 3 ч., Санкт-Петербург, 27-29 мая 2020 года. Том Часть 3. – Санкт-Петербург: ПОЛИТЕХ-ПРЕСС, 2020. – С. 119-125. – EDN XEPVPI.

10. Капустина, И.В. Значение торговли в социально-экономическом развитии России / И.В. Капустина, Е.С. Семенова // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли : Сборник трудов всероссийской научной и учебно-практической конференции. В 3 ч., Санкт-Петербург, 27-29 мая 2020 года. Том Часть 3. – Санкт-Петербург: ПОЛИТЕХ-ПРЕСС, 2020. – С. 130-134. – EDN JYFFRN.

11. Кириллова, Т.В. Инновационные способы развития сетевых торговых предприятий / Т.В. Кириллова // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2017. – № 3 (21). – С. 28-32. – EDN YLZRST.

12. Кириллова, Т.В. Реализация концепции омниканальности как необходимое условие развития сетевой торговли / Т.В. Кириллова // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли: Сборник трудов научной и учебно-практической конференции. В 3-х частях, Санкт-Петербург, 06-07 июня 2017 года. Том Часть 3. – Санкт-Петербург: Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого», 2017. – С. 77-82. – EDN YSUPQV.

13. Котляров, И.Д. Тенденции эволюции электронной коммерции / И.Д. Котляров // Интернет-маркетинг. – 2012. – № 4. – С. 252-258. – EDN UIXOLX.

14. Котляров, И.Д. Возможная маркетинговая инновация: организация, нормирование и компенсация потребительской активности / И.Д. Котляров // Маркетинг и маркетинговые исследования. – 2017. – № 2. – С. 100-107. – EDN YNLMYZ.

15. Курбанов, А.Х. Обеспечение продовольственной безопасности мегаполисов: теория и практика / А. Х. Курбанов // Национальные приоритеты России. – 2015. – № 2 (16). – С. 133-142. – EDN XRXUCT.

16. Лукина, О.В. Омниканальный маркетинг как инструмент развития малого и среднего бизнеса в индустрии торговли / О.В. Лукина, А.А. Курочкина, П.В. Назаров // Ученые записки Международного банковского института. – 2021. – № 1 (35). – С. 75-84. – EDN BIEEYS.

17. Митяшин, Г.Ю. Почему ритейлеры отказываются от гипермаркетов? / Г.Ю. Митяшин // Теоретические и прикладные вопросы экономики, управления и образования : сборник статей Международной научно-практической конференции, Пенза, 25-26 июня 2020 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет. – 2020. – С. 258-261.

18. Митяшин, Г.Ю. Фудшеринг как инструмент социально-ориентированного управления излишками продовольственных товаров / Г.Ю. Митяшин // Роль науки и технологий в обеспечении устойчивого развития АПК : сборник научных трудов по итогам IX Международной научно-практической конференции, посвященной памяти заслуженного деятеля науки РФ и КБР, профессора Б.Х. Жерукова, Нальчик, 25-27 ноября 2021 года. – Нальчик: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет имени В.М. Кокова», 2021. – С. 353-357. – EDN MVMIRH.

19. Митяшин, Г.Ю. Трансформация продовольственной безопасности в условиях постиндустриальной экономики / Г.Ю. Митяшин // Вестник НГИЭИ. – 2022. – № 9 (136). – С. 120-135. – DOI 10.24412/2227-9407-2022-9-120-135. – EDN QXHPZR.
20. Митяшин, Г.Ю. Кооперация как инструмент повышения продовольственной безопасности / Г.Ю. Митяшин // Закономерности развития региональных агропродовольственных систем. – 2022. – № 1. – С. 52-56. – EDN UCSWXO.
21. Пирогова, О.Е. Прогнозирование динамики электронной коммерции в структуре российского ритейла / О.Е. Пирогова, Б.А. Бабарин // Международный научный журнал. – 2021. – № 1. – С. 56-64. – DOI 10.34286/1995-4638-2021-76-1-56-64. – EDN FYFDBK.
22. Плещенко, В.И. Эффект «черного лебедя»: коронавирусная инфекция как катализатор изменений в социально-экономической сфере / В.И. Плещенко // Менеджмент сегодня. – 2021. – № 4. – С. 258-262. – DOI 10.36627/2304-6473-2021-4-4-258-262. – EDN LFDXFO.
23. Подготовка бизнеса к цифровизации и его адаптация / Е.А. Алексеева, А.А. Гракун, Е.Д. Доморацкий, А.Д. Лычакова // Финансовый бизнес. – 2022. – № 1 (223). – С. 3-7. – EDN DEZZHM.
24. Суворова, С.Д. Анализ и основные тенденции развития Российского ритейла на современном потребительском рынке / С.Д. Суворова // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 7 (84). – С. 466-468. – EDN ZBOCMZ.

ВЛИЯНИЕ АНТИРОССИЙСКИХ САНКЦИЙ НА ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ

Малиновская С.Д., Бухаркина С.С., Барабошкина М.А.

Рыбинский государственный авиационный технический университет
имени П.А. Соловьева, Рыбинск, Российская Федерация

Внешняя торговля страны имеет значимую роль в решении социально-экономических задач. Экспорт способствует увеличению производства, сохранению занятости, доходов предприятий и их работников, социальной стабильности. Также он является важным источником поступления иностранной валюты, используемой на оплату импорта товаров и услуг, выплату нерезидентам доходов по оплате труда, инвестиционных доходов, а также платежей по внешнему долгу. Импорт обеспечивает сбалансирование спроса и предложения на внутреннем рынке. Он также дает организациям возможность использовать в производственных процессах не производимые в стране сырье, материалы и комплектующие, обновлять с помощью зарубежного оборудования свою технологическую базу.

На протяжении столетий внешняя торговля является основой международных экономических отношений. Она объединяет все страны в единое хозяйственное целое. Расширение хозяйственных отношений вызвано развитием производительных сил, которые увеличиваются с каждым годом.

Россия представляет собой огромный рынок товаров, услуг и капиталов. Внешняя торговля остается важным источником приобретения инвестиционных товаров, а также играет важную роль в снабжении населения России продовольствием и различными товарами.

С 22 августа 2012 года Россия является членом Всемирной торговой организации. Основой российского экспорта являются топливно-энергетические товары – 54,3%, металлы и изделия из них – 10,4%, продукция химической промышленности – 7,7%, продовольственные товары и сырье – 7,3%, машины и оборудование – 6,6%, лесоматериалы и целлюлозно-бумажные изделия – 3,5%. Основой импорта в Россию являются машины и оборудование – 49,2%, продукция химической промышленности – 18,3%, продовольственные товары – 11,6%, металлы и изделия из них – 6,9%, текстильные изделия и обувь – 5,8%, топливно-энергетические товары – 0,8%.

На 2021 год основными торговыми партнерами России были:

- Китай – 140,7 млрд долл. США (135,2%);
- Германия – 57,0 млрд долл. США (135,7%);
- Нидерланды – 46,4 млрд долл. США (162,6%);
- США – 34,4 млрд долл. США (143,6%);
- Турция – 33,0 млрд долл. США (157,0%);
- Италия – 31,4 млрд долл. США (154,7%);
- Республика Корея – 29,9 млрд долл. США (152,2%);
- Великобритания – 26,7 млрд долл. США (3,4%);
- Польша – 22,5 млрд долл. США (156,2%);
- Франция – 22,0 млрд долл. США (172,8%).

С введением Западом антироссийских санкций в феврале 2022 г. Россия переориентировала экспорт и импорт на другие рынки, а также расширила сотрудничество с дружественными странами. Это позволило сохранить баланс на отечественном рынке и не допустить дефицита некоторых товаров.

Рассмотрим страны, с которыми Россия ведет главную внешнюю торговлю в настоящее время.

Китай – главный торговый партнер России. В 2022 г. Китай стал увеличивать закупки российского газа и нефти. Также продолжился рост экспорта в КНР продукции российского сельского хозяйства и пищевой промышленности. Увеличился импорт в Россию китайских автомобилей и строительной техники. В настоящее время идет обсуждение участия китайских инвесторов в строительстве в России нефтяных и химических предприятий, лесопереработки.

Однако некоторые китайские производители все же покинули российский рынок. Например, Huawei закрыла свой российский центр разработки и прекратила прямые поставки смартфонов в Россию. Для компании с годовой выручкой почти 100 млрд долл. западные рынки оказались важнее российского. При этом телефоны продолжают поступать в Россию через параллельный импорт.

Товарооборот России и Китая в 2022 г. возростал большими темпами и достиг от 186,3 до 190,9 млрд долл., сделав КНР внешнеторговым партнером России номер один.

Индия – к августу 2022 г. один из крупнейших игроков в мире, который не присоединился к санкциям против России. В 2022 г. рост российского экспорта в эту страну произошел за счет увеличения поставок российской нефти. Индия стала вторым по значению после Китая покупателем в Азии, а Россия к концу прошлого года – самым крупным поставщиком нефти в Индию (22%), опередив Ирак и Саудовскую Аравию. Также РФ увеличила поставки удобрений и некоторых видов сельхозпродукции в страну.

За десять месяцев 2022 г. Индия закупила российских товаров на 28 млрд долл., но экспортировала в Россию продукцию лишь на 2,3 млрд долл. Это на 14% меньше, чем в том же периоде 2021 г. При этом страны договорились о переходе на торговлю в национальных валютах. После того как в начале декабря 2022 г. ряд российских банков получил разрешение открыть счета в индийских банках в местной валюте, на этих счетах стали накапливаться рупии.

Турция стала одним из главных направлений переориентации российской внешней торговли на Восток. В 2021 г. ее торговля с Россией превысила 33 млрд долл., а по итогам 2022 г. приблизилась к отметке 80 млрд. Произошло это во многом потому, что Турция стала транзитным хабом для продолжения поставок в Россию товаров из стран, отношения с которыми прекратились из-за санкций.

На данный момент Турция покупает российскую нефть, газ и зерно, а затем перепродает их в третьи страны. Углеводороды – в государства ЕС, которые отказались от российских энергоносителей, зерно – ближневосточным соседям. Также ведутся переговоры о поставке российского зерна и удобрений через Турцию в Африку.

Санкции европейских стран против России открыли для Турции окно возможностей, которым та воспользовалась. За десять месяцев 2022 г. товарный экспорт Турции в РФ вырос в полтора раза к тому же периоду годом ранее и составил 6,9 млрд долл. В октябре Турция обошла Германию по объему экспорта в Россию в долларовом эквиваленте – 1,15 млрд долл. против чуть менее чем 1 млрд долл. США у Германии. Среди поставщиков товаров в РФ Турция вышла на третье место.

Иран. Торговые отношения России с Ираном в 2022 г. строились сразу в нескольких направлениях: сотрудничества в энергетической сфере и в торговле продукцией сельского хозяйства. Российские поставки продовольствия, сельскохозяйственного сырья, продукции лесного хозяйства и деревообработки составили 90% экспорта РФ в Иран, который за десять месяцев 2022 г. вырос на 27%. За этот же период импорт из Ирана в Россию увеличился на 10%, а продукция сельского хозяйства составила 60% его объема. Таким образом, Россия поставляет в Иран зерно, продукцию животноводства, жиры, масла и древесину в разных видах, а Иран экспортирует в Россию преимущественно фрукты и овощи.

В целом, в 2022 г. товарооборот России с важнейшими партнерами из числа нейтральных и дружественных стран составил 261 млрд долл., или 43% всего торгового оборота России. За аналогичный период 2021 г. доля этих стран составляла 32,4%.

В настоящее время зарубежные страны продолжают вводить новые санкции против России. Некоторые государства уже лишили РФ статуса наиболее благоприятствуемой нации в торговле и облагают ее товары повышенными пошлинами. Часть российских депутатов предложили выйти из Всемирной торговой организации по собственной инициативе. По их мнению, эта мера поможет компенсировать негативный эффект от санкций. Если это произойдет, то перестанут действовать все соглашения, которые упрощали торговлю с другими странами, такие как: высокие налоги, акцизы, таможенные сборы и пошлины, гарантии от внешнеэкономического торгового давления в отношении российского бизнеса, также могут быть установлены ограничения на инвестиции.

Часть экспертов считает, что выход из ВТО поможет российским производителям, так как после вступления России в ВТО многие отрасли оказались в уязвимом положении по сравнению с западными. Среди пострадавших оказались авиационная промышленность, станкостроение, машиностроение и автомобилестроение. В текущих условиях выход России из ВТО может способствовать принятию мер по защите собственных отраслей производства.

В случае выхода России из ВТО российским властям будет необходимо поддерживать отечественных производителей для развития импортозамещения. Государство должно будет обеспечить субсидирование отечественного производства, а также для минимизации негативных последствий для населения Россия может уменьшить или устранить ввозные пошлины и иные препятствия для импорта товаров.

Из-за введения санкций в отношении России многие иностранные компании потеряли свыше миллиарда долларов и евро. Часть организаций приостановили работу и продают бизнес без возможности возврата, а часть из них собираются вернуться на наш рынок.

Например, ресторан быстрого питания McDonald's потерял приблизительно 1,2-1,4 млрд долларов из-за ухода с российских площадок. Чтобы избежать еще больших потерь, было предоставлено решение продать бизнес российским предпринимателям с последующей возможностью обратного выкупа.

Потери вырастут у многих иностранных компаний, потому что Россия являлась одной из главных стран во внешней мировой торговле.

Также в связи с проведением спецоперации Европа потеряла порядка \$1 трлн из-за большого роста цен на энергоносители. Европе после зимы 2022-2023 гг. придется формировать запасы газа практически без поставок из России, из-за чего вырастет конкуренция в сфере танкерных перевозок. Вероятно, эта ситуация сохранится до 2026 г., когда станут доступны дополнительные производственные мощности. Однако снимать санкции ЕС не планирует, объясняя возникшие проблемы ценой за независимость Европы от России и ее энергоресурсов. Более того, страны ЕС договорились о ценовом потолке на российскую нефть, который поддержали страны G7, Норвегия и Австралия.

Однако стоит отметить, что российская экономика и внешняя торговля подстроились под санкции лучше, чем ожидалось в начале кризиса. Россия смогла переориентировать свою торговлю с западного направления на южную Азию. Кроме того, экономики дружественных стран растут, что неизбежно ведет к увеличению внешнего торгового оборота нашей страны. По мнению экспертов, он должен превысить показатели 2022 г.

В первом полугодии 2023 г. эксперты прогнозируют снижение показателей РФ по следующим причинам:

- 1) сокращением нашей страной нефтедобычи с марта 2023 г. в противовес введению «потолка цен» на российскую нефть;
- 2) уменьшением закупок газа европейскими странами из-за теплой зимы;
- 3) необходимостью адаптации рынка к введенному «потолку цен».

Во второй половине 2023 г. прогнозируется восстановление нефтегазовых доходов РФ в связи с увеличением мирового спроса на энергоресурсы. В текущем году складываются благоприятные условия для роста экспорта зерна и продовольствия из России из-за спецоперации на Украине.

Как отмечают эксперты, драйверами роста внешней торговли России в ближайшее время останутся Китай, Индия, Турция, Иран, Египет, другие дружественные страны, а также страны, занимающие нейтральную позицию в отношении антироссийских санкций. Ожидается увеличение импорта, связанного с трансформацией в автомобилестроении России, закупкой оснащения, материалов и комплектующих для модернизации, расширения и открытия новых производств в рамках программ импортозамещения, а также стремительного расширения военно-промышленного комплекса для обеспечения спецоперации всем необходимым. Рост импорта должен привести к снижению профицита торгового баланса в 2023 г. и в ближайшие годы, что в свою очередь будет способствовать росту ВВП России.

Таким образом, введенные после начала спецоперации антироссийские санкции оказали значительное влияние на внешнеторговые отношения России. Однако уже в ближайшей перспективе прогнозируется восстановление показателей объемов внешнеторговых операций. Кроме того, нельзя не отметить масштабность предстоящих геополитических, институциональных, инфраструктурных преобразований, связанных с государственной внешнеторговой политикой России, направленной на сохранение своих позиций на международной арене.

Список литературы.

1. Атурин В.В. Антироссийские экономические санкции и проблемы импортозамещения в условиях современной международной конкуренции // Вестник Евразийской науки. – 2019. – № 2. [Электронный ресурс]. URL: <https://esj.today/PDF/40ECVN219.pdf>.
2. Бударина Н.А., Ненадышина Т.С. Внешняя торговля России: тенденции и перспективы развития // Российский внешнеэкономический вестник. – 2022. – № 6. – С. 7-24.
3. Ушкалова Д.И. Внешняя торговля России в условиях санкционного давления // Журнал Новой экономической ассоциации. – 2022. – № 3 (55). – С. 218-226.
4. Платежный баланс Российской Федерации. № 3 (12) III квартал 2022 года. Информационно-аналитический комментарий. [Электронный ресурс]. URL: http://www.cbr.ru/collection/collection/file/43419/balance_of_payments_2022-3_12.pdf.
5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики: внешняя торговля [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.g>

АНАЛИЗ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В РЕГИОНАХ РОССИИ

Егзарьянц К.А.

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого (СПбПУ),
Санкт-Петербург, Российская Федерация

Актуальность. Демографические изменения являются одним из ключевых факторов, влияющих на социально-экономическое развитие регионов России. На протяжении последних лет в России наблюдается снижение численности населения, старение населения, изменение структуры населения, миграционные процессы и другие демографические изменения. В связи с этим возникает необходимость оценки и прогнозирования влияния демографических изменений на социально-экономические процессы в регионах.

Исследование влияния демографических изменений на социально-экономические процессы в регионах является важным для понимания того, каким образом демографические факторы могут влиять на экономическое развитие, занятость, доходы населения, уровень жизни и другие социально-экономические показатели регионов [1, 2].

Это позволит разработать рекомендации для управления социально-экономическим развитием регионов в условиях демографических изменений и обеспечить устойчивое развитие регионов в будущем.

Целью работы является анализ и прогнозирование влияния демографических изменений на социально-экономические процессы в регионах России.

Задачи исследования:

- изучить теоретические аспекты демографического развития России;
- провести анализ демографических изменений в выбранных регионах России и оценить их влияние на социально-экономические показатели регионов;
- разработать прогноз моделей демографических изменений и оценить их влияние на экономику и социальную сферу регионов.

Методы исследования: анализ, синтез, индукция, дедукция.

Результаты. Демография России представляет собой уникальный феномен, который стал возможен благодаря ряду произошедших событий, начиная с Первой мировой войны. Столкнувшись с такими ключевыми для демографии страны событиями, как Первая мировая война, Великая Отечественная война, экономический кризис 1990-х гг., пандемия COVID-19 и, по сегодняшний день, специальная военная операция на территории Украины, возрастно-половая диаграмма населения России на 1 января 2022 года приобрела уникальный вид [16].

Произошедшие события наложили свой след на разные поколения в виде демографических ям, которые можно классифицировать по вышеперечисленным событиям. Однако перед этим необходимо разобраться с терминологией.

Демографическая яма – это термин, используемый для описания временного периода в структуре населения, когда число людей в возрастной группе находится на относительно низком уровне в сравнении с более старшими и молодыми возрастными группами. Это может привести к негативным демографическим последствиям, таким как сокращение рабочей силы, увеличение доли пожилых людей в общей численности населения, увеличение затрат на здравоохранение и социальную защиту и т.д. Демографическая яма часто возникает вследствие сокращения рождаемости или других демографических факторов, и может иметь серьезные последствия для экономики и общества в целом [19].

Таким образом, возрастно-половая диаграмма России к 2021 году отражает следующие демографические ямы [16]:

- на поколении родившихся с 1939 по 1945 годы – Первая мировая война;
- на поколении родившихся с 1960 по 1972 годы – Вторая мировая война;
- на поколении родившихся с 1994 по 2002 годы – 90-е.

Помимо демографических ям, в России наблюдается падающий тренд количества родившихся в год [17]. За 2021 год количество родившихся в России равно 1 398 253 человек, что сопоставимо с показателем родившихся в 2001 году (1 311 604 человек), в то время как пик родившихся пришелся на 2014 год и составил 1 942 683 человек за год [17]. Сам же показатель родившихся за год является важным индикатором для анализа демографической ситуации в стране и для принятия соответствующих решений в области социальной политики и экономического развития, поскольку он может указывать на:

1. Репродуктивную способность населения: высокий коэффициент рождаемости может свидетельствовать о высокой репродуктивной способности населения, что может быть положительным фактором для развития страны.

2. Социально-экономическое развитие: низкий коэффициент рождаемости может указывать на экономический спад, низкий уровень жизни и недостаток социальной защиты семей с детьми.

3. Динамику населения: высокий коэффициент рождаемости может приводить к росту населения, в то время как низкий коэффициент рождаемости может привести к сокращению населения.

4. Демографические проблемы: низкий коэффициент рождаемости может указывать на старение населения и проблемы, связанные с недостаточным количеством людей, чтобы обеспечить будущий рост и развитие страны.

Для более целостного понимания картины необходимо также обратиться и к данным о смертности в России, по результатам анализа которых можно увидеть резкий скачок количества умерших в период с 2019 по 2021 годы в связи с пандемией COVID-19, когда смертность к 2021 году выросла на 35,8% по отношению к 2019 году, увеличившись с 1 798 307 человек в 2019 году до 2 441 594 человек в 2021 году соответственно [18].

При совместном рассмотрении двух типов данных, о родившихся и о умерших, можно получить показатель, который называется «Естественный прирост населения», рассчитываемый по формуле: кол-во родившихся – кол-во умерших = естественный прирост населения. С 2000 года в России не было периода, когда этот показатель был положительным, однако был промежуток с естественной стагнацией с 2013 года по 2016 год, когда графики родившихся и умерших пересекались. С 2017 года происходит резкое падение, когда естественный прирост составил -135 818 человек. К 2019 году данный показатель составил -317 233 человек, а в результате пандемии естественный прирост в 2021 году составил -1 043 341 человек [3]. По информации, представленной Федеральной службой государственной статистики «Росстат», на 2022 год естественный прирост составил -599 616 человек [3].

На демографическом положении России также сказалась волна эмиграции, начавшаяся после 24 февраля 2022 года после начала Специальной военной операции на Украине, а также после указа Президента РФ о частичной мобилизации после 21 сентября 2022 года [14]. Точных данных о количестве покинувших страну людей нет, однако можно подсчитать примерное число, согласно данным, предоставленным третьими странами, что поволит назвать минимальное число покинувших страну людей.

1. Грузия – 112 000 граждан России [4];
2. Армения – 40 000 граждан России [15];

3. Киргизия – 34 092 гражданина России [5];
4. Казахстан – 146 000 граждан России [8];
5. Монголия – 5 000 граждан России [7];
6. Турция – 78 000 граждан России [11];
7. Сербия – 75 000 граждан России [19];
8. Израиль – 35 827 граждан России [10];
9. США – 18 451 гражданин России [12];
10. ЕС – 37 000 граждан России [6].

Совокупно минимальное число граждан России, покинувших территорию РФ с 24 февраля 2022 года, составляет 581 370 человек. Если полученное число сопоставить со значением естественного прироста за 2022 год, получится, что два этих показателя почти равны между собой, что, в свою очередь, ухудшает демографические прогнозы и говорит о том, что в текущей ситуации старшее поколение умирает, а молодое поколение эмигрирует из страны, сокращая дальнейший рост населения, а также рост нового поколения, которое будет являться основным трудоспособным населением к 2042 году.

Кроме этого, спецоперация на Украине и волны эмиграции, продолжающиеся до сих пор, также наложат след на следующее поколение, что может иметь критические последствия, поскольку сегодняшнее трудоспособное население (мужчины в возрасте с 16 до 60 лет, женщины в возрасте с 16 до 55 лет) к 2042 году окажется на пороге нетрудоспособности, и тогда растущему на сегодняшний день поколению в возрасте от 0 до 15 лет, которое в меньшинстве, что можно заключить из возрастно-половой диаграммы населения России [16], придется обеспечивать это нетрудоспособное население, значительно превышающее количество людей нового поколения. А поскольку у текущего поколения сохраняется нисходящий тренд на рождение [17], данная часть населения действительно рискует остаться в меньшинстве к прогнозируемому времени.

Данные изменения затрагивают всю страну, в то время как в регионах России демографическая ситуация разнится. Например, рассмотрим Москву.

В Москве демографические изменения существенно влияют на социально-экономические процессы.

Согласно данным Мосстата, на начало 2022 года в Москве проживало более 12,7 миллионов человек [13]. За последние несколько лет наблюдалось увеличение рождаемости и снижение смертности. В 2020 году коэффициент естественного прироста населения в Москве составил 4,1 на 1000 человек, что является одним из самых высоких показателей среди российских регионов [13].

По последней официальной статистике, на начало 2021 года в Москве находилось более 2 миллионов трудовых мигрантов. Это составляет около 12% от общего числа населения города [9].

Кроме того, демографические изменения в Москве влияют на экономику города. В 2020 году Москва заняла первое место среди регионов России по объему инвестиций, которые составили более 2,2 трлн рублей. Рост населения и привлечение высококвалифицированных специалистов также способствуют развитию инновационных отраслей и секторов экономики, таких как ИТ, научные исследования, медицина и образование.

Однако демографические изменения также оказывают негативное влияние на некоторые социально-экономические процессы в Москве, такие как увеличение доли пожилого населения и неравномерное распределение населения по территории города. Например, согласно данным Мосстата, на 1 января 2022 года более 22% населения

Москвы составляли пенсионеры, что может оказывать давление на социальные программы и медицинскую систему города [13].

Также можно отметить, что демографический рост в Москве стимулирует развитие экономики региона. С увеличением численности населения растет и потребление товаров и услуг, что способствует росту сектора торговли и услуг. Кроме того, увеличение численности населения приводит к повышению спроса на жилье, что стимулирует развитие строительной отрасли.

Исходя из вышеперечисленных показателей, демографические изменения позволяют выявить следующие тенденции прогнозы:

1. Сокращение численности населения старше трудоспособного возраста (60 лет и старше) может привести к дефициту опытных кадров, что может негативно сказаться на развитии бизнеса и экономики в целом.

2. Увеличение доли молодежи (до 30 лет) может оказать положительное влияние на развитие новых технологий и инноваций, а также на развитие культурной и развлекательной инфраструктуры.

3. Увеличение численности мигрантов может способствовать увеличению числа рабочих мест в некоторых отраслях экономики, однако это может привести к возрастанию конкуренции на рынке труда и ухудшению условий труда для некоторых категорий работников.

4. Увеличение числа детей и молодых семей может стимулировать развитие строительства жилья, услуг детского и медицинского ухода, образовательных услуг и других сфер, связанных с потребностями семей с детьми.

5. Снижение численности населения в целом может привести к сокращению внутреннего потребления, что может негативно сказаться на экономическом росте и развитии города.

6. Увеличение доли женщин на рынке труда может привести к повышению уровня жизни в целом, а также к увеличению потребления и развитию определенных сфер экономики, связанных с услугами.

В то время как, например, в Чеченской республике, которая является одним из регионов России с самым высоким ростом населения, влияние демографических изменений на социально-экономические процессы отличается.

Например, за период с 2002 по 2020 годы Чечня увеличила свою численность населения на 40%, что в сравнении с другими регионами является очень высоким показателем. Это означает, что республика имеет большую потребность в жилье, здравоохранении, образовании и других социальных услугах.

Однако высокий рост населения может также привести к экономическим проблемам, таким как нехватка рабочей силы и увеличение безработицы, особенно среди молодежи. Кроме того, такой резкий рост населения может повлиять на инфраструктуру и экологию региона.

Коэффициент рождаемости в Чечне также очень высокий – в 2022 году он составил 2,9, что выше среднего показателя в России. Это может означать увеличение количества детей, рождаемых в семьях, и, следовательно, увеличение потребности в детских садах, школах и других детских услугах.

Однако в Чечне наблюдается отрицательный миграционный баланс – за последние годы из республики уехало значительное количество людей, в основном молодых и активных. Это может привести к сокращению численности трудоспособного населения и отрицательно сказаться на экономическом развитии региона.

Кроме того, в Чечне отмечается высокий уровень безработицы, который в 2021 году составил 9,4%, что значительно выше среднероссийского уровня. Это

свидетельствует о трудностях на рынке труда и затрудняет создание новых рабочих мест, что может отрицательно сказываться на экономическом развитии региона.

В связи с демографическими изменениями, происходящими в Чеченской Республике, можно составить следующие прогнозы:

1. Снижение доли экономически активного населения: согласно данным Росстата, доля экономически активного населения в Чеченской Республике сокращается и в 2020 году составляла 48,7%. Это может привести к нехватке рабочей силы и ослаблению экономики региона.

2. Увеличение доли пожилого населения: согласно данным Росстата, доля пожилого населения в Чеченской Республике возрастает. Это может привести к росту затрат на здравоохранение и социальную защиту пожилых людей, что в свою очередь может оказать негативное влияние на бюджет региона.

3. Образование: увеличение численности населения может привести к росту потребности в образовании. Республика может столкнуться с недостатком учебных заведений и учителей, что может негативно сказаться на уровне образования. Однако также возможно, что рост численности населения стимулирует развитие образовательной инфраструктуры.

4. С учетом текущих тенденций можно предположить, что продолжительность жизни в республике будет расти, а рождаемость будет оставаться высокой. Это может привести к увеличению численности населения и усилению давления на жилищный рынок.

5. Возможно снижение численности трудоспособного населения, что может негативно повлиять на экономический рост региона. Также сокращение численности молодежи может привести к уменьшению потенциала инновационного развития и ухудшению демографической структуры рабочей силы.

Выводы. Демографические изменения могут оказывать существенное влияние на социально-экономические процессы в регионах. Приведенные в статье примеры городов и республик подтверждают, что населенность, возрастной состав, уровень рождаемости и смертности, а также миграционные процессы могут влиять на экономический рост, уровень безработицы, демографический дефицит, состояние здравоохранения и другие социально-экономические показатели. Также существует необходимость дальнейших исследований в данной области, чтобы более точно определить влияние различных демографических показателей на социально-экономические процессы и разработать эффективные меры для управления демографическими изменениями. Кроме этого, примеры показывают необходимость учета демографических изменений при разработке социально-экономических стратегий регионов и городов, а также при принятии решений в сфере здравоохранения, образования и трудовой миграции. Важно проводить мониторинг демографических показателей и прогнозировать их изменения для разработки эффективных мер по поддержке социально-экономического развития регионов.

Список литературы.

1. Белов, В.И. Сравнительная характеристика качества жизни населения в современной России: проблемы и пути решения / В.И. Белов, Т.В. Степанова // Управленческое консультирование. – 2018. – № 10 (118). – С. 126-132. – DOI 10.22394/1726-1139-2018-10-126-132. – EDN YNFXQT.

2. Пирогова, О.Е. Исследование проблем повышения благосостояния граждан Российской Федерации / О.Е. Пирогова, М.Л. Макаревич // Международный научный журнал. – 2019. – № 3. – С. 14-20. – DOI 10.34286/1995-4638-2019-67-3-14-20. – EDN QXXUPO.

3. Естественное движение населения // Федеральная служба государственной статистики. Доступно онлайн по адресу: <https://rosstat.gov.ru/folder/12781>. Проверено: 25.04.2023.
4. Количество граждан, въехавших с 01.01.2022 по 30.09.2022 и по состоянию на 03.10.2022 находятся на территории Грузии // МВД Грузии, 30.12.22. Доступно онлайн по адресу: <https://info.parliament.ge/file/1/MpQuestionContent/19959>. Проверено: 25.04.2023.
5. Кудрявцева Т. С начала года в Кыргызстан въехало почти полмиллиона граждан России // 24.kg, 22.10.2022. Доступно онлайн по адресу: https://24.kg/obschestvo/248782_snachala_goda_vkyrgyzstan_vyehalo_pochti_polmilliona_grajdan_rossii/. Проверено: 24.04.2023.
6. Официальный сайт Европейского агентства пограничной и береговой охраны [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://frontex.europa.eu/>. (Дата обращения: 24.04.2023).
7. Официальный сайт Иммиграционного агентства Монголии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://immigration.gov.mn/ru/>. (Дата обращения: 24.04.2023).
8. Официальный сайт Комитета миграционной службы Министерства внутренних дел Республики Казахстан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gov.kz/memleket/entities/migration?lang=ru>. (Дата обращения: 06.03.2023);
9. Официальный сайт МВД РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/dejatelnost/statistics/migracionnaya>. (Дата обращения: 24.04.2023).
10. Официальный сайт Министерства Алии и интеграции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gov.il/ru/departments/ministry_of_aliyah_and_integration/govil-landing-page. (Дата обращения: 24.04.2023).
11. Официальный сайт Министерства Внутренних Дел Турции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.goc.gov.tr/ikamet-izinleri>. (Дата обращения: 24.04.2023).
12. Официальный сайт Таможенной и пограничной службы США [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbp.gov/newsroom/stats/nationwide-encounters>. (Дата обращения: 24.04.2023).
13. Официальный сайт Управления Федеральной службы государственной статистики по г. Москве и Московской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://77.rosstat.gov.ru/>. (Дата обращения: 24.04.2023).
14. Указ «Об объявлении частичной мобилизации в Российской Федерации» // Официальный сайт Президента Российской Федерации, 21.09.2022. Доступно онлайн по адресу: <http://kremlin.ru/events/president/news/69391>. Проверено: 25.04.2023.
15. Хуциева Н. Как приток россиян изменил жизнь в Ереване и поднял экономику Армении и чем за это приходится платить релоцировавшимся гражданам России // РБК, 04.11.2022. Доступно онлайн по адресу: <https://www.rbc.ru/economics/04/11/2022/6363dd599a7947466a7db50c>. Проверено: 25.04.2023.
16. Численность населения РФ по полу и возрасту // Федеральная служба государственной статистики, 01.01.2022. Доступно онлайн по адресу: <https://rosstat.gov.ru/compendium/document/13284>. Проверено: 25.04.2023.
17. Число родившихся (без мертворожденных) за год // Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС). Доступно онлайн по адресу: <https://www.fedstat.ru/indicator/31606>. Проверено: 25.04.2023.

18. Число умерших за год // Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС). Доступно онлайн по адресу: <https://www.fedstat.ru/indicator/31617>. Проверено: 25.04.2023.

19. Pancevski B. In Race to Lure Russian Talent and Capital, Serbia Emerges as Front-Runner // The Wall Street Journal, 26.10.2022. Доступно онлайн по адресу: <https://www.wsj.com/articles/in-race-to-lure-russian-talent-and-capital-serbia-emerges-as-front-runner-11666793707?mod=mhp>. Проверено: 24.04.2023.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРЕДСТОЯЩЕЙ МУНИЦИПАЛЬНОЙ РЕФОРМЫ

Костина Т.А.

Челябинский государственный университет, Челябинск, Российская Федерация

В ближайшее время организация и принципы деятельности органов местного самоуправления (далее – МСУ) претерпят существенные изменения. На рассмотрении Государственной Думы находится проект нового федерального закона, который будет определять организацию МСУ в системе публичной власти (далее – Законопроект № 40361-8). После принятия закона будут утверждены новые Основы государственной политики, выработка которых была поручена Президентом Правительству еще в 2020 году [8].

В данной статье рассматриваются социально-экономические аспекты муниципальной реформы: ее основные направления с точки зрения задач повышения финансовой самостоятельности и эффективности МСУ для решения вопросов, связанных с жизнеобеспечением населения.

Следует отметить, что законопроект № 40361-8 вызвал широкую публичную дискуссию. В январе-феврале 2022 года Всероссийская ассоциация развития местного самоуправления инициировала общественные обсуждения проекта закона, в которых приняли участие в общей сложности 15 тыс. человек. Советы муниципальных образований из более чем 40 регионов сформулировали свои предложения к законопроекту [6].

В ходе последнего заседания Совета по развитию местного самоуправления 20 апреля 2023 г. В.В. Путин подчеркнул важность экономического аспекта предстоящей реформы, отметив, что при обсуждении предстоящих законодательных изменений особенно важно оценить расходные полномочия муниципалитетов и их финансовую обеспеченность, а также необходимо «актуализировать показатели эффективности» муниципального уровня власти [1].

Грядущая реформа станет четвертой попыткой выстроить эффективную модель организации местной власти в России. Законопроект № 40361-8 призван развить обновленные положения Конституции РФ о единой системе публичной власти [9], одним из уровней которой является местное самоуправление [5, ст.132]. Авторы законопроекта также отмечают, что муниципальная реформа нацелена на повышение эффективности и ресурсной обеспеченности муниципальных образований [9].

Вслед за введением в Основной закон страны дефиниции «публичная власть» возникла необходимость ее дальнейшего правового регулирования, с целью чего 21.12.2021 г. был принят новый Федеральный Закон [11]. В данном документе среди прочих вопросов обозначены полномочия органов государственной власти относительно развития органов местного самоуправления. Органы исполнительной власти получают право юридически регулировать вопросы по организации муниципального самоуправления, регламентировать компетенции и сферу ответственности должностных лиц и органов государственной и местной власти, участвовать в формировании органов и назначении должностных лиц в структуре местного самоуправления [11 ст. 6]. В законе прописан также порядок наделения органов местного самоуправления отдельными государственными полномочиями, который допускает передачу полномочий только в купе с необходимыми для их осуществления финансовыми и материальными ресурсами. Финансовое подкрепление осуществления переданных полномочий производится за счет субвенций из федерального или регионального бюджета [11 ст. 6].

Действующий закон о МСУ, принятый в 2003 году, утвердил единую двухуровневую систему местных органов власти, состоящую из городских и сельских поселений на нижнем уровне и муниципальных районов на верхнем, а также из городских и муниципальных (после 01.05.2019) округов, внутригородских территорий городов федерального значения и территорий внутригородских районов городов с внутригородским делением (после 27.05.2014) [10 ст. 10].

Данная модель с одной стороны позволила разграничить компетенции между уровнями муниципальной власти и более эффективно распределять ресурсы между ними, а с другой – привела к значительному увеличению числа муниципалитетов, в том числе за счет экономически нежизнеспособных [3, с. 108]. Малочисленные муниципалитеты, в первую очередь сельские поселения, зачастую оказывались не в состоянии нести расходы за ЖКХ, уличное освещение, ремонт дорог и другие необходимые потребности жителей, и были вынуждены передавать полномочия на районный уровень [2]. Как можно судить из мониторинга Министерства финансов, проведенного в 2021 году, 95% муниципальных образований являются получателями дотаций [4, с. 47], при этом общий долг муниципальных образований к концу 2021 года насчитывал 376,6 млрд руб. [4, с. 98].

Законопроект № 40361-8 так же нацелен на создание единой модели местного самоуправления по всей стране, но в ее основу закладывается принцип привязки к населению взамен территориального принципа [9]. Двухуровневая модель МСУ должна смениться одноуровневой моделью. Планируется сокращение числа видов муниципальных образований (городской округ, муниципальный округ и внутригородская территория города федерального значения) [7, ст. 9]. Согласно статистике, к началу 2022 года сельские поселения составляли 15742 из 19675 муниципалитетов [12], поэтому их ликвидация приведет к значительному уменьшению общего количества муниципальных образований и их укрупнению.

Следует отметить, что процесс укрупнения муниципалитетов активно начался в 2019 году после введения муниципальных округов, которые формировались преимущественно путем объединения муниципальных районов и поселений. Так, по данным статистики, количество муниципальных округов выросло с 33 в 2020 году до 180 в 2022 году, в то время как число сельских поселений уменьшилось с 16821 до 15742 за тот же период [12]. Благодаря укрупнению территориальных единиц появляется возможность для более рационального использования материальных ресурсов, лучшей координации работы различных служб и, как следствие, более эффективного решения проблем местного населения.

Следует также отметить усиление контрольных функций государства над деятельностью местного самоуправления. Статьи первой главы законопроекта № 40361-8, касающиеся полномочий федеральных и региональных органов власти, урезаны по сравнению с таковыми в законе 2003 года, так как из них изъяты пункты о недопустимости исполнительно-распорядительных и контрольных функций данных органов в отношении органов МСУ за исключением случаев, предусмотренных федеральными законами. Данное изменение создает предпосылки для прямого вмешательства государственной власти в деятельность МСУ [10, ст. 5, 6; 7, ст. 5, 6].

Ответственность глав муниципалитетов также выше, чем в законе 2003 года и предусматривает возможность отстранения за регулярное отсутствие достижения показателей эффективности органами МСУ. [7, ст. 21]. Вместе с тем в законопроекте об МСУ не включена статья, которая регламентировала бы деятельность различных государственных органов по контролю и надзору за исполнением органами МСУ своих полномочий. В законе 2003 года такая статья ограничивает надзорную деятельность,

подчеркивая необходимость информационной открытости и прозрачности проверок [10, ст. 77]. Таким образом, можно предположить, что по мере реализации нового закона будет усиливаться зависимость и подотчетность глав муниципальных образований от региональных властей, на первый план выдвинута эффективность работы органов МСУ в решении местных проблем.

Таким образом, социально-экономические аспекты муниципальной реформы заключаются в следующем:

1. Отказ от территориального принципа организации местного самоуправления в пользу принципа привязки к населению направлен на упразднение малочисленных нежизнеспособных поселений.

2. Укрупнение муниципалитетов и сокращение их количества направлено на упрочнение ресурсной базы муниципальных образований, снижение их зависимости от государственных дотаций и предупреждение передачи полномочий на региональный уровень власти.

3. Усиление подотчетности глав муниципальных образований направлено на повышение показателей эффективности деятельности органов местного самоуправления.

Список литературы.

1. Заседание Совета по развитию местного самоуправления // Сайт Президент России // URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/70959>. (дата обращения: 26.04.2023).

2. Глазычев В.Л. Самоуправление на местности / Вячеслав Глазычев, председатель комиссии Общественной палаты по вопросам регионального развития и местного самоуправления // Газета «Коммерсантъ» № 181 от 28.09.2006, с. 8 // URL: <https://www.kommersant.ru/doc/708301>. (дата обращения: 26.04.2023).

3. Иванов В.Н., Максимов В.П. Современное российское местное самоуправление и перспективы его развития // Вестник Омского университета. Серия «Исторические науки». – 2023. – Т. 10, № 1 (37). – С. 107-116.

4. Информация о результатах проведения мониторинга исполнения местных бюджетов и межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях за 2021 год // Сайт Минфин России. URL: https://minfin.gov.ru/ru/performance/regions/monitoring_results/Monitoring_local?id_38=136746-informatsiya_o_rezultatakh_provedeniya_monitoringa_ispolneniya_mestnykh_byudzhetrov_i_m_ezhbyudzhetykh_otnoshenii_v_subektakh_rossiiskoi_federatsii_na_regionalnom_i_munitsipalnom_urovnyakh_za_2021_god. (Дата обращения: 26.04.2023).

5. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Сайт системы КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 26.04.2023).

6. На профильной Комиссии ВАРМСУ подвели итоги масштабного публичного обсуждения законопроекта об организации местного самоуправления в России. 18.02.2023. // Сайт Всероссийская ассоциация развития местного самоуправления. URL: <https://www.varmsu.ru/novosti/na-profilnoy-komissii-varmsu-podveli-itogi-masshtabnogo-publichnogo-obsuzhdeniya-zakonoproekta-ob-or/>. (дата обращения: 26.04.2023).

7. Об общих принципах организации местного самоуправления в единой системе публичной власти. Законопроект № 40361-8 // Сайт Система обеспечения законодательной деятельности // URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/40361-8>. (дата обращения: 26.04.2023).

8. Перечень поручений по итогам заседания Совета по развитию местного самоуправления. // Сайт Президент России // URL: <http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/62919>(дата обращения: 26.04.2023).

9. Пояснительная записка к проекту федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в единой системе публичной власти» // Сайт Система обеспечения законодательной деятельности // URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/40361-8> (дата обращения: 26.04.2023).

10. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 06.02.2023) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Сайт системы КонсультантПлюс. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/ (дата обращения: 26.04.2023).

11. Федеральный закон «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации от 21.12.2021 N 414-ФЗ (последняя редакция) // Сайт системы КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_404070/ (дата обращения: 26.04.2023).

12. Число муниципальных образований по субъектам Российской Федерации [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики [сайт]. URL:<https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Munst.htm> (дата обращения: 26.04.2023).

ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ОСНОВА ЕЕ ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Наджафова М.Н.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Качество медицинских услуг, их разнообразие и доступность для населения определяется, прежде всего, кадровым наполнением отрасли, которое в свою очередь зависит от таких характеристик, как численность персонала, качества и уровня профессиональной подготовки специалистов отрасли, структурное распределение. Немаловажную роль в оценке эффективности использования кадровых ресурсов играет оценка мотивационного элемента, определяющего заинтересованность работников и как следствие их закрепление на рабочем месте.

Как в целом в отрасли, так и в рамках учреждения системы здравоохранения исследование состояния кадрового наполнения проводится в целях формирования прогнозных показателей по таким направлениям, как соотношение численности и качества трудовых ресурсов, исходя из поставленных задач, формируемых на основе социального заказа по предоставлению населению доступной медицинской помощи (1, 4).

Медицинский персонал является основным ресурсом, определяющим направление и качество функционирования медицинских организаций. В основе дифференциации и создания работающих организационных механизмов функционирования системы труда лежит не только оптимальное нормирование, но и типологическое планирование на основе элементов управленческого учета труда, а также создание системы нематериального стимулирования и поддержания трудовой заинтересованности работников на основе минимизации материального подхода и создание устойчивой взаимосвязи с контентом трудовой дисциплины и блоком оценки результативности труда по принципу их релевантности (2,3).

Таким образом, кадровый потенциал отражает показатели трудовых ресурсов, характеризующие незадействованные возможности и силы, которые можно использовать для повышения результативности и эффективности функционирования организации. Повышенное внимание к изучению кадрового потенциала здравоохранения обусловлено тем, что среди всего разнообразия ресурсов, используемых в отрасли, главенствующую позицию занимают именно трудовые ресурсы.

В основе проведенного анализа использования трудового потенциала учреждения лежит информация, полученная из статистических данных, представленных в отчетности медорганизации № 30 «Сведения о медицинской организации».

Так, в ходе исследования было установлено, что в областном учреждении здравоохранения «Курская горбольница № 3» на 1 января 2023 года работают 134 врача, из них 31,3% имеют высшую категорию, 8,9% – первую, 8,2% – вторую, это определяет высокое качество оказываемых услуг. Отмечено, что штаты укомплектованы на 89,1% и за прошедшие годы с 2018-2022 гг. наметилась тенденция к стабилизации, о чем свидетельствует коэффициент совместительства, который составляет не более 1,03. Общий уровень нагрузки на медицинский персонал в рассматриваемом периоде является невысоким и имеет тенденцию к снижению с 1,12 до 0,94. Проведена оценка производительности труда, отмечается рост производительности труда врачей с 2,64 тыс. посещений в расчете на 1 врачебную должность до 2,87 тыс. посещений на 1 врачебную должность. Учитывая снижение числа занятых должностей врачебного персонала, рост производительности труда связан с повышением эффективности работы врачей. Необходимо отметить достаточно высокий показатель закрепленности трудовых ресурсов, что свидетельствует о низкой текучести кадров и как следствие более

эффективного взаимодействия на рабочих местах внутри организации. Наибольший удельный вес в структуре кадров занимают работники в возрасте до 36 лет, их доля составила 36,6% в среднем за весь анализируемый период. Наименьший удельный вес составляют работники пенсионного возраста от 8,4% до 10,6%. Это также свидетельствует о том, что в учреждении ведется работа по активному привлечению молодых кадров. Оценка фондовооруженности труда в расчете на 1 врача показала тенденцию роста данного показателя с 427,2 тыс. рублей на начало изучаемого периода до 1014,7 тыс. руб. к концу периода, что обусловлено обновлением основных фондов учреждения. Также необходимо отметить, что на эффективность труда влияет система мотивации персонала, которая, в первую очередь, определяется уровнем заработной платы, за период исследования прирост заработной платы в среднем составил 33,9%. В ходе оценки удовлетворенности персонала учреждения проводился социологический опрос, в ходе которого установлено, что среди опрошенных 60% считают, что их заработная плата полностью соответствует объему выполняемых ими должностных обязанностей, по мнению 20% – заработная плата соответствует лишь частично, оставшиеся 20% затрудняются ответить. Личный трудовой вклад оказывает значительное влияние на уровень оплаты труда по мнению 47% опрошенных, а конечные результаты работы – по мнению 53% респондентов

Среди опрошенных работников 47,4% вполне удовлетворены своей работой, а остальные 42,6% – скорее удовлетворены, чем нет, что отражает средний уровень неуверенности персонала больницы в степени своей удовлетворенности условиями труда и работой в целом. При оценке отдельных аспектов работы персонала больницы было установлено, что содержание выполняемой работы полностью удовлетворяет 63% респондентов, а 26% – частично. Морально-психологический климат полностью удовлетворяет 74% сотрудников.

На основании проведенных исследований разработаны мероприятия по повышению эффективности использования кадровых ресурсов учреждения, в том числе за счет выявленных внутренних резервов, прежде всего за счет повышения квалификационного уровня медицинского персонала и повышения трудовой мотивации персонала больницы за счет использования нематериального стимулирования труда работников.

Список литературы.

1. Беляев, С.А. Оценка динамики средней заработной платы в учреждении здравоохранения / С.А. Беляев, Д.А. Зюкин // Россия и новые вызовы: экономика и общество : Материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, Курск, 17 мая 2022 года. – Курск: Курская государственная сельскохозяйственная академия имени И.И. Иванова. – 2022. – С. 11-15.

2. Беляев, С.А. К вопросу кадровой политики в отечественном здравоохранении / С.А. Беляев // Дельта науки. – 2020. – № 1. – С. 70-73.

3. Власова, О.В. Оценка трудового потенциала учреждения здравоохранения / О.В. Власова, Д.А. Зюкин // Россия и новые вызовы: экономика и общество : Материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, Курск, 17 мая 2022 года. – Курск: Курская государственная сельскохозяйственная академия имени И.И. Иванова. – 2022. – С. 28-32.

4. Власова, О.В. Совершенствование системы управления кадровым потенциалом здравоохранения / О.В. Власова // Региональный вестник. – 2021. – № 1 (57). – С. 48-50.

КОНТРОЛЛИНГ В ОЦЕНКЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ

Салтыков М.К.

Курский государственный медицинский университет, Курск, Российская Федерация

Для российских организаций одним из новых факторов неопределенности для принятия управленческих решений является неполная информация как о текущем состоянии, так и о перспективах собственного бизнеса. Контроллинг рассматривается как функция поддержки управления предприятием, которая включает процесс обработки данных и планирование. Таким образом, контроллинг основывается на информации, подготовленной должным образом и подкрепленной инструментальной базой, действительно дает возможность отразить реальную картину будущего предприятия. Сформированная в организации служба контроллинга сможет разработать систему анализа показателей для обеспечения эффективности управления. На первом этапе анализа следует оценить динамику показателей формирования финансовых результатов на изучаемом предприятии:

По результатам анализа за отчетный период чистая прибыль выбранного объекта исследования за рассматриваемый период сократилась на 18165 тыс., или на 2,0%. Это свидетельствует о том, что имеется тенденция неэффективного использования имеющихся в распоряжении ресурсов.

Можно заметить, что происходит рост себестоимости продукции. За три года себестоимость продукции увеличилась на 34899 тыс. рублей, или 14,6%.

Очевидно, что в 2021 году значительно сократилась чистая прибыль на 18165 тыс. руб., или на 98,0%. Прибыль до налогообложения снизилась на 22979 тыс. руб., или на 91,5%. Далее оценивалась эффективность изучаемого предприятия на основе показателей рентабельности. Показатели рентабельности являются основными характеристиками эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации. Они рассчитываются как относительные показатели финансовых результатов, полученных организацией за отчетный период. Основное предназначение показателей рентабельности — проинформировать заинтересованных лиц о том, насколько результативна деятельность предприятия. На основе анализа показателей рентабельности составляются прогнозы, выявляются резервы роста и неэффективные издержки, принимаются значимые управленческие решения.

Таким образом, в 2021 году рентабельность продаж снизилась на 9,4% по отношению к 2019 году. Это неблагоприятная тенденция и для исправления положения анализируют вопросы ценообразования. Рентабельность активов в 2021 году снизилась на 5,3%. Основной причиной уменьшения рентабельности активов и снижения продаж является, как правило, увеличение себестоимости производимого товара. Так как за изучаемый период себестоимость выросла, необходимо найти возможности для ее снижения. Рентабельность собственного капитала снизилась в 2021 году на 12,35%.

Так как рентабельность активов, рентабельность затрат и рентабельность собственного капитала падают, можно сказать, что дела у фирмы идут плохо, прибыльность падает и пора вести речь о мероприятиях антикризисного управления. Экономическая рентабельность снизилась в отчетном периоде на 13,0%. Это связано со снижением прибыли до налогообложения. Можно сделать выводы о том, что рентабельность снижается. Одной из важнейших причин является снижение чистой прибыли. Это может быть связано как с нерациональным использованием имеющихся ресурсов, так и с недостатком прикладываемых усилий.

По результатам проведенного анализа было выявлено, что производственные мощности используются нерационально, их загруженность недостаточно полная, поэтому следует приступить к поиску дополнительных резервов. За исследуемый период увеличились краткосрочные обязательства, это говорит об отсутствии выплат по обязательствам, не погашенным или возникшим в предыдущих периодах. Также можно предложить организации следующие мероприятия, которые позволят сократить негативное влияние проблемных позиций и улучшить результативность своей деятельности.

Для начала важно повысить производительность труда путем снижения трудоемкости, внедрения нового эффективного оборудования и технологий, сокращения потерь рабочего времени, совершенствования управления и организации труда, улучшения условий труда, повышения квалификации кадров, стимулирования труда.

Рентабельность является не только основной целью, но и главным условием деловой активности предприятия, результатом его деятельности. Повышение рентабельности также можно отнести к числу важнейших задач. Это можно сделать за счет уменьшения издержек, увеличения нормы рентабельности путем повышения цен и внедрения организационно-управленческих новшеств. Источником прибыли данного санатория могут стать: снижение различных расходов в нормальных пределах, снижение налоговой нагрузки, сдача в аренду неиспользуемого имущества, проведение политики скидок, размещение временно свободных денежных средств в финансовые активы.

Список литературы.

1. Лепкова Е.С., Куркина М.П. Социально-экономические условия развития региональной системы здравоохранения. В сборнике: Горизонты биофармацевтики. Сборник научных трудов по материалам VI Всероссийской научно-практической конференции. – Курск. – 2020. – С. 181-183.

2. Куркина М.П. Роль кризис-менеджмента в управлении организацией здравоохранения. В сборнике: Инновации, качество и сервис в технике и технологиях. Сборник научных трудов VIII Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Горохов. – 2018. – С. 234-237.

ПЕРЕХОД К ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: ФИНАНСОВЫЙ АСПЕКТ

Арашкевич О.В., Бабына И.В.

Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины, Гомель,
Республика Беларусь

Приоритеты долгосрочного развития Республики Беларусь связаны с реализацией стратегии устойчивого развития, что предусмотрено существующей системой государственного планирования и прогнозирования социально-экономического развития. Национальной стратегией устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2035 года (НСУР-2035) определено пять приоритетов устойчивого развития, одним из которых является переход к экономике замкнутого цикла (циркулярной экономике), что предопределяет необходимость использования рациональных моделей производства и потребления.

Зарубежный опыт свидетельствует, что успешное развитие модели экономики замкнутого цикла во многом зависит от размера средств, выделенных на охрану окружающей среды, и объема инвестиций в технологии и инфраструктуру производств и отраслей, связанных с циркулярной экономикой. Вместе с тем в Республике Беларусь на протяжении последних лет (2018-2022 гг.) удельный вес объема совокупных расходов на охрану окружающей среды в объеме ВВП страны остается на крайне низком уровне – 0,7% при плане 2,5% (к 2025 году) [1, 2]. Инвестиции в основной капитал в сфере водоснабжения, сбора, обработки и удаления отходов, деятельности по ликвидации загрязнений имеют неустойчивый характер. Так, за последние пять лет темп их роста в процентах к предыдущему году колебался от 68,3% до 120,2%, причем в 2020-2021 годах ежегодно снижался и составлял 94-96% [1]. В результате доля инвестиций в основной капитал в данной сфере в структуре инвестиций в основной капитал в экономике Республики Беларусь составила в 2021 году 1,7% [1].

В связи с вышеизложенным, возникает необходимость построения эффективной системы финансирования в Республике Беларусь инициатив в области циркулярной экономики и других сопутствующих проектов (например, в области «зеленой» экономики), включающей различные элементы (*банки, фонды, биржи, международные финансовые организации и др.*), каждый из которых обладает соответствующими компетенцией, задачами, целями и инструментами, используемыми для развития. Данная система финансирования позволит четко установить источники поступления средств, механизм их аккумуляции, а также осуществлять контроль за возвратностью средств, вложенных в финансируемый проект.

Активную позицию в финансировании отдельных инициатив в предметной области занимают **финансово-кредитные учреждения Республики Беларусь**. На финансовом рынке Республики Беларусь функционируют и интенсивно конкурируют друг с другом более 20 банков. Коммерческие банки Беларуси не имеют отдельных программ кредитования «зеленых» проектов, и тем более, циркулярных. В связи с этим кредитование циркулярных проектов осуществляется коммерческими банками на общих условиях, действующих для всех проектов. Сложившийся опыт свидетельствует, что в основном объем кредитования банками не превышает 70% от общих инвестиционных затрат по проекту, однако при определенных условиях возможно финансирование проекта с долей собственного участия инициатора от 10%.

Особую роль в области финансирования «зеленых» бизнес-проектов и циркулярных проектов играет **Банк развития Республики Беларусь**, который участвует в реализации отдельных государственных программ и проектов, требующих государственной поддержки. Финансирование из средств Банка развития Республики Беларусь предоставляют банки-партнеры: ОАО «Белгазпромбанк», ЗАО «МТБанк», ОАО «Белинвестбанк», ОАО «Белагропромбанк», ОАО «Приорбанк», ОАО «БНБ-Банк», ЗАО «Альфа-Банк», ОАО «Банк Москва-Минск», ОАО «Паритетбанк», ЗАО «БТА Банк». Максимальная сумма финансирования составляет 5,0 млн бел. руб. и не должна превышать 80% от объема инвестиций в основной капитал по инвестиционному проекту. Также поддержку малому и среднему предпринимательству (МСП) осуществляют

партнерские лизинговые организации. Процентная ставка при финансировании через банки-партнеры составляет 8,25% годовых, а при финансировании через лизинговые организации 10,75% годовых при условии, что юридическое лицо является коммерческой организацией – резидентом Республики Беларусь [3].

Банк развития Республики Беларусь и коммерческие банки страны участвуют в финансировании различных проектов: в рамках государственных программ в соответствии с планом финансирования, утверждаемым Советом Министров Республики Беларусь; за счет средств кредитной линии Государственного банка развития Китая; за счет средств семейного капитала; по программе финансовой поддержки МСП, одной из которых является программа «Поддержка экологических проектов». Кредитные ресурсы предоставляются на финансирование проектов, направленных на производство экологически безопасной упаковки; производство продукции из вторичного сырья; использование возобновляемых источников энергии (солнце, ветер, вода, геотермальная энергия, биогаз); установку электрических заправочных станций, техническое обслуживание и ремонт электротранспорта, гибридных транспортных средств; добычу и производство продукции на основе сапропеля; подготовку к использованию (сбор, сортировка), перевозку, использование, обезвреживание отходов производства и потребления; организацию производства органической продукции (для субъектов МСП, вступивших в переходный период); производство органической продукции (для сертифицированных производителей органической продукции); производство биогумуса, зоогумуса; точное и органическое земледелие, методы нулевой обработки почвы, иные механизмы устойчивого сельского хозяйства [3].

Также кредитные ресурсы могут быть направлены на финансирование затрат субъектов МСП на:

- приобретение техники, оборудования, работающих на электричестве, взамен техники, работающей на нефтепродуктах, природном газе, древесном топливе;
- приобретение автотранспорта и заправочных станций, работающих на электричестве, а также переоборудование автотранспорта с двигателями внутреннего сгорания на электротранспорт, гибридные транспортные средства;
- тепловую модернизацию собственных производственных, торговых, административных зданий, помещений, сооружений;
- модернизацию собственных инженерных коммуникаций;
- приобретение, строительство (реконструкцию, модернизацию) собственных локальных сооружений для очистки сточных вод, газоочистных установок;
- внедрение автоматизированной системы контроля за выбросами загрязняющих веществ и парниковых газов в атмосферный воздух [3].

В перспективе необходимо разработать отдельные программы «зеленых» проектов, и тем более циркулярных, увеличить срок кредитования циркулярных проектов, разработать методику кредитного скоринга для данных проектов, а также дифференцировать процентные ставки для бизнес-проектов циркулярной экономики, создать льготные условия кредитования Банком развития Республики Беларусь для финансирования проектов совместно с Белорусским инновационным фондом.

Определенную роль в переходе к циркулярной экономике играют и другие субъекты финансовой инфраструктуры Республики Беларусь.

Белорусский инновационный фонд позволяет получить финансирование в объеме, не превышающем 10 млн долл. США (в среднем 1-2 млн долл. США) под 0,5 ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь на срок не более 7 лет с возможностью отсрочки по основному долгу и процентам на срок до 2 лет. Основным критерий выделения средств – это инновационный потенциал бизнеса. Сдерживающим фактором использования данного инструмента для циркулярных проектов является обязательное требование – наличие государственного заказчика (министерства), а, следовательно, и работа в рамках согласованных государственных программ и приоритетов. Поэтому в перспективе необходимо создать на базе Белорусского инновационного фонда механизм страхования для финансирования инновационных проектов без госзаказчика, а также венчурного фонда и других фондов разных уровней с использованием частного и иностранного капитала.

Средства **инновационных фондов областных исполнительных комитетов** также имеют строго целевое использование на финансирование инновационных проектов, соответствующих определенным критериям: организация технологического процесса, обеспечивающего средний уровень добавленной стоимости на одного работающего, аналогичный среднему уровню добавленной стоимости на одного работающего по соответствующему виду экономической деятельности в Европейском союзе либо превышающий этот уровень; экспортная ориентированность инновационного проекта (превышение экспорта над импортом); создание и внедрение новых технологий и (или) производство новой для Республики Беларусь и (или) мировой экономики продукции.

На территории Республики Беларусь действует **Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей**. Использование данного финансового инструмента для циркулярных проектов ограничено целевым использованием средств фонда. Средства фонда используются на финансирование развития и расширения действующего бизнеса, а также выделение в качестве приоритетных проектов, активно использующих такие элементы государственной инфраструктуры поддержки бизнеса, как резидентство в СЭЗ или технопарке, членство в бизнес-инкубаторе, успешный опыт прохождения бизнес-акселератора и т.д.

В настоящее время затруднена финансовая поддержка со стороны **международных финансовых организаций**, однако сегодня уже реализуется ряд проектов, среди которых можно назвать: «Развитие лесного сектора Республики Беларусь» – реализуется за счет кредита Всемирного банка (40,7 млн долл. США) и связанного с ним гранта Глобального экологического фонда (2,7 млн долл. США); «Содействие переходу Республики Беларусь к «зеленой» экономике» – финансируется Европейским союзом и реализуется Программой развития ООН (суммарный бюджет проекта – 5 млн евро; проект стартовал в 2015 г.); «Экологизация экономики в странах Восточного партнерства Европейского союза» реализуется совместными действиями ЕЭК ООН, ОЭСР, ЮНЕП и ЮНИДО [4].

В 2016 году по линии BelSEFF (Belarus Sustainable Energy Finance Facility) профинансирован один проект, имеющий отношение к циркулярной экономике, – установка системы рекуперации тепла и холода в производстве сыра на СОАО «Беловежские сыры». В рамках реализации реконструкции и развития программы BelSEFF Европейским банком в сотрудничестве с белорусскими банками предоставляется до 50 млн долл. США кредитных средств на финансирование проектов в сфере энергоэффективности и возобновляемых источников энергии. На сегодняшний день в рамках указанной программы профинансировано уже 58 проектов на сумму 27 млн долл. США, в том числе 9 проектов – по возобновляемой энергетике на сумму более 10 млн долл. США.

В перспективе возможно получить финансирование на циркулярные проекты, направленные на «повышение энергоэффективности», поскольку энергоэффективность может достигаться также за счет оптимизации основных производственных процессов. В программах Международной финансовой корпорации и Всемирного банка необходимо выделить направления, связанные с развитием циркулярной экономики для Беларуси, так как международные организации заинтересованы в экологизации нашей экономики.

Таким образом, в Республике Беларусь созданы определенные организационно-правовые и институциональные условия для развития системы финансирования перехода к циркулярной экономике посредством содействия реализации зеленых и циркулярных проектов. Однако большинство механизмов встроено в существующую систему финансирования устойчивого развития страны. Вместе с тем мировая практика свидетельствует о наличии специальных инструментов.

Одним из факторов экономического роста и обеспечения обязательств в области охраны окружающей среды для Республики Беларусь является внедрение такого финансового инструмента, как **«зеленые» облигации**. Использование в практике данного финансового инструмента позволит реализовать экологически безопасные инвестиционные проекты, привлечь инвесторов, заинтересованных в обеспечении экологической безопасности [5].

Как показывает мировой опыт, специфика использования «зеленых» облигаций заключается не только в особенностях их эмиссии и обращения, но и в том, что прибыль от их выпуска будет идти на зеленые проекты, а контроль за использованием будет осуществляться на протяжении всего срока обращения. В связи с этим одним из основных элементов построения эффективной системы управления является создание прозрачной, полной и оперативной системы предоставления отчетности, а также принятия четких стандартов [6].

Говорить о построении эффективной «зеленой» экономики и переходе к циркулярной экономике невозможно без согласованной политики на государственном уровне и сотрудничества между государственными и частными субъектами. В настоящее время в мире уже имеется множество положительных примеров использования механизма государственно-частного партнерства (ГЧП) в области экологических проектов (например, проект строительства водоочистой станции в г. Ченду, который является хорошим примером смягчения риска возмещения затрат; проект водоснабжения, водоотведения и экологического менеджмента в г. Картахене (Колумбия) [4].

В настоящее время Республика Беларусь заинтересована в дальнейшем внедрении финансовых инструментов поддержки «зеленой» экономики, обеспечивающих привлечение более действенного и эффективного «зеленого» финансирования как государственного, так и частного. В законе Республике Беларусь о ГЧП определено, что взаимовыгодное сотрудничество государственного и частного партнеров может использоваться в различных сферах, в том числе в энергетике, коммунальном хозяйстве и коммунальных услугах, переработке, транспортировке, хранении, поставке нефти. Внедрение эффективной формы сотрудничества с частными акционерами (бизнес-ангелами) по подготовке и реализации циркулярных проектов в партнерстве с крупным бизнесом обеспечит инвесторам выгоду от возможностей, создаваемых циркулярной экономикой. Создание венчурных фондов позволит осуществлять финансирование на различных стадиях жизненного цикла организаций, а также оказывать консультации и поддержку организациям на пути их роста [4].

Таким образом, на первоначальном этапе создания системы финансирования циркулярной экономики перспективными направлениями для Республики Беларусь являются следующие:

- определение статуса зеленого и циркулярного проектов, как специфических объектов финансирования, с выделением их основных характеристик;
- дальнейшее совершенствование нормативной базы в части правового определения такого инструмента, как «зеленые» облигации (например, внесение изменений в Закон Республики Беларусь от 5 января 2015 года «О рынке ценных бумаг» или в Указ Президента Республики Беларусь от 28 апреля 2006 г. № 277 «О некоторых вопросах регулирования рынка ценных бумаг»);
- создание рынка «зеленых» облигаций (осуществление пробной эмиссии, проведение аналитической работы и подведение итогов; затем – рассмотрение необходимости совершенствования законодательства и др.);
- создание специализированного института, осуществляющего экспертизу «зеленых» проектов;
- рассмотрение вопроса о роли ОАО «Белорусская валютно-фондовая биржа» как одного из элементов «зеленой» системы (например, создание «зеленых» индексов, системы допуска «зеленых» облигаций на бирже и др.);
- разработка системы управления и раскрытия информации на рынке «зеленых» облигаций и др.

В свою очередь, после правового определения основ создания рынка «зеленых» облигаций в Республике Беларусь и всех необходимых элементов этого сегмента можно рассматривать вопрос о необходимости использования Национальным банком Республики Беларусь данного вида ценных бумаг как одного из инструментов денежно-кредитного регулирования:

- совершенствование законодательства в сфере венчурных инвестиций, в том числе на принципах ГЧП;
- внедрение механизма ГЧП посредством увеличения доли частных инвестиций при эффективном и оптимальном взаимодействии с государством;

– создание на базе Белорусского инновационного фонда венчурного фонда и других фондов разных уровней с использованием частного и иностранного капитала.

Список литературы

1. Республика Беларусь: статистический ежегодник: 2022 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/>. – Дата доступа: 12.04.2023.

2. Об утверждении Программы деятельности Правительства Республики Беларусь на период до 2025 года: Постановление Совета Министров Республики Беларусь 24 декабря 2020 г. № 758 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://pravo.by/>. – Дата доступа: 12.04.2023.

3. Банк развития Республики Беларусь. Официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.brrb.by/>. – Дата доступа: 12.04.2023.

4. Батова, Н. Финансирование циркулярных бизнес-проектов [Электронный ресурс] / Н. Батова, П. Сачек, И. Точицкая // Центр экономических исследований «БЕРОК». – Режим доступа: <http://www.beroc.by/>. – Дата доступа: 20.04.2023.

5. Веренько, Н. «Зеленые» инвестиции и перспективы их использования в Республике Беларусь / Н. Веренько, А. Каменков // Банкаўскі веснік. – 2018. – № 5. – С.63-71.

6. Веренько, Н. Новые виды ценных бумаг: особенности и актуальность для рынка ценных бумаг Республики Беларусь / Н. Веренько // Банкаўскі веснік. – 2017. – № 8. – С. 20-25.



КУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МЕДИЦИНСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

ул. К. Маркса, 3, г. Курск 305041 Тел.: (4712) 58-81-32; факс.: (4712) 56-73-00; 58-81-37
Интернет-адрес: www.kurskmed.com Электронная почта kurskmed@mail.ru

Медицина - дело на все времена!



Hippocrates



Avicenna